

VIÑA CONCHA Y TORO

— FAMILY OF WINERIES —



MEMORIA ANUAL 2018

CT
CONCHAY TORO
DESDE 1883

Cono Sur

VIÑA  MAIPO

Almariva


TRIVENTO

FETZER VINEYARDS
— ESTD. IN 1968 —



Viña Concha y Toro es una nueva compañía. Con la implementación del plan estratégico 2022 fue transformada profundamente desde su base, un punto de inflexión en la forma de enfrentar el negocio. Con pasos sólidos, continuará liderando entre las compañías de la industria vitivinícola mundial.



VIÑA CONCHA Y TORO
— FAMILY OF WINERIES —

Indice

Mensaje del Presidente	6
Mensaje del Gerente General	8
Resumen Financiero	10
Resultado 2018	11
Directorio	14
Administración	17
Modelo de Negocio	20
Viña Concha y Toro Family of Wineries	30
Concha y Toro	32
Viña Cono Sur	36
Viña Maipo	38
Viña Almaviva	40
Trivento Bodegas y Viñedos	42
Fetzer Vineyards	44
Información de la Sociedad	47
Estados Financieros	101



Mensaje del Presidente

Estimados accionistas,

En 2018 hemos sentado las bases para convertirnos en una nueva compañía. Se implementaron profundas transformaciones y concluimos un proceso intenso de reestructuración en nuestras áreas productivas y comerciales con el objetivo de ser una empresa en esencia más simple, ágil y sustentable. Estamos seguros que esta es la manera para enfrentar sólidos el desafío que nos hemos propuesto: Ofrecer a nuestros accionistas una compañía rentable y sostenible en el tiempo como parte de nuestro plan estratégico a 2022.

Tal como lo esperábamos, los resultados del año fueron coherentes con los efectos de este fuerte proceso de reordenamiento interno e instalación de los nuevos lineamientos comerciales. Las ventas consolidadas alcanzaron \$614.129 millones, sin variación respecto de 2017. En tanto, las ventas del segmento vino crecieron un 2,7%, observando un alza en el precio promedio, un buen desempeño del mercado doméstico y un menor volumen en los mercados externos, en línea con la estrategia que prioriza las marcas y mercados de mayor potencial y relevancia. A nivel de resultado operacional se observó una caída de 3,1%, reflejando un escenario de costo del vino más alto, mayores gastos de administración y ventas y un menor volumen comercializado, unido a la ausencia –en este año– de ingresos por ventas inmobiliarias. La utilidad neta del año sumó \$49.111 millones con una baja de 0,9% respecto de 2017.

Actualmente nos encontramos frente a la tendencia mundial de lo que se ha llamado la “premiumización” del mercado. Sabemos que el consumidor global está prefiriendo marcas de esta categoría, a la que apunta nuestra estrategia comercial basada en el valor y a partir de la cual hemos definido nuestras marcas Principal e Invest. Casillero del Diablo, la única denominada Principal por su gran relevancia y potencial, subió un 5,0% en facturación durante 2018; en tanto que sus extensiones de línea crecieron un 34% favorecidas por las innovaciones y el lanzamiento del producto Diablo que tuvo una positiva recepción en los mercados donde debutó.

Un respaldo a su calidad y consistencia fueron los históricos 90 puntos con que el reconocido crítico

de vinos norteamericano James Suckling distinguió a Casillero Del Diablo Cabernet Sauvignon 2017.

Por su parte las marcas Invest prioritarias de nuestras viñas filiales tales como Cono Sur Bicicleta, Trivento Reserve, Bonterra y 1000 Stories, exhibieron un aumento en su precio promedio y en general un crecimiento en valor.

Los vinos súper y ultra premium de nuestra compañía son un referente de calidad entre los de clase mundial y demuestran nuestro compromiso con una vitivinicultura de excelencia, avalado por los grandes reconocimientos que reciben año a año. En este sentido, Don Melchor 2015 fue calificado con 98 puntos por James Suckling reafirmando su posición como uno de los grandes Cabernet Sauvignon del mundo. Por su parte, Marques de Casa Concha mantuvo su espíritu innovador ampliando la línea a la variedad Malbec.

Con gran orgullo destacamos a Almaviva cuya cosecha 2016, lanzada en septiembre en la Plaza de Bordeaux en Francia, alcanzó el precio promedio más alto de la industria chilena. A la vez, la viña exhibió un desempeño ejemplar con un aumento del 26% en las ventas valoradas durante 2018.

Fetzer Vineyards, nuestra filial en Estados Unidos, celebró su aniversario 50 con importantes reconocimientos a sus logros en desarrollo sustentable. En términos de resultados, la viña mostró este año avances importantes en la recuperación de rentabilidad reafirmandonos que ya se encuentra encaminada hacia el cumplimiento de sus objetivos en rentabilidad operativa, lo cual resulta muy alentador. Durante 2018 exhibió una expansión en su margen operacional de 3,7 puntos porcentuales, gracias al aumento de la venta de sus marcas premium y superiores, alzas en el precio promedio y mayores eficiencias productivas.

La mayor experiencia y conocimiento de nuestro equipo comercial de Fetzer Vineyards nos ha permitido dar el importante paso de unificar la distribución en Estados Unidos con la adquisición del 50% de Excelsior Wine Company. Esta inversión busca potenciar nuestra presencia con un portafolio multiorigen a través de la construcción de marcas del segmento

premium en el atractivo mercado norteamericano.

Por otra parte, la filial Trivento Bodegas y Viñedos ha seguido avanzando en su posicionamiento como uno de los exportadores líderes de Argentina, impulsada por la marca Trivento Reserve que ya cuenta con una ubicación relevante en los mercados del Reino Unido y Europa.

En términos de sustentabilidad, la gran noticia estuvo dada por una disminución considerable de la Huella de Carbono de la compañía. Una baja del 15% en la emisión de CO2 respecto del año pasado nos alienta a seguir trabajando por minimizar nuestro impacto en el fenómeno del cambio climático, relevante para nuestra industria y la sociedad.

Las viñas filiales tuvieron importantes avances en sus proyectos durante 2018. Fetzer Vineyards fue distinguida con el premio GEELA, el máximo honor en el Estado de California; Viña Cono Sur logró la certificación For Life, con un fuerte énfasis en la responsabilidad social empresarial y fue premiada por su liderazgo en su gestión energética por el foro internacional Clean Energy Ministerial. Trivento Bodegas y Viñedos, por su parte, lleva adelante un programa de gestión sostenible de capital humano con acciones en el área de educación, familia, bienestar y comunidad.

En un entorno competitivo y de cambios vertiginosos, la inversión que hemos realizado desde hace cinco años en el Centro de Investigación e Innovación (CII) nos sitúa en una posición de ventaja en el desarrollo futuro del mercado vitivinícola. Nuevas eficiencias en el proceso productivo ya han comenzado a generarse



con la paulatina incorporación de los resultados de sus planes estratégicos, que se encuentran a la vanguardia de los avances científicos a nivel global.

Viña Concha y Toro fue distinguida nuevamente en importantes estudios de reputación corporativa. En la versión 2018 del Ranking Monitor Empresarial de Reputación Corporativa (Merco) alcanzó el séptimo lugar entre las 100 empresas con mejor reputación corporativa a nivel nacional y el número uno dentro de la industria vitivinícola. Por su parte, en el estudio RepTrak Chile 2018 de la consultora internacional Reputation Institute mantuvimos la segunda posición con un nivel de fortaleza “robusto” entre 100 empresas evaluadas de los sectores más relevantes de la economía nacional.

Partimos el año 2018 con una vendimia excepcional, la más alta de la década tanto en calidad como en volumen. De hecho en Chile, la cosecha aumentó un 36% después de dos años de baja producción, lo que generará un impacto positivo en el desempeño de la compañía. El mismo escenario se repitió en Argentina, con un crecimiento de 30% en volumen. Condiciones climatológicas óptimas durante toda la temporada vitivinícola produjeron vinos de alta calidad en 2018, con efectos comerciales sobre los stock y eficiencia en costos que nos aportan gran solidez.

Todo este proceso de reestructuración que llevamos adelante en 2017 y 2018 se ha hecho con mucha conciencia y una cuidada planificación, dada la envergadura de los proyectos involucrados. Asimismo, hemos realizado profundos cambios estratégicos que apuntan hacia una renovada forma de ver el negocio, con foco en la creación de valor. En este proceso creamos nuevas formas de trabajar para ser una empresa más eficiente en su esencia, siempre orientada hacia el futuro y con la excelencia que nos ha caracterizado.

A handwritten signature in black ink, likely belonging to Alfonso Larraín Santa María.

Alfonso Larraín Santa María
Presidente Viña Concha y Toro

Mensaje del Gerente General

Plan estratégico

Durante el año seguimos avanzando en el Plan Estratégico 2022 iniciado en 2017, donde nos pusimos como gran objetivo recuperar el crecimiento de la compañía con foco en valor y rentabilidad. La meta es duplicar nuestro resultado operacional en cinco años e incrementar el margen operacional a un rango aproximado de 16%-16,5% al final del período.

Este proceso ha significado una revisión total de nuestro modelo productivo y comercial con implicancias en todas las áreas de la compañía. En 2017 bajo el marco del proyecto ROIC - cuyas iniciales toman nuestros objetivos de Rentabilidad, Optimización, Innovación y Crecimiento - impulsamos diversas transformaciones de alto impacto, buscando ahorros y eficiencias a lo largo de toda la cadena de producción.

Durante 2018 finalizamos esta etapa de reestructuración interna y entre los diversos proyectos llevados adelante, destacamos por su relevancia: i) la optimización de la cadena logística en el mercado de Chile reduciendo de 13 a 8 las sucursales en la red de distribución nacional; ii) eficiencias en el proceso de vinificación con el ajuste de 18 a 14 bodegas en Chile, entre propias y arrendadas, con un importante efecto en su productividad; iii) el cierre de la planta de embotellación Lo Espejo, proceso que se realizó según un programa en etapas que concluyó en octubre de 2018 con una reducción de 3 a 2 plantas en Santiago, Chile y iv) la transformación de la estructura organizacional al interior de la compañía que especializa las funciones y evita los silos, permitiendo una empresa más ágil y liviana. Esto ha significado una baja cercana al 14% de la dotación, generándose importantes eficiencias a través de toda la cadena productiva.

Estimamos que este proceso de reestructuración interna bajo ROIC generará ahorros de aproxi-

madamente \$18.800 millones anuales a partir de 2020. En 2018 los ahorros alcanzaron \$10.466 millones, de los cuales los ahorros netos de indemnizaciones y consultorías sumaron \$4.325 millones.

La definición de una Nueva Estrategia Comercial es sin duda la esencia de los objetivos trazados. Nuestra visión tiene al consumidor en el centro y reorienta a la compañía con un giro claro hacia el desarrollo de marcas premium, de alto crecimiento y rentabilidad provenientes de nuestros tres orígenes productivos: Chile, Argentina y Estados Unidos.

Durante el año hemos trabajado en la implementación de esta nueva estrategia, lo que ha tenido grandes implicancias: Adecuamos la estructura comercial buscando especializar en un alto nivel la atención a los mercados; hemos creado nuevos roles para fortalecer y asegurar el posicionamiento de las marcas, el correcto route to market y performance en los destinos. A nivel de productos, ya estamos trabajando con una Matriz de Marcas, lo que ha permitido focalizarnos en las marcas prioritarias incluidas en las cate-



NUESTRA VISIÓN TIENE AL CONSUMIDOR EN EL CENTRO Y REORIENTA A LA COMPAÑÍA CON UN GIRO CLARO HACIA EL DESARROLLO DE MARCAS PREMIUM, DE ALTO CRECIMIENTO Y RENTABILIDAD.

gorías Principal e Invest, de mayor potencial de crecimiento y relevancia. En estas la compañía concentrará su inversión de marketing y operación comercial. Nos hemos dedicado con especial foco a la línea Casillero del Diablo como única marca Principal. Por otra parte, llevamos adelante una racionalización de nuestro portfoli corporativo, lo que significó eliminar más de ochenta marcas que representaban aproximadamente un 1,9% de la venta, pero que no cumplían con sus objetivos de rentabilidad mínima y complejizaban la operación productiva.

Siguiendo los mismos principios, también a nivel de mercados hemos puesto foco en aquellos denominados clave, con distribución propia por su mayor relevancia y potencial, en los que hemos invertido y podemos ejecutar la estrategia comercial en total alineación con las nuevas directrices.

Como parte de esta estrategia y con el objetivo de tener un control total de la distribución en un mercado tan relevante como Estado Unidos, en julio concretamos la adquisición del 50% de la filial Excelsior Wine Company. Esto nos ha permitido unificar la fuerza de venta para las marcas de origen Chile, Argentina y California bajo el brazo comercial de Fetzer Vineyards. Esta nueva estructura nos da una mayor escala, factor relevante frente a la fuerte consolidación que hemos observado en el mercado norteamericano. Asimismo, con esta unificación veremos sinergias relevantes y un incremento en la inversión en marketing para la construcción de marcas, potenciando especialmente el segmento premium.

Por otra parte, creamos una nueva área de marketing de excelencia, analítica e inteligencia de mercado y hemos fortalecido el área de innovación y desarrollo de productos, esencial para enfrentar el dinamismo de nuestra industria.

El año 2018 ha estado marcado por las profundas transformaciones a nivel comercial que hemos señalado. Este proceso no ha sido fácil, contempló una reestructuración radical y un reordenamiento interno profundo, que lo hemos llevado adelante con la convicción de que sin estos cambios no podríamos alcanzar los exigentes objetivos que nos hemos propuesto.

Hoy Viña Concha y Toro es una nueva compañía: ágil, eficiente, y más simple, con una clara y moderna definición del portfoli, mercados y fuerza de ventas además de una optimización de su infraestructura y organización interna. Claro está que hemos salido fortalecidos de este proceso que potenciará todos nuestros esfuerzos para continuar siendo líderes entre las compañías de la industria vitivinícola global.



Eduardo Guilisasti Gana
Gerente General

Resumen Financiero

(Millones de pesos)

	2018	2017	2016	2015	2014
ESTADO DE RESULTADO					
Ingresos*	614.129	613.515	658.448	636.194	583.313
Ganancia bruta*	204.586	201.436	246.066	244.689	223.182
Resultado Operacional (1)	60.007	61.912	70.185	71.022	63.010
EBITDA (2)	86.025	86.267	92.701	93.432	83.425
Ganancia Neta de la Controladora	49.111	49.575	47.931	49.797	43.051
COMO PORCENTAJE DE LOS INGRESOS					
Margen Bruto	33,3%	32,8%	37,4%	38,5%	38,3%
Margen Operacional	9,8%	10,1%	10,7%	11,2%	10,8%
Margen EBITDA	14,0%	14,1%	14,1%	14,7%	14,3%
Margen Neto	8,0%	8,1%	7,3%	7,8%	7,4%
BALANCE					
Total Activos	1.146.168	1.056.827	1.015.839	982.687	918.011
Total Pasivos	574.015	505.593	498.132	528.352	475.030
Total Patrimonio	572.153	551.233	517.707	454.336	442.981
Deuda Financiera Neta (3)	258.713	230.657	191.858	205.582	216.629
Rentabilidad Activos (4)	5,4%	5,9%	7,1%	7,4%	6,9%
Rentabilidad Patrimonio (5)	8,7%	9,3%	9,6%	11,1%	10,0%
ROIC (6)	7,1%	7,3%	7,6%	8,1%	7,6%
Deuda Financiera/Patrimonio	45,2%	41,8%	37,1%	45,2%	48,9%
Ganancia por Acción (\$)	65,74	66,36	64,16	66,66	57,63
Dividendos por Acción (7) (\$)	25,00	24,00	27,30	27,50	24,00
Precio Acción al 31 de diciembre (\$)	1.354,6	1.164,6	1.074,9	1.061,5	1.186,7

* En 2018 se adoptó la norma contable IFRS 15. Las cifras de 2018 y 2017 se presentan de acuerdo a ella. La adopción de IFRS 15, generó un impacto que disminuye el reconocimiento de ventas y ganancia bruta en \$30.269 millones en 2017 y \$26.630 millones en 2018.

(1) Resultado operacional = Ganancia bruta - costos de distribución - gastos de administración + otros ingresos - otros gastos.

(2) EBITDA = Ganancia bruta - costos de distribución - gastos de administración + otros ingresos - otros gastos + depreciación + amortización.

(3) Deuda Financiera = Otros Pasivos Financieros - Derivados - Efectivos y Equivalentes al Efectivo.

(4) Rentabilidad Activos = Ganancia / Activos promedio.

(5) Rentabilidad Patrimonio = Ganancia / Patrimonio promedio.

(6) ROIC = (Resultado operacional + diferencia de cambio) * (1 - tasa impuestos) / (Patrimonio promedio + deuda financiera neta promedio).

(7) Dividendos por acción corresponden a los dividendos interinos y finales declarados, correspondiente a las ganancias ejercicio del año señalado.

Resultado 2018

LOS INGRESOS CONSOLIDADOS TOTALIZARON \$614.129 MILLONES EN 2018, MANTENIENDO EL NIVEL DE 2017. LAS VENTAS DEL SEGMENTO VINO MOSTRARON UN ALZA DE 2,7%, CON UN MEJOR MIX DE VENTA, UN MAYOR PRECIO PROMEDIO Y UN MENOR VOLUMEN EN LOS MERCADOS EXTERNOS.

Este resultado es coherente con la nueva estrategia comercial que ha desplegado la compañía y refleja los ajustes e impactos que ha conllevado su establecimiento, proceso que ha marcado la gestión del año.

La nueva orientación ha cambiado el foco del negocio hacia las marcas prioritarias definidas como Principal e Invest. Esto ha significado el reordenamiento y la racionalización del portfolio; y la salida deliberada de ciertas marcas y negocios que no cumplían con los objetivos de rentabilidad. También el resultado del año refleja la distribución integrada de las marcas de la compañía en Estados Unidos, tras la operación comercial que fusionó Fetzer Vineyards y Excelsior Wine Company en julio de 2018.

Las ventas en los mercados externos (exportaciones desde Chile y las ventas de las filiales de distribución) sumaron \$404.701 millones, con un alza de 1,6%. El resultado muestra un aumento en el precio promedio de 9% tras la estrategia de reposicionamiento de las marcas a mayores precios, mejor mix y el cambio en la distribución en Estados Unidos. Por otra parte,

el volumen comercializado mostró una baja de 7,1% que se explica por la racionalización del portfolio, cambio de orientación estratégica, menor foco en marcas no prioritarias, y el impacto en el mercado americano tras la fusión. Además, en el cuarto trimestre del año, los despachos estuvieron afectados por la transición productiva tras el cierre de la planta Lo Espejo en octubre y las contingencias derivadas del paro portuario en Valparaíso, con lo que se vieron ralentizados.

En Chile, la venta de vino creció un 14,7% alcanzando \$79.473 millones, como resultado de un alza en el precio promedio de 8,6% y un mayor volumen de 3,9%. La categoría premium mostró un aumento de 13,3% en volumen, con un positivo desempeño de las marcas Principal e Invest, como Casillero del Diablo, Cono Sur Bicicleta y Marques de Casa Concha, con crecimientos de 10,4%, 15,6% y 5,9%, respectivamente. El buen resultado del mercado doméstico responde a los objetivos planteados por la compañía de crecimiento en valor y aumento de la rentabilidad a través de una distribución más eficiente, moderna y alineada a los objetivos comerciales.

VENTAS CONSOLIDADAS

(Millones de pesos)

+0,1%

\$614.129 millones



VOLUMEN CONSOLIDADO

(Millones de cajas)

-5,2%

33,0 millones de cajas



La venta de la operación en Argentina (incluyendo envíos a filiales de distribución) totalizó \$30.820 millones, con una disminución de 5,5%. Las exportaciones totales crecieron un 5% producto de un alza de 35,1% en exportaciones a través de las filiales, compensada en parte por una baja de 15,2% en las directas. En el mercado doméstico, que representa el 1% de la venta consolidada, la venta cayó un 36,4% por movimientos cambiarios adversos y una baja en volumen, reflejando un escenario de aumento de precios y la salida de productos de menor rentabilidad.

Las ventas de Fetzer Vineyards alcanzaron \$77.039 millones, con un aumento de 3,4% respecto del año anterior principalmente como resultado del alza de 3,4% de la venta en el mercado doméstico de Estados Unidos. Esto refleja un mayor precio promedio, con un aumento de 6,1% hasta los US\$5,9 por litro, y una baja de 1,7% en el volumen embotellado en línea con su foco en las marcas premium. Destaca su incremento en rentabilidad operacional, 59% con una expansión de 3,7 puntos porcentuales alcanzando un 10,5% de la venta, tras su mejor mix, mayor precio promedio y eficiencias operacionales.

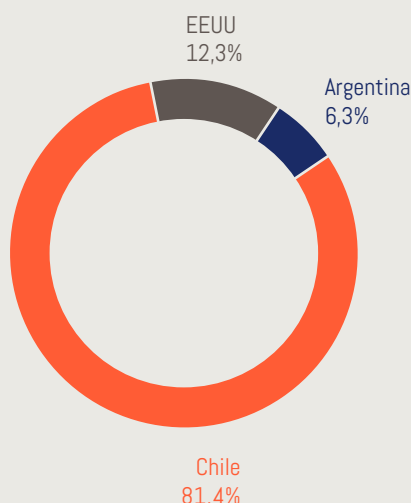
El segmento Otros Negocios tuvo una baja de 26,1% durante el año, principalmente por menores ventas de Nuevos Negocios luego del término del contrato de distribución con Diageo. Esto fue en parte compensado por mayores ventas de cervezas premium como Miller, Kross y la recientemente lanzada Estrella Damm.

Los gastos de administración y venta (GAV) sumaron \$149.127 millones, un 3,5% superior a la cifra de 2017. El ratio de GAV como porcentaje de la venta alcanzó 24,3%, 80 puntos base sobre la cifra del año previo, reflejando una menor dilución de gastos por un volumen más reducido y mayores gastos asociados a la integración comercial en el mercado norteamericano y de reestructuración interna.

En 2018 y 2017, la compañía reconoció gastos extraordinarios de reestructuración en consultorías e indemnizaciones por \$5.192 millones y \$3.880 millones, respectivamente. Los GAV ajustados por estos ítems sumaron \$143.934 millones en 2018, con un alza de 2,6%. Su ratio ajustado sobre la venta fue de 23,4%, 60 puntos base sobre el nivel del año anterior.

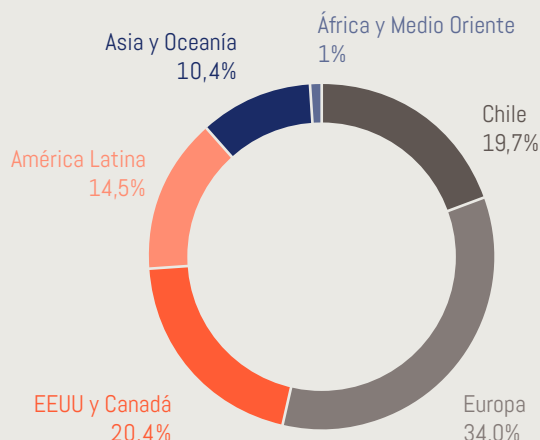
VENTAS POR ORIGEN

(% del total en valor)



VENTAS POR REGIÓN

(% del total en valor)



El resultado operacional alcanzó \$60.007 millones, un 3,1% inferior a la cifra de 2017. El margen operacional fue de 9,8% con una caída de 30 puntos base en relación al de 10,1% del año anterior. Esto refleja principalmente el alza en el costo del vino en el período, mayores GAV y la ausencia de ventas por parte del área inmobiliaria en 2018.

En relación al negocio inmobiliario, durante el año y de acuerdo a lo planificado se continuó avanzando en la tramitación de los permisos y factibilidades correspondientes para los dos primeros proyectos del área: Uno de departamentos en la comuna de La Cisterna y el otro de casas en Puente Alto. Durante 2018 no se registraron ventas de activos inmobiliarios, situación diferente a 2017 cuando el negocio generó un resultado neto de \$1.961 millones.

El resultado no operacional mostró una utilidad de \$1.488 millones, reflejando una utilidad por diferencia de cambio por \$10.649 millones en 2018, que superó los costos financieros de la empresa. El resultado no operacional fue menor a los \$1.798 millones en 2017, principalmente por mayores costos financieros y menor

participación en Coligadas tras el aumento en la propiedad de Excelsior Wine Company.

Respecto a otras Coligadas, destaca Viña Almaviva que presentó un positivo resultado con un aumento de 26% en su venta y de 13,4% en su utilidad neta. Por su parte, los costos financieros netos de ingresos financieros y de unidades de reajuste fueron de \$11.739 millones en el período, con un alza de 16,9% y reflejando un aumento en la deuda financiera como resultado de la colocación de bonos en enero de 2018, en un contexto de reestructuración de pasivos para aprovechar la coyuntura de mejores tasas de interés de largo plazo.

Las inversiones en capacidad productiva e infraestructura del holding totalizaron \$26.414 millones y fueron principalmente destinadas al desarrollo de las áreas agrícola y aumento de capacidad enológica y de envasado en Chile, Argentina y Estados Unidos.

Finalmente, la utilidad neta atribuible a los controladores de la compañía alcanzó \$49.111 millones, un 0,9% menor a la registrada en 2017.

Directorio



PRESIDENTE

Alfonso Larraín Santa María

Empresario

RUT 3.632.569-0

Director de la compañía desde 1989, antes entre 1969 y 1973 y gerente general entre 1973 y 1989.



VICEPRESIDENTE

Rafael Guilisasti Gana

Licenciado en Historia

RUT 6.067.826-K

Director de la compañía desde 1998.



● **DIRECTOR**

Mariano Fontecilla de Santiago Concha
Diplomático
RUT 1.882.762-K
Director de la compañía en varios períodos (desde 1949 y 1995).



● **DIRECTOR**

Pablo Guilisasti Gana
Ingeniero Comercial
RUT 7.010.277-3
Director de la compañía desde 2005.



● **DIRECTOR INDEPENDIENTE**

Jorge Desormeaux Jiménez
Ingeniero Comercial
RUT 5.921.048-3
Director de la compañía desde 2011.

● **DIRECTOR**

Andrés Larraín Santa María
Viticultor
RUT 4.330.116-0
Director de la compañía desde 2017. Anteriormente entre 1981 y 1989.



● **DIRECTOR**

Rafael Marín Jordán
Ingeniero Comercial
RUT 8.541.800-9
Director de la compañía desde 2017.





Administración

GERENTE GENERAL

Eduardo Guilisasti Gana
Ingeniero Civil

GERENTE CORPORATIVO DE FINANZAS

Osvaldo Solar Venegas
Ingeniero Comercial

GERENTE OPERACIONES Y SUPPLY CHAIN

Lía Vera Pérez-Gacitúa
Ingeniero Civil

GERENTE CORPORATIVO OFICINAS DE DISTRIBUCIÓN

Thomas Domeyko Cassel
Ingeniero Comercial

GERENTE RECURSOS HUMANOS

Cecilia Cobos Zepeda
Ingeniero Comercial

GERENTE CORPORATIVO DE EXPORTACIONES

Cristián López Pascual
Publicista

GERENTE EXPORTACIONES ZONA EEUU

Ignacio Izcue Elgart
Ingeniero Comercial

GERENTE CORPORATIVO COMPRAS Y SERVICIOS

Tomás Larraín León
Ingeniero Agrónomo

GERENTE AGRÍCOLA

Max Larraín León
Ingeniero Agrónomo

GERENTE CORPORATIVO DE CONTROL DE GESTIÓN Y TI

Daniel Durán Urizar
Ingeniero Civil

GERENTE GENERAL FILIAL VIÑA DON MELCHOR

Enrique Tirado Santelices
Ingeniero Agrónomo Enólogo

GERENTE CORPORATIVO DE MARKETING MARCAS GLOBALES

Cristóbal Goycoolea Nagel
Ingeniero Comercial

DIRECTOR TÉCNICO

Marcelo Papa Cortesi
Ingeniero Agrónomo Enólogo

GERENTE DE MARKETING VINOS DE ORIGEN

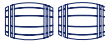
Isabel Guilisasti Gana
Licenciada en Artes





Modelo de Negocio

A NIVEL GLOBAL, VIÑA CONCHA Y TORO HA ALCANZADO UNA POSICIÓN DE LIDERAZGO ENTRE LAS COMPAÑÍAS DE LA INDUSTRIA VITIVINÍCOLA GRACIAS A SU TRABAJO DE EXCELENCIA DESDE EL VIÑEDO LLEGANDO A CONSUMIDORES EN MÁS DE 130 PAÍSES. SUS MARCAS ESTÁN ORIENTADAS AL DESARROLLO DE VINOS PREMIUM, OFRECIENDO PRODUCTOS DE ALTA CALIDAD ELOGIADOS EN TODO EL MUNDO.

CHILE	 10 Valles	 55 Viñedos	 9.918 Hectáreas Plantadas	 13 Bodegas	 3 Plantas de Envasado
ARGENTINA	 3 Valles	 9 Viñedos	 1.244 Hectáreas Plantadas	 3 Bodegas	 1 Planta de Envasado
EEUU	 2 Valles	 14 Viñedos	 462 Hectáreas Plantadas	 1 Bodega	 1 Planta de Envasado

En su modelo de negocio, la compañía está integrada verticalmente y participa en todas las etapas del proceso productivo y de suministro. En 2018 la cadena tuvo importantes transformaciones apuntando a alcanzar mayores eficiencias y recuperar un crecimiento sostenido en valor y rentabilidad.

La compañía está presente con viñedos, bodegas y plantas de envasado en tres orígenes: Chile, Argentina y Estados Unidos desde donde provienen vinos particulares que aportan gran diversidad al portafolio corporativo.

DISTRIBUCIÓN DE VIÑEDOS

Hectáreas

	VIÑEDOS EN PRODUCCIÓN	VIÑEDOS EN DESARROLLO	TOTAL VIÑEDOS PLANTADOS ⁽¹⁾	TERRENOS EN ROTACIÓN ⁽²⁾	TOTAL SUPERFICIE AGRÍCOLA ⁽³⁾
CHILE					
Limarí	998	233	1.231	163	1.394
Casablanca	367	20	387	-	387
Aconcagua	97	-	97	-	97
Leyda	130	-	130	-	130
Maipo	652	60	712	41	753
Cachapoal	1.280	279	1.559	45	1.604
Colchagua	2.009	220	2.229	70	2.299
Curicó	654	29	683	14	697
Maule	2.064	692	2.756	580	3.336
Bío - Bío	-	134	134	78	212
Total Chile	8.251	1.667	9.918	991	10.909
ARGENTINA					
Mendoza	1.093	151	1.244	195	1.439
Total Argentina	1.093	151	1.244	195	1.439
EE.UU					
California	375	87	462	4	466
Total EE.UU.	375	87	462	4	466
Total Holding	9.719	1.905	11.624	1.190	12.814

(1) El Total Viñedos plantados incluye algunos arriendos de largo plazo que la compañía tiene en Chile en los valles de Casablanca, Maipo y Colchagua y California en EE.UU.

(2) Incluye 3 hectáreas de frutales en California.

(3) El Total Superficie Agrícola no incluye los terrenos de la compañía no utilizables para plantaciones como bosques, cerros, caminos, etc.

Presencia Internacional



3 Orígenes Productivos

- (1) JV 50% Viña Concha y Toro – 50% Charton Hobbs.
(2) JV 51% Viña Concha y Toro – 49% Digrans S.A.
(3) JV 41% Viña Concha y Toro – 41% Mercian Co. – 18% Mitsubishi Co.



130 Países de
Destino

14 Oficinas
Comerciales

Sustentabilidad

Ser sustentable es un valor central de Viña Concha y Toro. Está presente en todos los eslabones de la cadena productiva con un profundo cuidado por el medioambiente, un uso racional de los recursos naturales y el compromiso con las personas y comunidades de su entorno. Esta profunda visión de sustentabilidad ha permitido alcanzar importantes logros, certificaciones y reconocimientos gracias al compromiso de todas las áreas de la compañía.

EL HITO DEL AÑO 2018 EN TÉRMINOS MEDIOAMBIENTALES FUE LA IMPORTANTE REDUCCIÓN REGISTRADA DE EMISIONES DE GASES DE EFECTO INVERNADERO.

Una serie de elementos se conjugaron para que la huella de carbono mostrara una baja del 15%, la más importante desde los inicios de su medición. Este logro hace patente los esfuerzos de la compañía por minimizar su impacto en la lucha contra el cambio climático, ya que se reconocen los desafíos y riesgos de este fenómeno para la industria y la sociedad en general.

El primer factor que permitió esta reducción fue el contrato de abastecimiento de electricidad proveniente de fuentes renovables, implementado en un 69% de la compañía desde principio de año. Esta energía - solar e hidroeléctrica - tiene emisiones GEI cercanas a cero. De esta manera se provee prácticamente todas las bodegas y plantas de envasado.

Otra clave fue la instalación de cinco nuevas plantas fotovoltaicas con lo que suman diez en total, ubicadas en Ovalle, Aconcagua, Leyda, Cachapoal, Chimbarongo y Maule. Con esta energía proveniente del sol se abastece entre 3% y 4% del consumo total de la compañía en Chile y se evitan emisiones por más de 2 mil tons de CO2 al año.

Un tercer elemento fue la importante reducción de emisiones GEI por parte de proveedores de packaging, ítem que es el que más aporta a la huella de carbono corporativa con un 35% de participación.

Esto se da en el contexto del programa “Proveedores, sustentabilidad y huella de carbono” que ha tenido mucho éxito en el esfuerzo conjunto por minimizar el impacto ambiental de los productos de embalaje. En el período 2011 – 2018 se registró una reducción del 22% de emisiones de CO2, superando ampliamente el objetivo fijado en un 15% a 2020.

La combinación de las tres variables permitió esta importante baja, que se proyecta hacia adelante con el énfasis puesto en continuar incorporando energías renovables. Para calcular estas nuevas metas, se estableció un compromiso con la iniciativa Science Based Targets -impulsada por WWF, el Pacto Global de Naciones Unidas, entre otras agrupaciones- que entrega una metodología científica de reducción para las empresas. Viña Concha y Toro ha sido una de las primeras compañías latinoamericanas en establecer este acuerdo, al que han adherido grandes empresas a nivel mundial.

-15%
Huella de Carbono

Dotación
3.166



Consumo Interno
183

Tera Joule



Huella CO2
224

Miles de tCO2e



La gestión responsable del agua es una prioridad para Viña Concha y Toro, por lo que se trabaja continuamente en reducir el uso y mejorar su eficiencia como recurso clave para la operación. Por esto, en 2010 la compañía se convirtió en la primera viña del mundo en comenzar a medir su huella de agua bajo la metodología Water Footprint Network, resultando un 40% menor que el promedio de la industria en sus mediciones más recientes. Para 2020, la meta es alcanzar una reducción de uso de agua en un 10% respecto a los últimos seis años.

La compañía firmó además el Acuerdo de Producción Limpia (APL) “Cero residuos a vertederos”, comprometiendo a este objetivo a las plantas de Vespucio y Pirque para 2019. También continuó participando en el APL ley REP (Responsabilidad Extendida del Productor) que obliga a las empresas a hacerse cargo de los residuos de envases y embalajes de sus productos.

Un proyecto pionero de conservación de la biodiversidad continuó en 2018, con la protección de bosques nativos que conviven aledaños a los viñedos. Son 3.272 hectáreas, para las que se proyectan planes de manejo especial de conservación de especies autóctonas de flora y fauna.

Desde 2017 que la empresa lleva adelante la campaña de consumo responsable “Disfruta el vino, toma con responsabilidad” promoviendo una ingesta adecuada según los estándares de la Organización Mundial de la Salud, a la vez que estimula el consumo de vino como parte de un estilo de vida saludable. En 2018 se completó la primera fase de charlas y entrega de material al público interno, con un alcance de más de 2.200 personas. A partir de julio comenzaron las activaciones en el Centro Turístico de Pirque, con la entrega de copas marcadas con el slogan de la campaña a visitantes de todas partes del mundo, promediando las 750 personas diarias.

En su preocupación por las buenas prácticas de sus proveedores, se continuó con el trabajo de identificación de las brechas sociales y medioambientales de aquellos que son claves o críticos para la compañía. A partir del levantamiento realizado el año anterior, se les aplicó una autoevaluación a 535 proveedores que permitió cotejar su situación actual respecto a los criterios de sustentabilidad de Viña Concha y Toro. Con esta información se establecerán planes de apoyo para mejorar su desempeño en estas materias, con miras a elaborar un manual de proveedores y auditorías en el futuro.



Dentro de su visión de sustentabilidad, Viña Concha y Toro busca crear lazos con las comunidades de su entorno, entretejiendo redes, creando participación, miradas en común y entregando valor a los grupos sociales de los sectores donde opera.

En 2018 se le dio continuidad al proyecto de mejoramiento de largo plazo que se desarrolla en el pueblo de Corinto, comuna de Penco en la región del Maule, próximo a las instalaciones de la compañía. A los múltiples avances en infraestructura que se han realizado, se sumó este año el diseño de un proyecto para construir un espacio especialmente acondicionado a los alumnos del preescolar de la localidad, lo que se concretará en 2019.

En Idahue, V región, dado el estrecho vínculo del fundo con su entorno se pudo visualizar la falta de áreas comunes para sus habitantes. Por esto se construyó en sus terrenos una plaza de esparcimiento abierta a la comunidad. El lugar, con un diseño acorde al paisaje, se ha convertido en un espacio de encuentro para los vecinos y se suma a una serie de proyectos realizados en años anteriores.

La compañía además mantiene una comunicación activa con familias e instituciones de su entorno, apoyando múltiples causas, campañas y situaciones de necesidad. También se realizan programas de voluntariado, como el que este año llevó a un grupo de ejecutivos a construir áreas verdes y de juego en el jardín infantil de la fundación Ilumina de Puente Alto, en Santiago, con el objetivo de conectar a los niños con la naturaleza.

Para estimular una mayor participación en la industria, se continuó por cuarto año consecutivo con el programa Alianzas Productivas realizado en conjunto con el Instituto de Desarrollo Agropecuario (Indap). Busca mantener una relación cercana con los productores de uva, apoyando a 29 en el cultivo de cepas tradicionales y emblemáticas de Chile. En tanto el programa Cometas iniciado en 2016 busca formar redes de trabajo basadas en la confianza con productores de uva premium. Este año participaron 34 de ellos, a los que se les entregó asistencia técnica para igualar sus estándares con los de la compañía y, como dice su nombre, alcanzar metas en común.

RESUMEN AMBIENTAL, SOCIAL E INVERSIÓN EN I+D

		2018	2017
UNIDAD DE MEDIDA			
Huella de Carbono	Miles de tCO2e	224	264
Huella de Agua	Litros / copa	ND	64
Consumo Interno de Electricidad	Tera Joule	183	182
Uso de Botellas Livianas	(%)	98	96
Emisiones de GEI por Botella 750cc	Kg de CO2	0,98	1,07
Dotación	Nº Personas	3.166	3.303
Capacitación	Horas	82.324	86.430
Tasa de Accidentabilidad	(%)	4,48	4,48
Actividades de extensión CII	Número Actividades	44	40
Inversión en I+D	MM\$	2.042	2.513

ND: No Disponible

Las viñas filiales tuvieron importantes avances en sus proyectos de sustentabilidad en 2018. Fetzer Vineyards -reconocida como un “agente de cambio” entre las B Corp certificadas- fue distinguida con el premio GEELA, el máximo honor en el Estado de California, y con el nombramiento de la Gerenta de Operaciones de la viña, como “Green Personality of the Year” en los Green Awards de la publicación The Drink Business.

Viña Cono Sur logró la certificación For Life, con un fuerte énfasis en la responsabilidad social empresarial (RSE) y fue premiada por su liderazgo en su gestión energética por el foro internacional Clean Energy Ministerial (CEM) además de otros reconocimientos. Trivento Bodegas y Viñedos por su parte trabajó en el desarrollo del proyecto interno Vine Nutrition Program y lleva adelante un programa de gestión sostenible de capital humano con acciones en el área de educación, familia, bienestar y comunidad.

Innovación

DESDE QUE FUE FUNDADO EN 2014, EL CENTRO DE INVESTIGACIÓN E INNOVACIÓN (CII) DE VIÑA CONCHA Y TORO HA DEMOSTRADO SU COMPROMISO POR EL DESARROLLO DE LA VITIVINICULTURA A TRAVÉS DE LA INVESTIGACIÓN APLICADA COMO RESPUESTA A LOS CAMBIOS Y DESAFÍOS DE LA INDUSTRIA.

Este año y con el objetivo de potenciar el trabajo del centro, se llevó a cabo un refuerzo de su estructura interna con la creación de las Unidades de Innovación Tecnológica para las gerencias agrícola y técnica que permiten un mayor involucramiento de todas las áreas de la compañía, en un contexto más colaborativo. De esta manera, se busca que los resultados de los programas estratégicos de investigación e innovación se puedan ejecutar e implementar procurando excelencia, alto nivel de impacto en las operaciones, dando nuevas herramientas a los trabajadores y con mayor sinergia entre las iniciativas.

Dentro de los avances 2018, destaca el programa “Fortalecimiento del material vegetal” con cientos de plantas libres de virus y hongos que ya dejaron la fase de laboratorio y se preparan para entrar a producción en etapas siguientes. Importante logro ya que mejora las condiciones fitosanitarias de los viñedos, desarrollando vides 2.0 más resistentes a los patógenos.

Se finalizó además el proyecto de clones de Cabernet Sauvignon que estudió el desempeño de diferentes selecciones clonales de la variedad en el terroir de Cauquenes, región del Maule. Los resultados han permitido establecer en términos cuanti-

tativos el potencial vitivinícola y enológico para la producción de vinos Cabernet Sauvignon premium y súper premium en la zona.

Apuntando a lograr eficiencias en el consumo de agua y apoyar los objetivos de sustentabilidad de la compañía, se incorporó una nueva estación de medición que utiliza la metodología Surface Renewal para medir el flujo de energías en el viñedo. Con esta estación micro-metereológica se podrá calcular por primera vez la evapotranspiración de las vides. La información del agua que se pierde por esta vía apoya la gestión hídrica en los viñedos ya que permite reponerla de manera más eficiente, con un importante ahorro.

En el contexto del programa estratégico “Calidad de uvas y vinos”, se incorporó en 2018 un nuevo equipo de espectroscopía de alta resolución y tecnología avanzada, nuevo a nivel nacional. Este proyecto consolida una plataforma digital donde se almacenan los datos para identificar la calidad sensorial de las uvas y vinos a partir de marcadores químicos. El nuevo equipo permite estimar estas características de una manera más simple para los investigadores.

Un programa de trabajo estratégico en el tiempo ha sido el desarrollo de una industria vitivinícola

inteligente que incorpora tecnología a las necesidades de la producción. Durante 2018 se estrenó un prototipo de bin de fermentación automatizado en la bodega experimental del CII y se avanzó en el proyecto de predicción de volumen de cosecha, que utiliza drones y cámaras multiespectrales. Por otra parte, fue el primer año en el mercado para el vino Diablo, un producto elaborado entre las áreas de marketing, enología y el CII, que desde su línea de investigación e innovación aportó en inteligencia de mercado, identificación de las características sensoriales atractivas para el consumidor joven, en su propuesta enológica.

Un proyecto conjunto de investigación y desarrollo iniciaron en 2018 Concha y Toro, Viña Cono Sur y Emiliana, para la elaboración eficiente de un compost de alta calidad a partir de los orujos, residuos del proceso de elaboración del vino.

Una exitosa iniciativa público – privada fue la presentación del mapa genético de la cepa Carmenere. Este proyecto de nivel internacional desarrollado en conjunto con UC Davis, Universidad Andrés Bello, VSPT Wine Group y el apoyo de Corfo, posiciona a Chile como actor relevante en la investigación genómica para el sector agrícola.

En el contexto de la Responsabilidad Social Empresarial, el CII abrió sus actividades de extensión a colegios, liceos, centros de formación técnica y universidades en las que los alumnos pudieron conocer en forma directa la ciencia aplicada a la vitivinicultura, ampliar su visión sobre oportunidades laborales y profundizar los conocimientos adquiridos en la sala de clases. Durante 2018 se recibió la visita de 277 jóvenes provenientes de 10 establecimientos educacionales de la región del Maule, donde se encuentra ubicado el centro, fortaleciendo así el compromiso con su comunidad.

Una potente agenda de transferencia de conocimientos se llevó adelante durante el año, con la participación en circuitos académicos y de la industria.



Con presentaciones en congresos tanto en Chile como internacionalmente, el CII pudo compartir los avances y resultados de sus programas estratégicos con otros renombrados investigadores de la vitivinicultura mundial. Además se recibieron destacados científicos que realizaron charlas y talleres en el centro. En la misma línea, se mantienen alianzas con importantes instituciones como Mercier Groupe, Consorcio I+D Vinos de Chile, UC Davis, Corfo, Oenoviti International Network y el Centro de Innovación UC Anacleto Angelini.

A sólo cinco años de su puesta en marcha, esta inversión visionaria en investigación e innovación pensada para el avance de toda la industria comienza a mostrar frutos.

Los resultados de sus programas estratégicos poco a poco comienzan a ser incorporados al proceso productivo, generando altas eficiencias. Todo esto permite posicionar a Viña Concha y Toro a la vanguardia en Chile de los avances científicos, que permitirán enfrentar de manera más competitiva los desafíos futuros.

CT
CONCHAY TORO
DESDE 1883

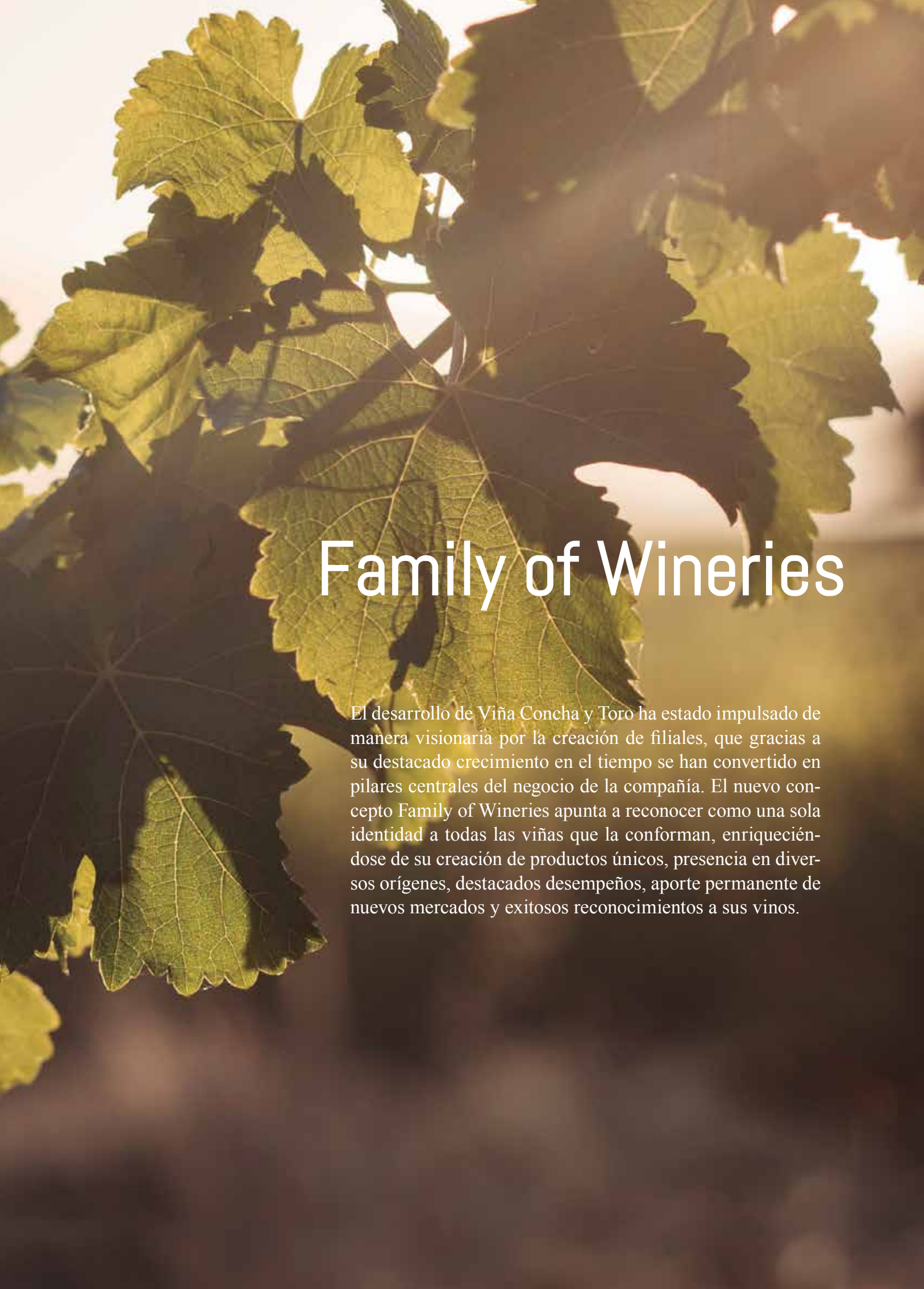
Cono Sur

VIÑA  MAIPO

Almariva


TRIVENTO

FETZER VINEYARDS
— ESTD. IN 1968 —



Family of Wineries

El desarrollo de Viña Concha y Toro ha estado impulsado de manera visionaria por la creación de filiales, que gracias a su destacado crecimiento en el tiempo se han convertido en pilares centrales del negocio de la compañía. El nuevo concepto Family of Wineries apunta a reconocer como una sola identidad a todas las viñas que la conforman, enriqueciéndose de su creación de productos únicos, presencia en diversos orígenes, destacados desempeños, aporte permanente de nuevos mercados y exitosos reconocimientos a sus vinos.

Concha y Toro



En 2018 la prestigiosa consultora inglesa Wine Intelligence reconoció una vez más a Casillero del Diablo como la segunda marca de vino más poderosa del mundo.

90
PUNTOS

Casillero del Diablo
Cabernet Sauvignon 2017
James Suckling

Las ventas del portfolio Concha y Toro sumaron \$295.562 millones (US\$458 millones), un 2,1% superior al año anterior, y un volumen de 15,2 millones de cajas con una caída de 4,3%. Este resultado es coherente con el trabajo de focalización comercial que se ha llevado adelante este año, priorizando el crecimiento en valor y rentabilidad de acuerdo a la nueva estrategia.

La línea Casillero del Diablo creció un 5,0% en valor, mientras que sus extensiones de línea y Diablo lo hicieron en un 34%, contribuyendo a acrecentar su atractivo y presencia en sus principales mercados. En 2018 la prestigiosa consultora inglesa Wine Intelligence destacó una vez más a Casillero del Diablo como la segunda marca de vino más poderosa del mundo.

Un reconocimiento a su calidad fue la histórica calificación de 90 puntos entregada por el afamado crítico norteamericano James Suckling a su más clásica variedad: Cabernet Sauvignon Reserva cosecha 2017. Este puntaje tiene especial importancia ya que es primera vez que lo recibe un exponente de la línea Reserva de Casillero del Diablo, lo que reafirma su valor como producto emblemático con grandes perspectivas en la categoría premium, a la que se orienta el desarrollo de la compañía.

En 2018, Casillero del Diablo presentó su nueva línea Reserva Especial que se compone de tres productos: Un Cabernet Sauvignon proveniente del valle del Maule, un Sauvignon Blanc y un Chardonnay del valle de Casablanca. Tienen en común que nacen de suelos arcillosos, caracterizados por la retención de agua y nutrientes, lo que les da notable estructura y elegancia.

Un buen inicio tuvieron en su primer año Casillero del Diablo Red Blend y Diablo, presentes ya en mercados europeos, asiáticos, sud y norteamericanos. También se consolidaron Ediciones Especiales



de Casillero del Diablo como Devilish Release y frescas propuestas de verano. En 2018 se lanzó por primera vez Día de los Muertos, para celebrar esa festividad en Canadá y México. De variedad Cabernet Sauvignon fue muy bien recibido por los consumidores de esos mercados.

También se estrenó a nivel global la campaña “Protected Forever”, que recrea cinematográficamente la evolución de la leyenda de Casillero del Diablo desde sus inicios en el siglo XIX hasta la actualidad.

92
PUNTOS



Marques de Casa Concha

Malbec 2017

Descorchados - Patricio Tapia

UN SÍMBOLO DE EXCELENCIA EN TODO EL MUNDO SON LOS VINOS DE ORIGEN ESPECÍFICO DE CONCHA Y TORO, QUE RECIBEN AÑO A AÑO IMPORTANTES RECONOCIMIENTOS.

Marques de Casa Concha mantuvo su espíritu dinámico e innovador lanzando un nuevo vino: Marques de Casa Concha Malbec 2017 proveniente del viñedo Lourdes en Pencahue, de la zona Entre Cordilleras en el valle del Maule. A pocas semanas de su lanzamiento, obtuvo extraordinarios 92 puntos en la guía de vinos Descorchados del periodista chileno Patricio Tapia.

El ultra premium Gravas del Maipo Syrah recibió sobresalientes puntajes durante el año en las más importantes publicaciones especializadas. Destaca especialmente la incorporación de Gravas del Maipo 2016 en el ranking Top 100 Wines of the Andes, del crítico James Suckling.

Una especial mención merece la línea Gran Reserva Serie Riberas, que estuvo presente en el prestigioso listado de los Top 100 de la revista especializada Wine Spectator. En su variedad Carmenere cosecha 2016 se ubicó en el puesto 70, además de ser el único de esta cepa presente en el ranking.

TOP
100

**Gran Reserva
Serie Riberas**

Carmenere 2016
#70 en TOP100
Wine Spectator



Un hito que trasciende en la historia de la compañía fue la constitución de la viña Don Melchor, exclusiva para la producción del vino ícono. Esto permitirá ya a partir de 2019, al igual que los grandes vinos de clase mundial, que Don Melchor pueda desarrollar su identidad única e independiente del portfolio de Concha y Toro. Se busca así potenciar aún más su expansión y posicionamiento a nivel global.

Este año, Don Melchor cosecha 2015 fue destacado con 98 puntos por James Suckling que lo posicionó como el mejor Cabernet Sauvignon de esa añada dentro de los vinos degustados por el especialista. Adicionalmente, Don Melchor tuvo un lugar destacado en los ranking Top 100 Wines of the Year y Top 100 Wines of the Andes, publicados por el crítico.

98
PUNTOS

Don Melchor
2015
James Suckling



Viña Cono Sur



Cono Sur
BICICLETA
RESERVA

Acorde con los nuevos lineamientos de la compañía, Viña Cono Sur implementó cambios tanto en sus definiciones estratégicas como en su estructura organizacional.



NOIR
2017

96
PUNTOS

Ocio 2014
Tim Atkin

94+
PUNTOS

Ocio
Pinot Noir 2015
The Wine Advocate



Los esfuerzos se concentraron principalmente en sus marcas foco, una corrección de precios y modificaciones a su red de distribución.

Las ventas en 2018 alcanzaron \$78.335 millones (US\$122 millones), un 2,8% sobre la facturación de 2017. Este resultado muestra una mejora en el mix de ventas y alzas de precios en algunos destinos, contrarrestado por una caída en volumen de 5,7% el que sumó 4,9 millones de cajas.

Esta baja en volumen refleja el impacto tras el aumento de precios llevados adelante en mercados altamente competitivos, un menor dinamismo por el alto nivel de inventario a principios del año en ciertos destinos estratégicos y el cambio de la distribución en Estados Unidos, entre otros factores. En los mercados que mostraron un buen desempeño, destacan Corea, Canadá, Holanda y Chile con crecimientos de dos dígitos en sus marcas estratégicas.

La línea Cono Sur Bicicleta, definida como Invest, mostró un positivo desarrollo acorde con la nueva estrategia y reposicionamiento de su precio a mayores niveles en los principales destinos, mostrando un alza de 5,5% en su precio promedio en dólares. En Reino Unido, su principal mercado, la penetración en los hogares ingleses avanzó desde un 2,7% a un 3,4%. Destaca además Bicicleta Pinot Noir, sosteniendo su posición como el vino de la variedad más vendido en ese país.

Haber recibido por segundo año consecutivo el premio Chilean Wine Producer of the Year y figurar nuevamente dentro de la lista de las marcas más admiradas de la revista Drinks International, son también reconocimientos muy positivos que respaldan su prestigio a nivel global.

La línea Bicicleta fue relanzada en el año con un elegante e innovador diseño que destaca la inclusión de su ícono en la botella. La nueva imagen tiene

como objetivo reforzar su posicionamiento premium y aumentar la percepción de valor. Esto fue dado a conocer a nivel global junto con la campaña “Follow your road”, concepto que representa la esencia de la marca y que coincide con los valores de los consumidores actuales: el cuidado de la naturaleza, la sustentabilidad y la vida outdoor.

Otra marca foco de la compañía, la línea Reserva Especial, fue relanzada con una etiqueta elegante y llamativa, y una incorporación más destacada del concepto “Valley Collection”. Por su parte, la línea premium Single Vineyard tuvo un importante desarrollo durante 2018 con un crecimiento cercano al 30% en Asia, integrando además un nuevo ensamblaje de ocho cepas tintas y un Carignan como nueva variedad.

En el ámbito de lo sustentable, destacó el logro de la certificación de responsabilidad social empresarial For Life que confirma el compromiso de la empresa en su actuar como un empleador responsable y que promueve el desarrollo sostenible tanto a nivel local como en sus cadenas de suministro.

Conforme a los requisitos del programa Huella Chile y la norma ISO 14.064:2013, Viña Cono Sur fue reconocida por el Ministerio del Medio Ambiente por alcanzar los niveles de cuantificación de gases de efecto invernadero directos, indirectos y otros directos a nivel organizacional.

Además, recibió el premio Sustenta, a la empresa sustentable del año nivel brote entregado por la Universidad Tecnológica Metropolitana y patrocinado por importantes instituciones del país. Por otro lado el foro internacional Clean Energy Ministerial (CEM) le otorgó un reconocimiento por su liderazgo en la gestión de energía, basado en la implementación de medidas que permitieron mejorar el desempeño energético al alero de su sistema de gestión ISO 50.001.





Viña Maipo

Un año de cambios profundos fue 2018 para Viña Maipo. La implementación de la nueva estrategia comercial corporativa que aunó la fuerza de venta de las filiales en una sola, le obligó a replantearse sus metas.

Durante el año, Viña Maipo trabajó en identificar su principal valor y fortaleza dentro de la compañía.

Redefinió su nuevo rol apuntando a alcanzar un liderazgo en la categoría de los vinos comerciales (segmento de precios retail entre US\$5 y US\$8), por medio de un desarrollo integral de sus líneas Maipo Classic y Mi Pueblo.

Las ventas de Viña Maipo en 2018 alcanzaron 2,6 millones de cajas y US\$59 millones, con incrementos de 10,3% y 22,3%, respectivamente. En los mercados externos, el mejor desempeño de Viña Maipo se exhibió en Suecia, Finlandia y Noruega, donde se ubicó en el primer puesto en volumen entre las viñas chilenas con 600 mil cajas representando el 23% de la categoría. Otros mercados relevantes para la viña son Brasil, China y Corea.

+22,3%

ventas valoradas

Almaviva



EN 2018 FUE INVITADA A LA GIRA 100 POINTS LEGENDS OF CHILE REALIZADA POR EL DESTACADO CRÍTICO NORTEAMERICANO JAMES SUCKLING EN CHINA, TRAS HABER OBTENIDO 100 PUNTOS EN SU COSECHA 2015.

En 2018 concluyeron los festejos por el aniversario número 20 de Almaviva, joint-venture entre Baron Philippe de Rothschild S.A. y Viña Concha y Toro S.A., con una visita a Chile de un selecto grupo de Negociants de la Plaza de Bordeaux. Las celebraciones, que habían comenzado en 2017 con una fiesta en Château Mouton Rothschild en Pauillac, Francia, culminaron con una ceremonia presidida por Philippe Sereys de Rothschild, Presidente de Baron Philippe de Rothschild y Alfonso Larraín Santa María, Presidente de Viña Concha y Toro.

En el mes de septiembre se realizó el exitoso lanzamiento de Almaviva 2016 en la Plaza de Bordeaux, donde alcanzó un precio cercano a los US\$1.000 por caja de 9 litros.

La reconocida calidad y excelencia que han caracterizado a Almaviva durante estas dos décadas la han posicionado entre los grandes vinos del mundo y es un referente para la industria vitivinícola nacional. Es así como en 2018 fue invitada a la gira 100 Points Legends of Chile realizada por el destacado crítico norteamericano James Suckling en China, tras haber obtenido 100 puntos en su cosecha 2015.

Almaviva además mantuvo una activa presencia en algunos de los eventos más importantes de la industria como Matter of Taste, organizado por Robert Parker en Zurich; New York Wine Experience por Wine Spectator; Great Wines of the World en Hong Kong y Beijing, por James Suckling; Grand Tasting Tokyo con Bettane & Desseauve y Decanter Fine Wines Encounter en Shanghai, entre otros.

Trivento **Bodegas y Viñedos**

Con un crecimiento de 8,4% en valor en 2018, Trivento Reserve ha consolidado su posición como la principal marca argentina en Europa de acuerdo a la consultora IWSR.



95
PUNTOS

Eolo
Malbec 2014
The Wine Advocate

96
PUNTOS

Eolo
Malbec 2015
Top 100 Andean Wines
James Suckling

91
PUNTOS

Trivento
Reserve Malbec 2017
Highly Recommended
Decanter Magazine

La filial argentina Trivento alcanzó una utilidad de US\$7,7 millones en 2018, representando un importante incremento frente a los US\$430 mil del año 2017. Este resultado refleja los lineamientos estratégicos de su modelo de negocios, que ha alcanzado ahorros en logística embotellando en destino principalmente en UK; y de la reingeniería de sus procesos internos con el objetivo de contar con una estructura liviana y flexible, unido a ganancias en competitividad favorecidas por la devaluación del peso argentino.

En 2018 la facturación de Trivento alcanzó US\$49 millones y un volumen de 2 millones de cajas, lo que representó una caída 12% en valor y de 11,3% en volumen. Esto principalmente por un menor volumen del segmento entry-level, en un contexto de menor disponibilidad de vino, parcialmente contrarrestado por un alza del precio promedio en dólares de 6,8%.

Durante el año se continuó invirtiendo en la marca Trivento Reserve a través de nuevos productos y el aumento de distribuidores en sus destinos clave en Europa, Estados Unidos y Asia. Con un crecimiento de 8,4% en valor en 2018, Trivento Reserve ha consolidado su posición como la principal marca ar-

gentina en Europa de acuerdo a la consultora IWSR. También es número uno en el Caribe.

Respecto a las alianzas de marketing se continúa con Discovery para crecer en brand awareness en UK y está en ejecución el sponsorship Major League Soccer en Estados Unidos temporada 2018-2020.

En términos de sustentabilidad, la bodega está trabajando en el proyecto desarrollado internamente “Vine Nutrition Program” con el objetivo de cuidar el suelo y devolverle sus propiedades –nutrientes y microorganismos-, para que se mantenga en las mismas condiciones que se encontraba previo a su cultivo. Asimismo, Trivento es la única bodega argentina reportando compromisos ODS.

También lleva adelante su proyecto “Gestión sostenible de capital humano”, que incorpora las dimensiones de educación, familia, bienestar y comunidad. En términos de RSE está centrado principalmente en programas que facilitan a sus colaboradores terminar estudios primarios y secundarios, además de un plan de capacitación y becas. Incluye también programas que integran trabajo y familia, calidad de vida, salud, acción social, entre otros.

Fetzer Vineyards

90
PUNTOS

Fetzer
Merlot 2016
Wine Enthusiast

88
PUNTOS

Fetzer
Chardonnay 2016
Best Value
Wine Spectator

93
PUNTOS

Beckon Bien Nacido
Pinot Noir 2016
Wine & Spirits

CON EL SLOGAN "THIS IS JUST THE BEGINING", FETZER VINEYARDS CELEBRÓ EL ANIVERSARIO NÚMERO 50 DE SU FUNDACIÓN.

Desde sus inicios la viña mantiene una arraigada filosofía en el cuidado de la tierra, espíritu que la ha convertido hoy en líder de prácticas sustentables y vitivinicultura orgánica con importantes certificaciones y reconocimientos.

Durante el año y en línea con la estrategia corporativa, Fetzer Vineyards siguió avanzando en su plan de reposicionamiento de precios y focalización en las categorías premium y superiores, a la vez que se alcanzaron mayores eficiencias productivas. Todo esto se tradujo en un aumento de su resultado operacional de 59%, el que alcanzó los US\$12,7 millones y una expansión en el margen operacional de 3,7 puntos porcentuales. Este resultado es positivo ya que muestra un avance importante hacia sus objetivos de rentabilidad y crecimiento propuestos a 2020.

La viña registró ventas de US\$121 millones, con un incremento de 3,7% respecto de 2017, como resultado de un alza en el precio promedio de 6,1% y una baja en el volumen de vino embotellado de 1,7% consistente con su foco en la categoría premium y por la salida deliberada de ciertos negocios no prioritarios para la viña.

Destacó el crecimiento de 1000 Stories (+30% en valor) impulsado por el lanzamiento de un Red Blend y un Cabernet Sauvignon. La línea Bonterra por su parte, mostró una caída de 5,6% en valor, reflejando un ajuste en el volumen tras un alza de precio llevada adelante en el segundo semestre del año. Destacó el lanzamiento de Elysian Collection, extensión de línea introducida a un nivel de US\$20, consistente con el nuevo enfoque hacia precios superiores.

93
PUNTOS

Bonterra
Biodynamic
The Butler 2013
Wine & Spirits

91
PUNTOS

Bonterra
Merlot 2016
Wine Enthusiast

En el contexto de la nueva estrategia comercial de la compañía, que definió a Estados Unidos como mercado prioritario, Viña Concha y Toro a través de Fetzer Vineyards unificó su distribución en ese país tras la compra del 50% de Excelsior Wine Company. Con esto Fetzer Vineyards integró las marcas de Concha y Toro y Trivento que importaba Excelsior Wine Company, completando así un atractivo portfolio de vinos provenientes de California, Chile y Argentina. De esta manera aumenta su escala dentro del mercado norteamericano, se sitúa como líder entre los vinos de Sudamérica y ocupa la posición 12 del ranking de comercializadores de vinos en Estados Unidos.

La producción sustentable es el corazón de Fetzer Vineyards. Por eso los múltiples reconocimientos recibidos en este ámbito son un respaldo a su gestión. Este año fue distinguida con el GEELA (Governor's Environmental and Economic Leadership Award), máximo honor medioambiental entregado por el Estado de California, en la categoría Reducción de Residuos 2018. En forma pionera, la viña inició su programa de manejo de residuos en 1990 y en 2014 fue la primera en el mundo en obtener la certificación True Zero Waste.



Un gran hito fue la distinción a la gerenta de operaciones de la viña como “Green Personality of the Year”, por la revista especializada The Drink Business en sus Green Awards, en reconocimiento al aporte en el enfoque de sustentabilidad de la viña, además del logro de importantes certificaciones como True Zero Waste y CarbonNeutral®, entre otras.





Información de la Sociedad

Reseña Histórica

1922



La compañía se constituye en Sociedad Anónima y amplía su razón social a la producción vitivinícola general.

1883

Don Melchor Concha y Toro, destacado político y empresario chileno, funda Viña Concha y Toro.



1933



Sus acciones comienzan a ser transadas en la Bolsa de Comercio de Santiago y se efectúa la primera exportación.



1957

Entra al directorio Eduardo Guilisasti Tagle. Su gestión sienta las bases productivas para la expansión futura de la viña.



VIÑA MAIPO

1968

Adquisición de Viña Maipo.



Cono Sur

1993

Creación de Viña Cono Sur.



TRIVENTO

1996

Fundación de Trivento Bodegas y Viñedos, en Argentina.

1966



Con el lanzamiento de Casillero del Diablo comienza la elaboración de vinos más complejos.

1987



Lanzamiento de la primera cosecha de Don Melchor, el primer vino ultra premium de la industria chilena.



Concha y Toro es la primera viña en el mundo en transar sus acciones en la bolsa de Nueva York.

1994

Almaviva



La compañía firma joint venture con Baron Philippe de Rothschild para producir Almaviva.

1997

Reseña Histórica

maycas
DEL LIMARÍ

2005

Adquisición de los activos de la viña Francisco de Aguirre, los que darían inicio un año más tarde a Viña Maycas del Limarí.



2010

Se firma alianza estratégica con el equipo de fútbol inglés Manchester United. Se crea la filial Quinta de Maipo.

2001

Se crea la primera filial de distribución fuera de Chile: Concha y Toro UK.

VCT UK

2006



Lanzamiento de Viña Palo Alto.

2011

FETZER VINEYARDS

— ESTD. IN 1968 —

Adquisición de Fetzer Vineyards en California, EEUU, viña pionera en prácticas sustentables.



Concha y Toro es elegida la Marca de Vino Más Admirada del Mundo, Drinks International.



2013

Se obtiene Certificación de Sustentabilidad de Vinos de Chile.



Concha y Toro es elegida la Marca de Vino Más Admirada del Mundo, Drinks International.

MEMBER OF
Dow Jones Sustainability Indices
In Collaboration with RobecoSAM

2015

Viña Concha y Toro es parte por primera vez del Dow Jones Sustainability Chile Index, primer índice de sustentabilidad de la Bolsa de Santiago.



Viña Concha y Toro entra al top #10 a nivel global del Índice de Sustentabilidad Dow Jones, Categoría Beverages.



2017

Almaviva 2015 es elegido Vino del Año por el afamado crítico James Suckling, alcanzando los perfectos 100 puntos.

2014



CENTRO DE INVESTIGACIÓN E INNOVACIÓN

Inauguración del Centro de Investigación e Innovación.

2016



Bonterra, filial de Fetzer Vineyards, es elegida Viña Americana del Año por Wine Enthusiast.



Viña Concha y Toro es la compañía mejor evaluada en el ranking RepTrak Chile por su reputación corporativa.

2018

Una histórica calificación de 90 puntos recibió Casillero del Diablo Reserva Cabernet Sauvignon 2017, un respaldo a su calidad entregado por el crítico norteamericano James Suckling.



RAZÓN SOCIAL:

Viña Concha y Toro S.A.

RUT:

90.227.000-0

TIPO DE SOCIEDAD:

Sociedad Anónima Abierta

DOMICILIO SOCIAL:

Santiago

DIRECCIÓN OFICINA CENTRAL:

Avda. Nueva Tajamar 481, Torre Norte,
Piso N° 15, Las Condes, Santiago, Chile

TELÉFONO:

(56-2) 2476-5200

CASILLA DE CORREOS:

213, Correo Central, Santiago

CORREO ELECTRÓNICO:

webmaster@conchaytoro.cl

SITIO WEB:

www.conchaytoro.com

NEMOTÉCNICO EN BOLSAS CHILENAS:

CONCHATORO

NOMBRE DE FANTASÍA:

VICONTO

RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Correo electrónico:

conchaytoro-ir@conchaytoro.cl

Teléfono:

(56-2) 2476-5768

Claudia Cavada, Head of Investor Relations

Correo electrónico:

claudia.cavada@conchaytoro.cl

Teléfono:

(562) 2476 5768

Sitio Web:

www.conchaytoro.com/holding/inversionistas

DOCUMENTOS CONSTITUTIVOS

Viña Concha y Toro S.A. se constituyó en Sociedad Anónima por escritura pública con fecha 31 de diciembre de 1921, ante el Notario de Santiago don Pedro N. Cruz. El extracto se inscribió a fojas 1.051, números 875 y 987: ambas del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente al año 1922 y se publicó

en el Diario Oficial N°13.420, de fecha 6 de noviembre de 1922. El Decreto de Autorización de existencia tiene el N° 1.556, con fecha al 18 de octubre de 1922. La sociedad se encuentra actualmente inscrita a fojas 15.664 N°12.447 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago, correspondiente al año 1999, y en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros, actual Comisión para el Mercado Financiero (CMF), con el N°0043.

Gobierno Corporativo

Viña Concha y Toro está sujeta al cumplimiento de normas de gobierno corporativo en las jurisdicciones donde mantiene registrados sus valores, esto es, en Chile y Estados Unidos. En el país, la compañía analiza periódicamente sus prácticas de acuerdo a la Norma de Carácter General N° 385, y con la asesoría de expertos, analiza otras que puedan ser incorporadas. Viña Concha y Toro es consciente que esto es un proceso dinámico y que obliga a un esfuerzo permanente de análisis al respecto.

Es por ello que el Directorio de Viña Concha y Toro, entre otras medidas, ha aprobado diversos documentos tendientes a velar por un adecuado Gobierno Corporativo. Entre otros documentos, podemos señalar los siguientes:

- » Código de Gobierno Corporativo.
- » Código de Ética y Conducta.
- » Protocolo de Transacciones con Partes Relacionadas.
- » Procedimiento de Inducción a Directores.
- » Políticas de Contratación de Asesores por parte del Directorio.
- » Políticas de postulación y elección de Directores.

Asimismo, los trabajadores, proveedores, clientes, accionistas o terceros cuentan con un canal de denuncias anónimas que permite hacer denuncias de carácter confidencial, con respecto a temas de interés de la Sociedad y sus stakeholders.

Sin embargo, y tal como se ha señalado, periódicamente el Directorio en conjunto con el Gerente General, analiza formas de implementar mejoras en su funcionamiento como parte de su proceso dinámico de análisis de estos temas. La información sobre los criterios y prácticas de gobierno corporativo adoptadas por Viña Concha y Toro se encuentra disponible en el sitio web de la compañía (Holding/Información legal/Prácticas de Gobierno Corporativo/Descargas).

GRUPOS DE INTERÉS

Para el desarrollo de su estrategia de negocio, la compañía ha identificado sus grupos de interés de modo de estimular el diálogo y la mutua confianza con cada uno de ellos. Los grupos identificados son: Accionistas e inversionistas, colaboradores, clientes, proveedores, comunidades locales y el grupo que engloba autoridades, gremios y asociaciones.

A partir de esta definición Viña Concha y Toro ha ido generado diversos mecanismos de comunicación y retroalimentación que se encuentran en constante desarrollo y ampliación. De este modo la empresa aprende de ellos, conoce sus expectativas e inquietudes y estimula una relación basada en el mutuo entendimiento, factor que ha sido clave en la mantención de las buenas relaciones a lo largo de los años.



DIRECTORIO

La compañía es administrada por un Directorio compuesto de siete miembros, elegidos por la Junta General de Accionistas, con una duración de tres años, al final del cual debe renovarse totalmente y sus miembros pueden ser reelegidos de manera indefinida. El actual Directorio fue elegido en la Junta General de Accionistas celebrada el 24 de abril de 2017 por un plazo de tres años que termina en 2020. A la fecha, el Directorio cuenta con un Director independiente, don

Jorge Desormeaux Jiménez, en conformidad a lo dispuesto en el artículo 50 bis sobre Sociedades Anónimas. Los estatutos de la compañía no contemplan directores suplentes.

SESIONES DE DIRECTORIO

El Directorio se reúne en sesiones ordinarias una vez al mes para analizar y resolver sobre las principales materias de su competencia y, en forma extraordinaria, si la gestión de negocios lo requiere.

ASISTENCIA A REUNIONES DE:	DIRECTORIO	COMITÉ DE DIRECTORES
Alfonso Larraín Santa María	17	-
Rafael Guilisasti Gana	17	12
Jorge Desormeaux Jiménez	17	12
Mariano Fontecilla de Santiago Concha	15	-
Pablo Guilisasti Gana	16	-
Andrés Larraín Santa María	16	-
Rafael Marín Jordán	17	12
TOTAL DE REUNIONES EN EL AÑO	17	12

REMUNERACIÓN DEL DIRECTORIO

De acuerdo a los estatutos, la remuneración del Directorio para 2018 fue fijada por la Junta Ordinaria de Accionistas en un 1,3% de la utilidad líquida del ejercicio, teniendo carácter de remuneración fija para cada miembro.

Durante 2018 y 2017, los miembros del Directorio no percibieron remuneraciones variables. Además, se aprobó una asignación de UF300 por mes por las responsabilidades ejecutivas del Presidente del Directorio. Las remuneraciones percibidas

por los Directores durante los ejercicios de 2018 y 2017, por concepto de dieta aprobada por la Junta y responsabilidades ejecutivas del Presidente, ascendieron a la suma de M\$835.775 y M\$807.838, respectivamente.

El director señor Andrés Larraín Santa María, percibió durante el año 2018, la cantidad de M\$33.079 por concepto de honorarios de asesorías prestadas a la sociedad, las cuales fueron debidamente aprobadas de acuerdo al título XI de la Ley de Sociedades Anónimas. El año 2017 percibió la suma de M\$18.663 por el mismo concepto.

REMUNERACIÓN DEL DIRECTORIO	2018	2017	2016
PARTICIPACIONES	M\$	M\$	M\$
Alfonso Larraín Santa María	92.067	89.015	92.481
Rafael Guilisasti Gana	92.067	89.015	92.481
Francisco Marín Estévez	30.689	89.015	92.481
Mariano Fontecilla de Santiago Concha	92.067	89.015	92.481
Sergio de la Cuadra Fabres	30.689	89.015	92.481
Pablo Guilisasti Gana	92.067	89.015	92.481
Jorge Desormeaux Jiménez	92.067	89.015	92.481
Andrés Larraín Santa María *	61.378	-	-
Rafael Marín Jordán *	61.378	-	-
REMUNERACIÓN DEL PRESIDENTE			
Alfonso Larraín Santa María	99.237	95.719	93.779
REMUNERACIÓN DEL COMITÉ DE DIRECTORES			
Rafael Guilisasti Gana	30.689	29.672	30.827
Sergio de la Cuadra Fabres	10.230	29.672	30.827
Jorge Desormeaux Jiménez	30.689	29.672	30.827
Rafael Marín Jordán *	20.459	-	-
TOTAL	835.775	807.838	833.627

* En el mes de abril de 2017 fueron elegidos como directores los señores Andrés Larraín Santa María y Rafael Marín Jordán -este último también nombrado miembro del Comité de Directores- quienes no percibieron remuneraciones, en estas calidades durante el ejercicio 2017. En la misma fecha, dejaron de ser directores los señores Sergio de la Cuadra Fabres y Francisco Marín Estévez.

COMITÉ DE DIRECTORES

Al 31 de diciembre de 2018, el Comité de Directores de Viña Concha y Toro está integrado por los Directores: Jorge Desormeaux Jiménez (Presidente), Rafael Guilisasti Gana y Rafael Marín Jordán. Todos fueron elegidos en la Sesión Extraordinaria de Directorio de fecha 27 de abril de 2017. Conforme a lo previsto en el Artículo N° 50 bis de la Ley N°18.046, y el Oficio Circular N°560 de CMF de 22 de diciembre de 2009, el señor Jorge Desormeaux Jiménez efectuó la declaración jurada de Director Independiente.

En la misma sesión de fecha 27 de abril de 2017 y a fin de dar cumplimiento a lo previsto en las disposiciones señaladas, el señor Jorge Desormeaux Jiménez, Director independiente, acordó designar a los Directores señor Rafael Guilisasti Gana y señor Rafael Marín Jordán como segundo y tercer miembro del Comité de Directores respectivamente.

El Comité de Directores en el ejercicio 2018 sesionó 12 veces, en las cuales se conoció y examinó las materias que, de acuerdo al Artículo N°50 bis LSA (Ley de Sociedad Anónimas), le corresponden. Especialmente, revisó las transacciones regidas por los Artículos N°146 y siguientes de la Ley N°18.046, velando porque éstas contribuyan al interés social y se ajusten en precio, términos y condiciones a aquellas que prevalezcan en el mercado al tiempo de su aprobación. El detalle de las transacciones aprobadas por el Comité se puede encontrar en la Nota N°9 de los Estados Financieros Consolidados de la compañía.

Informe de gestión anual del Comité de Directores

Dentro de las principales actividades desarrolladas por el Comité de Directores durante el ejercicio 2018, encontramos las siguientes:

- » Examen de los informes anuales y trimestrales de los auditores externos: el balance y demás Estados Financieros presentados por la Administración de la Sociedad.
- » Se evaluó y propuso al Directorio los auditores externos y clasificadores de riesgo, que fue-

ron sugeridos a la respectiva Junta Ordinaria de Accionistas.

- » El Comité examinó y aprobó los antecedentes relativos a las operaciones a que se refiere el Título XVI de la Ley N°18.046. El detalle de estas operaciones está contenido en las notas de los Estados Financieros Consolidados incluidos en la presente Memoria, en especial los relacionados con la compraventa de uva y vinos.
- » Revisión de los sistemas de remuneraciones y planes de compensación de los ejecutivos principales de la empresa.
- » Examinó y aprobó el Reporte 20-F de la compañía.
- » Estudió los informes de auditoría interna y el cumplimiento del plan anual de auditoría dispuesto por el Auditor General Corporativo de la Sociedad.

Remuneración del Comité de Directores

La Junta Ordinaria de Accionistas aprobó una remuneración para cada miembro del Comité de Directores equivalente a un tercio de lo que los Directores perciben en su calidad de tal. La Junta Ordinaria de Accionistas aprobó un presupuesto de funcionamiento para este Comité de MM\$60 anuales. Durante el ejercicio 2018, el Comité contrató asesorías de profesionales externos relacionadas con la evaluación de transacciones con partes relacionadas y evaluación del control interno con relación a los contratos de compra de uva y vinos a terceros. El gasto anual del Comité ascendió a 590 Unidades de Fomento.

COMITÉ DE AUDITORÍA

En cumplimiento a la Ley estadounidense Sarbanes-Oxley (2002), en su sesión de fecha 27 de abril de 2017, el Directorio designó de entre sus miembros a los integrantes del Comité de Auditoría exigido por dicha legislación, resultando electos los mismos directores que forman parte del Comité de Directores requerido por la ley chilena. De acuerdo a la referida legislación, el director señor Rafael Guilisasti Gana actúa en el Comité de Auditoría con derecho a voz mas no a voto, en razón de lo cual se abstuvo de votar en cada uno de los acuerdos sometidos a consideración del Comité.

MARCO ÉTICO Y COMITÉ DE ÉTICA

Marco ético

La Administración de la empresa es consciente de que su operación es un proceso dinámico y de alto impacto, por lo que cada año el Gobierno Corporativo de Viña Concha y Toro se revisa y se introducen mejoras tendientes a velar por una adecuada gestión de Cumplimiento, respetando las leyes y velando por la búsqueda de la excelencia y transparencia en toda la gestión. La empresa procura que todos sus colaboradores trabajen en conjunto y comprendan la importancia de las buenas prácticas corporativas y así establecer una cultura de Cumplimiento.

Marco normativo

Viña Concha y Toro, en el marco de sus actividades agrícolas, productivas y comerciales se encuentra sujeta al cumplimiento de un amplio espectro de normativa legal y administrativa chilena, entre la que destaca la relacionada con la producción, elaboración y comercialización de bebidas alcohólicas. Por su parte, y en el contexto de sus exportaciones, debe cumplir con la normativa sanitaria extranjera e internacional. Para ajustar sus procesos a esta, la compañía cuenta con el apoyo de todos sus clientes y se sujeta a controles y certificaciones internacionales.

Código de ética y conducta

Con fecha 31 de mayo de 2012, el Directorio de la Sociedad aprobó un nuevo texto del Código de Ética y Conducta de Viña Concha y Toro y filiales. Dicho texto resume aquellos principios y valores éticos y de conducta en los que deben enmarcarse las actuaciones de los Directores, ejecutivos y colaboradores de Viña Concha y Toro y de sus sociedades filiales, sin excepción.

Para la compañía es esencial que, en cada una de las etapas de elaboración, distribución y venta de productos, los Directores, ejecutivos y trabajadores cumplan las normas y regulaciones vigentes de la jurisdicción donde ellos operan. Asimismo, Viña Concha y Toro exige a sus Directores, ejecutivos y colaboradores conocer y comprometerse al máximo con los valores éticos de la empresa

en la búsqueda de excelencia y transparencia. El Código de Ética y Conducta está disponible en el sitio web de la compañía.

Comité de ética

El Directorio en Sesión de fecha 31 de mayo de 2012, aprobó la constitución de un Comité de Ética que tiene como misión principal promover y regular un comportamiento de excelencia profesional y personal de parte de los colaboradores de Viña Concha y Toro, en forma consistente con los principios y valores de la empresa.

En cumplimiento de dicha misión, son atribuciones especiales del Comité de Ética:

- » Conocer y absolver consultas relativas al alcance y aplicabilidad del Código de Ética y Conducta.
- » Conocer las denuncias anónimas recibidas por la Sociedad a través del canal especialmente destinado para tal efecto.
- » Dar cuenta de ellas al Comité de Directores.
- » Analizar aquellas denuncias que se reciban y que estén enmarcadas en el Modelo de Prevención de Delitos o se encuentren asociadas a los delitos previstos en la Ley N°20.393.
- » Coordinar las investigaciones derivadas de dichas denuncias, apoyar al encargado de Prevención de Delitos en las diferentes actividades de control que efectúa y solicitarle reportes cuando las circunstancias lo ameriten.

Denuncias anónimas

Viña Concha y Toro ha implementado a través de su sitio web un sistema sencillo y eficiente de reporte de denuncias anónimas, las cuales también pueden ser recibidas por correo electrónico de acuerdo al Procedimiento de Denuncias Anónimas del año 2015. De esta forma colaboradores, clientes, proveedores, accionistas y terceros pueden hacer denuncias de carácter confidencial respecto a temas relacionados con la contabilidad, fraudes, salvaguarda de activos, asuntos de auditoría o cualquier otro relacionado con el control interno de la compañía.

La resolución de las denuncias anónimas queda entregada al Comité de Ética, órgano que debe llevar un registro de las mismas.

Modelo de prevención de delitos

Con el objeto de evitar conductas ilícitas como lavado de activos, financiamiento del terrorismo o cohecho, con fecha 31 de mayo de 2012 el Directorio de la Sociedad aprobó el Modelo de Prevención de Delitos consistente en un proceso preventivo y de monitoreo a través de diversas actividades de control, sobre los procesos o actividades que se encuentran expuestas a los riesgos de comisión de los delitos señalados en la referida ley (lavado de activos, cohecho a funcionario público nacional o extranjero y financiamiento del terrorismo).

Manual de manejo de información de interés para el mercado

El manual busca que, mediante la autorregulación, se establezca una normativa para el tra-

tamiento de la información que -sin revestir el carácter de hecho o información esencial- sea útil para un adecuado análisis financiero de Viña Concha y Toro y sus filiales o los valores emitidos por ellas. Se entiende dentro de este concepto toda información de carácter legal, económico o financiero que se refiera a aspectos relevantes de la marcha de los negocios sociales o que pueda tener un impacto significativo sobre ellos.

Asimismo, el Directorio ha acordado que en el manual existan criterios que guíen la conducta de sus destinatarios en el tratamiento de la información y en el uso de la misma en relación a eventuales transacciones de valores, estableciendo libertad de los destinatarios para transar valores, salvo por la existencia de períodos de bloqueo en que tales transacciones quedan prohibidas. El manual está disponible en el sitio web de la compañía.



GERENTES Y EJECUTIVOS PRINCIPALES

NOMBRE	CARGO EJECUTIVO PRINCIPAL	FECHA NOMBRAMIENTO	R.U.T.
Eduardo Guilisasti Gana	Gerente General	28-04-1989	6.290.361-9
Osvaldo Solar Venegas	Gerente Corporativo de Finanzas	01-09-1996	9.002.083-8
Thomas Domeyko Cassel	Gerente Corporativo Oficinas de Distribución	01-06-2006	10.165.540-7
Cristián López Pascual	Gerente Corporativo de Exportaciones	01-01-2013	9.257.024-k
Tomás Larraín León	Gerente Corporativo de Compras y Servicios	01-07-2017	9.672.342-3
Daniel Duran Urizar	Gerente Corporativo de Control de Gestión y TI	01-07-2013	12.274.492-2
Cristóbal Goycoolea Nagel	Gerente Corporativo de Marketing Marcas Globales	01-01-2015	12.023.135-9
Carlos Longhi Leinenweber	Gerente Exportaciones Productos Premium	15-01-2018	14.564.043-1
Isabel Guilisasti Gana	Gerente de Marketing Vinos de Origen	01-07-2004	7.010.269-2
Lía Vera Pérez-Gacitúa	Gerente de Operaciones y Supply Chain	01-10-2017	7.988.535-5
Cecilia Cobos Zepeda	Gerente de Recursos Humanos	26-08-2013	6.867.267-8
Max Larraín León	Gerente Agrícola	19-04-2017	9.908.934-2
Marcelo Papa Cortesi	Director Técnico	01-11-2017	7.818.103-6
Ignacio Izcue Elgart	Gerente de Exportaciones EEUU	28-07-2014	10.782.792-7
Enrique Ortúzar Vergara	Fiscal	01-09-2010	12.455.118-8
Paul Konar Elder	Gerente General Filial Viña Cono Sur S.A.	01-04-2012	9.978.661-2
Giancarlo Bianchetti González	Gerente General Fetzer Vineyards	15-04-2011	7.636.597-0
Niclas Blomstrom Bjuvman	Gerente General VCT Chile	27-11-2017	15.593.207-4
Enrique Tirado Santelices	Gerente General Filial Viña Don Melchor SpA	01-01-1993	10.474.266-1
Santiago Ribisich	Gerente General Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	25-06-2017	20260813332

Remuneración ejecutivos

La remuneración percibida por los gerentes, y ejecutivos principales de la Compañía durante el año 2018, comprendiendo un total de 43 ejecutivos, ascendió a M\$6.562.202.- Los egresos por concepto de indemnizaciones por término de contrato pagados a gerentes y ejecutivos principales de la compañía durante el ejercicio 2018, alcanzaron la suma de M\$1.340.577.

La remuneración percibida por los gerentes y ejecutivos principales de la Compañía durante

el año 2017, comprendiendo un total de 46 ejecutivos, ascendió a M\$8.071.258.- Los egresos por concepto de indemnizaciones por término de contrato pagados a gerentes y ejecutivos principales de la compañía durante el ejercicio 2017, alcanzaron la suma de M\$419.031.-

Los gerentes y ejecutivos principales participan de un plan de bonos anuales por participación de utilidades y cumplimiento de objetivos. Los empleados de la compañía participan en un bono total anual equivalente al 4,5% de la utilidad neta en proporción a su remuneración.



PERSONAS

En 2018 se impartieron 82.324 horas de capacitación, promediando 28 horas por colaborador a nivel corporativo.

Dotación

Al 31 de diciembre de 2018 el número de colaboradores en Viña Concha y Toro correspondiente a la dotación permanente, ascendió a 3.166 personas, los que se distribuyen de la siguiente forma:

	MATRIZ	FILIALES NACIONALES	FILIALES EXTRANJERAS	CONSOLIDADO
Gerentes, subgerentes y ejecutivos principales	98	22	74	194
Profesionales y técnicos	616	132	259	1.007
Operarios, ventas y administración	1.059	394	512	1.965
Total	1.773	548	845	3.166

DIVERSIDAD EN LA ORGANIZACIÓN

		DIRECTORES	GERENTES	TRABAJADORES
Sexo	Hombre	7	73	2256
	Mujer	0	18	819
Nacionalidad	Chilenos	7	56	2212
	Extranjeros	0	35	863
Rango de Edad	Menos de 30 años	0	1	636
	Entre 30 y 40 años	0	26	1118
	Entre 41 y 50 años	1	37	757
	Entre 51 y 60 años	0	21	405
	Entre 61 y 70 años	3	2	134
	Más de 70 años	3	4	25
Antigüedad	Menos de 3 años	2	9	986
	Entre 3 y 6 años	0	12	583
	Más de 6 y menos de 9	1	16	446
	Entre 9 y 12 años	1	15	355
	Más de 12 años	3	39	705

Viña Concha y Toro valora los méritos y capacidades de las personas y otorga igualdad de oportunidades para sus empleados. Por lo tanto, no existen diferencias entre hombres y mujeres al interior de la compañía en cuanto a remuneraciones para un mismo cargo.

A continuación, se muestra la brecha salarial de acuerdo al cargo ejercido por los trabajadores de

la compañía, en donde se señala el sueldo base promedio de las trabajadoras como proporción del sueldo base promedio de los trabajadores de la compañía.

Al revisar las remuneraciones se muestran diferencias. Sin embargo, estas se explican por la amplitud de cada categoría, la cual no especifica perfiles, cargos y experiencias de los trabajadores.

CARGO	SALARIO DE EJECUTIVAS Y TRABAJADORAS RESPECTO A EJECUTIVOS Y TRABAJADORES
Gerentes y subgerentes	1,17
Profesionales y técnicos	0,96
Administrativos	1,52
Vendedores	1,05
Operativos	1,38

Estructura de Propiedad y Control

CONTROL DE LA SOCIEDAD

El porcentaje controlado directa e indirectamente por el Grupo Controlador es de un 39,17%, teniendo entre ellos un acuerdo de actuación conjunta no formalizado.

En la Nota N°9.2 de los Estados Financieros Consolidados, se señalan las personas naturales que representan a cada miembro del controlador y sus respectivos porcentajes de propiedad. No existen otras personas jurídicas o naturales distintas del Grupo

Controlador que posean acciones o derechos que representen el 10% o más del capital de la Sociedad como tampoco personas naturales que posean menos del 10% y que en conjunto con su cónyuge y/o parientes alcancen dicho porcentaje, ya sea directamente o a través de personas jurídicas.

MAYORES ACCIONISTAS

Al 31 de diciembre de 2018, los 12 mayores accionistas poseen el siguiente número de acciones y porcentaje de participación:

ACCIONISTAS	NÚMERO DE ACCIONES	% DE PARTICIPACIÓN
Inversiones Totihue S.A. ⁽¹⁾	87.615.431	11,73%
Rentas Santa Bárbara S.A. ⁽¹⁾	85.274.628	11,42%
Banco de Chile Cta de Terceros	67.817.908	9,08%
AFP Habitat S.A. Fondo de Pensiones	43.983.461	5,89%
Itau Corpbanca Cta Inversionistas Ext.	33.479.746	4,48%
Inversiones Quivolgo S.A. ⁽¹⁾	32.748.071	4,38%
Fundación Cultura Nacional	25.954.278	3,47%
Larrain Vial Corredores de Bolsa S.A.	25.213.091	3,38%
Inversiones GDF S.A. ⁽¹⁾	24.000.000	3,21%
Agroforestal en Inv. Maihue Ltda.	22.337.075	2,99%
Constructora Santa Marta Ltda.	22.293.321	2,98%
Banco Santander Cta de Terceros	19.900.712	2,66%
TOTAL 12 MAYORES ACCIONISTAS	490.617.722	65,68%
TOTAL ACCIONES SUSCRITAS SERIE ÚNICA	747.005.982	100,00%
TOTAL ACCIONISTAS	1.101	

(1) Sociedad perteneciente al grupo controlador

Comparando el cierre de 2018 con el de 2017, las principales modificaciones en la estructura de propiedad fueron el aumento en la participación de AFP Habitat, que pasó de tener 1,52% en 2017 a 5,89% en 2018; la disminución de Banco de Chile por cuentas de terceros (de 12,44% a

9,08%) y una baja en la participación del banco depositario de ADS en EEUU, The Bank of New York Mellon (de 3,41% a 1,80%). Esto último se relaciona con el proceso de término del programa de ADR que la compañía y el banco depositario iniciaron en junio de 2018.

PARTICIPACIÓN ACCIONARIA DE DIRECTORES Y EJECUTIVOS PRINCIPALES

Al 31 de diciembre 2018:

DIRECTOR / EJECUTIVO PRINCIPAL (1)	% DE PARTICIPACIÓN
Eduardo Guilisasti Gana (2) (3)	24,1%
Rafael Guilisasti Gana (2) (3)	23,7%
Pablo Guilisasti Gana (2) (3)	23,8%
Isabel Guilisasti Gana (3)	0,6%
Alfonso Larraín Santa María (4) (5)	11,0%
Andrés Larraín Santa María (5)	2,8%
Rafael Marín Jordán	9,0%
Mariano Fontecilla de Santiago Concha	3,3%
Osvaldo Solar Venegas (6)	3,5%
Thomas Domeyko C.	(*)
Giancarlo Bianchetti González	(*)
Enrique Tirado Santelices	(*)
Daniel Durán Urizar	(*)
Cristián Goycoolea Nagel	(*)
Paul Konar Elder	(*)

(1) El número de acciones atribuidas incluye las acciones controladas individualmente, y en los casos correspondientes, por miembros de sus familias y sociedades relacionadas.

(2) Las participaciones atribuidas a los señores Eduardo Guilisasti Gana, Rafael Guilisasti Gana y Pablo Guilisasti Gana incluyen en cada uno de los casos el 23,1% de las acciones de la compañía, pertenecientes a las sociedades Inversiones Totihue S.A. y Rentas Santa Bárbara S.A. que pertenecen a la Familia Guilisasti Gana.

(3) La Familia Guilisasti Gana en conjunto tiene el 27,9% de las acciones de Viña Concha y Toro al 31 de diciembre de 2018.

(4) El número de acciones atribuidas al señor Alfonso Larraín Santa María incluye las acciones controladas por la sucesión de don Carlos Saavedra Echeverría (cuñado). Adicionalmente se incluyen las acciones de Fundación Cultura Nacional, organización sin fines de lucro de la cual Alfonso Larraín es Presidente del Directorio.

(5) La Familia Larraín Santa María, incluyendo las acciones de la Fundación Cultura Nacional, tiene el control del 11,4% de las acciones de Viña Concha y Toro al 31 de diciembre de 2018.

(6) El número de acciones atribuidas incluye las acciones controladas por la Fundación Cultura Nacional, en su calidad de Director de la fundación.

(*) Menos del 1% de las acciones.

Títulos Accionarios

El capital de Viña Concha y Toro está representado por 747.005.982 acciones ordinarias, de una serie única y sin valor nominal.

POLÍTICA DE DIVIDENDOS

La utilidad del ejercicio 2018 atribuible a los controladores de la compañía alcanzó la suma de \$49.111.- millones.

La Junta Ordinaria de Accionistas celebrada el 23 de abril de 2018 tomó conocimiento de la intención del Directorio de distribuir con cargo a la utilidad del ejercicio 2018 los dividendos provisorios N° 272, 273 y 274 de \$3,50 por acción cada uno, que se pagaron los días 28 de septiembre de 2018, 28 de diciembre de 2018 y 29 de marzo de 2019, respectivamente. Cada dividendo provisorio fue, a su vez, aprobado oportunamente por el directorio de la Sociedad.

Asimismo, el Directorio propondrá a la Junta distribuir, también con cargo a las utilidades del ejercicio 2018, el dividendo N°275 en carácter de definitivo por \$14,50 que se pagaría, si la Junta así lo aprueba, a contar del 24 de mayo de 2019.

La política de dividendos ha consistido en distribuir el 40% de la utilidad líquida de cada ejercicio, excluyendo el resultado de Fetzer Vineyards, a través del pago de tres dividendos provisorios y un dividendo definitivo en el mes de mayo siguiente al cierre del ejercicio. Es el propósito del Directorio mantener esta política para los próximos años, sin perjuicio de los ajustes que se puedan realizar.

Los dividendos por acción pagados durante los últimos tres años, expresados en valores históricos, son los siguientes:

FECHA	N° / TIPO	POR ACCIÓN	UTILIDAD AÑO
20 de mayo 2016	N°263 definitivo	\$ 18,50	2015
30 de septiembre 2016	N°264 provisorio	\$ 3,50	2016
30 de diciembre 2016	N°265 provisorio	\$ 3,50	2016
31 de marzo 2017	N°266 provisorio	\$ 3,50	2016
23 de mayo 2017	N°267 definitivo	\$ 16,80	2016
29 de septiembre 2017	N°268 provisorio	\$ 3,50	2017
29 de diciembre 2017	N°269 provisorio	\$ 3,50	2017
29 de marzo 2018	N°270 provisorio	\$ 3,50	2017
23 de mayo 2018	N°271 definitivo	\$ 13,50	2017
28 de septiembre 2018	N°272 provisorio	\$ 3,50	2018
28 de diciembre 2018	N°273 provisorio	\$ 3,50	2018
29 de marzo 2019	N°274 provisorio	\$ 3,50	2018

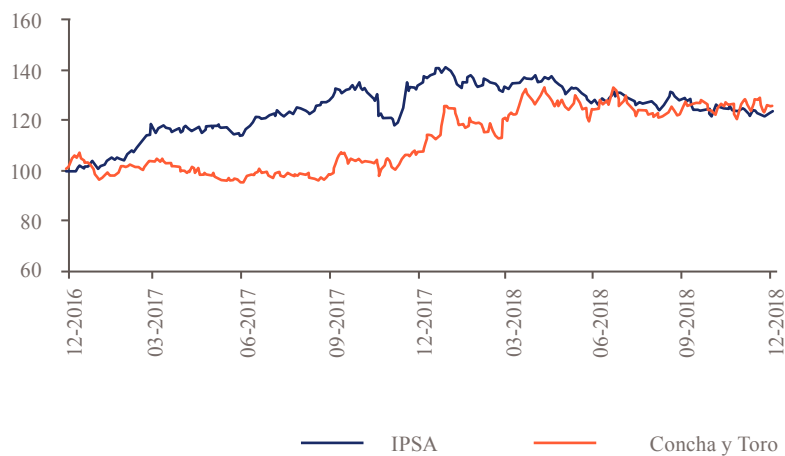


PRECIO ACCIÓN CONCHA Y TORO VS IPSA

Durante 2018, las Bolsas de Valores en Chile transaron US\$52.587 millones. El 92% de este monto o US\$48.605 millones fueron realizados en la Bolsa de Santiago, con un aumento de 39% frente al monto transado durante 2017.

El índice accionario IPSA tuvo variaciones de -8,3% en 2018 y de +34,0% en 2017. Por su parte, la acción de Viña Concha y Toro registró una variación de +16,3% en 2018 y de +8,3% en 2017. Su precio de cierre fue de \$1.354,6 en el año 2018 y de \$1.164,6 en 2017.

Acción Concha y Toro vs IPSA (base 100 = 30.12.16)



Fuente: Bloomberg

TRANSACCIONES BURSÁTILES EN BOLSAS DE COMERCIO

En 2018, las acciones de la compañía se transaron en la Bolsa de Santiago, en la Bolsa Electrónica de Chile¹ y en Estados Unidos en el New York Stock Exchange (NYSE). En junio de 2018, la compañía entró en un proceso de término de su programa de ADR en Estados Unidos, que mantenía junto al banco depositario The Bank of New

York Mellon desde 1994. Como parte de este proceso, en julio de 2018 sus ADR fueron deslistados del NYSE y se espera que su registro sea eliminado en EE.UU. durante 2019. Para mayor información, ver la sección de Hechos Esenciales.

En Chile, las acciones tienen una presencia bursátil de 100%. El número de acciones y montos transados, así como su precio promedio por trimestre se detallan a continuación.

BOLSAS DE COMERCIO EN CHILE ⁽¹⁾	ACCIONES TRANSADAS	MONTO TRANSADO (MM\$)	PRECIO PROMEDIO (\$)
2017			
I trimestre	36.698.957	40.035	1.091
II trimestre	35.658.417	37.977	1.065
III trimestre	34.798.187	36.785	1.057
IV trimestre	33.677.656	37.754	1.121
AÑO	140.833.217	152.551	1.083
2018			
I trimestre	43.154.946	55.329	1.282
II trimestre	38.489.011	52.209	1.356
III trimestre	50.910.620	68.587	1.347
IV trimestre	48.887.091	66.094	1.352
AÑO	181.441.668	242.219	1.335

(1) Corresponde a transacciones en la Bolsa de Santiago y Bolsa Electrónica de Chile.

BOLSA DE NUEVA YORK ⁽²⁾	ADR TRANSADOS	MONTO (US\$)	PRECIO PROMEDIO (US\$)
2017			
I trimestre	252.651	8.467.278	33,51
II trimestre	316.116	10.167.211	32,16
III trimestre	228.332	7.503.829	32,86
IV trimestre	510.159	18.059.016	35,40
AÑO	1.307.258	44.197.334	33,81
2018			
I trimestre	459.168	19.374.307	42,19
II trimestre	598.856	25.523.578	42,62
III trimestre	224.397	9.216.487	41,07
IV trimestre	-	-	-
AÑO	1.282.421	54.114.371	42,20

(2) Corresponde a transacciones de ADR en la Bolsa de Comercio de Nueva York. 1 ADR=20 acciones.

* La información excluye las transacciones en la Bolsa de Valores de Valparaíso, cuyas operaciones finalizaron en septiembre de 2018.

TRANSACCIONES BURSÁTILES DIRECTORIO, EJECUTIVOS PRINCIPALES Y ACCIONISTAS MAYORITARIOS

Las transacciones de acciones, todas de carácter de inversión financiera, efectuadas por el Presidente, directores, Gerente General, ejecutivos principales y accionistas mayoritarios durante los años 2018 y 2017, se muestran en los siguientes cuadros:

TRANSACCIONES DE ACCIONES 2018	RELACIONADO	PRECIO PROMEDIO	COMPRA ACCIONES	COMPRA \$	VENTA ACCIONES	VENTA \$
Ases. e Inversiones Alterisa Ltda.	Presidente	1.151,16	141.470	162.855.140		
Inversiones La Gloria Ltda.	Presidente / Director	1.150,00	50.000	57.500.000		
Larraín Vial María Teresa	Presidente	1.150,00	31.955	36.748.250		
Larraín Vial Rodrigo	Presidente	1.150,00	78.045	89.751.750		
Larraín Lavín Sofía	Presidente	1.262,00	1.277	1.611.574		
Inversiones Jorana Ltda.	Director	1.380,00	1.126	1.553.880		
Marambio Larraín Agustín	Presidente	1.360,00	2.898	3.941.280		
Larraín León Tomás	Director	1.369,60			72.897	99.839.731
Inversiones GDF Ltda.	Director	1.333,17			166.000	221.307.000

TRANSACCIONES DE ACCIONES 2017	RELACIONADO	PRECIO PROMEDIO	COMPRA ACCIONES	COMPRA \$	VENTA ACCIONES	VENTA \$
Tordillo S.A.	Gerente General	1.115,06	500.000	557.528.065		
Repa S.A.	Director	1.099,10	18.180	19.981.637		
Inversiones Jorana Ltda.	Director	1.051,74	118.252	124.370.226		
Inversiones y Ases. Alcalá Ltda.	Presidente	1.026,00	38.830	39.839.580		
Inversiones La Gloria Ltda.	Presidente	1.035,00	400.000	414.000.000		
Larraín Lavín Alfonso	Presidente	1.093,33	3.000	3.280.000		
Larraín Lavín Sofía	Presidente	1.080,98	1.723	1.862.530		
Larraín Lyon Amalia	Presidente	1.092,52	2.451	2.677.769		
Larraín Lyon Santiago	Presidente	1.060,00	1.582	1.676.920		
Larraín Vial Felipe	Presidente	1.090,88	338.320	369.065.518		
Larraín Vial María Teresa	Presidente	1.092,49	141.972	155.102.822		
Larraín Vial Rodrigo	Presidente	1.080,00	180.000	194.400.000		
Marambio Larraín Bernardita	Presidente	1.049,50	3.000	3.148.500		
Marambio Larraín Isabel	Presidente	1.064,58	3.000	3.193.750		
Marambio Larraín Carlos José	Presidente	1.119,00	3.000	3.357.000		
Marambio Larraín Guadalupe	Presidente	1.112,81	3.000	3.338.433		
Cía. de Inversiones Santa Inés	Director	1.082,90	100.000	108.289.756		
Cía. de Inversiones Santa Inés	Director	1.044,17			600.000	626.499.985
Inversiones Abbae SpA	Director	1.040,08			178.929	186.101.147
Inversiones Casilda SpA	Director	1.080,00			196.212	211.908.960
Hurtado Cerda Adolfo	Gerente	1.080,20	4.570	4.936.514		

Gestión de Riesgos

La compañía participa en todas las etapas del proceso productivo, de venta y distribución de sus vinos. Por esta razón el negocio de Viña Concha y Toro no está ajeno a una serie de riesgos.

RIESGOS AGRÍCOLAS

En el área agrícola, fenómenos climáticos adversos, tales como sequías, heladas, pestes y hongos, entre otros pueden afectar la calidad, cantidad y el costo de las uvas suministradas a la compañía desde viñedos propios y de terceros, y afectar negativamente la disponibilidad de productos y rentabilidad de la compañía.

RIESGOS ASOCIADOS A CAMBIOS EN LAS LEYES TRIBUTARIAS E INTERPRETACIONES

La compañía y sus filiales están sujetas a leyes tributarias y regulaciones en Chile, Argentina, Estados Unidos, Reino Unido y países en los cuales opera y comercializa sus productos. Eventuales cambios en estas leyes podrían afectar los resultados de la compañía y su normal operación. Asimismo, en Chile mantiene acuerdos de libre comercio y otros de materias arancelarias con diversos países, los cuales favorecen las exportaciones de la compañía. Eventuales cambios geopolíticos que afecten la vigencia de dichos acuerdos podrían afectar de manera adversa las ventas de la compañía y su rentabilidad.

RIESGOS ASOCIADOS A REGULACIONES GUBERNAMENTALES

La producción y venta de vinos está sujeta a una extensa regulación tanto en Chile como a nivel internacional. Estas normativas tienen por objetivo controlar los requerimientos de licencias, prácticas de fijación de precio y

ventas, el etiquetado de productos, campañas publicitarias, relaciones con los distribuidores y mayoristas, entre otros. Actualmente no es posible asegurar que nuevas regulaciones o revisión de las mismas no tengan efectos adversos sobre las actividades de la compañía y los resultados de sus operaciones.

RIESGOS ASOCIADOS A LA DEPENDENCIA EN LOS DISTRIBUIDORES

La compañía depende de distribuidores externos para vender sus productos en sus mercados de exportación. Al 31 de diciembre de 2018, aproximadamente el 31% de las ventas de la compañía se realizaron a través de distribuidores independientes, quienes también distribuyen vinos de otros proveedores, los cuales compiten directamente con los productos de Viña Concha y Toro. Existe el riesgo de que los distribuidores prioricen las ventas de vinos provenientes de otros orígenes, afectando las ventas de los productos de la empresa. A su vez, no es posible asegurar que los distribuidores seguirán vendiendo los productos de la compañía o proveyendo niveles adecuados de promoción para estos.

RIESGOS ASOCIADOS A LA DEPENDENCIA EN LOS PROVEEDORES

Para abastecer sus necesidades de botellas, la compañía depende principalmente de Cristalerías Chile S.A. (“Cristalerías”), cuyo accionista mayoritario es Viña Santa Rita S.A. (“Santa Rita”), uno de los principales competidores de la compañía en Chile. Aunque existen otros proveedores de botellas con menor capacidad de producción, una interrupción en el abastecimiento de botellas por parte de Cristalerías podría resultar en un impacto negativo en las operaciones ordinarias de Viña Concha y Toro.



La empresa posee una licencia de Tetra Pak de Chile Comercial Ltda. (“Tetra Pak Chile”) para envasar vino en envases Tetra Brik y compra estos envases a Tetra Pak Chile. Aunque existen alternativas de abastecimiento, una interrupción del mismo por parte de Tetra Pak Chile podría impactar de manera negativa en las operaciones ordinarias de la empresa.

La compañía abastece sus necesidades de uva a través de producción propia y compra de uva a agricultores independientes. Interrupciones en el abastecimiento de uva proveniente de ellos o aumentos en el precio de compra podrían tener un efecto negativo en sus operaciones ordinarias.

RIESGOS ASOCIADOS AL CONSUMO

El éxito de la compañía depende de varios factores que pueden afectar el nivel y patrones de consumo en Chile y los mercados externos. Estas variables incluyen la situación actual de la economía, tasas impositivas, deducibilidad de gastos bajo las leyes tributarias actuales, preferencias de consumo, confianza de los consumidores y poder adquisitivo de estos.

RIESGOS ASOCIADOS A LA DIFICULTAD PARA HACER CUMPLIR SENTENCIAS DICTADAS DE ACUERDO A LA LEY DE VALORES DE ESTADOS UNIDOS

La capacidad de un tenedor de American Depositary Shares (“ADS”) para hacer cumplir juicios emanados bajo las leyes federales de valores de Estados Unidos en contra de la Sociedad o sus directores y ejecutivos principales puede estar limitada por varios factores.

La compañía, sus directores y ejecutivos principales mantienen sus residencias y casi la totalidad de sus activos fuera del territorio norteamericano. Sin embargo, desde 2011 mantiene activos en Estados Unidos (Fetzer Vineyards, Excelsior, VCT USA inc.) lo que habilitaría para efectuar válidamente notificaciones en territorio norteamericano como también para hacer cumplir las sentencias emanadas en Estados Unidos, de acuerdo a sus leyes federales de valores contra la Sociedad o sus directores y ejecutivos.

No existen tratados entre Chile y Estados Unidos sobre cumplimiento recíproco de sentencias.

Sin embargo, los tribunales chilenos han ejecutado sentencias emanadas de Estados Unidos en cuanto se cumplan ciertos requisitos legales mínimos. Una sentencia dictada por un tribunal de Estados Unidos puede entrar en conflicto con la jurisdicción chilena si de algún modo afecta a propiedades ubicadas en nuestro país. Por esto, y debido que los valores emitidos por la Sociedad podrían ser considerados como bienes localizados en territorio chileno, existe el riesgo de que esas sentencias sean inejecutables en Chile, esto, sin perjuicio de la capacidad del demandante para hacer cumplir la sentencia de Estados Unidos contra los activos de la Sociedad en esa nación.

Los procedimientos iniciados en Chile por un accionista en contra de la Sociedad o sus administradores estarán sujetos alternativamente al conocimiento de la justicia ordinaria o bien de un árbitro arbitrador. Los accionistas con valores por un monto inferior a 5.000 Unidades de Fomento podrán siempre sustraer sus contiendas del árbitro arbitrador y reclamar jurisdicción de los Tribunales Ordinarios de Justicia. Sin perjuicio de lo anterior, los tenedores de ADS que decidan presentar un reclamo en Chile deberán basar sus pretensiones en violaciones de las leyes chilenas.

Se deja constancia que, desde Julio de 2018, los ADS de la Compañía se encuentran deslistados de la New York Stock Exchange (“NYSE”) y se encuentra tramitando la eliminación de su registro en la U.S. Securities and Exchange Commission (“SEC”), proceso que debería finalizar durante el año 2019.

RIESGOS ASOCIADOS A LA ESTACIONALIDAD

La industria del vino, y con ello la compañía, históricamente han experimentado fluctuaciones estacionales tanto en sus ingresos por ventas como en sus utilidades netas. En el pasado la empresa ha registrado una menor proporción de sus ingresos anuales durante el primer trimestre y una mayor proporción durante el tercer y cuarto trimestre. Adicionalmente, las ventas pueden fluctuar significativamente entre trimestres por la ocurrencia de ciertos feriados y períodos promocionales, así como por reducción de la tasa de inventarios de los distribuidores. Los volúmenes de venta tienden a disminuir cuando los distribuidores comienzan el trimestre con mayores inventarios, lo cual ocurre típicamente durante el primer trimestre de cada año.



RIESGOS ASOCIADOS A LA ECONOMÍA CHILENA

Al 31 de diciembre de 2018, el 71% del total de los activos no corrientes de la compañía se encontraban localizados en Chile. Históricamente las ventas de vino en el mercado doméstico han mostrado una alta correlación con la situación económica prevaleciente en un país. De acuerdo a esto, la posición financiera y los resultados de la compañía son dependientes en un importante grado de las condiciones económicas que prevalecen en Chile.

RIESGOS ASOCIADOS A VARIACIONES EN LOS TIPOS DE CAMBIO

El peso chileno ha registrado diversas fluctuaciones a lo largo de los años y puede estar sujeto a nuevas oscilaciones en el futuro. Variaciones en los tipos de cambio con respecto al peso chileno pueden tener efectos negativos sobre la posición financiera y resultados operacionales de la compañía. En los mercados internacionales, la empresa vende sus productos en dólares estadounidenses, libras esterlinas, euros, reales brasileños, coronas

suecas y noruegas, pesos mexicanos, pesos argentinos, dólares canadienses, entre otros. A su vez, posee filiales y coligadas en el exterior: Argentina, Estados Unidos, Reino Unido, Brasil, Suecia, Finlandia, Noruega, Francia, México, Canadá, Singapur, China, Sudáfrica y Japón, cuyos activos están denominados en diversas monedas, las cuales están sujetas a fluctuaciones de tipo de cambio.

Con el objeto de minimizar los efectos producto de variaciones en los tipos de cambio sobre ingresos, costos, activos y pasivos, la compañía monitorea a diario sus exposiciones en cada una de las monedas que mantiene en sus balances, cerrando con los principales bancos de la plaza la contratación de derivados u otros instrumentos para el calce de estas posiciones. Mayor información y análisis de los riesgos de la compañía se encuentran en la Nota 5 de los Estados Financieros Consolidados – Gestión de Riesgo Financiero.

CLASIFICACIÓN DE RIESGO

La clasificación de riesgo de los instrumentos de oferta pública, vigente a diciembre de 2018 por dos firmas independientes, es la siguiente:

INSTRUMENTO	HUMPHREYS	FELLER
Acciones	Primera Clase Nivel 1	Primera Clase Nivel 2
Línea de Bono N°407	AA-	AA-
Línea de Bono N°574 y 575	AA-	AA-
Línea de Bono N°840 y 841	AA-	AA-
Línea de Bono N°876	AA-	AA-
Línea de Efectos de Comercio N°49	Nivel 1+/AA-	Nivel 1+/AA-

AUDITORES EXTERNOS

BDO Auditores y Consultores Ltda.

PRINCIPALES ASESORES JURÍDICOS

- » CP Abogados
- » Baker & McKenzie
- » Cruzat y Vicuña Abogados
- » Ossandón Abogados
- » Sargent & Krahn
- » Uribe & Hübner

SÍNTESIS DE COMENTARIOS Y PROPOSICIONES

Los comentarios y proposiciones realizados por el Comité de Directores se encuentran incorporados en el Informe de Gestión Anual contenidos en la presente Memoria.

Propiedades, Marcas y Seguros

PROPIEDADES

En Chile, las principales propiedades de la compañía son sus viñedos, bodegas y plantas de embotellado. Los terrenos bajo su propiedad en Chile ascienden a 17.832 hectáreas, distribuidas en diez valles vitivinícolas. El total de viñedos plantados incluye algunos arriendos de largo plazo que la compañía tiene en el Valle de Casablanca, del Maipo y Colchagua. De este total, la superficie cultivable corresponde a 10.909 hectáreas con 9.918 hectáreas plantadas.

En Argentina, Trivento Bodegas y Viñedos cuenta con 1.518 hectáreas propias, de este total, la superficie cultivable corresponde a 1.439 hectáreas, con 1.244 hectáreas plantadas.

En Estados Unidos, Fetzer Vineyards posee 466 hectáreas agrícolas (incluye viñedos propios y arriendos de largo plazo) con una superficie plantada de 462 hectáreas.

PLANTAS PRODUCTIVAS Y EQUIPOS

En Chile Viña Concha y Toro tiene 13 bodegas de vinificación. Su distribución a lo largo de las distintas regiones vitivinícolas del país ha buscado incrementar la eficiencia de los procesos enológicos y beneficiar la calidad de las uvas y vinos.

Para fermentar, guardar y almacenar sus vinos, la compañía utiliza una combinación de estanques

de cemento con cubierta epóxica, estanques de acero inoxidable y barricas de roble americano y francés. Los equipos utilizados para los procesos de cosecha, vinificación, guarda y elaboración son de alta tecnología a nivel mundial. En diciembre de 2018, la capacidad total de vinificación y guarda en Chile era de 455 millones de litros.

Viña Concha y Toro posee tres modernas plantas de envasado en Chile, ubicadas en Pirque (RM), Vespucio (RM) y Lontué (VII Región). Las plantas cuentan con un total de 14 líneas de envasado.

Trivento Bodegas y Viñedos cuenta con tres bodegas de vinificación y guarda propias con una capacidad total de 35 millones de litros y una planta con cuatro líneas de envasado.

Fetzer Vineyards tiene una bodega con una capacidad de 38 millones de litros y una planta con cuatro líneas de envasado.

POLÍTICA DE INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO

Las inversiones que realiza la compañía están orientadas a sustentar el crecimiento y la reposición normal de activos operacionales, modernizaciones, nuevas instalaciones para ampliar y mejorar la capacidad productiva y compras de tierras para plantar viñedos. En 2018 las inversiones en activos fijos de esta naturaleza totalizaron \$26.414 millones. Su financiamiento provino principalmente del flujo operacional.



MARCAS COMERCIALES

Viña Concha y Toro comercializa sus productos con marcas comerciales de su propiedad, debidamente registradas y en plena vigencia. Entre las principales marcas están Concha y Toro y las submarcas Don Melchor, Amelia, Terrunyo, Marques de Casa Concha, Subercaseaux, Trio, Casillero del Diablo, SBX, Sunrise, Sendero, Frontera, Tocornal, Maipo y Tenta. Las filiales tienen registradas sus marcas Cono Sur, Isla Negra, Ocio, 20 Barrels, Bicicleta, Palo Alto, Maycas del Limari, Trivento, Eolo, Pampas del Sur, La Chamiza, Fetzer, Bonterra, Jekel, Coldwater Creek, Eagle Peak, Sanctuary, Sundial, Valley Oaks, Bel Arbor, Stony Brook, Five Rivers, Pacific Bay y 1000 Stories, entre otras.

SEGUROS

Viña Concha y Toro y sus filiales mantienen contratos en compañías aseguradoras de primera clase. Estos contratos permiten asegurar los bienes físicos como bodegas, plantas, existencias, insumos, edificios y sus contenidos, vehículos y maquinarias, entre otros, contra riesgos tales como incendios, averías de maquinarias, terremotos y el perjuicio por paralización que pudieran ocasionar cualquiera de estos riesgos sobre las operaciones. Además, cuenta con seguros que cubren las responsabilidades civiles extracontractuales que pudieran existir por los daños materiales y/o corporales ocasionados a terceros derivados de su actividad, así como la responsabilidad civil de los directores y ejecutivos. Finalmente, también cuenta con seguros de crédito tanto para las ventas nacionales como de exportación. Para más detalle respecto a este seguro, ver la Nota 5 de los Estados Financieros en el apartado de Riesgo de Crédito.



Hechos Esenciales

Durante el ejercicio 2018 la compañía comunicó a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) y a las distintas bolsas de valores del país los siguientes hechos esenciales:

DISTRIBUCIÓN Y PAGO DE DIVIDENDO PROVISORIO

El 30 de enero de 2018 se informó la decisión del Directorio, de fecha 29 de enero, de distribuir el dividendo provisorio N° 270 de \$3,5 con cargo a las utilidades del ejercicio 2017.

CITACIÓN A JUNTA ORDINARIA DE ACCIONISTAS PARA EL DÍA 23 DE ABRIL DE 2018

El 12 de marzo de 2018 se informó que en Sesión Extraordinaria de Directorio de esa misma fecha se había acordado citar a Junta Ordinaria de Accionistas para el día 23 de abril de 2018.

PROPOSICIÓN A LA JUNTA ORDINARIA DE ACCIONISTAS

El 27 de marzo de 2018 se informó el acuerdo del Directorio tendiente a proponer a la Junta Ordinaria de Accionistas pagar un último dividendo definitivo y mantener la política de dividendos con carácter de definido por \$13,5. Además se acordó proponer a la Junta Ordinaria de Accionistas mantener durante el año 2018 la misma política de dividendos aprobada para el año 2017.

ACUERDOS DE LA JUNTA ORDINARIA DE ACCIONISTAS

El 24 de abril se informó que se había celebrado la Junta Ordinaria de Accionistas de Viña Concha y Toro con fecha 23 de abril. En dicha Junta se adoptaron, entre otros, los siguientes acuerdos:

- » Repartir dividendo N° 271 por la suma de \$13,5 con el carácter de definitivo con cargo a las utilidades del ejercicio 2017.
- » Mantener como política de dividendos el repar-

to del 40% de la utilidad neta -excluyendo aquella generada por Fetzer Vineyards- quedando sujeta a la disponibilidad de caja de la compañía.

INICIO DE PROCESO DE CANCELACIÓN DE INSCRIPCIÓN DE VALORES EN EL NEW YORK STOCK EXCHANGE ("NYSE") Y EN LA SECURITIES EXCHANGE COMMISSION ("SEC")

El 21 de junio de 2017 se informó el acuerdo del Directorio tendiente a iniciar el proceso de término del programa de ADR's en Estados Unidos, iniciando los trámites para la cancelación de la inscripción de estos valores en el New York Stock Exchange ("NYSE") y de estos valores y de acciones en la Securities Exchange Commission ("SEC").

COMPRA DEL 50% DE LA EMPRESA DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA EXCELSIOR WINE COMPANY LLC

Mediante hecho esencial de fecha 26 de junio, complementado por hecho esencial de fecha 3 de julio se informó de la suscripción de contrato de compraventa, sujeto a condición, por el 50% de la propiedad de la coligada Excelsior Wine Company LLC, lo que implica que Viña Concha y Toro pasaría a tener directa e indirectamente el 100% de su propiedad, generando positivas sinergias en la distribución de los productos del holding en Estados Unidos.

DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS

El 30 de agosto se informó la decisión de distribuir el dividendo provisorio N° 272 de \$3,5 con cargo al Fondo de Reserva de Futuros Dividendos.

El 3 de diciembre se informó la decisión del Directorio de fecha 30 de noviembre de distribuir el dividendo provisorio N° 273 de \$3,5 con cargo al Fondo de Reserva de Futuros Dividendos. Este dividendo se pagaría a partir del 28 de diciembre de 2018.

Filiales y Coligadas

VIÑA CONCHA Y TORO S.A.





Filiales

INVERSIONES CONCHA Y TORO SPA

Rut:

96.921.850-K

Dirección:

Virginia Subercaseaux 210, Pirque, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$14.606.199

Objeto social

La inversión en toda clase de bienes corporales e incorporeales, raíces o muebles, con el objeto de percibir sus frutos o rentas. Constituir, formar parte o adquirir derechos o acciones en sociedades. La Sociedad, en el ejercicio de su objeto social, no realiza actividades comerciales.

Relación con la matriz

Administra algunas sociedades filiales. Inversiones Concha y Toro SpA es dueña del 50% de Viña Cono Sur S.A., del 45,68% de Bodegas y Viñedos Quinta de Maipo SpA, del 64,01% de Inversiones VCT Internacional SpA, del 99,9% de Comercial Peumo Limitada, del 0,01% de VCT Brasil Importación y Exportación Limitada, del 99,98% de Sociedad Exportadora y Comercial Viña Canepa S.A., del 99% de Viña Maycas del Limarí Limitada, del 1% de VCT México S.R.L. de C.V., del 95% de Trivento Bodegas y Viñedos SpA, del 1% de VCT Wine Retail Participacoes Ltda. y del 100% de Viña Don Melchor SpA. Todas las anteriores son filiales de la matriz.

Gerente General

Eduardo Guilisasti Gana (G)

Administración

Corresponde a Viña Concha y Toro S.A. quien la ejerce a través de apoderados especialmente designados.

INVERSIONES VCT INTERNACIONAL SPA

Rut:

99.513.110-2

Dirección:

Virginia Subercaseaux 210, Pirque, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$18.540.470

Objeto social

Efectuar en el extranjero inversiones permanentes o de renta en toda clase de bienes muebles o inmuebles, corporales o incorporeales, relacionados con el negocio de la matriz; al igual que constituir y participar en todo tipo de sociedades, preferentemente en el extranjero. La Sociedad, en el ejercicio de su objeto social, no realiza actividades comerciales.

Relación con la matriz

Esta sociedad concentra la propiedad de la filial brasileña VCT Brasil Importación y Exportación Limitada con un 99,99%, de VCT Sweden AB con un 100%, de Concha y Toro Norway AS con un 100%, de VCT Group of Wineries Asia Pte. Ltd. con un 100%, de VCT Africa & Middle East Proprietary Limited con un 100%, de Concha y Toro Canada Ltd. con 100% y de VCT México S.R.L. de C.V con un 99% y de las filiales argentinas Trivento Bodegas y Viñedos S.A. con un 4,759% y Finca Lunlunta S.A. con un 0,83%. Además, participa en Cono Sur France S.A.R.L. con un 100% y en VCT Wine Retail Participacoes Ltda. con un 99%.

Gerente General

Eduardo Guilisasti Gana (G)

Administración

Corresponde a Viña Concha y Toro S.A. quien la ejerce a través de apoderados especialmente designados.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● VCT CHILE (EX COMERCIAL PEUMO LTDA.)

Rut:

85.037.900-9

Dirección:

Avda. Santa Rosa 0837, Paradero 43, Puente Alto, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$2.617.586

Objeto social

Realizar todo tipo de operaciones comerciales y en especial, la importación y exportación, compra, venta, distribución, adquisición y enajenación (en general) de todo tipo de mercaderías dentro y fuera de Chile. Ejercer el comercio en cualquiera de sus formas y todos los otros negocios que los socios acuerden.

Relación con la matriz

Esta sociedad participa en la propiedad de las sociedades filiales de la matriz Transportes Viconto Ltda. con un 75% y en Trivento Bodegas y Viñedos S.A. con un 0,241%. Esta filial se dedica a la venta, distribución y comercialización de los productos elaborados por la matriz y sus filiales en Chile. Comercial Peumo Ltda. realiza estas funciones a través de una fuerza de venta especializada tanto en el mercado mayorista como minorista, así como a través de la red de internet.

Gerente General

Niclas Blomstrom Bjuvman (GF)

Principales contratos con la matriz

Compraventa de vinos y productos de la matriz y sus sociedades filiales y coligadas. Servicios de publicidad a las marcas de la matriz y sus filiales.

● VIÑA CONO SUR S.A.

Rut:

86.326.300-K

Dirección:

Nueva Tajamar 481, Torre Norte, Piso 19, Las Condes, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$497.171

Objeto social

Elaboración, envasado, distribución, compra, venta, exportación, importación y comercialización en cualquiera de sus formas de vinos, espumantes y licores.

Relación con la matriz

Producción y comercialización de uvas y vinos, bajo sus propias marcas.

Esta sociedad es propietaria del 100% de Viña Cono Sur Orgánico SpA.

Directores

Eduardo Guilisasti Gana (Presidente) (G)

Osvaldo Solar Venegas (G)

Rafael Marín Jordán (D)

Pablo Guilisasti Gana (D)

Gerente General

Paul Konar Elder

Principales contratos con la matriz

Compraventa de uva y productos a la matriz y a la sociedad VCT Chile. Contrato de servicios de embotellación con la matriz.

Filiales

BODEGAS Y VIÑEDOS QUINTA DE MAIPO SPA

Rut:

84.712.500-4

Dirección:

Virginia Subercaseaux 210, Pirque, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$51.470

Objeto social

Elaboración, envasado, fraccionamiento, distribución, compra, venta, exportación, importación y comercialización en cualquier forma de vinos y espumantes.

Relación con la matriz

Esta sociedad participa en la propiedad de las sociedades filiales de la matriz Sociedad Exportadora y Comercial Viña Maipo SpA, con un 100% y en Sociedad Exportadora y Comercial Viña Canepa S.A. con un 0,0172%.

Administración

Corresponde a Inversiones Concha y Toro SpA, quien la ejerce a través de apoderados.

Principales contratos con la matriz

Compraventa de vinos y productos.

SOCIEDAD EXPORTADORA Y COMERCIAL VIÑA MAIPO SPA

Rut:

82.117.400-7

Dirección:

Virginia Subercaseaux 210, Pirque, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$22.922

Objeto social

Elaboración, envasado, fraccionamiento, distribución, compra, venta, exportación, importación y comercialización en cualquier forma de vinos y espumantes.

Relación con la matriz

Esta sociedad participa en la propiedad de las sociedades filiales de la matriz Transportes Viconto Ltda. con un 25%; Concha y Toro UK Limited con un 1%; VCT Chile con un 0,1%; Viña Cono Sur S.A. con un 50% y Viña Maycas del Limarí Limitada con un 1%.

Administración

Corresponde a Bodegas y Viñedos Quinta de Maipo SpA quien la ejerce a través de apoderados especialmente designados.

Principales contratos con la matriz

Compraventa de vinos y productos.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● SOCIEDAD EXPORTADORA Y COMERCIAL VIÑA CANEPA S.A. ●

Rut:

96.585.740-0

Dirección:

Lo Espejo 1500, Cerrillos, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$176.920

Objeto social

Elaboración y envasado de vinos y otros productos afines, la comercialización, compra, venta, importación y exportación de vinos y otros productos similares, y la prestación de servicios de promoción, publicidad, marketing y posicionamiento, respecto de sus productos y marcas.

Relación con la matriz

Producción y comercialización de vinos.

Directores

Alfonso Larraín Santa María (Presidente) (D)

Eduardo Guilisasti Gana (G)

Osvaldo Solar Venegas (G)

Gerente General

Eduardo Guilisasti Gana (G)

Principales contratos con la matriz

Compraventa de vinos y productos.

● VIÑA DON MELCHOR SPA ●

Rut:

76.048.605-1

Dirección:

Virginia Subercaseaux 210, Pirque. Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$1.000

Objeto Social

Elaboración y envasado de vinos u otros productos afines; la comercialización, compra, venta, importación y exportación de vinos u otros productos similares; la prestación de servicios de promoción, publicidad, marketing y posicionamiento respecto de sus productos y marcas; y cualquier otra actividad que el o los accionistas acuerden.

Directores

Eduardo Guilisasti Gana (G)

Osvaldo Solar Venegas (G)

Mariano Fontencilla de Santiago Concha (D)

Rafael Guilisati Gana (D)

Gerente General

Enrique Tirado Santelices

Principales contratos con la matriz

Compraventa de vinos y productos.

Filiales

● VIÑAS MAYCAS DEL LIMARÍ LTDA.

Rut:

76.898.350-K

Dirección:

Nueva Tajamar 481, Torre Norte, Oficina 505, Las Condes, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$1.000

Objeto social

Elaboración y envasado de vinos u otros productos afines; la comercialización, compra, venta, importación y exportación de vinos u otros productos relacionados; la prestación de servicios de promoción, publicidad, marketing y posicionamiento respecto de sus productos y marcas.

Administración

Corresponde a Inversiones Concha y Toro SpA quien la ejerce a través de apoderados.

Principales contratos con la matriz

Compraventa de vinos y productos.

● TRANSPORTES VICONTO LTDA.

Rut:

85.687.300-5

Dirección:

Avda. Santa Rosa 0821, Puente Alto, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$35.076

Objeto social

Prestación de toda clase de servicios relacionados con el transporte y flete dentro y fuera del país, mediante la utilización de camiones y demás elementos de transportes afines.

Relación con la matriz

Efectúa el transporte de productos elaborados por la matriz y filiales a los distintos puntos de venta y distribución. Esta función la realiza a través de vehículos propios o arrendados.

Administración

Corresponde indistintamente a sus socios Comercial Peumo Limitada y Sociedad Exportadora y Comercial Viña Maipo SpA, quienes la ejercen a través de apoderados.

Principales contratos con la matriz

Fletes de vinos a granel y productos terminados.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● VIÑA CONO SUR ORGÁNICO SPA

Rut:

76.273.678-0

Dirección:

Nueva Tajamar 481, Torre Norte, Oficina 306, Las Condes, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$1.000

Objeto social

La producción, compra y venta de uva orgánica; la producción, elaboración y envasado de vinos orgánicos; la comercialización, compra, venta, importación y exportación de vinos orgánicos.

Administración

Corresponde a Viña Cono Sur S.A. quien la ejerce a través de apoderados especialmente designados.

Principales contratos con la matriz

Contrato de prestación de servicios de producción de vinos orgánicos con la filial Viña Cono Sur S.A.

● SOUTHERN BREWING COMPANY S.A. (KROSS)

Rut:

99.527.300-4

Dirección:

Av. Américo Vespucio 2500 of. 702, comuna de Vitacura. Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

77%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$ 2.065.808.

Objeto social

Elaboración de bebidas malteadas y cervezas.

Relación con la matriz

Mantiene un contrato de distribución con la filial de Viña Concha y Toro, VCT Chile.

Directores

Christoph Schiess Schmitz (Presidente)
Eduardo Guilisasti Gana (G)
Osvaldo Solar Venegas (G)
Ignacio Izcue Elgart (G)
Rodrigo Infante Ossa

Gerente General

José Tomás Infante Güell

Principales contratos con la matriz

Contrato de distribución para la comercialización de los productos Kross.

Filiales

TRIVENTO BODEGAS Y VIÑEDOS S.A.

Rut:

33-68989817-9

Dirección:

Canal Pescara 9347, Russell C.P.5517, Maipú, Mendoza, Argentina.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$27.342.592

Objeto social

Elaboración, comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas, importación y exportación de vino y productos afines con su objeto.

Relación con la matriz

Producción en la República Argentina y comercialización de uvas y vinos bajo sus propias marcas. Participa en la propiedad de las filiales Finca Lunlunta S.A. con un 99,17% y Finca Austral S.A. con un 99,17%.

Directores Titulares

Alfonso Larraín Santa María (Presidente) (D)
Rafael Guilisasti Gana (D)
Santiago de Jesús Ribisich (GF)

Directores Suplentes

Christian Linares
Alejandro Montarcé (GF)

Comité de Dirección

Alfonso Larraín Santa María (D), Eduardo Guilisasti Gana (G), Andrés Larraín Santa María (D), Tomás Larraín León (G), Osvaldo Solar Venegas (G), Daniel Durán Urizar (G), Carlos Halaby Riadi

Gerente General

Santiago de Jesús Ribisich

INMOBILIARIA EL LLANO SPA.

Rut:

76.783.225-7

Dirección:

Avenida Nueva Tajamar N° 481, oficina N° 1501, Torre Norte, Las Condes. Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$1.000.-

Objeto social

El ejercicio de la actividad inmobiliaria, en sus formas más amplias, y, en especial, la realización de inversiones y proyectos inmobiliarios.

Directores

Eduardo Guilisasti Gana (G)
Andrés Larraín Santa María (D)
Osvaldo Solar Venegas (G)

Gerente General

Ernesto Hevia Balbontín

Principales contratos con la matriz

A la fecha no mantiene contratos con la matriz

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● FINCA AUSTRAL S.A.

Rut:

30-70997638-5

Dirección:

Canal Pescara 9347, Russell C.P. 5517, Maipú, Mendoza, Argentina.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$2.753

Objeto social

Elaboración, comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas, importación y exportación de vino y productos afines con su objeto.

Relación con la matriz

Comercialización de uvas y vinos, bajo sus propias marcas.

Directores

Santiago de Jesús Ribisich (titular) (GF)

Alejandro Montarcé (suplente) (GF)

Gerente General

Santiago de Jesús Ribisich

● FINCA LUNLUNTA S.A.

Rut:

30-70913379-5

Dirección:

Canal Pescara 9347, Russell C.P.5517, Maipú, Mendoza, Argentina.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$2.753

Objeto social

Elaboración, comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas, importación y exportación de vino y productos afines con su objeto.

Relación con la matriz

Comercialización de uvas y vinos bajo sus propias marcas. Participa en la propiedad de la filial Finca Austral S.A. con un 0,83%.

Directores

Santiago de Jesús Ribisich (titular) (GF)

Alejandro Montarcé (suplente) (GF)

Gerente General

Santiago de Jesús Ribisich

Filiales

VCT BRASIL WINE RETAIL PARTICIPAÇÕES LTDA.

CNPJ:

18.975.892/0001-01

Dirección:

Rua Alcides Lourenço Rocha 167, 4° andar, Conj. 41 y 42, Cidade Monções, Sao Paulo, Brasil.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$607.014

Objeto social

Sociedad de inversiones destinada a consolidar las inversiones de Viña Concha y Toro en Brasil.

Relación con la matriz

Destinada a consolidar las inversiones en Brasil, principalmente en el ámbito del retail. Participa en la propiedad de las coligadas Alpha Cave Comércio de Vinhos S/A. con un 35%.

VCT BRASIL IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN LIMITADA

Rut:

9.300.053/0001-00

Dirección:

Rua Alcides Lourenço Rocha 167, 4° andar, Conj. 41 y 42 y 12o, Conj. 121 y 122, Cidade Monções, Sao Paulo, Brasil.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$149.220

Objeto social

La importación, exportación, compra, venta y distribución de vinos, bebidas alcohólicas y no alcohólicas y productos similares; realizar la importación, compra, venta y distribución y artículos de publicidad, propaganda, marketing, comunicaciones y promociones relacionados con el ítem anterior; ejercer el comercio en cualquiera de sus formas; prestar servicios de publicidad, propaganda, marketing, comunicación y promoción; y participar en otras sociedades, como socia o accionista.

Relación con la matriz

Distribución e intermediación de productos de la matriz y algunas filiales.

Gerente General

Mauricio Cordero

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y coligadas.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● CONO SUR EUROPE LIMITED

Company number:

5231308 Registrado en Inglaterra y Gales

Dirección:

1st Floor West Wing, Davidson House, Forbury Square,
Reading, Berkshire, RG1 3 EU, Inglaterra.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$88

Objeto social

Importaciones de vino y distribución en Europa.

Director

Paul Konar Elder (G)

● CONCHA Y TORO UK LIMITED

Company number:

4131411 Registrado en Inglaterra y Gales

Dirección:

9 Ashurst Court, London Road, Wheatley, Oxfordshire,
OX33 1ER

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$596

Objeto social

Importación, distribución, ventas y comercialización en
cualquier forma de vinos y espumantes.

Relación con la matriz

Esta sociedad distribuye productos de la matriz y de
sus filiales y coligadas en el Reino Unido. Participa en la
propiedad de la filial Cono Sur Europe Limited con un 100%.

Directores

Osvaldo Solar Venegas (G)

Thomas Domeyko Cassel (G)

Gerente General

Simon Doyle

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y
coligadas; promoción y publicidad de los mismos productos.

Filiales

VCT SWEDEN AB

O.N.:

556762-6816

Dirección:

Dalagatan 34, Estocolmo, Suecia.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$7.748

Objeto social

Importación, exportación, venta y distribución de bebidas alcohólicas, así como todo aquello relacionado con lo anterior.

Relación con la matriz

Esta sociedad distribuye productos de la matriz, de sus filiales y coligadas en Suecia. Esta sociedad es propietaria del 100% de la filial VCT Finland OY.

Directores

Thomas Domeyko Cassel (G)
Christian Hargreaves
Peter Lidvall

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y coligadas.

CONCHA Y TORO NORWAY AS

O.N.:

993 253 391

Dirección:

Karenslyst allé 10, Oslo, Noruega.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$14.330

Objeto social

Importación, exportación, venta y distribución de bebidas alcohólicas, así como todo aquello relacionado con lo anterior.

Relación con la matriz

Esta sociedad distribuye productos de la matriz, de sus filiales y coligadas en Noruega. Además es propietaria de la filial VCT Norway AS en un 100%.

Directores

Thomas Domeyko Cassel (G)
Peter Lidvall
Anne Eliasson

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y coligadas; promoción y publicidad de los mismos productos.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

VCT FINLAND OY

O.N.:

2223825-5

Dirección:

Pietarinkuja 3, Helsinki, Finlandia.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$15.895

Objeto social

Importación, exportación, venta y distribución de bebidas alcohólicas, así como todo aquello relacionado con lo anterior.

Relación con la matriz

Esta sociedad distribuye productos de la matriz, de sus filiales y coligadas en Finlandia.

Directores

Thomas Domeyko Cassel (G)

Peter Lidvall

Jaakko Siimeslahti

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y coligadas.

VCT NORWAY AS

Reg. N°:

999 522 920

Dirección:

Karenslyst Allé 10, Oslo, Noruega.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$2.388

Objeto social

Importación, exportación, venta y distribución de bebidas alcohólicas, así como todo aquello relacionado con lo anterior.

Relación con la matriz

Esta sociedad distribuye productos de la matriz, de sus filiales y coligadas en Noruega.

Directores

Thomas Domeyko Cassel (G)

Peter Lidvall

Anne Eliasson

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y coligadas; promoción y publicidad de los mismos productos.

Filiales

CONO SUR FRANCE S.A.R.L.

N° SIRET:

9375757600002

Dirección:

1 Venelle de Riviere, 29840 Lanildut, Francia.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$15.895

Objeto social

Actividades de comisionista para el mercado en Europa, Europa del Este, Medio Oriente y África.

Relación con la matriz

Esta sociedad actúa como comisionista y promotor de los vinos de Viña Cono Sur S.A. matriz, en el mercado de Europa.

Gerente General

François Le Chat

Principales contratos con la matriz

Contrato de Comisión con Viña Cono Sur S.A.

GAN LU WINE TRADING (SHANGHAI) CO. LTD.

ID:

913101150576837460

Dirección:

Room A, Union Shin May Square 27 F, No.506 Shang Cheng Road, Pudong, Shanghai.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$94.261

Objeto social

Producción, publicidad y actividades de agencia de productos vinícolas en el mercado asiático, especialmente en China.

Relación con la matriz

Esta sociedad actúa como comisionista y promotor de los vinos de su matriz y de otras filiales en el mercado de Asia, especialmente en China.

Directores

Cristián López Pascual (G)

Enrique Ortúzar Vergara (G)

Andrea Benavides Hebel (G)

Principales contratos con la matriz

Contratos de comisión con su matriz y filiales.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

VCT GROUP OF WINERIES ASIA PTE. LTD.

Registration N°:

201006669D

Dirección:

VCT Group of Wineries Asia Pte Ltd
7 Straits View #12-00
Marina One East Tower
Singapore 018936

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$848.638

Objeto social

Importar y reexportar vinos chilenos y argentinos a través del mercado asiático. A su vez, se dedica a la promoción y publicidad de productos vitivinícolas en Singapur y en el mercado asiático.

Relación con la matriz

Esta sociedad actúa como comisionista y promotor de los vinos de su matriz y de otras filiales en el mercado asiático. Además, es propietaria del 100% de la propiedad de la filial Gan Lu Wine Trading (Shanghai) Co. Ltd. y del 41% de la coligada VCT Japan Co. Ltd.

Directores

Alfonso Larraín Santa María (D)
Andrea Benavides Hebel (G)
Osvaldo Solar Venegas (G)
Cristián López Pascual (G)
Guy Andrew Nussey

Regional Director

Guy Andrew Nussey

Principales contratos con la matriz

Contrato de Comisión con matriz y filiales.

FETZER VINEYARDS

EIN N°:

94-2458321

Dirección:

12901 Old River Road, Hopland, CA 95449, Estados Unidos.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$162.260.976

Objeto social

La producción, comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas, importación y exportación de vino y productos afines con su objeto.

Relación con la matriz

Producción en EEUU y comercialización de uvas y vinos bajo sus propias marcas. A su vez es propietaria en su totalidad, de la filial Eagle Peak Estates, LLC.

Directores

Eduardo Guilisasti Gana (Presidente) (G)
Jorge Desormeaux Jiménez (D)
Rafael Guilisasti Gana (D)
Osvaldo Solar Venegas (G)

Gerente General

Giancarlo Bianchetti González

Filiales

● EXCELSIOR WINE COMPANY, LLC.

EIN N°:
45-2968791

Dirección:
1111 Cedar Swamp Road, Old Brookville New York, USA.

% de participación (Directa e Indirecta):
100%

Capital Suscrito y Pagado:
M\$694.770

Objeto social
La distribución de productos de Viña Concha y Toro S.A., Trivento Bodegas y Viñedos S.A. y algunas marcas de Fetzer Vineyards en el mercado de Estados Unidos.

Relación con la matriz
Comercializa y distribuye productos de la Viña y filiales en Estados Unidos.

Directores
Alfonso Larraín Santa María (D)
Eduardo Guilisasti Gana (G)
Osvaldo Solar Venegas (G)
Giancarlo Bianchetti González (GF)
Andrea Benavides Hebel (G)
Enrique Ortúzar Vergara (G)

Presidente
Alfonso Larraín Santa María (D)

Principales contratos con la matriz
Compraventa de productos a la matriz y sociedades filiales y coligadas; promoción y publicidad de los mismos productos.

● VCT USA, INC.

EIN N°:
33-1220465

Dirección:
106 Greentree Drive, Suite 101, Delaware 19904, Estados Unidos.

% de participación (Directa e Indirecta):
100%

Capital Suscrito y Pagado:
M\$76.424.700

Objeto social
Sociedad de Inversiones destinada a consolidar las inversiones de Viña Concha y Toro en Estados Unidos.

Relación con la matriz
Sociedad 100% de propiedad de Viña Concha y Toro que consolida las inversiones en Estados Unidos. Es dueña del 100% de Fetzer Vineyards y de un 50% de Excelsior Wine Company, LLC.

Directores
Alfonso Larraín Santa María (D)
Eduardo Guilisasti Gana (G)
Osvaldo Solar Venegas (G)

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

EAGLE PEAK ESTATES, LLC.

EIN N°:

47-2185056

Dirección:

375 Healdsburg Ave., Suite 200, Healdsburg, Sonoma, CA 95448, Estados Unidos.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$ 6.948

Objeto social

Comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas, importación y exportación de vino y productos afines a su objeto.

Relación con la matriz

No mantiene una relación contractual directa con Viña Concha y Toro.

Directores

Giancarlo Bianchetti González (Presidente) (GF)

Jorge Lyng Benítez (Vicepresidente) (GF)

Cindy DeVries (Vicepresidente)

VCT AFRICA & MIDDLE EAST PROPRIETARY LIMITED

Número de Registro:

2012/009704/07

Número Tributario (VAT):

4930260635

Dirección:

1 Century Way, The Colosseum, Foyer 3, 1st Floor. Century City, Cape Town, Sudáfrica.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$14.505

Objeto social

Promover las ventas de los productos Concha y Toro y filiales en Sudáfrica y otros territorios.

Relación con la matriz

Esta Sociedad actúa como promotora de las ventas de los productos Concha y Toro y filiales en Sudáfrica y otros territorios.

Director

Enrique Ortúzar Vergara (G)

Gerente

Diego Baeza Contreras

Filiales

● VCT MÉXICO S.R.L DE C.V.

Número Tributario:

VME110815LJ3

Dirección:

Carretera Picacho a Jusco 238 502 A., Jardines en la Montaña,
Distrito Federal 14210, México.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$324.350

Objeto social

Sociedad de Inversiones destinada a consolidar las inversiones
de Viña Concha y Toro en México.

Relación con la matriz

Propietaria de un 51% de VCT & DG México S.A. de C.V.

Directorio

Osvaldo Solar Venegas (G)
Enrique Ortúzar Vergara (G)

● VCT&DG MÉXICO S.A. DE C.V.

Número Tributario:

VAD1111076E1

Dirección:

Bosque de los Ciruelos 304, 7 Bosques de Las Lomas,
Distrito Federal 11700, México.

% de participación (Directa e Indirecta):

51%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$566.565

Objeto social

Sociedad destinada a consolidar la distribución de los
productos de Viña Concha y Toro en México.

Relación con la matriz

Distribuir productos de la matriz y filiales en el territorio de
México.

Directores

Alfonso Larraín Santa María (D)
Celestino Alvarez
Thomas Domeyko Cassel (G)
Osvaldo Solar Venegas (G)
Rodrigo Alvarez

Director Comercial

Aldo Velázquez

Director Operacional

Ana Paula Niembro

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● CONCHA Y TORO CANADA, LTD.

Número Tributario:

845322502

Dirección:

44 Chipman Hill, Suite 1000. P.O. Box 7289, Stn. "A". Saint John, N.B. E2L 4S6, Canadá.

% de participación (Directa e Indirecta):

100%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$408.215

Objeto social

Sociedad de Inversiones destinada a consolidar las inversiones de Viña Concha y Toro en Canadá.

Relación con la matriz

Propietaria del 50% de Escalade Wines & Spirits Inc.

Directores

Enrique Ortúzar Vergara (G)

Coligadas

● BEER GARDEN BELLAVISTA SPA.

Rut:

99.527.300-4

Dirección:

Américo Vespucio 2.500 of. 701, Las Condes. Santiago

% de participación (Directa e Indirecta):

26.95%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$70.000.000.

Objeto social

Implementación, operación y explotación de toda clase de restaurants, bar, fuentes de soda y demás establecimientos del rubro gastronómico y de entretenimiento, en especial, asociada a la venta de cerveza artesanal marca “Kross”®.

Directores:

Carlos Brito Claissac

José Tomás Infante Güell (GF)

Jerome Georges Marcel Reynes

Gerente General

Jerome Georges Marcel Reynes

Contratos con la matriz

Mantiene un contrato de suministro y licencia con Southern Brewing Company S.A (Kross).

● ESCALADE WINES & SPIRITS INC.

Número Tributario:

821482783RT0001

Dirección:

5006 Timberlea Suite 1, Mississauga, Ontario, Canadá.

% de participación (Directa e Indirecta):

50%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$815.398

Objeto social

Importación, exportación, venta, elaboración y distribución de bebidas alcohólicas.

Relación con la matriz

Esta sociedad actúa como comisionista y distribuidor de los vinos de Viña Concha y Toro y de otras filiales, en el mercado canadiense.

Directores

Duncan Hobbs (Presidente)

Thomas Domeyko Cassel (G)

Osvaldo Solar Venegas (G)

Carlos Longhi Leinenweber (G)

Jonathan Hobbs

Brigitte Lachance

Gerente General

Felipe del Solar Leefhelm

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.

● VCT JAPAN COMPANY LTD.

Número Social:

01112-01-017295

Dirección:

4-10-2 Nakano, Nakano-ward, Tokyo, Japón.

% de participación (Directa e Indirecta):

41%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$299.331

Objeto social

Importación, exportación, venta y distribución de bebidas alcohólicas.

Relación con la matriz

Joint venture con distribuidor local, destinada a fortalecer la venta de productos de Concha y Toro y algunas filiales en el mercado japonés.

Directores

Michauiaki Yamada,
Takashi Nishimoto,
Osami Wada
Cristián López Pascual (G)
Guy Andrew Nussey

● INDUSTRIA CORCHERA S.A.

Rut:

90.950.000-1

Dirección:

Jorge Cáceres 220, La Cisterna, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

49,987%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$5.796.064

Objeto social

La fabricación, elaboración, importación y exportación, distribución y comercialización del corcho y de sus derivados o sustitutos, así como tapones y tapas. La representación de maquinarias y otros insumos; la prestación de servicios para la industria vitivinícola, realizar inversiones en bienes raíces rústicos o urbanos, adquirirlos, venderlos y construirlos, sea por cuenta propia o ajena, administrarlos y percibir sus frutos; y llevar adelante otros negocios relacionados con el objeto.

Relación con la matriz

Abastece de corchos y otros insumos a Viña Concha y Toro y a sus sociedades filiales y coligadas.

Directores Titulares

Rafael Guilisasti Gana (Presidente) (D)
Pedro Felix de Matos
Christophe Fouquet
Osvaldo Solar Venegas (G)

Directores Suplentes

Pablo Guilisasti Gana (D)
Luis Felipe Fellay Rodríguez
Antonio Ríos Amorim
Andrea Benavides Hebel (G)

Gerente General

Felipe Polanco Fernando

Principales contratos con Viña Concha y Toro

Contrato de suministro de corcho y otros insumos (tapones, tapas, cápsulas y otros similares).

Coligadas

● VIÑA ALMAVIVA S.A.

Rut:

96.824.300-4

Dirección:

Avda. Santa Rosa 821, Paradero 45, Puente Alto, Santiago.

% de participación (Directa e Indirecta):

50%

Capital Suscrito y Pagado:

M\$2.424.784

Objeto social

El propósito principal es la producción y comercialización, incluyendo la exportación y distribución de vinos de calidad súper premium de estilo único y carácter distintivo.

Directores

Rafael Guilisasti Gana (Presidente) (D)

Philippe Dhalluin

Eduardo Guilisasti Gana (G)

Enrique Tirado Santelices (G)

Eric Bergman

Hervé Gouin

Gerente General

Felipe Larraín Vial

Principales contratos con la matriz

Compraventa de productos.

● CORCHERA GÓMEZ BARRIS S.A.

Rut:

76.410.919-8

Dirección:

Jorge Cáceres N° 220, La Cisterna, Santiago

% de participación (Directa e indirecta):

49,987%

Capital:

M\$380.050

Objeto social

La fabricación, distribución, comercialización, compra y venta de corchos y tapas para botellas, de maquinarias, herramientas y equipos destinados a la industria vitivinícola y a la prestación de servicios de embotellación y logísticos.

Relación con la matriz

No mantiene una relación comercial directa con Viña Concha y Toro.

Administración

Pueden representar a la sociedad las siguientes personas, actuando dos de ellos conjuntamente:

Rafael Guilisasti Gana (D)

Osvaldo Solar Venegas (G)

Juan de Magalhaes-Calvet del Solar

Luis Felipe Fellay Rodríguez

Gerente General

Felipe Polanco Fermandois

Principales contratos con la Matriz

No mantiene una relación contractual directa con Viña Concha y Toro.

(D) Director de Viña Concha y Toro S.A.

(G) Gerente de Viña Concha y Toro S.A.

(GF) Gerente de Filial Viña Concha y Toro S.A.





Estados Financieros Consolidados

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Accionistas y Directores de
Viña Concha y Toro S.A. y Subsidiarias

Informe sobre los estados financieros consolidados

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Viña Concha y Toro S.A. y Subsidiarias que comprende el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2018 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Viña Concha y Toro S.A. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2018, y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

Otros asuntos, *informe de otros auditores sobre los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2017*

Los estados financieros consolidados de Viña Concha y Toro S.A. y Subsidiarias por el año terminado al 31 de diciembre de 2017 fueron auditados por otros auditores, quienes expresaron una opinión sin salvedades sobre los mismos en su informe de fecha 27 de marzo de 2018.



Luis Vila Rojas

BDO Auditores & Consultores Ltda.

Santiago, 18 de marzo de 2019.

INDICE

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS.....	108
ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS.....	109
ESTADOS DE RESULTADOS POR FUNCIÓN CONSOLIDADOS.....	110
ESTADO DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO	111
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO.....	112
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO DIRECTO CONSOLIDADOS.....	114
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	115
NOTA 1. CONSIDERACIONES GENERALES	115
NOTA 2. BASE DE PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	118
2.1 Bases de Preparación y presentación de los estados financieros consolidados.....	118
2.1.1 Estados Financieros Consolidados	118
2.1.2 Bases de Medición	118
2.1.3 Período Contable.....	119
2.1.4 Uso de Estimaciones y Juicios	119
2.1.5 Clasificación de saldos en Corrientes y No Corrientes.....	120
2.1.6 Nuevas normas e interpretaciones emitidas y no Vigentes.....	120
2.1.7 Políticas contables significativas	123
2.2 Bases de Consolidación	123
2.2.1 Subsidiarias.....	123
2.2.2 Moneda Funcional y Presentación.....	125
2.3 Segmentos Operativos e Información Geográfica	125
2.4 Transacciones en Moneda Extranjera y Unidades de Reajuste	126
2.5 Efectivo y Equivalentes al Efectivo	127
2.6 Instrumentos Financieros.....	127
2.6.1 Activos financieros a Costo Amortizado	127
2.6.2 Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Otro Resultado Integral.....	128
2.6.3 Activos a Valor Razonable con cambios en resultados	128
2.6.4 Pasivos Financieros a Valor Razonable con cambios en resultados.....	128
2.6.5 Acreedores Comerciales.....	128
2.6.6 Derivados de Cobertura	128
2.6.7 Derivados Implícitos.....	129

2.6.8	Valor Razonable y clasificación de los Instrumentos Financieros.....	130
2.6.9	Préstamos que devengan intereses	130
2.7	Activos no Corrientes mantenidos para la venta	130
2.8	Inventarios.....	131
2.9	Otros Activos no Financieros.....	131
2.10	Inversiones en Asociadas	131
2.10.1	Plusvalía de Inversiones por el método de la participación.....	131
2.11	Activos Intangibles	132
2.11.1	Derechos de Marca Industrial	132
2.11.2	Derechos de Marcas industriales adquiridas	132
2.11.3	Derechos de Dominios	132
2.11.4	Programas Informáticos.....	133
2.11.5	Investigación y Desarrollo	133
2.11.6	Derechos de Aguas.....	133
2.11.7	Derechos de Servidumbres	133
2.11.8	Identificación de las Clases de Intangibles con Vida útil Finita e Indefinida.....	134
2.11.9	Vidas Útiles Mínimas y Máximas de Amortización de Intangibles.....	134
2.12	Propiedades, plantas y equipos.....	134
2.12.1	Política de costos por Intereses financieros.....	135
2.12.2	Depreciación	135
2.12.3	Subvenciones del Gobierno	136
2.13	Activos Biológicos.....	136
2.14	Deterioro del Valor de los Activos no Financieros	136
2.14.1	Deterioro de Propiedades, Plantas y Equipos.....	137
2.14.2	Deterioro de Activos Intangibles.....	137
2.14.3	Deterioro en Inversiones en Asociadas.....	137
2.14.4	Plusvalía.....	138
2.15	Contratos de Arriendo.....	138
2.16	Impuesto a las Ganancias e Impuestos Diferidos.....	138
2.16.1	Impuesto a la Renta.....	138
2.16.2	Impuestos Diferidos	140
2.17	Beneficios a los Empleados	141
2.17.1	Vacaciones al Personal	141

2.17.2	Indemnizaciones por años de servicios y Bono por antigüedad	141
2.18	Provisiones	141
2.19	Capital.....	142
2.20	Dividendo Mínimo.....	142
2.21	Ganancia (Pérdida) por Acción.....	142
2.22	Estado de Flujos de Efectivo - Método Directo	142
2.23	Reconocimiento de Ingresos y Gastos	142
2.23.1	Ventas de Bienes y Productos.....	143
2.23.2	Ingresos por prestación de servicios.....	143
2.23.3	Ingresos Financieros y Costos Financieros	143
2.23.4	Dividendos.....	144
2.24	Medio Ambiente	144
NOTA 3.	ESTIMACIONES DETERMINADAS POR LA ADMINISTRACIÓN	144
3.1	Evaluación de posibles pérdidas por deterioro.....	144
3.2	Activos Financieros de origen comercial.....	144
3.3	Asignación de vida útil de las Propiedades, Plantas y Equipos e Intangibles de vida finita.....	145
3.4	Cálculo actuarial de las obligaciones de Indemnización por años de servicio y bono de antigüedad.....	145
3.5	Valor razonable de contratos de derivados u otros instrumentos financieros (coberturas).....	145
3.6	Valor razonable esperado en combinación de negocios.....	145
3.7	Estimación valor neto realizable y obsolescencia.	145
3.8	Valor razonable de activos biológicos.	145
3.9	Estimación de provisión de aportes publicitarios.	145
NOTA 4.	CAMBIOS EN LAS ESTIMACIONES Y POLÍTICAS CONTABLES.....	146
NOTA 5.	GESTIÓN DE RIESGO FINANCIERO	148
5.1	Análisis de Riesgo Financiero de Mercado	148
5.1.1	Riesgo de Tipo de Cambio	148
5.1.2	Riesgo de Tasa de Interés.....	150
5.1.3	Riesgo de Inflación	150
5.2	Riesgo de Crédito	151
5.2.1	Cuentas por Cobrar	151
5.2.2	Inversiones Corto Plazo y Forward.....	152
5.3	Riesgo de Liquidez	153
5.4	Riesgo de Precio de Materia Prima	154

NOTA 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	154
NOTA 7. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS, CORRIENTES	155
NOTA 8. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO	156
NOTA 9. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS	158
NOTA 10. INVENTARIOS, NETO	162
NOTA 11. INVERSIONES E INFORMACIONES SOBRE INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS.....	163
NOTA 12. PLUSVALÍA (GOODWILL).....	171
NOTA 13. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA.....	176
NOTA 14. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS	178
NOTA 15. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA	183
NOTA 16. ACTIVOS BIOLÓGICOS.....	183
NOTA 17. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.....	184
NOTA 18. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	185
NOTA 19. OTROS PASIVOS FINANCIEROS.....	191
NOTA 20. OBLIGACIONES CON EL PÚBLICO	195
NOTA 21. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR	198
NOTA 22. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS E IMPUESTOS DIFERIDOS	199
NOTA 23. ARRENDAMIENTOS	203
NOTA 24. BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.....	204
NOTA 25. OTRAS PROVISIONES	207
NOTA 26. GANANCIAS POR ACCIÓN	208
NOTA 27. CAPITAL Y RESERVAS.....	209
NOTA 28. EFECTO DE LAS VARIACIONES EN LAS TASAS DE CAMBIO DE LA MONEDA EXTRANJERA.....	213
NOTA 29. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	220
NOTA 30. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	223
NOTA 31. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA.....	223
NOTA 32. OTROS INGRESOS	224
NOTA 33. RESULTADOS FINANCIEROS	224
NOTA 34. MEDIO AMBIENTE	226
NOTA 35. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS	227
NOTA 36. CONTINGENCIAS, RESTRICCIONES Y JUICIOS	228
NOTA 36. HECHOS POSTERIORES	249

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

ACTIVOS	Nota	al 31 de diciembre de	al 31 de diciembre de
		2018	2017
		M\$	M\$
Activos Corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	(6)	37.486.337	31.162.346
Otros activos financieros, corrientes	(7)	8.275.354	10.265.207
Otros activos no financieros, corrientes	(17)	6.340.765	5.084.483
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar neto, corrientes	(8)	190.675.390	187.422.436
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	(9)	2.581.328	11.379.684
Inventarios, corrientes	(10)	277.389.786	237.584.197
Activos biológicos	(16)	20.782.597	18.949.252
Activos por impuestos corrientes, corrientes	(22)	24.283.220	30.059.783
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		567.814.777	531.907.388
Activos no corrientes mantenidos para la venta	(15)	31.092	-
Activos corrientes totales		567.845.869	531.907.388
Activos no Corrientes			
Otros activos financieros, no corrientes	(7)	25.741.638	25.591.638
Otros activos no financieros, no corrientes	(17)	3.379.836	4.227.938
Cuentas por cobrar, no corrientes	(8)	693.696	742.414
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	(11)	21.262.939	21.819.709
Activos intangibles distintos de la plusvalía	(13)	47.719.373	43.426.623
Plusvalía (Goodwill)	(12)	69.028.561	31.021.819
Propiedades, plantas y equipos	(14)	391.263.749	381.736.948
Activos por impuestos diferidos	(22)	19.232.446	16.352.110
Total de Activos no Corrientes		578.322.238	524.919.199
Total de Activos		1.146.168.107	1.056.826.587

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

PATRIMONIO Y PASIVOS	Nota	al 31 de diciembre de	al 31 de diciembre de
		2018	2017
		M\$	M\$
Pasivos Corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	(19)	129.222.021	140.452.483
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(21)	124.333.481	120.753.782
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	(9)	5.777.642	7.361.779
Otras provisiones, corrientes	(25)	24.407.046	17.420.500
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	(22)	12.540.564	18.813.566
Provisiones por beneficios a los empleados	(24)	16.216.767	15.074.953
Otros pasivos no financieros, corrientes		770.158	815.077
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		313.267.679	320.692.140
Pasivos Corrientes totales		313.267.679	320.692.140
Pasivos no Corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	(19)	191.209.617	127.810.125
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	(9)	300.937	292.555
Pasivos por impuestos diferidos	(22)	63.966.069	53.373.158
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	(24)	2.867.500	2.829.938
Otros pasivos no financieros, no corrientes		2.403.061	595.435
Total de Pasivos no Corrientes		260.747.184	184.901.211
Total de Pasivos		574.014.863	505.593.351
Patrimonio			
Capital emitido	(27)	84.178.790	84.178.790
Ganancias acumuladas		481.812.864	455.924.169
Otras reservas		2.330.314	8.263.848
Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora		568.321.968	548.366.807
Participaciones no controladoras		3.831.276	2.866.429
Patrimonio total		572.153.244	551.233.236
Total de Patrimonio y Pasivos		1.146.168.107	1.056.826.587

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

ESTADOS DE RESULTADOS POR FUNCIÓN CONSOLIDADOS

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN CONSOLIDADO	Nota	Desde el 1 de enero Hasta el 31 de diciembre de 2018 M\$	Desde el 1 de enero Hasta el 31 de diciembre de 2017 M\$
Ingresos de actividades ordinarias	(30)	614.128.905	613.515.357
Costo de ventas	(31)	(409.542.596)	(412.079.217)
Ganancia Bruta		204.586.309	201.436.140
Otros ingresos	(32)	8.549.635	7.631.410
Costos de distribución	(31)	(114.151.288)	(113.007.625)
Gastos de administración	(31)	(34.975.242)	(31.110.407)
Otros gastos, por función	(31)	(4.002.077)	(3.037.270)
Ganancia por actividades operacionales		60.007.337	61.912.248
Ingresos financieros	(33)	924.066	570.531
Costos financieros	(33)	(11.647.790)	(9.985.677)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(11)	2.578.197	3.254.601
Diferencias de cambio	(33)	10.648.800	8.586.953
Resultados por unidades de reajuste	(33)	(1.015.159)	(628.448)
Ganancia antes de Impuesto		61.495.451	63.710.208
Gasto por impuestos a las ganancias	(22)	(11.394.118)	(13.719.788)
Ganancia neta procedente de operaciones continuadas		50.101.333	49.990.420
Ganancia		50.101.333	49.990.420
Ganancia atribuible a:			
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	(26)	49.111.118	49.574.670
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras		990.215	415.750
Ganancia		50.101.333	49.990.420
Ganancias por acción \$			
Ganancia por acción básica y diluida en operaciones continuadas \$	(26)	65,74	66,36
Ganancia por acción básica \$		65,74	66,36

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

ESTADO DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre 2018 y 2017

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO	Des de el 1 de enero	Des de el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Ganancia neta	50.101.333	49.990.420
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos		
Diferencias de cambio por conversión		
Ganancias (Pérdidas) por diferencias de cambio de conversión (*)	17.133.508	(10.896.009)
Planes de beneficios definidos		
Ganancias por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	-	109.380
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral		
Pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros a valor razonable con efecto en otro resultado integral, antes de impuestos (*)	-	(148.456)
Coberturas del flujo de efectivo		
(Pérdidas) Ganancias por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos (*)	(9.698.355)	6.288.202
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero		
Pérdidas por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, antes de impuestos (*)	(16.578.529)	8.458.717
Otros componentes del Resultado integral		
Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	12.305	(28.072)
Impuesto a las ganancias relacionado con otro resultado integral		
Impuesto a las ganancias relacionado con diferencias de cambio de conversión de otro resultado integral (*)	(3.897.222)	2.717.757
Impuesto a las ganancias relacionado con activos financieros a valor razonable con efecto en otro resultado integral (*)	-	40.083
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral (*)	2.618.556	(1.603.492)
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral	-	(29.185)
Impuesto a las ganancias relativos a coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero de otro resultado integral (*)	4.476.203	(2.154.466)
Total otro resultado integral	(5.933.534)	2.754.459
Resultado integral total	44.167.799	52.744.879
Resultado integral atribuible a:		
Resultados integral atribuible a los propietarios de la controladora	43.177.584	52.329.129
Resultado integral atribuibles a participaciones no controladoras	990.215	415.750
Resultado integral total	44.167.799	52.744.879

(*) Estos son los únicos conceptos que una vez sean liquidados, serán reclasificados al Estado de Resultados por Función Consolidado.

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO

Desde el 1 de enero al 31 de diciembre de 2018

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	Nota	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de patrimonio	Reservas de ganancias o pérdidas en la remediación de activos financieros a valor razonable con efecto en otros resultados integrales	Otras reservas Varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2018		84.178.790	(2.334.328)	10.583.690	14.602	(4.553.041)	(108.859)	4.661.784	8.263.848	455.924.169	548.366.807	2.866.429	551.233.236
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio (*)		-	-	-	-	-	-	-	-	(4.687.843)	(4.687.843)	-	(4.687.843)
Cambios en el patrimonio													
Resultado Integral													
Ganancia neta	(27)	-	-	-	-	-	-	-	-	49.111.118	49.111.118	990.215	50.101.333
Otro resultado integral	(27)	-	13.236.286	(7.079.799)	-	(12.102.326)	-	12.305	(5.933.534)	-	(5.933.534)	-	(5.933.534)
Resultado integral		-	13.236.286	(7.079.799)	-	(12.102.326)	-	12.305	(5.933.534)	49.111.118	43.177.584	990.215	44.167.799
Transacciones con los propietarios de la Compañía													
Dividendos	(27)	-	-	-	-	-	-	-	-	(18.534.580)	(18.534.580)	(248.953)	(18.783.533)
Total transacciones con los propietarios de la Compañía		-	-	-	-	-	-	-	-	(18.534.580)	(18.534.580)	(248.953)	(18.783.533)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	(27)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	223.585	223.585
Total de cambios en patrimonio		-	13.236.286	(7.079.799)	-	(12.102.326)	-	12.305	(5.933.534)	25.888.695	19.955.161	964.847	20.920.008
Saldo Final al 31 de diciembre de 2018		84.178.790	10.901.958	3.503.891	14.602	(16.655.367)	(108.859)	4.674.089	2.330.314	481.812.864	568.321.968	3.831.276	572.153.244

(*) Ver nota 27.7

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO

Desde el 1 de enero al 31 de diciembre de 2017

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	Nota	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de patrimonio	Reservas de ganancias o pérdidas en la remediación de activos financieros a valor razonable con efecto en otros resultados integrales	Otras reservas Varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2017		84.178.790	5.843.924	5.898.980	(65.593)	(10.857.292)	(486)	4.689.856	5.509.389	426.521.298	516.209.477	1.497.143	517.706.620
Cambios en el patrimonio													
Resultado Integral													
Ganancia neta	(27)	-	-	-	-	-	-	-	-	49.574.670	49.574.670	415.750	49.990.420
Otro resultado integral	(27)	-	(8.178.252)	4.684.710	80.195	6.304.251	(108.373)	(28.072)	2.754.459	-	2.754.459	-	2.754.459
Resultado integral		-	(8.178.252)	4.684.710	80.195	6.304.251	(108.373)	(28.072)	2.754.459	49.574.670	52.329.129	415.750	52.744.879
Transacciones con los propietarios de la Compañía													
Dividendos	(26)	-	-	-	-	-	-	-	-	(20.140.835)	(20.140.835)	(438.953)	(20.579.788)
Total transacciones con los propietarios de la Compañía		-	-	-	-	-	-	-	-	(20.140.835)	(20.140.835)	(438.953)	(20.579.788)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	(27)	-	-	-	-	-	-	-	-	(30.964)	(30.964)	-	(30.964)
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control	(27)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.392.489	1.392.489
Total de cambios en patrimonio		-	(8.178.252)	4.684.710	80.195	6.304.251	(108.373)	(28.072)	2.754.459	29.402.871	32.157.330	1.369.286	33.526.616
Saldo Final al 31 de diciembre de 2017		84.178.790	(2.334.328)	10.583.690	14.602	(4.553.041)	(108.859)	4.661.784	8.263.848	455.924.169	548.366.807	2.866.429	551.233.236

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO DIRECTO CONSOLIDADOS

Por los ejercicios comprendidos entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018 y 2017

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO DIRECTO CONSOLIDADO	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018 M\$	Hasta el 31 de diciembre de 2017 M\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	763.155.449	680.283.192
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(621.361.219)	(539.211.914)
Pagos a/y por cuenta de los empleados	(79.790.690)	(76.148.825)
Dividendos pagados	(18.439.630)	(20.630.615)
Intereses recibidos	987.260	469.137
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	(15.271.530)	(25.289.189)
Otras entradas (salidas) de efectivo	6.995.065	525.488
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	36.274.705	19.997.274
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(12.831.000)	(5.764.690)
Préstamos a entidades relacionadas	-	(27.000)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	31.491	2.174.636
Compras de propiedades, planta y equipo	(26.413.695)	(47.629.585)
Compras de activos intangibles	(2.051.819)	(2.479.369)
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	150.555	150.074
Cobros a entidades relacionadas	-	53.294
Dividendos recibidos	1.019.296	2.089.465
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(40.095.172)	(51.433.175)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de patrimonio		
Pagos por otras participaciones en el patrimonio		
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	31.596.338	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	126.742.148	130.860.473
Pagos de préstamos	(142.308.695)	(105.071.536)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(67.801)	(53.029)
Intereses pagados	(8.287.629)	(9.427.606)
Otras entradas (salidas) de efectivo	11.492	2.787
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	7.685.853	16.311.089
Incremento (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	3.865.386	(15.124.812)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	2.458.605	(926.359)
Incremento (disminución) neta de efectivo y equivalentes al efectivo	6.323.991	(16.051.171)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	31.162.346	47.213.517
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	37.486.337	31.162.346

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 1. CONSIDERACIONES GENERALES

La Razón Social de la Compañía es Viña Concha y Toro S.A. con R.U.T. 90.227.000-0, inscrita como Sociedad Anónima Abierta, domiciliada en Avda. Nueva Tajamar 481, Torre Norte, Piso N° 15, Las Condes, Santiago, Chile, teléfono (56-2) 2476-5000, fax (56-2) 203-6740, casilla 213, Correo Central, Santiago, correo electrónico "webmaster@conchaytoro.cl", página Web "www.conchaytoro.com", con nemotécnico en Bolsas Chilenas: Conchatoro y nemotécnico en Bolsa de Nueva York: VCO.

Viña Concha y Toro S.A. se constituyó en sociedad anónima por Escritura Pública de fecha 31 de diciembre de 1921, ante el Notario de Santiago don Pedro N. Cruz. El extracto se inscribió a fojas 1.051 números 875 y 987 ambas del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente al año 1922 y se publicó en el Diario Oficial N°13.420, de fecha 6 de noviembre de 1922. El Decreto de Autorización de existencia tiene el N°1.556, de fecha 18 de octubre de 1922.

La Sociedad se encuentra actualmente inscrita a fojas 15.664 N°12.447 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago, correspondiente al año 1999; y en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero (anteriormente Superintendencia de Valores y Seguros), bajo el N°0043.

Viña Concha y Toro es la mayor empresa productora y exportadora de vinos de Chile. Está integrada verticalmente y opera viñedos propios, plantas de vinificación y de embotellado. La Compañía también opera en Argentina, a través de Trivento Bodegas y Viñedos S.A. y en EE.UU. a través de Fetzer Vineyards.

La Compañía ha desarrollado un amplio portfolio de vinos con la marca Concha y Toro. Asimismo, ha impulsado proyectos a través de sus subsidiarias Viña Cono Sur, Viña Maipo, Viña Quinta de Maipo, Viña Maycas del Limarí, Viña Canepa, Viña Don Melchor SpA. (anteriormente denominada Viñedos Los Robles), Fetzer Vineyards y Trivento Bodegas y Viñedos. Adicionalmente, junto a la prestigiosa viña francesa Barón Philippe de Rothschild, a través de un joint venture, Viña Almaviva S.A. produce el ícono Almaviva, un vino de primer orden.

La Sociedad tiene presencia en los principales valles vitivinícolas de Chile: Valle del Limarí, Aconcagua, Casablanca, Leyda, Maipo, Cachapoal, Colchagua, Curicó, BioBío y Maule.

En el negocio de distribución participa a través de las subsidiarias; VCT Chile Ltda. (Comercial Peumo) en Chile, quien posee la más extensa red propia de distribución de vinos en el mercado nacional; y en el mercado internacional, Concha y Toro UK Limited (Reino Unido); VCT Brasil Importación y Exportación Ltda. (Brasil), Concha y Toro Sweden AB (Suecia), Concha y Toro Norway AS, VCT Norway AS (Noruega), Concha y Toro Finland OY (Finlandia) y Excelsior Wine Company, LC (EEUU).

En marzo de 2010, se creó la subsidiaria VCT Group of Wineries Asia Pte. Ltd. en Singapur, como una manera de fortalecer la presencia de Viña Concha y Toro en Asia. La subsidiaria se encarga de promocionar y distribuir los productos en la región.

En abril de 2011, se creó la subsidiaria VCT USA, Inc. de acuerdo a las leyes del Estado de Delaware en Estados Unidos. A través de esta subsidiaria se compró el 100% de las acciones de la Compañía vitivinícola norteamericana, con domicilio en California, Fetzer Vineyards.

La adquisición contempló un portfolio de marcas, focalizadas principalmente en el mercado norteamericano incluyendo: Fetzer, Bonterra, Five Rivers, Jekel, Sanctuary y la licencia de Little Black Dress. Asimismo, Fetzer Vineyards cuenta con 462 hectáreas de viñedos entre propias y arrendadas en el condado de Mendocino y Monterey; con bodegas con capacidad para 37,4 millones de litros en Hopland, California. Fetzer Vineyards cuenta con instalaciones de embotellado en Hopland, California, donde emplea a 341 trabajadores.

En mayo de 2011, se adquirió el 40%, de la sociedad Southern Brewing Company S.A. con el objetivo de participar activamente en el segmento Premium del mercado de las cervezas nacionales. Con fecha de 15 de abril de 2013, se realizó un aumento de capital que incrementó la participación directa de Viña Concha y Toro S.A. a un 49%. En noviembre de 2017, Viña Concha y Toro S.A. adquirió participación adicional en la sociedad Southern Brewing Company S.A., transacción en virtud de la cual alcanzó un 77% de las acciones de la referida sociedad. El 23% restante continúa en propiedad de los antiguos accionistas.

En julio de 2011, VCT USA, Inc. junto con Banfi Corporation, forman un joint venture donde participan con un 50% cada uno, en la Constitución de la Sociedad Excelsior Wine Company, LLC, de esta manera la distribución de los productos pasa a desarrollarse exclusivamente a través de esta nueva Compañía, distribución que anteriormente se desarrollaba a través de Banfi Corporation.

En agosto de 2011, la Compañía con el fin de alcanzar nuevos mercados, constituyó la subsidiaria VCT México S. de R.L. de C.V. y a través de ésta, en conjunto con Aldimerco, S.A. de C.V, crean la sociedad VCT & DG México S.A. de C.V., de acuerdo a las leyes del Distrito Federal de México, la cual inició sus operaciones a mediados de 2012, dedicándose a la distribución de productos propios.

En noviembre de 2011, se constituyó la subsidiaria Concha y Toro Canadá Limited, en la Provincia de New Brunswick en Canadá, esta subsidiaria tiene como propósito promocionar nuestros productos en Canadá.

En enero de 2012, se registró en Cape Town, Sudáfrica, la subsidiaria VCT Africa & Middle East Proprietary Limited, con el propósito promocionar nuestros productos en Africa y Medio Oriente.

En enero de 2013, se constituyó Gan Lu Wine Trading (Shanghai) Co., Ltd., esta subsidiaria tiene como propósito promocionar nuestros productos en China.

En marzo de 2013, se constituyó Viña Cono Sur Orgánico SpA en Chile, esta subsidiaria tiene como único propósito la producción y venta de uva orgánica a su matriz Viña Cono Sur S.A.

En abril de 2013, se adquirió el 100% de las acciones de la Compañía Noruega Agardh 227 AS (empresa sin movimientos y activos), modificándose la razón social a VCT Norway AS. Esta subsidiaria tiene como propósito promocionar y distribuir los productos de Fetzer Vineyards en Noruega.

En junio de 2013, se constituyó Cono Sur France S.A.R.L., esta subsidiaria tiene como propósito promocionar los productos de Viña Cono Sur S.A. en Europa.

En septiembre de 2013, se constituyó VCT Wine Retail en Brasil, cuyo objetivo es realizar inversiones societarias y participaciones en otras sociedades.

En junio de 2014, Concha y Toro S.A. a través de su subsidiaria VCT Group of Wineries Asia Pte Ltd, adquirió el 41% de las acciones de VCT Japan Company Limited, la cual está dedicada a la exportación e importación de vinos y al negocio de distribución en general.

En octubre de 2014, se constituyó la sociedad Eagle Peak Estates, LLC, la cual está dedicada a la comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas y exportación de vino y productos afines en Estados Unidos.

En diciembre de 2014, Concha y Toro Canadá Ltd en conjunto con Charton Hobbs Inc. Compañía constituida conforme a las normas de Canadá formaron un joint venture donde participan con un 50% cada uno en la Constitución de Escalade Wines & Spirits Inc. con el objeto de importar, exportar, vender, elaborar y distribuir bebidas alcohólicas.

En agosto de 2017, se constituyó la sociedad Inmobiliaria El Llano SpA, cuyo objetivo es la realización de inversiones y proyectos inmobiliarios.

Con fecha 02 de julio de 2018, Fetzer Vineyards ("Fetzer") filial de Viña Concha y Toro S.A. adquirió el 50% de las acciones de la compañía Excelsior Wine Company LLC. ("Excelsior"). El valor de la operación alcanza US\$40,5 millones, de los cuales US\$20 millones se pagó al contado el día de la compra, y el saldo de US\$20,5 millones se pagará en el plazo de un año contado desde esa misma fecha. De esta manera, Viña Concha y Toro S.A. pasó a controlar indirectamente el 100% de Excelsior a través de Fetzer y VCT USA Inc., esta última dueña del otro 50%.

Con fecha 27 de septiembre de 2018, se modificó el nombre de la sociedad Viñedos los Robles SpA. por Viña Don Melchor SpA., así como su inversora transfirió la totalidad de sus acciones a Inversiones Concha y Toro SpA.

En otros mercados de exportación, la Compañía mantiene relaciones estratégicas con distribuidores especializados.

El Grupo Concha y Toro lo conforman las sociedades que se detallan en el punto 2.2.1.

Mayores Accionistas

Los 12 mayores accionistas al 31 de diciembre de 2018 son los siguientes:

Nombre	Número de acciones	% de propiedad
Inversiones Totihue S.A.	87.615.431	11,73%
Rentas Santa Bárbara S.A.	85.274.628	11,42%
Banco de Chile Cta. de terceros	67.817.908	9,08%
AFP Habitat Fdo. Pensiones	43.983.461	5,89%
Itaú Corpbanca Cta. Inversionistas Ext.	33.479.746	4,48%
Inversiones Quivolgo S.A.	32.748.071	4,38%
Fundación Cultural Nacional	25.954.278	3,47%
Larraín Vial C. De Bolsa	25.213.091	3,38%
Inversiones GDF Ltda.	24.000.000	3,21%
Agroforestal e Inversiones Maihue Ltda.	22.337.075	2,99%
Constructora Santa Marta Ltda.	22.293.321	2,98%
Banco Santander Cta. Terceros	19.900.712	2,66%
Totales	490.617.722	65,67%

Directorio

La Compañía es administrada por un Directorio compuesto de siete miembros nominados por la Junta General de Accionistas. El Directorio dura un período de tres años, al final del cual debe renovarse totalmente, y sus miembros pueden ser reelegidos indefinidamente. El actual Directorio fue elegido en la Junta General de Accionistas realizada el 24 de abril de 2017, por un plazo de tres años que termina el 2020.

De acuerdo a los estatutos, la remuneración del Directorio para el año 2018, fue fijada por la Junta Ordinaria de Accionistas en un 1,3% de la utilidad líquida del período. Además, se aprobó una asignación de UF300 por mes por las responsabilidades ejecutivas del Presidente del Directorio.

La remuneración de los miembros del Comité de Directores para el año 2018, es equivalente a un tercio adicional a la remuneración total que el director percibe en su calidad de tal, de acuerdo a lo exigido por el artículo 50 bis de la Ley de Sociedades Anónimas y Circular N°1956 de la Comisión para el Mercado Financiero.

Dotación

Al 31 de diciembre de 2018, la dotación y distribución del personal permanente de Viña Concha y Toro es la siguiente:

	Matriz	Subsidiarias en Chile	Subsidiarias en el Extranjero	Consolidado
Gerentes, subgerentes y ejecutivos principales	98	22	74	194
Profesionales y técnicos	616	132	259	1.007
Otros trabajadores, vendedores y administrativos	1.059	394	512	1.965
Totales	1.773	548	845	3.166

NOTA 2. BASE DE PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

2.1 Bases de Preparación y presentación de los estados financieros consolidados

2.1.1 Estados Financieros Consolidados

Estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2018.

Los presentes Estados Financieros Consolidados de Viña Concha y Toro S.A. y subsidiarias han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las normas internacionales de información financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Los presentes Estados Financieros Consolidados han sido aprobados por su Directorio con fecha 18 de marzo de 2019, quedando la administración facultada para su publicación.

2.1.2 Bases de Medición

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo con excepción de las siguientes partidas:

- Los instrumentos financieros de cobertura son medidos al valor razonable.
- Los activos financieros a valor razonable con efectos en resultados.
- Los instrumentos financieros con cambios en resultados son medidos al valor razonable.
- La provisión indemnización por años de servicios y el bono por antigüedad son determinados según cálculo actuarial.
- Los productos agrícolas en el momento de la cosecha medidos a su valor razonable menos los costos de venta (véase nota 2.13).

2.1.3 Período Contable

Los presentes Estados Financieros Consolidados cubren los siguientes períodos:

- Estados de Situación Financiera Consolidados por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.
- Estados de Resultados por Función Consolidados por los ejercicios comprendidos entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018 y 2017.
- Estados de Resultados Integral Consolidados por los ejercicios comprendidos entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018 y 2017.
- Estados de Cambios en el Patrimonio Consolidados por los ejercicios comprendidos entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018 y 2017.
- Estados de Flujos de Efectivo Directo Consolidados por los ejercicios comprendidos entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

2.1.4 Uso de Estimaciones y Juicios

En la preparación de los Estados Financieros Consolidados se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la Administración, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos. Estas estimaciones se revelan en Nota 3 y se refieren básicamente a:

- Evaluación de posibles indicadores de deterioro de Propiedades, Plantas y Equipos, Intangibles, Plusvalía e Inversiones.
- Estimación de la vida útil asignada a las Propiedades, Plantas y Equipos e Intangibles.
- Criterios empleados en la valoración de determinados activos, como por ejemplo en los deudores comerciales.
- Cálculo actuarial para las obligaciones por indemnización por años de servicio.
- Valor razonable de contratos de derivados u otros instrumentos financieros.
- Estimaciones a valor neto realizable y obsolescencia.
- Valor razonable de los activos biológicos.
- Estimación de provisión de aportes publicitarios.

A pesar que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos Estados Financieros Consolidados sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimaciones en los correspondientes Estados Financieros Consolidados futuros.

2.1.5 Clasificación de saldos en Corrientes y No Corrientes

En los Estados de Situación Financiera Consolidados adjuntos, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso de que existan obligaciones cuyo vencimiento sea inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como pasivos a largo plazo.

2.1.6 Nuevas normas e interpretaciones emitidas y no Vigentes

A la fecha de emisión de estos Estados Financieros Consolidados, existen normas y modificaciones a normas e interpretaciones que son de aplicación obligatoria por primera vez a partir de los períodos iniciados al 01 de enero de 2018.

Nuevas Normas		Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados en:
NIIF 9 Instrumentos Financieros: Clasificación y medición		1 de enero de 2018
NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes		1 de enero de 2018
CINIIF 22 Transacciones en moneda extranjera y contraprestaciones anticipadas		1 de enero de 2018
NIIF 2 Pagos basados en Acciones: Aclaración de contabilización de ciertos tipos de transacciones de pagos basados en acciones		1 de enero de 2018
NIC 40 Transferencia de propiedades de Inversión		1 de enero de 2018

Los siguientes pronunciamientos contables se han emitido por el IASB, pero que no han entrado en vigencia y son de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

Nuevas Normas		Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados en:
NIIF 16	Arrendamientos	1 de enero de 2019
NIIF 17	Contratos de Seguros	1 de enero de 2021
Nuevas Interpretaciones		Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados en:
CINIIF 23	Incertidumbre sobre tratamiento de impuesto a las ganancias	1 de enero de 2019
Enmiendas a NIIF's		Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados en:
NIIF 9	Cláusulas de prepago con compensación negativa	1 de enero de 2019
NIC 19	Modificación, Reducción o Liquidación del Plan	1 de enero de 2019
NIIF 3	Combinación de negocios	1 de enero de 2019
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	1 de enero de 2019
NIC 12	Impuestos sobre la renta	1 de enero de 2019
NIC 23	Costos por préstamos	1 de enero de 2019
NIC 28	Participaciones de largo plazo en asociadas y negocios conjuntos	1 de enero de 2019
NIIF 10	Estados financieros consolidados	Por determinar
NIIF 3	Definición de negocio	1 de enero de 2020
NIC 1 y 8	Definición de material o con importancia relativa	1 de enero de 2020
Marco conceptual	Enmienda a otras referencias	1 de enero de 2020

La Administración de la Sociedad estima que estas nuevas normas no tendrán un impacto significativo en los estados financieros del grupo, excepto por la norma NIIF 16, que se explica a continuación:

Nuevos pronunciamientos contables

La Administración de la Sociedad está en proceso de análisis de la NIIF 16 para determinar si tendrán o no impacto significativo en los Estados Financieros Consolidados. En particular mencionamos lo siguiente:

NIIF 16 "Arrendamientos"

Se requiere que el Grupo adopte la Norma NIIF 16 Arrendamientos a contar del 1 de enero de 2019. El Grupo ha evaluado el impacto estimado que la aplicación inicial de la Norma NIIF 16 tendrá sobre sus estados financieros consolidados, como se describe a continuación. Los impactos reales de la adopción de la norma al 1 de enero de 2019 pueden cambiar debido a que:

- El Grupo no ha finalizado la prueba y evaluación de los controles sobre sus nuevos sistemas de TI; y
- Las nuevas políticas contables están sujetas a cambios hasta que el Grupo presenta sus primeros estados financieros que incluyen la fecha de aplicación inicial.

La Norma NIIF 16 introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. Existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual, es decir, los arrendadores continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Norma NIIF 16 reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma NIC 17 Arrendamientos, la CINIF 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la Norma SIC-15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y la Norma SIC 27 Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

Arrendamientos en los que el Grupo es arrendatario

El Grupo reconocerá activos y pasivos nuevos por sus arrendamientos operativos de terrenos, bodegas, instalaciones, entre otros (ver Nota 23.c). La naturaleza de los gastos relacionados con esos arrendamientos ahora cambiará porque el Grupo reconocerá un cargo por depreciación por activos por derecho de uso y gasto por interés sobre pasivos por arrendamiento.

Anteriormente, el Grupo reconocía el gasto por arrendamiento operacional sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento, y reconocía activos y pasivos solo en la medida que existía una diferencia temporal entre los pagos por arrendamiento reales y el gasto reconocido.

No se espera que exista un impacto significativo para los arrendamientos financieros del Grupo.

Con base en la información actualmente disponible, el Grupo estima que reconocerá pasivos por arrendamiento de M\$11.453.275 al 1 de enero de 2019. El Grupo no espera que la adopción de la Norma NIIF 16 afecte su capacidad para cumplir con las restricciones por la emisión de Bonos de Oferta Pública que se describe en la Nota 36.

Arrendamientos en los que el Grupo es arrendador

No se espera que exista un impacto significativo para otros arrendamientos en los que el Grupo es arrendador.

Transición

El Grupo planea aplicar la Norma NIIF 16 inicialmente el 1 de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado. En consecuencia, el efecto acumulado de adoptar la Norma NIIF 16 se reconocerá como ajuste al saldo inicial de las ganancias acumuladas al 1 de enero de 2019, sin reexpresar la información comparativa.

El Grupo planea aplicar la solución práctica para adoptar la definición de arrendamiento en el momento de la transición. Esto significa que aplicará la Norma NIIF 16 a todos los contratos suscritos antes del 1 de enero de 2019, e identificados como arrendamientos en conformidad con las Normas NIC 17 y CINIIF 4.

Otras normas

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Participaciones de Largo Plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos (Modificaciones a la Norma NIC 28).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.
- Norma NIIF 17 Contratos de Seguros.

2.1.7 Políticas contables significativas

Las principales políticas significativas son las siguientes:

- Inventarios. (Ver Nota 2.8)
- Plusvalía. (Ver Nota 2.10.1)
- Propiedades, Plantas y Equipos y Activos Financieros. (Ver Nota 2.12)
- Instrumentos Financieros Derivados. (Ver Nota 2.6.6)
- Activos Biológicos. (Ver Nota 2.13)
- Beneficios a los Empleados. (Ver Nota 2.17)

2.2 Bases de Consolidación

Los Estados Financieros Consolidados incluyen los activos, pasivos, resultados y flujos de efectivo de Viña Concha y Toro S.A. y sus subsidiarias. Los efectos de las transacciones significativas realizadas con las sociedades subsidiarias han sido eliminados y se han reconocido las participaciones no controladoras que se presentan en el Estado de Situación Financiera Consolidado y en el Estado de Resultados por Función en el ítem participaciones no controladoras. Las políticas contables de las subsidiarias directas e indirectas están alineadas con las de la Compañía.

2.2.1 Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por Viña Concha y Toro. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la inversión y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los Estados Financieros de subsidiarias son incluidos en los Estados Financieros Consolidados desde la fecha en que comienza el control hasta la fecha de término de este.

Para contabilizar la adquisición de subsidiarias Viña Concha y Toro utiliza el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio, y demás costos directamente atribuibles a la adquisición. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se miden por su valor razonable en la fecha de adquisición. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Compañía en los activos netos identificables adquiridos se reconoce como plusvalía. Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el Estado de Resultados.

Las subsidiarias cuyos Estados Financieros han sido incluidos en la consolidación son las siguientes:

Rut	Nombre Sociedad	Porcentajes de Participación			al 31 de diciembre de 2017
		al 31 de diciembre de 2018			
		Directo	Indirecto	Total	Total
85.037.900-9	Comercial Peumo Ltda.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
84.712.500-4	Bodegas y Viñedos Quinta de Maipo SpA	54,3236%	45,6764%	100,0000%	100,0000%
82.117.400-7	Soc. Export.y Com. Viña Maipo SpA	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
85.687.300-5	Transportes Viconto Ltda.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
86.326.300-K	Viña Cono Sur S.A.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Concha y Toro UK Limited	99,0000%	1,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Cono Sur Europe Limited	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
96.585.740-0	Soc. Export. y Com. Viña Canepa S.A.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
96.921.850-K	Inversiones Concha y Toro SpA	100,0000%	-	100,0000%	100,0000%
99.513.110-2	Inversiones VCT Internacional SpA	35,9900%	64,0100%	100,0000%	100,0000%
0-E	Finca Lunlunta S.A.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
76.898.350-K	Viña Maycas del Limarí Limitada	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Finca Austral S.A.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT Brasil Importación y Exportación Ltda.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Concha y Toro Sweden AB	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Concha y Toro Finland OY	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Concha y Toro Norway AS	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
76.048.605-1	Viña don Melchor SpA	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT Group Of Wineries Asia Pte. Ltd.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT USA, Inc.	100,0000%	-	100,0000%	100,0000%
0-E	Fetzer Vineyards, Inc.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Excelsior Wine Company, LLC	-	100,0000%	100,0000%	50,0000%
0-E	Eagle Peak Estates, LLC	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT Mexico, S. de R.L. de C.V.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT & DG Mexico, S.A. de C.V.	-	51,0000%	51,0000%	51,0000%
0-E	Concha y Toro Canadá Limited	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
76.273.678-0	Viña Cono Sur Orgánico SpA.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT África & Middle East Proprietary Ltd.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Gan Lu Wine Trading (Shanghai) Co. Limited	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT Norway AS	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	Cono Sur France S.A.RL	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
0-E	VCT Wine Retail Participacoes Ltda.	-	100,0000%	100,0000%	100,0000%
76.783.225-7	Inmobiliaria El Llano SpA	100,0000%	-	100,0000%	100,0000%
99.527.300-4	Southern Brewing Company S. A.	77,0000%	-	77,0000%	77,0000%

Los intereses de socios externos, representan la parte a ellos asignable de los fondos propios y de los resultados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, de aquellas sociedades que se consolidan por el método de integración global, y se presentan como "Participaciones no controladoras", en el patrimonio total del Estado de Situación Financiera Consolidado adjunto y en el epígrafe de "Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras", del Estado de Resultados Consolidado adjunto.

La conversión a la moneda de presentación de Estados Financieros de las sociedades extranjeras con moneda funcional distinta del peso chileno se realiza según se indica en el punto 2.2.2.

Las diferencias de cambio que se producen en la conversión a la moneda de los Estados Financieros Consolidados se reconocen en la cuenta "Diferencias de conversión" dentro del patrimonio.

Todos los saldos y transacciones entre las sociedades consolidadas se han eliminado en el proceso de consolidación.

2.2.2 Moneda Funcional y Presentación

La Compañía ha determinado que su moneda funcional es el peso chileno y la moneda funcional de cada una de sus subsidiarias ha sido determinada por cada una de ellas en función del ambiente económico en el que funcionan, el término moneda extranjera se define como cualquier moneda diferente al peso chileno.

La definición de esta moneda funcional está dada porque es la moneda que refleja o representa las transacciones, hechos y condiciones que subyacen y son relevantes para manejar las operaciones de Viña Concha y Toro. Para tales efectos, se ha considerado el análisis de variables tales como: precio de venta de sus productos, mercados relevantes para la Compañía, fuentes de financiamiento, entre otros.

En la consolidación, las partidas del Estado de Resultados Integrales Consolidados correspondientes a entidades con moneda funcional distinta al peso chileno se han convertido a esta última moneda a las tasas de cambio promedio. Las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado se han convertido a las tasas de cambio de cierre. Las diferencias de cambio por la conversión de los activos netos de dichas entidades se han llevado a patrimonio y se han registrado en una reserva de conversión en línea separada.

La Sociedad no utiliza una moneda de presentación diferente a la moneda funcional de la matriz para el consolidado.

Toda la información es presentada en miles de pesos (M\$) y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

2.3 Segmentos Operativos e Información Geográfica

El Grupo Concha y Toro presenta información financiera por segmentos en función de la información puesta a disposición de los tomadores de decisiones claves de la entidad, en relación con las materias que permiten medir la rentabilidad y tomar decisiones sobre las inversiones de las áreas de negocios. El Directorio y el Gerente General son considerados los tomadores de decisiones claves de la entidad. La administración ha determinado que la Compañía opera en dos segmentos de negocios: Vinos y Otros.

Las actividades de estos dos segmentos operativos consisten:

- Vinos: producción, distribución y comercialización de Vinos bajo todas sus marcas, que incluye las operaciones agrícolas, enológicas y de envasado que son transversales a todos los productos y mercados en Chile, Argentina y Estados Unidos; el almacenamiento, transporte y comercialización de los mismos en el mercado doméstico y exportaciones, incluyendo la consolidación en aquellos países donde se cuenta con importador, distribuidor u oficina comercial relacionada.
- Otros: agrupación de otros productos no relacionados específicamente con la producción, distribución y comercialización de Vino. En este segmento se encuentran incluidos la distribución de licores y cervezas Premium en Chile, Wine Bar, tours en Pirque, y las actividades relacionadas con el negocio inmobiliario, entre otros.

Las políticas contables utilizadas para determinar la información por segmentos son las mismas utilizadas para la preparación de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía. Los tomadores de decisión utilizan la utilidad antes de impuestos como la medida del segmento de Ganancia. Esta medida excluye los ingresos por arriendos operativos, ventas de desperdicios, propiedades, plantas y equipos y productos no considerados en el segmento Otros, ya que estos no son directamente atribuidos a los segmentos operativos. Los tomadores de decisión utilizan el total de activos como la medida para el segmento de los

activos. Esta medida excluye el efectivo y efectivo equivalente como aquellos activos no directamente atribuidos a los segmentos operativos. Los tomadores de decisión utilizan el total de pasivos como la medición de los segmentos de los pasivos. Esta medida excluye la deuda corporativa, instrumentos financieros derivados, impuestos diferidos y provisiones de beneficios a los empleados, entre otros, cuyas obligaciones no son atribuidas a los segmentos operativos.

No existen transacciones inter-segmentos.

Los ingresos geográficos son determinados de acuerdo a la ubicación del cliente.

Los activos no corrientes geográficos son determinados de acuerdo a la ubicación física de los activos.

2.4 Transacciones en Moneda Extranjera y Unidades de Reajuste

Transacciones y Saldos

Las transacciones en moneda extranjera se registran en el momento inicial aplicando el tipo de cambio de la fecha de transacción. Los saldos de activos y pasivos monetarios se convierten al tipo de cambio de cierre, las partidas no monetarias en moneda extranjera que se miden en términos de costo se convierten utilizando el tipo de cambio a la fecha de transacción. Las partidas no monetarias en moneda extranjera que pudieran medirse a valores razonables, se convierten al tipo de cambio de la fecha en que se determina el valor razonable.

Los tipos de cambios utilizados para traducir los activos y pasivos monetarios, expresados en moneda extranjera y unidades de reajuste al cierre de cada ejercicio en relación con el peso, son los siguientes:

Monedas Extranjeras	Nomenclatura	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Unidad de Fomento	UF	27.565,79	26.798,14
Dólar estadounidense	USD	694,77	614,75
Libra esterlina	GBP	882,36	832,09
Euro	EUR	794,75	739,15
Franco suizo	CHF	706,00	631,16
Dólar australiano	AUD	489,17	480,31
Dólar canadiense	CAD	509,62	491,05
Dólar singapurense	SGD	508,36	460,11
Real brasileño	BRL	179,59	185,64
Peso argentino	ARS	18,41	33,11
Corona danesa	DKK	106,44	99,31
Corona noruega	NOK	79,61	75,21
Yuan chino	CNY	100,97	94,40
Corona sueca	SEK	77,48	75,20
Dólar de Hong Kong	HKD	88,73	78,69
Rand sudafricano	ZAR	48,40	49,78
Peso mexicano	MXN	35,30	31,28
Yen	JPY	6,29	5,46

2.5 Efectivo y Equivalentes al Efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen los saldos en caja, bancos e inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor.

2.6 Instrumentos Financieros

Activos Financieros

Viña Concha y Toro S.A. y subsidiarias clasifican sus activos financieros en las siguientes categorías: a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral y a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del modelo de negocio de la entidad para gestionar los activos financieros y de las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

2.6.1 Activos financieros a Costo Amortizado

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones (i) el modelo de negocio que lo sustenta tiene como objetivo mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y (ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los activos financieros de la compañía que cumplen con estas condiciones son: cuentas por cobrar, préstamos y equivalentes de efectivo.

Estos activos se registran a costo amortizado, esto es, al valor razonable inicial, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados calculados por el método de la tasa de interés efectiva, (la tasa de descuento que iguala los flujos de efectivo por cobrar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento con el valor neto en libros del activo o pasivo financiero).

La Compañía tiene definida una política para el registro de estimaciones por deterioro en función de las pérdidas crediticias esperadas durante toda la vida de los activos.

El importe y cálculo de la estimación por pérdida por deterioro, se mide en una cantidad igual a las "Pérdidas Crediticias Esperadas", utilizando el enfoque simplificado establecido en la IFRS 9 y para determinar si existe o no deterioro sobre la cartera se realiza un análisis de riesgo de acuerdo a la experiencia histórica sobre la incobrabilidad de la misma, con el objetivo de obtener información prospectiva suficiente para la estimación y considerando otros factores de antigüedad, de acuerdo a la política, se estiman pérdidas parciales por deterioro sobre análisis individuales caso a caso. Adicionalmente la Compañía mantiene seguros de crédito para cuentas por cobrar individualmente significativas. Las pérdidas por deterioro se registran en el Estado de Resultados por Función en el período que se producen. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

2.6.2 Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Otro Resultado Integral

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones: (i) El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiéndolo y (ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Las variaciones del valor razonable, netas de su efecto fiscal, se registran en el estado de resultados integrales consolidados hasta el momento en que se produce la enajenación de estas inversiones, cuando es imputado íntegramente en la ganancia o pérdida del período.

2.6.3 Activos a Valor Razonable con cambios en resultados

Un activo financiero deberá medirse a valor razonable con cambios en resultados a menos que se mida a costo amortizado o a Valor Razonable con cambios en Otro Resultado Integral.

Pasivos Financieros

La Compañía clasifica sus pasivos financieros en las siguientes categorías: a valor razonable con cambios en resultados, acreedores comerciales, préstamos que devengan interés o derivados designados como instrumentos de cobertura. Los pasivos financieros incluyen a los otros pasivos financieros, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y cuentas por pagar con entidades relacionadas y cuentas por pagar no corrientes. Se reconocen inicialmente a su valor razonable y luego se miden al costo amortizado con el cálculo de la tasa de interés efectiva.

La Administración determina la clasificación de sus pasivos financieros en el momento del reconocimiento inicial. Los pasivos financieros son dados de baja cuando la obligación es cancelada, liquidada o vence.

2.6.4 Pasivos Financieros a Valor Razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros son clasificados a valor razonable cuando estos son mantenidos para negociación o designados en su reconocimiento inicial al valor razonable a través de resultado. Esta categoría incluye los instrumentos derivados no designados para la contabilidad de cobertura.

2.6.5 Acreedores Comerciales

Los saldos por pagar a proveedores son reconocidos inicialmente a su valor razonable y posteriormente son medidos a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo.

2.6.6 Derivados de Cobertura

La cartera global de instrumentos derivados, está compuesta en un 98,7% por contratos que califican como instrumentos de cobertura. Estos fueron suscritos por el Grupo Concha y Toro, en el marco de la política de gestión de riesgos financieros, para mitigar los riesgos asociados con fluctuaciones de tipo de cambio, unidades de reajustes (UF) y en las tasas de interés, siendo estos contratos forward de monedas y swaps de tasa de interés.

Los derivados se reconocen por su valor razonable en la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado. Si su valor es positivo se registran en el rubro “Otros activos financieros” y si su valor es negativo se registran en el rubro “Otros pasivos financieros”, reflejándose el cambio en el valor razonable, en los Estados de Resultados Integrales Consolidados de la forma en que se describe a continuación, de acuerdo al tipo de cobertura a la cual correspondan:

a) Coberturas de valor razonable:

La parte del subyacente para la que se está cubriendo el riesgo se mide por su valor razonable al igual que el instrumento de cobertura, registrándose las variaciones de valor de ambos, neteando los efectos en el mismo rubro del Estado de Resultados Consolidados.

b) Coberturas de flujos de efectivo:

Los cambios en el valor razonable de los derivados se registran, en la parte en que dichas coberturas son efectivas, en una reserva del Patrimonio Total hasta que son traspasados al Estado de Resultados Integral Consolidados neteando dicho efecto con el del objeto de cobertura. Los resultados correspondientes a la parte inefectiva de las coberturas se registran directamente en el Estado de Resultados Consolidados.

c) Coberturas de inversión neta:

Las coberturas de inversiones netas en una operación extranjera, incluyendo cobertura de una partida monetaria que es contabilizada como parte de la inversión neta, son contabilizadas de la siguiente manera: las utilidades o pérdidas por el instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura son reconocidas como cargo o abono en cuentas de patrimonio, mientras que cualquier utilidad o pérdida relacionada con la porción inefectiva es reconocida como cargo o abono a resultados. Al enajenar la operación extranjera, el monto acumulado de cualquier utilidad o pérdida reconocida directamente en patrimonio es transferido al Estado de Resultados Consolidados.

Una cobertura se considera altamente efectiva en base a la aplicación del juicio (cuantitativa o cualitativa), a la hora de determinar si existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura.

2.6.7 Derivados Implícitos

El Grupo Concha y Toro evalúa la existencia de derivados implícitos en contratos de instrumentos financieros y contratos de compra de uva a terceros, para determinar si sus características y riesgos están estrechamente relacionados con el contrato principal. Si se concluyera que las cláusulas vigentes en los contratos estuvieran relacionadas con el contrato principal, el derivado se mide a valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no existen derivados implícitos tanto en contratos de instrumentos financieros como en contratos de compra de uva y vino.

2.6.8 Valor Razonable y clasificación de los Instrumentos Financieros.

El valor razonable de los diferentes instrumentos financieros derivados se calcula mediante los siguientes procedimientos:

- Para los derivados cotizados en un mercado organizado, por su cotización al cierre del período.
- En el caso de los derivados no negociables en mercados organizados, el Grupo utiliza para su valoración el descuento de los flujos de caja esperados y modelos de valoración de opciones generalmente aceptados, basándose en las condiciones del mercado, tanto de contado como de futuros a la fecha de cierre del período.

En consideración a los procedimientos antes descritos, Viña Concha y Toro S.A. y subsidiarias clasifican los instrumentos financieros en los siguientes niveles:

- Nivel 1 Valor razonable obtenido mediante referencia directa a precios cotizados, sin ajuste alguno.
- Nivel 2 Valor razonable obtenido mediante la utilización de modelos de valorización aceptados en el mercado y basados en precios, distintos a los indicados en el nivel 1, que son observables directa o indirectamente a la fecha de medición (Precios ajustados).
- Nivel 3 Valor razonable obtenido mediante modelos desarrollados internamente o metodologías que utilizan información que no son observables o muy poco líquidas.

2.6.9 Préstamos que devengan intereses

Todos los créditos y préstamos son inicialmente reconocidos al valor razonable del pago recibido menos los costos directos atribuibles a la transacción. En forma posterior al reconocimiento inicial son medidos al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva.

Las utilidades y pérdidas son reconocidas con cargo o abono a resultados cuando los pasivos son dados de baja o amortizados.

2.7 Activos no Corrientes mantenidos para la venta

Son clasificados como mantenidos para la venta los activos de Propiedades, plantas y equipos no corrientes cuyo valor libro se recuperará a través de una operación de venta y no a través de su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual pasando al grupo corriente.

Se incluyen en activos no corrientes cuando se pretende enajenar la inversión en los 12 meses siguientes a la fecha de cierre.

Estos activos se miden al menor valor entre el valor libros y el valor estimado de venta deducidos los costos necesarios para su realización, y dejan de depreciarse desde el momento que son clasificados como activos no corrientes mantenidos para la venta.

2.8 Inventarios

Los productos terminados, productos en proceso y materiales, están medidos inicialmente al costo, posteriormente al reconocimiento inicial se miden al menor valor entre el valor neto realizable y el costo registrado inicialmente. Las existencias de vino a granel se miden a precio promedio ponderado, determinado mediante el sistema denominado costeo por absorción, que implica adicionarle a los costos directos de adquisición y/o producción de uva, los costos indirectos incurridos en el proceso agrícola, y costos directos e indirectos del proceso de vinificación.

Los productos agrícolas (uvas) utilizados como materias primas son medidos a su valor razonable menos los costos de venta al momento de la cosecha (ver nota 2.13 Activos Biológicos).

La sociedad y sus subsidiarias han registrado deterioro por la obsolescencia de materias primas e insumos a base de informes técnicos y del nivel de rotación de los stocks mantenidos y/o de la evaluación de su utilización futura.

2.9 Otros Activos no Financieros

En los Otros Activos no financieros se muestran los gastos anticipados corrientes. Incluyen desembolsos por pagos anticipados relacionados con arriendos de fundos, seguros y publicidad, se clasifican en corrientes y no corrientes dependiendo del plazo de su vencimiento.

2.10 Inversiones en Asociadas

Una asociada es una entidad sobre la que el Viña Concha y Toro tiene una influencia significativa pero no control o control conjunto, de sus políticas financieras y de operación. Un negocio conjunto es un acuerdo en el que el Viña Concha y Toro tiene control conjunto, mediante el cual tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos. Según el método de la participación, inicialmente se reconocen al costo, que incluye los costos de transacción.

El resultado neto obtenido en cada período por estas sociedades se refleja en el Estado de Resultados Integrales Consolidados como "Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas que se contabilicen utilizando el método de la participación".

2.10.1 Plusvalía de Inversiones por el método de la participación

La Plusvalía, surgida en adquisición de asociadas, no es amortizada y al cierre de cada ejercicio contable se efectúa una comprobación de deterioro, y si hay deterioro que puedan disminuir el valor recuperable a un monto inferior al costo neto registrado, se procede a un ajuste por deterioro.

La asignación se realiza en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera vayan a beneficiarse de la combinación de negocios en la que surgió dicha plusvalía adquirida. Este valor se encuentra sumado al valor de la inversión.

2.11 Activos Intangibles

2.11.1 Derechos de Marca Industrial

Viña Concha y Toro y sus subsidiarias, comercializan sus productos a través de la inscripción de sus marcas comerciales en los distintos países. Este registro de inscripción tiene como regla general un periodo de vigencia de 10 años en la gran mayoría de los países, pudiendo en todos los casos, ser renovadas infinitamente. Entre las principales marcas están la marca corporativa Concha y Toro, las marcas emblemáticas Casillero del Diablo, Sunrise, Frontera, Sendero, Don Melchor, Amelia, Terrunyo, Trio, Marqués de Casa Concha, Viña Maipo, Subercaseaux, Maycas del Limarí, Palo Alto, y sus marcas comunes Vitral, Carmín de Peumo, Clos de Pirque, Fressco, SBX, entre otras. Las subsidiarias tienen registradas y algunas marcas en proceso de registro, como Cono Sur, Tocornal, Isla Negra, Bicicleta, Trivento, La Chamiza, Pampas del Sur, Eolo, Tribu, Fetzter Bonterra, Bel Arbor, Coldwater Creek, Sanctuary, Five Rivers, Jekel, Anthony's Hill, Eagle Peak, Valley Oaks, Pacific Bay, Full Circle, 1000 Stories, Macnab, Adorada, entre otras.

- Inscritas en Chile.

Viña Concha y Toro, cuenta con un portafolio de marcas comerciales de su propiedad inscritas en Chile, por periodo de hasta 10 años, renovables. Estas se miden al costo de inscripción de las marcas, siendo amortizado este valor en el periodo que se encuentra vigente la inscripción.

- Inscritas en el Extranjero.

La Sociedad también inscribe marcas de su propiedad en el extranjero donde opera en el negocio del vino. Normalmente, estos derechos de inscripción tienen un período de vigencia en su mayoría de 10 años, habiendo también algunos con vigencia de 7 y otros de 15 años. Los montos de inscripción son amortizados en el período de vigencia del respectivo certificado de registro de marca según norma de cada país. Estos se reconocen al costo, netos de amortización.

Viña Concha y Toro y subsidiarias, miden sus Derechos de Marcas industriales a su valor de costo de inscripción. Los desembolsos incurridos en el desarrollo de marcas son registrados como gastos operacionales en el periodo en que se incurren.

2.11.2 Derechos de Marcas industriales adquiridas

Aquellos derechos de marcas industriales adquiridos en combinaciones de negocios tienen una vida útil indefinida, por lo tanto, no se amortizan y cada año son evaluados por deterioro de valor.

2.11.3 Derechos de Dominios

Corresponde a los derechos de uso de una dirección única de internet a la que los usuarios puedan llegar. Dichos dominios pueden ser nacionales o extranjeros, para lo cual su período de vigencia corresponderá a lo que indica la ley de cada país en general no superior a 10 años y renovables.

2.11.4 Programas Informáticos

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se contabilizan al costo neto de amortización. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

2.11.5 Investigación y Desarrollo

Los gastos de desarrollo se reconocen como activo intangible en la medida que se pueda asegurar su viabilidad técnica y demostrar que el mismo puede generar probables beneficios económicos en el futuro.

Los gastos de Investigación se reconocen como gastos cuando se incurre en ellos. El monto por este concepto por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018, es de M\$1.603.136, mientras que por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017, ascendió a M\$1.306.407.

2.11.6 Derechos de Aguas

Los derechos de agua adquiridos por la Compañía corresponden al derecho de aprovechamiento de aguas existentes en fuentes naturales asociados a terrenos agrícolas y que se registran al costo. Son reconocidos a su valor de compra y dado que son derechos perpetuos, estos no son amortizables, sin embargo, anualmente son sometidos a un test de deterioro.

2.11.7 Derechos de Servidumbres

Los derechos por concepto de servidumbre corresponden a los importes en la adquisición de derechos de uso de caminos de servicios, entre varios copropietarios del sector (acceso a lotes, tránsito acueducto, y tendido eléctrico), sobre terrenos de terceros. Estos derechos son de carácter perpetuo, por lo que no se amortizan, sino que son sometidos anualmente a un test de deterioro, corrigiendo su valor en el caso de que el valor de mercado sea inferior, en base a las últimas transacciones efectuadas por la Sociedad.

2.11.8 Identificación de las Clases de Intangibles con Vida útil Finita e Indefinida

Descripción de la Clase de Intangibles	Definición de Vida Util
Dominios	Finita
Marcas Industriales, (adquiridas)	Indefinida
Patentes, Derechos de Marcas Industriales, inscritos en el extranjero y nacional	Finita
Derechos de Agua	Indefinida
Derechos de Servidumbre	Indefinida
Programas Informáticos	Finita

2.11.9 Vidas Útiles Mínimas y Máximas de Amortización de Intangibles

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida se calcula bajo el método de línea recta, con base en la vida útil estimada. Esta amortización se presenta en el Estado de Resultados Consolidado por Función dentro del rubro Gastos de Administración y Costos de Ventas, según corresponda. A continuación, se presentan las vidas útiles de los activos intangibles de vida útil definida:

Vida Util por Clase de Activos Intangibles	Mínima	Máxima
Patentes, Derechos Marcas Registradas	5	15
Programas Informáticos	3	8
Dominios	3	10

2.12 Propiedades, plantas y equipos

Los bienes de Propiedades, plantas y equipos son reconocidos al costo, menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro de valor.

El costo de los elementos de Propiedades, plantas y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo y su puesta en condiciones de funcionamiento, según lo previsto por la Compañía y la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del elemento o de rehabilitación del emplazamiento físico donde se asienta.

Cuando componentes de ítems de Propiedades, plantas y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como bienes o partidas separadas (componentes importantes).

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento se imputan a resultados del período en que se producen.

Cabe señalar, que algunos elementos de Propiedades, plantas y equipos del Grupo Concha y Toro requieren revisiones periódicas. En este sentido, los elementos objeto de sustitución son reconocidos separadamente del resto del activo y con un nivel de desagregación que permita amortizarlos en el período que medie entre la actual y hasta la siguiente reparación.

2.12.1 Política de costos por Intereses financieros

Además, se incluye como costo de los elementos de Propiedades, plantas y equipos, los costos por intereses de la financiación atribuibles a la adquisición o construcción de activos que requieren de un periodo de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso o venta. Los costos financieros activados se obtienen al aplicar una tasa de capitalización, la cual se determina con el promedio ponderado de todos los costos por los intereses de la entidad, entre los préstamos que han estado vigentes durante el período.

Los costos de financiamiento incurridos desde la adquisición de un bien, hasta la fecha en que estos quedan en condiciones de ser utilizados, son incorporados al valor del activo de acuerdo a lo establecido en la NIC 23.

En el evento que el período de tiempo de la construcción de propiedades, plantas y equipos sea mayor al razonable para su desarrollo, se discontinúa la capitalización de los intereses.

2.12.2 Depreciación

Los bienes de propiedades, plantas y equipos se deprecian siguiendo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición de los activos, menos el valor residual estimado entre los años de vida útil estimada de los elementos.

Viña Concha y Toro y subsidiarias evalúa a la fecha de cada reporte anual la existencia de un posible deterioro de valor de los activos de propiedades, plantas y equipos. Cualquier reverso de la pérdida de valor por deterioro, se registra directamente a resultados.

Las vidas útiles de los bienes se presentan a continuación:

Bien	Años de Vida Útil
Edificios	10 a 40
Plantas y equipos	3 a 20
Equipamiento de tecnología de la información	3 a 7
Instalaciones fijas y accesorios (*)	5 a 30
Vehículos	6
Mejora de bienes arrendados	5 a 19
Otras propiedades, plantas y equipo	3 a 20

(*) Incluye las barricas utilizadas en el proceso enológico, que se aplica una depreciación decreciente durante su vida útil.

La Compañía deprecia sus plantas productoras de frutos siguiendo el método lineal, en función de los años de vida útil estimados en las plantaciones de vides y sometiendo el valor en cada ejercicio a evaluación de indicios de deterioro. Los años de vida útil aplicados son los siguientes:

	Años de Vida Útil
Plantaciones	20 a 30

2.12.3 Subvenciones del Gobierno

La Compañía ha recibido las siguientes subvenciones gubernamentales, por parte del Estado de Chile:

- a) De acuerdo a la Ley de Fomento al Riego y Drenaje, Ley 18.450 relativas a la actividad vitivinícola desarrollada. Estas se presentan en el rubro de Propiedades, Plantas y Equipos (ver nota 14.2.d), bajo el método del capital y deducidas del valor de las construcciones en curso, y materiales de riego.
- b) De acuerdo a la Ley sobre inversión privada en investigación y desarrollo, Ley 20.570, relativa a las actividades realizadas por el Centro de Investigación e Innovación (CII), la Compañía ha recibido subvenciones gubernamentales en su beneficio, deducidos del gasto en investigación efectuado a la fecha.

2.13 Activos Biológicos

Viña Concha y Toro S.A. y subsidiarias presenta en el rubro activos biológicos corrientes el producto agrícola (uva) derivado de las plantaciones en producción que tiene como destino ser un insumo para el proceso de producción de vinos.

Para el producto agrícola (uva) que se encuentra en crecimiento hasta la fecha de vendimia, los costos son acumulados hasta su cosecha.

De conformidad con la NIC 41, y en base a los resultados del análisis y el cálculo de la Compañía, el valor razonable de la uva en el momento de la cosecha se aproxima al valor en libros y en consecuencia, las uvas en el punto de la cosecha se miden a valor razonable menos los costos de venta, y luego son transferidos al inventario.

2.14 Deterioro del Valor de los Activos no Financieros

La Sociedad evalúa anualmente el deterioro de valor conforme a la metodología establecida por la Compañía, de acuerdo con lo estipulado bajo NIC 36. Los activos sobre los cuales aplica la metodología son los siguientes:

- Propiedades, Plantas y Equipos
- Activos Intangibles
- Inversiones en Asociadas
- Plusvalía

Los activos sujetos a depreciación y amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indiquen que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el mayor valor entre su valor razonable menos los costos para la venta o el valor en uso. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan de acuerdo a las unidades generadoras de efectivo. Los activos no financieros, distintos de la plusvalía, que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de cierre anual por si se hubieran producido eventos que justifiquen reversiones de la pérdida. Las pruebas de deterioro se efectúan bajo los siguientes métodos señalados por NIC 36:

- Flujos descontados de ingresos preparados para grupos de activos (UGE) identificada.
- Comparación de valores razonables de mercado con flujos de efectivo para determinar entre ambos el importe recuperable y luego comparar con el valor libro.

2.14.1 Deterioro de Propiedades, Plantas y Equipos

Estos activos son sometidos a pruebas de indicio de deterioro, a fin de verificar si existe algún indicador de que el valor libro sea menor al importe recuperable. Si existe dicho indicio, el valor recuperable del activo se estima para determinar el alcance del deterioro si lo hubiere. En caso que el activo no genere flujos de caja que sean independientes de otros activos, la Compañía determina el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo según el segmento de negocio (vinos y otros).

2.14.2 Deterioro de Activos Intangibles

La Sociedad somete a prueba de deterioro los activos intangibles con vida útil indefinida en forma anual o cuando existan condiciones que indiquen una posible pérdida de valor (deterioro).

Si el valor recuperable de un activo se estima que es menor que su valor libro, este último disminuye al valor recuperable.

2.14.3 Deterioro en Inversiones en Asociadas

Luego de la aplicación del método de la participación, Viña Concha y Toro S.A. y sus subsidiarias determinan si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional de la inversión mantenida en sus asociadas. Para ello, anualmente se determina si existe evidencia objetiva que determine si las inversiones en las asociadas o negocios conjuntos, están en riesgo de ser consideradas como deterioradas. Si ese fuera el caso, se calcula el monto de deterioro como la diferencia entre el valor razonable de la asociada y el costo de adquisición, de acuerdo a lo indicado en la NIC 36, y, en caso que el valor de adquisición sea mayor, la diferencia se reconoce con cargo a resultados.

2.14.4 Plusvalía

La plusvalía generada en las compras de inversiones no es amortizada y al cierre de cada ejercicio contable se efectúa una comprobación de deterioro, y si hay indicios que puedan disminuir su valor recuperable a un monto inferior al costo neto registrado, se procede a un ajuste por deterioro.

La asignación se realiza en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera que vayan a beneficiarse de la combinación de negocios en la que surgió dicha plusvalía adquirida.

2.15 Contratos de Arriendo

Los contratos de arrendamiento donde todos los riesgos y beneficios sustanciales son transferidos, se clasifican como arriendos financieros.

Los bienes recibidos en arrendamiento, que cumplen con las características de un arriendo financiero, se registran como adquisición de propiedades, plantas y equipos al menor valor entre el valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos futuros.

Cada pago por arrendamiento se distribuye entre el pasivo y las cargas financieras para conseguir un tipo de interés constante sobre el saldo pendiente de la deuda.

Las correspondientes obligaciones por arrendamiento, netas de cargas financieras, se incluyen en otros pasivos financieros corrientes y no corrientes. El elemento de interés del costo financiero se carga en el Estado de Resultados Consolidado durante el período de arrendamiento de forma que se obtenga una tasa periódica constante de interés sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo adquirido en régimen de arrendamiento financiero se deprecia durante su vida útil o la duración del contrato, el menor de los dos.

Los contratos que no cumplen con las características de un arriendo financiero se clasifican como arriendos operativos.

Los arriendos operativos tienen lugar cuando el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y ventajas derivados de la titularidad de los bienes dados en arriendo. Los pagos por concepto de arrendamiento operativo (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan en el Estado de Resultados Consolidados o se activan (si corresponde) sobre una base lineal durante el período de arrendamiento.

2.16 Impuesto a las Ganancias e Impuestos Diferidos

2.16.1 Impuesto a la Renta

Viña Concha y Toro S.A. y sus subsidiarias contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en la Ley de Impuesto a la Renta vigente en Chile y en cada uno de los países donde están radicadas nuestras subsidiarias.

El gasto por impuesto a la renta del ejercicio para las sociedades, se determina como la suma del impuesto corriente de cada una de ellas, que resulta de la aplicación del tipo de gravamen (tasa) sobre la base imponible del ejercicio, una vez aplicadas las deducciones fiscalmente admisibles localmente.

Se debe tener presente que con fecha 29 de septiembre de 2014, se publicó en Chile la Ley 20.780, conteniendo una reforma que modificó el sistema de tributación a la renta e introdujo diversos ajustes al sistema tributario local.

Posteriormente, en el año 2016, se promulgó la Ley 20.899 tendiente a simplificar el sistema de tributación a la renta y perfeccionar otras disposiciones tributarias vigentes a esa fecha.

En virtud de estas Leyes, las sociedades en Chile, a contar del 01 de enero de 2018, están afectas a una tasa corporativa del 27%. Para efectos de la tributación de sus accionistas y/o propietarios, las sociedades se encuentran acogidas al artículo 14 B) de la Ley de la Renta, denominado "Régimen Parcialmente Integrado".

También han existido reformas que han afectado a nuestras Filiales en el exterior, como en Argentina, donde con fecha 29 de diciembre de 2017 se publicó la ley N° 27.430, la cual rebajo la tasa del impuesto a las ganancias para las sociedades de capital y los establecimientos permanentes, desde el 35% a 30% a contar del ejercicio 2018 y hasta el 31.12.2019, y a 25% para los ejercicios posteriores que se inicien a contar del 01.01.2020.

En Argentina, el Título X, Capítulos I y II de la ley 27.430 -Reforma Tributaria- publicada en el boletín oficial de ese país el 29 de diciembre de 2017, establece un régimen optativo de revalúo impositivo por única vez que tiene como objeto posibilitar un proceso de normalización patrimonial a través de la revaluación de determinados bienes en poder de sus titulares residentes en el país. El régimen de revalúo impositivo fue reglamentado por la autoridad fiscal de Argentina mediante su resolución 4249/2018 (publicada el 28 de mayo de 2018).

La normativa establece que, en forma optativa, se podrá realizar el revalúo impositivo, por única vez de los bienes situados en el país y que se encuentran afectados a la generación de ganancias gravadas de fuente argentina. La opción se ejerce sobre los bienes existentes al 31 de diciembre de 2017 y es por única vez.

En ese marco, en el caso de que se opte por aplicar este revalúo impositivo, se prevé la aplicación de un impuesto especial que se aplicará sobre la diferencia entre el valor de la totalidad de los bienes revaluados y el valor impositivo determinado conforme las disposiciones de la ley de impuesto a las ganancias de Argentina.

La alícuota del impuesto especial sobre el importe del revalúo depende del tipo de bien, siendo de un 8% para los bienes inmuebles que no posean el carácter de inventario, del 15% para los bienes inmuebles que posean el carácter de inventario, y del 10 % para bienes muebles y el resto de los bienes. Una vez que se ejerce la opción por determinado bien, todos los demás bienes de la misma categoría deben ser revaluados. Este impuesto no es deducible del impuesto a las ganancias, y el resultado impositivo que origina el revalúo no está gravado por dicho impuesto (aunque si está sujeto al mencionado impuesto especial).

El Directorio de la subsidiaria Argentina Trivento Bodegas y Viñedos S.A. ha optado por ejercer dicha opción el 12 de noviembre de 2018 habiendo realizado la presentación de la declaración jurada de revalúo y la cancelación del pago a cuenta del impuesto especial con fecha 11 de marzo de 2019. El monto provisionado por el impuesto especial al cierre del ejercicio asciende a USD 770 mil (MM\$ 534), los cuales se incluyen en el impuesto corriente de los estados financieros consolidados (el 11 de marzo de 2019 fue cancelado el 20% de dicho impuesto como pago a cuenta).

En USA se promulgó el 22 de diciembre de 2017 la Reforma Tributaria denominada "Tax Cuts and Jobs Act", la cual dentro de las varias modificaciones que contiene, contempló la reducción de la tasa federal de impuestos corporativos desde un 34% a un 21%, la cual rige a contar del 01.01.18.

2.16.2 Impuestos Diferidos

Viña Concha y Toro S.A. y sus subsidiarias reconocen impuestos diferidos originados por todas las diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, las que se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12 "Impuesto a las ganancias".

Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo que se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera estén en vigor cuando los activos y pasivos se realicen.

Las variaciones en los impuestos diferidos de activo o pasivo que no provengan de combinaciones de negocio, se registran en las cuentas de resultado o en las cuentas de patrimonio neto del Estado de Situación Financiera Consolidado en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado.

Los activos por impuestos diferidos y créditos fiscales se reconocen únicamente cuando se considera probable que las entidades consolidadas vayan a disponer de ganancias fiscales futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporarias y hacer efectivos los créditos fiscales.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de plusvalía, así como las relacionadas a inversiones en subsidiarias, asociadas y entidades bajo control conjunto en las que pueda controlar la reversión de las mismas y es probable que no reviertan en un futuro previsible.

A la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado, los activos por impuestos diferidos no reconocidos son revaluados y son reconocidos en la medida que sea altamente probable que las utilidades imponibles futuras permitirán que el activo por impuesto diferido sea recuperado.

De acuerdo en lo indicado en la Nota 2.16.1 relacionado a la adhesión de la subsidiaria Argentina al revalúo impositivo de la ley 27.430 se reflejó en un menor impuesto diferido en los estados financieros consolidados de USD 3,8 millones (MM\$ 2.598) por el aumento de las bases fiscales de los activos revaluados, así como en un menor impuesto a las ganancias para el ejercicio 2018 de USD 380 mil (MM\$ 260) por la mayor depreciación impositiva de dichos bienes.

2.17 Beneficios a los Empleados

2.17.1 Vacaciones al Personal

Los costos asociados a los beneficios contractuales del personal, relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el año, son cargados a resultados en el ejercicio que corresponde.

2.17.2 Indemnizaciones por años de servicios y Bono por antigüedad

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. La medición de estas obligaciones se efectúa mediante un cálculo actuarial. La valorización actuarial se basa en la metodología de la unidad de crédito proyectada para la determinación del valor presente de las obligaciones. En el método de la unidad de crédito proyectada, o método de los beneficios devengados en proporción a los servicios prestados, se concibe cada periodo de servicio como generador de una unidad adicional de derecho a los beneficios lo cual explica el denominado Costo de servicio (NIC 19). Los supuestos utilizados en éste cálculo, incluyen las hipótesis de rotación de retiro, tasa de mortalidad, la tasa de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones, entre otros.

Las pérdidas y ganancias actuariales tienen su origen en las desviaciones entre la estimación y la realidad del comportamiento de las hipótesis actuariales o en la reformulación de las hipótesis actuariales establecidas. Las cuales se registran directamente en Otros Resultados Integrales.

La política de la Compañía es provisionar por concepto de indemnización por años de servicio un determinado número de días por año y ante la desvinculación de un trabajador se paga la indemnización estipulada por ley, en el Código Laboral de Chile (30 días por año con tope 11 años).

El bono por antigüedad, es un beneficio incluido en negociaciones colectivas, contratos sindicales y grupos negociadores. El monto del beneficio está definido por una sola vez cuando los trabajadores cumplan 10 o 15 años de antigüedad (dependiendo del contrato), luego cada 5 años cumplidos.

2.18 Provisiones

Se registran las provisiones relacionadas con obligaciones presentes, legales o asumidas, surgidas como consecuencia de un evento pasado el cual puede ser estimado de forma fiable y es probable que se requiera un saldo de recursos para cancelar la obligación.

2.19 Capital

El capital de Viña Concha y Toro está representado por acciones ordinarias, de una serie única y sin valor nominal.

2.20 Dividendo Mínimo

El artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferentes, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

2.21 Ganancia (Pérdida) por Acción

La ganancia (pérdida) básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del ejercicio atribuible a la Sociedad Matriz y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho ejercicio. La Compañía no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto diluido que suponga un beneficio por acción diluida diferente del beneficio básico por acción.

2.22 Estado de Flujos de Efectivo - Método Directo

Para los propósitos del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado, el efectivo y equivalentes al efectivo se componen del disponible y de inversiones a corto plazo de gran liquidez respectivamente; estas últimas son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor.

El Estado de Flujos de Efectivo Consolidado recoge los movimientos de caja realizados durante el ejercicio, determinados por el método directo. En estos Estados de Flujos de Efectivo Consolidados se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiendo por estos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios del Grupo, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- Actividades de inversión: corresponden a la adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiamiento: son las actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

2.23 Reconocimiento de Ingresos y Gastos

La Compañía analiza y toma en consideración todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar cada paso del modelo establecido por NIIF 15 a los contratos con sus clientes: (i) identificación del contrato, (ii)

identificar obligaciones de desempeño, (iii) determinar el precio de la transacción, (iv) asignar el precio, y (v) reconocer el ingreso.

Además, la Compañía también evalúa la existencia de costos incrementales de la obtención de un contrato y los costos directamente relacionados con el cumplimiento de un contrato.

Los ingresos se miden con base en la contraprestación especificada en un contrato con un cliente. La Sociedad reconoce los ingresos cuando transfiere el control sobre un bien o servicio a un cliente y se presentan netos del impuesto al valor agregado, impuestos específicos, devoluciones, descuentos y rappel.

Los ingresos de la Sociedad son predominantemente derivados de su principal obligación de desempeño de transferir sus productos bajo acuerdos en los cuales la transferencia del control, y el cumplimiento de las obligaciones de desempeño de la Sociedad ocurren al mismo tiempo.

2.23.1 Ventas de Bienes y Productos

Los clientes nacionales obtienen el control de los productos cuando estos se entregan y aceptan en sus instalaciones. Las facturas y los ingresos se reconocen solo al momento de la transferencia de control de los bienes. Adicionalmente, cuando se ofrecen descuentos, estos se reducen del precio de la transacción.

Respecto de los clientes de exportación, estos obtienen el control de los productos de acuerdo a los términos de comerciales de la venta (Incoterms 2010; CIF; FOB; DAP, DPP, FCA, EXW y CFR), de acuerdo a la interpretación de términos comerciales emitidos por la Cámara de Comercio Internacional.

En contratos en los que la Compañía realizará múltiples actividades generadoras de ingresos (contratos de elementos múltiples), el criterio de reconocimiento será de aplicación a cada componente separado identificable de la transacción, con el fin de reflejar la sustancia de la transacción, o de dos o más transacciones conjuntamente, cuando estas están vinculadas de tal manera que el efecto comercial no puede ser entendido sin referencia al conjunto completo de transacciones. Viña Concha y Toro S.A. y Subsidiarias excluye de las cifras de ingresos ordinarios los aportes a proporcionar a clientes cuando cumplen las condiciones de sus contraprestaciones pagadas a los mismos (distribuidores, supermercados y otros clientes directos) con el único propósito de promocionar los productos del grupo Concha y Toro, vendidos por estos y que serán pagados de acuerdo con los gastos reales promocionales efectuados por los clientes.

2.23.2 Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha del Estado de Situación Financiera Consolidado, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad. Los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo a medida que se prestan los servicios. El grado de terminación para determinar el importe de los ingresos a reconocer se evalúa sobre la base de inspecciones de los trabajos ejecutados.

2.23.3 Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable.

Los intereses pagados y devengados por préstamos de entidades financieras y obligaciones con el público, se utilizan en la financiación de las operaciones, se presentan como costos financieros.

2.23.4 Dividendos

Los ingresos por dividendos son reconocidos cuando el derecho a recibir el pago queda establecido. Estos se presentan como otros ingresos financieros.

2.24 Medio Ambiente

El Grupo Concha y Toro presenta desembolsos por medio ambiente, por concepto de inversiones en plantas de tratamiento de aguas destinados a la protección del medio ambiente. Los importes de elementos incorporados en instalaciones, maquinarias y equipos destinados al mismo fin, son considerados como Propiedades, Plantas y Equipos.

NOTA 3. ESTIMACIONES DETERMINADAS POR LA ADMINISTRACIÓN

Las preparaciones de Estados Financieros Consolidados requieren que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en los Estados Financieros Consolidados y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Sociedad se encuentran basadas en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones, y en algunos casos variar significativamente.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Sociedad y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional que producto de su variación podrían originar ajustes sobre los valores libros de activos y pasivos dentro del próximo período financiero se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

3.1 Evaluación de posibles pérdidas por deterioro

A la fecha de cierre de cada año, o en aquella fecha en que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del monto recuperable de dicho activo para determinar, en su caso, el importe a cubrir con respecto al valor libro de los activos. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de caja de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la Unidad Generadora de Efectivo a la que pertenece el activo.

En el caso de las Unidades Generadoras de Efectivo a las que se han asignado activos tangibles o activos intangibles con una vida útil indefinida, el análisis de su recuperabilidad se realiza de forma sistemática al cierre de cada año o bajo circunstancias consideradas necesarias para realizar tal análisis.

3.2 Activos Financieros de origen comercial

En el caso de los activos financieros que tienen origen comercial, la Compañía tiene definida una política para el registro de estimaciones por deterioro en función de las pérdidas crediticias esperadas durante toda la vida de los activos. (Ver 2.6.1).

3.3 Asignación de vida útil de las Propiedades, Plantas y Equipos e Intangibles de vida finita

La Administración de la Compañía determina las vidas útiles estimadas sobre bases técnicas y los correspondientes cargos por depreciación de sus activos fijos e intangibles. Esta estimación está basada en los ciclos de vida proyectados de los bienes asignados a los respectivos segmentos: Vinos y Otros. La Sociedad revisa las vidas útiles estimadas de los bienes de Propiedades, Plantas y Equipos e Intangibles, al cierre de cada ejercicio de reporte financiero anual.

3.4 Cálculo actuarial de las obligaciones de Indemnización por años de servicio y bono de antigüedad.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. La medición de estas obligaciones se efectúa mediante un cálculo actuarial. Los supuestos utilizados en éste cálculo, incluyen las hipótesis de rotación de retiro, tasa de mortalidad, la tasa de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones, entre otros.

3.5 Valor razonable de contratos de derivados u otros instrumentos financieros (coberturas).

En el caso de los instrumentos financieros derivados, los supuestos utilizados por Viña Concha y Toro y subsidiarias, están basados en tasas de mercado cotizadas ajustadas por las características específicas del instrumento.

3.6 Valor razonable esperado en combinación de negocios.

La sociedad ha reconocido por separado de la plusvalía, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a su valor razonable a la fecha de adquisición.

3.7 Estimación valor neto realizable y obsolescencia.

La sociedad y sus subsidiarias han registrado deterioro por la obsolescencia de productos terminados, materias primas e insumos a base de informes técnicos y del nivel de rotación de los stocks mantenidos y/o de la evaluación de su utilización futura.

3.8 Valor razonable de activos biológicos.

De conformidad al análisis y el cálculo de la Compañía, el valor razonable de la uva en el momento de la cosecha se aproxima al valor en libros y en consecuencia, las uvas en el punto de la cosecha se miden a valor razonable menos los costos de venta, y luego son transferidos al inventario.

3.9 Estimación de provisión de aportes publicitarios.

Corresponde a las estimaciones de los montos a pagar relacionados con las actividades de promoción y publicidad. Existe incertidumbre sobre el monto del desembolso de efectivo relacionado con estas estimaciones, dado que están condicionadas a la información real que debe proporcionar el cliente.

NOTA 4. CAMBIOS EN LAS ESTIMACIONES Y POLÍTICAS CONTABLES

Los Estados Financieros Consolidados de Viña Concha y Toro S.A. al 31 de diciembre de 2018 no presentan cambios en las estimaciones y políticas contables respecto al ejercicio anterior, excepto las modificaciones realizadas por la entrada en vigencia de la IFRS 15 e IFRS 9 a contar del 1 de enero de 2018. A continuación, se revelan los cambios por la aplicación inicial de dichas normas:

NIIF 9 "Instrumentos Financieros"

i) Clasificación y medición

La NIIF 9 introduce un nuevo enfoque para la clasificación de los activos financieros, basado en dos conceptos: las características contractuales de los flujos de efectivo y el modelo de negocio. Bajo este nuevo enfoque, las cuatro categorías de clasificación que existían según la NIC 39 "Instrumentos financieros: reconocimiento y medición", son reemplazadas por las siguientes tres categorías:

- Costo amortizado;
- Valor razonable con cambios en otros resultados integrales; o
- Valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros bajo NIIF 9 se clasifican de manera similar a la NIC 39 "Instrumentos financieros: reconocimiento y medición". Sin embargo, hay diferencias en los requisitos aplicables a la medición de pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados. Los cambios originados por la variación del propio riesgo crediticio de una entidad serán reconocidos en otro resultado integral.

Los efectos que esta norma generó en estos Estados Financieros Consolidados corresponden a: los activos financieros clasificados como disponibles para la venta, desde el año 2018 se clasifican como activos financieros a valor razonable con efectos en resultados, no teniendo impactos significativos. En relación a los pasivos financieros no hay efectos en su política contable relevantes, producto del cambio en el tratamiento contable del riesgo propio de los créditos.

ii) Deterioro

El nuevo modelo de deterioro se aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otros resultados integrales. Las pérdidas se miden sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del activo.

No hay un impacto significativo en el cálculo de la estimación de pérdidas por deterioro, aunque si considera cambios en la estimación contable derivado del nuevo método de cálculo.

iii) Contabilidad de cobertura

La NIIF 9 introduce un nuevo modelo de contabilidad de coberturas que está diseñado para alinearse más estrechamente con la forma en que las entidades llevan a cabo actividades de cobertura de exposición de riesgo financiero y no financiero, y establece un enfoque más basado en principios. El nuevo enfoque refleja mejor los resultados de la gestión de riesgos en los Estados Financieros Consolidados, permitiendo que más elementos sean elegibles como elementos cubiertos: componente de riesgo de elementos no financieros, posiciones netas y una combinación de instrumentos no derivados y derivados.

No hay efectos significativos en el resultado y patrimonio, por no haber diferencias relevantes respecto al modelo anterior aplicado por NIC 39.

NIIF 15 "Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes"

La nueva norma proporciona un marco integral de 5 pasos para determinar el tiempo, medición y reconocimiento del ingreso. El foco del nuevo estándar es reconocer el ingreso conforme se vayan cumpliendo las distintas obligaciones de desempeño y la transferencia de control. Su aplicación reemplaza, entre otras, a la NIC 18 Ingresos ordinarios; NIC 11 Contratos de Construcción; CINIIF 13 Programas de fidelización de clientes; CINIIF 15 Acuerdos para la construcción de bienes inmuebles; CINIIF 18 Transferencias de activos procedentes de clientes; y SIC-31 Ingresos-Permutas de Servicios de Publicidad.

La Sociedad ha adoptado la Norma NIIF 15 a partir del 1 de enero de 2018, aplicando el método retroactivo a cada periodo de presentación.

La tabla a continuación resume los impactos de la adopción de la Norma NIIF 15 sobre el estado de resultado por función del período terminado en esa fecha para cada una de las partidas afectadas.

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN CONSOLIDADO	Ref	Originalmente presentado al 31 de diciembre de 2017	Ajustes M\$	Presentación actual
		M\$		M\$
Ingresos de actividades ordinarias	a)	643.784.687	(30.269.330)	613.515.357
Costo de ventas		(412.079.217)		(412.079.217)
Ganancia Bruta		231.705.470		201.436.140
Otros ingresos		7.631.410		7.631.410
Costos de distribución	a)	(143.276.955)	30.269.330	(113.007.625)
Gastos de administración		(31.110.407)		(31.110.407)
Otros gastos, por función		(3.037.270)		(3.037.270)
Ganancia por actividades operacionales		61.912.248		61.912.248
Ingresos financieros		570.531		570.531
Costos financieros		(9.985.677)		(9.985.677)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de		3.254.601		3.254.601
Diferencias de cambio		8.586.953		8.586.953
Resultados por unidades de reajuste		(628.448)		(628.448)
Ganancia antes de Impuesto		63.710.208		63.710.208
Gasto por impuestos a las ganancias		(13.719.788)		(13.719.788)
Ganancia neta procedente de operaciones continuadas		49.990.420		49.990.420
Ganancia		49.990.420		49.990.420

- a) El principal cambio asociado a NIIF 15 consiste en el reconocimiento de contraprestaciones pagadas a los clientes (aportes publicitarios) como menor Ingreso de Actividades Ordinarias, en lugar de mayor Costo de Distribución. El efecto de esta reclasificación para el período enero a diciembre de 2018 fue de M\$ 26.630.542 (M\$30.269.330 en 2017).

NOTA 5. GESTIÓN DE RIESGO FINANCIERO**5.1 Análisis de Riesgo Financiero de Mercado**

La compañía está expuesta a distintos tipos de riesgos de mercado, siendo los principales de ellos; el riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés y riesgo de variación en los índices de precios al consumidor.

5.1.1 Riesgo de Tipo de Cambio

Dada la naturaleza exportadora de Viña Concha y Toro, el riesgo de tipo de cambio corresponde al riesgo de apreciación del peso chileno (su moneda funcional) respecto a las monedas en las cuales recibe sus ingresos.

La exposición al riesgo de tipo de cambio de Viña Concha y Toro corresponde a la posición neta entre activos y pasivos denominados en monedas distintas a la moneda funcional. Esta posición neta se genera principalmente por el diferencial entre la suma de cuentas por cobrar y existencias por el lado del activo y aportes publicitarios, deuda financiera y costos de insumos de producción por el lado del pasivo, todos ellos denominados en Dólares Norteamericanos, Euros, Libras Esterlinas, Dólares Canadienses, Coronas Suecas, Coronas Noruegas, Reales Brasileños, Pesos Mexicanos y Pesos Argentinos.

Para mitigar y gestionar el riesgo de tipo de cambio, la compañía monitorea en forma diaria la exposición neta en cada una de las monedas para las partidas ya existentes, y cubre este diferencial principalmente con operaciones Forward de moneda a un plazo menor o igual a 90 días, pudiendo en algunas ocasiones utilizar Cross Currency Swap o algún otro derivado.

El análisis de sensibilidad, suponiendo que la compañía no hubiese realizado coberturas hasta durante el año 2018, arroja que una depreciación/apreciación del 10% del peso chileno, respecto a las diferentes monedas en las cuales la compañía mantiene activos y pasivos, hubiese generado una pérdida/utilidad de M\$11.599.302. Esta sensibilización se realiza suponiendo todas las demás variables constantes y considerando en cada una de las monedas anteriormente señaladas los activos y pasivos promedio mantenidos durante el ejercicio señalado.

Análisis de sensibilidad por moneda, efecto en Resultado Neto a diciembre 2018:

	Depreciación 10% en M\$	Apreciación 10% en M\$
Dólar EE.UU	5.173.337	(5.173.337)
Libra Esterlina	3.356.201	(3.356.201)
Euro	935.103	(935.103)
Dólar Canadiense	608.437	(608.437)
Real Brasileiro	1.220.912	(1.220.912)
Corona Sueca	571.344	(571.344)
Corona Noruega	234.836	(234.836)
Peso Mexicano	492.579	(492.579)
Peso Argentino	(993.447)	993.447
Total	11.599.302	(11.599.302)

Análisis de Sensibilidad por Moneda, efecto en Resultado Neto a diciembre 2017:

	Depreciación 10% en M\$	Apreciación 10% en M\$
Dólar EE.UU	4.521.190	(4.521.190)
Libra Esterlina	2.378.051	(2.378.051)
Euro	821.841	(821.841)
Dólar Canadiense	532.513	(532.513)
Real Brasileiro	1.632.212	(1.632.212)
Corona Sueca	537.615	(537.615)
Corona Noruega	184.215	(184.215)
Peso Mexicano	470.730	(470.730)
Peso Argentino	(1.438.592)	1.438.592
Total	9.639.775	(9.639.775)

Adicionalmente y de acuerdo a las sensibilizaciones del impacto que tiene en el patrimonio neto, la apreciación o depreciación de cada una de las monedas, la compañía cubre parte de las partidas esperadas, de acuerdo a sus proyecciones de venta con ventas Forward de monedas a plazos mayores de 90 días.

El impacto en el patrimonio neto sobre las partidas esperadas proviene por una parte por las pérdidas/utilidades que pueden generar las depreciaciones/apreciaciones del peso chileno respecto a las monedas en que se efectúa la exportación, así como por las utilidades/pérdidas que se puedan generar producto de los menores/mayores costos en los casos en que éste se encuentra denominado o indexado a las variaciones de las diferentes monedas.

El análisis de sensibilidad arroja que una depreciación/apreciación del 10% del peso chileno respecto a las diferentes monedas en las cuales la compañía genera ingresos y egresos, hubiese representado durante el año 2018 una pérdida/utilidad de M\$23.570.164. Esta sensibilización se realiza suponiendo todas las demás variables constantes y considerando en cada una de las monedas anteriormente señaladas los ingresos y egresos proyectados para el año.

Análisis de Sensibilidad por Moneda, efecto en Patrimonio a diciembre 2018:

	Depreciación 10% en M\$	Apreciación 10% en M\$
Dólar EE.UU	6.517.149	(6.517.149)
Libra Esterlina	7.136.623	(7.136.623)
Euro	4.005.063	(4.005.063)
Dólar Canadiense	1.569.182	(1.569.182)
Real Brasileiro	1.349.934	(1.349.934)
Corona Sueca	1.172.260	(1.172.260)
Corona Noruega	488.270	(488.270)
Peso Mexicano	1.331.683	(1.331.683)
Totales	23.570.164	(23.570.164)

Análisis de Sensibilidad por Moneda, efecto en Patrimonio a diciembre 2017:

	Depreciación 10% en M\$	Apreciación 10% en M\$
Dólar EE.UU	9.607.302	(9.607.302)
Libra Esterlina	6.896.198	(6.896.198)
Euro	3.980.555	(3.980.555)
Dólar Canadiense	1.425.507	(1.425.507)
Real Brasileiro	1.355.866	(1.355.866)
Corona Sueca	1.184.116	(1.184.116)
Corona Noruega	465.352	(465.352)
Peso Mexicano	1.122.462	(1.122.462)
Totales	26.037.358	(26.037.358)

Sin perjuicio de lo anteriormente señalado, en escenarios de apreciación de nuestra moneda local es posible mitigar el efecto en resultados mediante ajustes en los precios considerando siempre, el nivel de apreciación de las monedas de nuestros competidores.

5.1.2 Riesgo de Tasa de Interés

El riesgo de tasa de interés impacta a la deuda financiera de la compañía. Al 31 de diciembre de 2018 Viña Concha y Toro tenía una deuda financiera total sin intereses de M\$293.192.543, de esta deuda un 59,9% se encuentra en el pasivo no corriente y un 40,1% en el corriente. Al cierre de este ejercicio la compañía no mantiene deuda con interés variable.

5.1.3 Riesgo de Inflación

Una característica muy particular del mercado financiero de Chile, es la profundidad que existe para los bonos corporativos denominados en UF y no así en pesos chilenos, esto debido a que los primeros garantizan al inversionista un retorno específico en términos reales, aislando el riesgo inflacionario, sin embargo, este mismo es traspasado al emisor de la deuda. Actualmente Viña Concha y Toro está expuesta a la Unidad de Fomento en los siguientes instrumentos; Bonos Corporativos, Préstamos Bancarios y Depósitos a Plazo de corto plazo, estos últimos disminuyen en parte la exposición total de la compañía.

Al 31 de diciembre de 2018 el 53,7% de la deuda de la compañía esta denominada en UF. Para cubrir parte de la exposición a las fluctuaciones de UF, la compañía ha tomado contratos swap.

Durante el año 2018 se reconoció una pérdida por M\$ 4.640.525 por el reajuste de las deudas financieras corrientes y no corrientes indexadas a la variación de la Unidad de Fomento. Una variación de 100 puntos base anual en la inflación que corrige la UF en este período, hubiese generado una mayor pérdida /utilidad por M\$1.578.794 (M\$ 1.250.047), con efecto en resultado.

5.2 Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito corresponde a la incertidumbre respecto al cumplimiento de las obligaciones de la contraparte de la compañía, para un determinado contrato, acuerdo o instrumento financiero, cuando este incumplimiento genere una pérdida en el valor de mercado de algún activo financiero.

5.2.1 Cuentas por Cobrar

La compañía exporta a más de 140 países en el extranjero a través de distribuidores con quienes mantiene contratos de distribución para sus diferentes sociedades y marcas. Por otra parte, la compañía ha constituido subsidiarias distribuidoras de sus productos en Inglaterra, Suecia, Noruega, Finlandia, Argentina, Brasil, México, Singapur y China. Toda la venta de exportación se realiza a plazo con crédito directo exceptuando algunos casos puntuales que tienen cartas de crédito de exportación.

En el mercado nacional la venta está diversificada en más de 10 mil clientes, a los cuales se les otorga un límite de crédito, tras una evaluación interna.

El riesgo de crédito principal radica en el riesgo de no pago de un cliente en particular, aunque en algunos casos, también existen riesgos asociados a restricciones cambiarias o legales de los países donde ellos se encuentran, que no les permitan temporalmente cumplir con sus obligaciones de pago.

La política de la compañía es cubrir con seguro de crédito a todos sus clientes, tanto del mercado nacional como de exportaciones, ya sea como nominado y no nominado. En los casos en que el seguro rechaza la cobertura se buscan mecanismos alternativos para documentar la deuda, como es el caso de los cheques a fecha en el mercado nacional, cartas de crédito de exportación, etc.

a) Venta a terceros desde Chile:

En el caso de las cuentas por cobrar del mercado nacional, un 97,2% cuenta con seguro de crédito, el cuál cubre un 90% del siniestro. Al 31 de diciembre de 2018 los cinco principales clientes concentran el 56,6% de las cuentas por cobrar de este mercado, estando el 100% de esta deuda cubierta por el seguro de crédito. El 66,9%, de las cuentas por cobrar están concentradas en clientes que mantienen cuentas por cobrar por montos superiores a los MM\$100, siendo que un 17,7% corresponde a clientes con una deuda inferior a los MM\$10.

Para las exportaciones efectuadas desde Chile a terceros, un 93,8% cuenta con seguro de crédito, el cuál cubre un 90% de la cuenta por cobrar, además un 3,1% corresponden a ventas a monopolios estatales. Al 31 de diciembre de 2018 los veinte principales clientes concentran un 57,3% de las cuentas por cobrar de este mercado, estando el 95,6% de esta deuda cubierta por seguro de crédito, además un 2,9% corresponde a ventas a monopolios estatales. El 42,7% restante, está constituido por cerca de 200 clientes.

Al 31 de diciembre de 2018, un 11,94% de la estimación de deterioro estaba compuesta por clientes nacionales asegurados.

Al 31 de diciembre de 2018, un 88,06% de la estimación de deterioro estaba compuesta por clientes nacionales no asegurados.

b) Venta a terceros desde el extranjero:

Bodegas y Viñedos Trivento S.A. mantiene seguros de crédito para un 70,7% de sus cuentas por cobrar nacionales, y un 99,9% de sus cuentas por cobrar de exportación. En ambos casos, el seguro cubre un 90% del siniestro. El 69,2% de sus cuentas por cobrar de

exportaciones están concentradas en los principales 20 clientes, de estos el 99,9% de la deuda está cubierta con seguro mientras que los principales 20 clientes del mercado nacional, representan un 56,0% de las cuentas por cobrar totales, de estas el 59,2% está asegurado.

La subsidiaria Concha y Toro UK mantiene un 98,9% de su cartera de cuentas por cobrar cubiertas por seguro de crédito, el cual cubre un 90% del valor. El 92,0% de las cuentas por cobrar se concentra en sus 20 principales clientes, de estos el 99,6% de la deuda está cubierta con seguro, mientras que el 8,0% restante de las cuentas por cobrar se distribuyen en más de 120 clientes.

VCT Brasil concentra el 54,6% de sus cuentas por cobrar en sus principales 20 clientes, repartiendo el 45,4% restante en más de 200 clientes. Un 86,9% de sus cuentas por cobrar cuentan con seguro de crédito, el cual cubre el 90% del valor.

Fetzer mantiene seguros de crédito para un 58,2% de sus cuentas por cobrar nacionales, y 57,7% de sus cuentas por cobrar de exportación, en ambos casos, el seguro cubre un 90% del siniestro. Además, un 47,5% de las exportaciones son ventas a monopolios estatales.

Las subsidiarias de Suecia, Noruega y Finlandia, concentran más del 90% de sus cuentas por cobrar en las ventas efectuadas a los monopolios estatales, los cuales no cuentan con seguro de crédito por su bajo riesgo crediticio.

Al 31 de diciembre de 2018, un 10,66% de la estimación de deterioro estaba compuesta por clientes del exterior que han sido asegurados.

Al 31 de diciembre de 2018, un 89,34% de la estimación de deterioro estaba compuesta por clientes de exterior no asegurados.

5.2.2 Inversiones Corto Plazo y Forward

Los excedentes de efectivo se invierten de acuerdo a la política de inversiones de corto plazo, principalmente, en pactos de retrocompra sobre papeles del banco central, depósitos a plazo con distintas instituciones financieras, fondos mutuos de renta fija de corto plazo. Estas inversiones están contabilizadas como efectivo y equivalentes al efectivo y en inversiones mantenidas hasta su vencimiento.

Los instrumentos de cobertura, principalmente Forward y Swap, son contratados por plazos hasta cuatro años solo con instituciones bancarias.

Con el fin de disminuir el riesgo de contraparte, y que el riesgo asumido sea conocido y administrado por la Sociedad, se diversifican las inversiones con distintas instituciones bancarias. De esta manera, la Sociedad evalúa la calidad crediticia de cada contraparte y los niveles de inversión, basada en: (i) su clasificación de riesgo y (ii) el tamaño del patrimonio de la contraparte.

5.3 Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez corresponde a la incapacidad que puede enfrentar la sociedad en cumplir, en tiempo y forma, con los compromisos contractuales asumidos con sus proveedores e instituciones financieras.

La principal fuente de liquidez de la compañía son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades operacionales. Además, la compañía posee líneas de financiamientos no utilizadas, y la capacidad de emitir instrumentos de deuda y patrimonio en el mercado de capitales.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía tiene M\$37.486.337 en saldos bancarios y fondos mutuos. Además de líneas de crédito bancario.

Para mitigar y gestionar el riesgo de liquidez, la compañía monitorea en forma mensual y anual, mediante flujos de caja proyectados, la capacidad de ésta para financiar su capital de trabajo, inversiones futuras y sus vencimientos de deuda.

Riesgo de Liquidez referente a la actividad agrícola

El riesgo de liquidez, referente a la actividad agrícola de Viña Concha y Toro; corresponde a la incapacidad que puede enfrentar la empresa en cumplir, en tiempo y forma, con los compromisos contractuales asumidos con sus proveedores de uva, pues bien; la Compañía depende de viñedos externos para su abastecimiento de uvas y de vino a granel.

A continuación, se resumen los vencimientos de los pasivos financieros no derivados y derivados de la Compañía al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017.

al 31 de diciembre de 2018	Valor Libro	Al vencimiento (*)			
	M\$	Menor de 1 año M\$	de 1 a 3 años M\$	de 3 a 5 años M\$	Más 5 años M\$
Otros Pasivos financieros no derivados					
Préstamos Bancarios	138.055.946	111.891.041	28.049.538	245.247	250.866
Obligaciones con el Público	157.669.367	13.447.438	17.078.477	7.718.650	186.100.199
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	124.333.481	124.333.481	-	-	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.078.579	5.777.642	300.937	-	-
Sub- Total	426.137.373	255.449.602	45.428.952	7.963.897	186.351.065
Pasivos Financieros Derivados					
Derivados de coberturas	7.030.224	5.497.534	695.230	837.460	-
Derivados no Cobertura	17.202.575	3.274.241	6.063.164	7.865.170	-
Sub- Total	24.232.799	8.771.775	6.758.394	8.702.630	-
Total	450.370.172	264.221.377	52.187.346	16.666.527	186.351.065

al 31 de diciembre de 2017	Valor Libro	Al vencimiento (*)			
	M\$	Menor de 1 año M\$	de 1 a 3 años M\$	de 3 a 5 años M\$	Más 5 años M\$
Otros Pasivos financieros no derivados					
Préstamos Bancarios	139.917.345	112.021.591	29.758.381	656.469	594.158
Obligaciones con el Público	121.404.578	25.446.685	22.732.000	4.311.722	109.926.397
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	120.753.782	120.753.782	-	-	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	7.654.334	7.361.779	292.555	-	-
Sub- Total	389.730.039	265.583.837	52.782.936	4.968.191	110.520.555
Pasivos Financieros Derivados					
Derivados de coberturas	6.387.551	3.257.209	1.502.723	1.627.619	-
Derivados no Cobertura	55.759	55.759	-	-	-
Sub- Total	6.443.310	3.312.968	1.502.723	1.627.619	-
Total	396.173.349	268.896.805	54.285.659	6.595.810	110.520.555

(*) Se incluyen los intereses al vencimiento

5.4 Riesgo de Precio de Materia Prima

La compañía depende de viñedos externos para su abastecimiento de uvas y de vino a granel. Las uvas que compra a productores externos están sujetas a fluctuaciones de precio, calidad y generalmente son más costosas que las uvas de los propios viñedos de la compañía.

Para la elaboración de vinos premium, varietal y espumante, un 48,6% de las uvas y vinos a granel utilizados correspondían a agricultores independientes de Chile. Adicionalmente, la compañía compró aproximadamente el 80,4% de la uva y vino a granel necesarios para producir el vino de calidad popular. La interrupción en la oferta de uva o vino, así como aumentos en los precios por parte de estos proveedores externos, podrían tener un efecto adverso sobre los resultados operacionales de la Compañía.

NOTA 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

a) La composición del rubro es la siguiente:

En el efectivo y efectivo equivalente, se mantienen saldos de bancos, fondos mutuos y depósitos a plazo.

Efectivo y equivalente al efectivo	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Saldos en Bancos	32.984.904	18.658.062
Saldos en Fondos Mutuos	4.501.433	2.500.551
Saldos en Depósitos a Plazo	-	10.003.733
Totales	37.486.337	31.162.346

El detalle de los Fondos Mutuos al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

Fondo mutuo	Nº de cuotas	Valor cuota	al 31 de Diciembre de 2018 M\$
Scotiabank Azul	1.444.164	1.558,4862	2.250.710
BancoEstado S.A. Adm de Fondos	1.839.688	1.223,4261	2.250.723
Total			4.501.433

Fondo mutuo	Nº de cuotas	Valor cuota	al 31 de diciembre de 2017 M\$
BBVA Corporativo	1.648.297	1.517,0513	2.500.551
Total			2.500.551

Al 31 de diciembre de 2018 la compañía no presenta saldos en depósitos a plazo.

El detalle de los depósitos a plazo al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

al 31 de diciembre de 2017								
Banco	Vencimiento	Nº Días	Total Días	Tasa Mensual	Moneda	Monto M\$	Interés M\$	Monto Total M\$
Banco de Crédito e Inversiones	27-03-2018	4	90	0,28%	CLP	10.000.000	3.733	10.003.733
Totales						10.000.000	3.733	10.003.733

b) El efectivo y equivalentes al efectivo, clasificado por monedas se detalla así:

Moneda origen	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Dólar estadounidense	15.656.759	7.704.436
Real brasileño	1.484.743	1.205.972
Peso chileno	7.164.521	16.053.806
Corona noruega	2.352.388	1.155.693
Corona sueca	556.100	397.861
Libra esterlina	5.191.304	2.583.910
Peso mexicano	2.352.868	264.857
Euro	1.771.178	1.266.185
Dólar canadiense	467.436	265.248
Yuan Chino	479.058	178.350
Rand sudafricano	9.982	86.028
Totales	37.486.337	31.162.346

NOTA 7. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS, CORRIENTES

La composición del rubro se presenta en el siguiente cuadro:

Otros Activos Financieros	Total corrientes		Total No Corrientes	
	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Inversiones financieras a valor razonable con efectos en resultados	2.532.634	2.425.216	-	-
Instrumentos derivados de cobertura (*)	5.572.952	7.832.335	25.741.638	25.591.638
Instrumentos derivados de no cobertura (**)	169.768	7.656	-	-
Totales	8.275.354	10.265.207	25.741.638	25.591.638

(*) Ver nota 18.2 letra a

(**) Ver nota 18.2 letra b

Inversiones financieras a valor razonable con efectos en resultados

Al 31 de diciembre de 2018, los activos financieros a valor razonable con efectos en resultados corresponden a valores negociables que ascienden a la suma de M\$2.532.634. De este total el 90,94% se registra a valor bursátil y el 9,06% restante a costo.

Al 31 de diciembre de 2017, los activos financieros a valor razonable con efectos en resultados corresponden a valores negociables que ascienden a la suma de M\$2.425.216. De este total el 90,53% se registra a valor bursátil y el 9,47% restante a costo.

NOTA 8. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO

La composición del rubro es la siguiente:

Descripción de las clases de Deudores comerciales y Otras cuentas por cobrar, neto	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Deudores por operaciones comerciales, neto	171.878.710	163.651.643
Otras cuentas por cobrar, neto, corrientes	18.796.680	23.770.793
Total Deudores Corrientes	190.675.390	187.422.436
Cuentas por cobrar, no corrientes	693.696	742.414
Total Deudores No Corrientes	693.696	742.414
Total Deudores	191.369.086	188.164.850

Los saldos incluidos en este rubro, en general, no devengan intereses.

No existen restricciones a la disposición de este tipo de cuentas por cobrar.

Es importante señalar que la Compañía cuenta con distribuidores para vender sus productos en los mercados de exportación. La Compañía no cuenta con clientes que representen el 10% o más del total de los ingresos consolidados de exportación durante 2018 y 2017. Los 5 clientes más significativos en relación al total de exportaciones representaron un 16,2% y 17% en 2018 y 2017, respectivamente.

La Compañía ha firmado acuerdos con la mayor parte de sus distribuidores, por lo general por un periodo de dos años, renovable automáticamente. Además, la estrategia de la Compañía para aumentar las ventas en los mercados de exportación más importantes, en una gran medida depende del comportamiento de sus distribuidores.

El rubro Otras cuentas por cobrar, neto, corrientes, está compuesto principalmente por cuentas corrientes y deudas del personal.

El análisis de antigüedad de deudores por ventas es el siguiente:

Tramo de la cartera	al 31 de Diciembre de 2018			al 31 de diciembre de 2017		
	N° Clientes Cartera	Bruto M\$	Provisión M\$	N° Clientes Cartera	Bruto M\$	Provisión M\$
Al día	5.332	164.252.702	-	6.682	157.287.254	-
Entre 1 y 30 días	3.181	13.736.525	(10.246)	2.937	19.541.545	-
Entre 31 y 60 días	939	5.472.968	(29.400)	901	5.555.253	-
Entre 61 y 90 días	442	1.837.574	(51.978)	260	2.596.562	-
Entre 91 y 120 días	218	1.291.618	(36.470)	153	813.687	(86.184)
Entre 121 y 150 días	116	1.398.993	(25.589)	132	191.547	(68)
Entre 151 y 180 días	90	167.493	(16.399)	87	167.496	(127)
Entre 181 y 210 días	68	212.227	(11.580)	44	126.933	(27.032)
Entre 211 y 250 días	52	290.057	(3.824)	36	68.030	(1.083)
Más de 250 días	531	4.187.869	(1.293.454)	618	3.278.334	(1.347.297)
Total cartera por tramo	10.969	192.848.026	(1.478.940)	11.850	189.626.641	(1.461.791)

El movimiento de la estimación de deudores incobrables al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

Movimiento de Provisión de Deudores Incobrables Consolidado	M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2017	1.359.176
Constitución de estimación	655.748
Castigos	(529.252)
Diferencia Tipo de Cambio	(23.881)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	1.461.791
Constitución de estimación	597.592
Castigos	(576.499)
Diferencia Tipo de Cambio	(3.944)
Saldo Final al 31 de diciembre de 2018	1.478.940

La Sociedad calcula la estimación de deterioro para las deudas de clientes por ventas, de acuerdo a la pérdida crediticia esperada en base a lo indicado en la nota 2.6.1.

Para los siguientes casos el criterio para la estimación de deterioro de los deudores incobrables, es el siguiente:

Motivo	% Provisión	
	Clientes Sin Seguro	Clientes Con Seguro
Fallecimiento	100%	10%
Conocimiento de fraude	100%	10%
Cambio de domicilio, en condición no ubicable	100%	10%
Insolvencia	100%	10%

Los documentos por cobrar protestados al 31 de diciembre de 2018, alcanzan a 60 clientes por un total de M\$109.698, mientras que, al 31 de diciembre de 2017, alcanzaron a 67 clientes por un monto de M\$100.093. Respecto de los documentos por cobrar en cobranza judicial al 31 de diciembre de 2018, alcanzan a 132 clientes por un total de M\$70.733, mientras que, al 31 de diciembre de 2017, alcanzaron a 86 clientes por un monto de M\$102.857.

La cartera al 31 de diciembre de 2018, asciende a M\$ 192.848.026 que representan un total de 10.969 clientes, de los cuales ninguno de ellos ha repactado sus deudas.

Tramos de Morosidad	CARTERA NO SECURITIZADA				CARTERA SECURITIZADA				Monto Total cartera bruta
	N° Clientes cartera no repactada	Monto Cartera no repactada Bruta	N° clientes cartera repactada	Monto Cartera repactada bruta	N° Clientes cartera no repactada	Monto Cartera no repactada bruta	N° clientes cartera repactada	Monto Cartera repactada bruta	
Al día	5.332	164.252.702	-	-	-	-	-	-	164.252.702
1-30 días	3.181	13.736.525	-	-	-	-	-	-	13.736.525
31-60 días	939	5.472.968	-	-	-	-	-	-	5.472.968
61-90 días	442	1.837.574	-	-	-	-	-	-	1.837.574
91-120 días	218	1.291.618	-	-	-	-	-	-	1.291.618
121-150 días	116	1.398.993	-	-	-	-	-	-	1.398.993
151-180 días	90	167.493	-	-	-	-	-	-	167.493
181-210 días	68	212.227	-	-	-	-	-	-	212.227
211-250 días	52	290.057	-	-	-	-	-	-	290.057
> 250 días	531	4.187.869	-	-	-	-	-	-	4.187.869
Total	10.969	192.848.026	-	-	-	-	-	-	192.848.026

Al 31 de diciembre de 2017, la cartera ascendía a M\$ 189.626.641, con un total 11.850 clientes, de los cuales ninguno de ellos ha repactado sus deudas.

Tramos de Morosidad	CARTERA NO SECURITIZADA				CARTERA SECURITIZADA				Monto Total cartera bruta
	N° Clientes cartera no repactada	Monto Cartera no repactada bruta	N° clientes cartera repactada	Monto Cartera repactada bruta	N° Clientes cartera no repactada	Monto Cartera no repactada bruta	N° clientes cartera repactada	Monto Cartera repactada bruta	
Al día	6.682	157.287.254	0	0	0	0	0	0	157.287.254
1-30 días	2.937	19.541.545	0	0	0	0	0	0	19.541.545
31-60 días	901	5.555.253	0	0	0	0	0	0	5.555.253
61-90 días	260	2.596.562	0	0	0	0	0	0	2.596.562
91-120 días	153	813.687	0	0	0	0	0	0	813.687
121-150 días	132	191.547	0	0	0	0	0	0	191.547
151-180 días	87	167.496	0	0	0	0	0	0	167.496
181-210 días	44	126.933	0	0	0	0	0	0	126.933
211- 250 días	36	68.030	0	0	0	0	0	0	68.030
> 250 días	618	3.278.334	0	0	0	0	0	0	3.278.334
Total	11.850	189.626.641	0	0	0	0	0	0	189.626.641

NOTA 9. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

9.1 Información a revelar sobre Partes Relacionadas

Los saldos pendientes al cierre del periodo no están garantizados y son liquidados en efectivo. No han existido garantías entregadas ni recibidas por cuentas por cobrar o pagar de partes relacionadas. Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo no ha registrado ningún deterioro material, de cuentas por cobrar relacionadas con montos adeudados por partes relacionadas. Esta evaluación es realizada todos los años por medio de examinar la posición financiera de la parte relacionada en el mercado en el cual la relacionada opera.

9.2 Grupo Controlador

El porcentaje controlado directa e indirectamente por el Grupo Controlador es de un 39,17%, teniendo entre ellos un acuerdo de actuación conjunta no formalizado.

A continuación, se señalan cada una de las personas naturales que representan a cada miembro del controlador, con indicación de las personas jurídicas y naturales que representan y sus respectivos porcentajes de propiedad, agrupando bajo el rubro "otros" a aquellos accionistas con porcentajes inferiores al 1%:

Inversiones Totihue S.A.	11,73%
Rentas Santa Bárbara S.A.	11,42%
Inversiones Quivolgo S.A.	4,38%
Inversiones GDF S.A.	3,21%
Inversiones La Gloria Ltda.	2,28%
Otros	6,15%

Las sociedades Inversiones Totihue S.A. y Rentas Santa Bárbara S.A. son sociedades anónimas cerradas, ambas controladas en un 100%, directamente o indirectamente por la familia Guilisasti Gana compuesta por Doña Isabel Gana Morandé (RUT 2.556.021-3) y los hermanos Eduardo Guilisasti Gana (RUT 6.290.361-9), Rafael Guilisasti Gana (RUT 6.067.826-K), Pablo Guilisasti Gana (RUT 7.010.277-3), Isabel Guilisasti Gana (RUT 7.010.269-2), Sara Guilisasti Gana (RUT 7.010.280-3), Josefina Guilisasti Gana (RUT 7.010.278-1) y sucesión de Don José Guilisasti Gana (RUT 7.010.293-3). Los miembros de la familia Guilisasti Gana ejercen sus derechos como personas naturales o a través de sociedades de inversión que pertenecen en su totalidad a la misma familia.

La sociedad Inversiones Quivolgo S.A. es en un 100% propiedad de don Alfonso Larraín Santa María (RUT 3.632.569-0) y de la familia Larraín Vial, compuesta por su cónyuge Teresa Vial Sánchez (RUT 4.300.060-8) y los hermanos Felipe Larraín Vial (RUT 7.050.875-3), María Teresa Larraín Vial (RUT 10.165.925-9), Rodrigo Larraín Vial (RUT 10.165.924-0),

María Isabel Larraín Vial (RUT 10.173.269-K) y Alfonso Larraín Vial (RUT 15.314.655-1). Por su parte, Inversiones La Gloria Ltda. es controlada en su totalidad por la familia Larraín Santa María, compuesta por los hermanos Alfonso Larraín Santa María, Andrés Larraín Santa María (RUT 4.330.116-0), Pilar Larraín Santa María (RUT 4.467.302-9), Gabriela Larraín Santa María (RUT 4.778.214-7) y Luz María Larraín Santa María (RUT 6.065.908-7).

La propiedad de Inversiones GDF S.A. corresponde en un 100% a la Familia Fontecilla Lira, compuesta por Mariano Fontecilla Lira (RUT 6.495.101-7), Rodrigo Fontecilla Lira (RUT 8.404.996-4), Enrique Fontecilla Lira (RUT 6.613.074-6) y Francisco Antonio Fontecilla Lira (RUT 8.671.675-5).

El concepto “otros” incluye a sociedades y personas naturales que corresponden en un 100%, directa e indirectamente, a la Familia Guilisasti Gana, a Don Alfonso Larraín Santa María y a la Familia Fontecilla Lira.

No existen otras personas jurídicas o naturales distintas del Grupo Controlador que posean acciones o derechos que representen el 10% o más del capital de la Sociedad, como tampoco personas naturales que posean más del 10% y que en conjunto con su cónyuge y/o parientes alcancen dicho porcentaje, ya sea directamente o a través de personas jurídicas.

9.3 Personal clave de la Dirección

Personal clave de la Dirección son aquellas personas que tiene autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la Entidad, ya sea directa o indirectamente, incluyendo cualquier miembro (sea o no ejecutivo) del Directorio.

9.4 Remuneración de la Alta Administración

Los gerentes y ejecutivos principales participan de un plan de bonos anuales por participación de utilidades y cumplimiento de objetivos. La remuneración global de los principales ejecutivos es la siguiente:

Remuneraciones alta administración	Desde el 1 de enero Hasta el 31 de diciembre de 2018 M\$	Desde el 1 de enero Hasta el 31 de diciembre de 2017 M\$
Beneficios a corto plazo para empleados	6.562.202	8.071.258
Totales	6.562.202	8.071.258

9.5 Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes

RUT Parte Relacionada	Nombre parte relacionada	Naturaleza de la relación	Tipo de moneda	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Peso Chileno	57.265	178.005
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A.	Asociada	Peso Chileno	275.306	65.795
96.512.190-0	Fruticola Viconto S.A.	Por Director	Peso Chileno	1.196	2.391
45-2968791	Excelsior Wine Company (1)	Asociada	Dólar Americano	-	8.642.503
0-E	VCT Japón	Asociada	Dólar Americano	67.035	53.434
0-E	Escalade Wines & Spirits	Asociada	Dólar Canadiense	2.089.772	2.327.988
78.968.020-5	Sociedad. Agrícola. Santa María Ltda.	Por Gerente	Peso Chileno	-	49.869
76.120.010-0	Soc. Comercial y Promotora La Uva Ltda.	Por Director	Peso Chileno	-	220
76.519.803-8	Beer Garden Bellavista SPA	Asociada	Peso Chileno	90.403	314
76.098.247-4	Inversiones Galilea	Accionista de Subsidiaria	Peso Chileno	351	59.165
Totales				2.581.328	11.379.684

(1) Con fecha 2 de julio de 2018, esta compañía fue adquirida en un 100% y pasó a ser subsidiaria indirecta de Viña Concha y Toro S.A.

9.6 Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes

RUT Parte Relacionada	Nombre parte relacionada	Naturaleza de la relación	Tipo de moneda	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Peso Chileno	904.622	1.172.595
90.950.000-1	Industria Corchera S.A.	Asociada	Peso Chileno	2.264.950	2.081.751
45-2968791	Excelsior Wine Company	Asociada	Dólar Americano	-	1.040.829
86.673.700-2	Agrícolas Los Alamos Ltda.	Por Gerente	Peso Chileno	141.864	-
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A.	Asociada	Peso Chileno	7.411	124.611
99.562.040-5	Los Boldos de Tapihue S.A.	Por Gerente	Peso Chileno	170.353	-
72.754.700-2	Fundación Instituto Profesional DUOC UC	Por Director	Peso Chileno	-	989
76.088.641-6	Agrícolas Las Pircas Ltda	Por Gerente	Peso Chileno	16.714	-
96.931.870-9	Viveros Guillaume Chile S.A.	Por Director	Peso Chileno	292.515	286.253
76.021.221-0	Agrícola Gabriela Ltda.	Por Director	Peso Chileno	10.085	411
0-E	Digrans	Accionista de Subsidiaria	Peso Mexicano	1.727.916	2.212.603
0-E	Digsmer	Accionista de Subsidiaria	Peso Mexicano	-	13.782
76.599.450-0	Inversiones Santa Eliana S.A.	Por Director	Peso Chileno	52.051	-
0-E	Escalade Wines & Spirits	Asociada	Dólar Canadiense	75.209	401.238
78.335.990-1	Comercial Greenvic S.A.	Por Director	Peso Chileno	858	3.460
76.111.422-0	Spumante del Limarí S.A.	Por Director	Peso Chileno	-	3.993
85.630.300-4	ST Computación	Por Gerente	Peso Chileno	72.417	11.624
76.120.010-0	Soc. Comercial y Promotora La Uva Ltda.	Por Director	Peso Chileno	-	1.517
78.968.020-5	Sociedad. Agrícola. Santa María Ltda.	Por Gerente	Peso Chileno	35.393	-
0-E	VCT Japón	Asociada	Dólar Americano	914	4.122
76.519.803-8	Beer Garden Bellavista SPA	Asociada	Peso Chileno	291	179
76.098.247-4	Inversiones Galilea	Accionista de Subsidiaria	Peso Chileno	4.079	1.822
Totales				5.777.642	7.361.779

9.7 Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes

RUT Parte Relacionada	Nombre Parte Relacionada	Naturaleza de la relación	Tipo de moneda	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Peso chileno	300.937	292.555
Totales				300.937	292.555

9.8 Detalle de transacciones con partes relacionadas por entidad

En esta nota se presentan transacciones con empresas asociadas y además todas aquellas transacciones significativas con partes relacionadas, como también todas aquellas operaciones por compra y venta de acciones.

Los montos indicados como transacciones en cuadro adjunto, corresponden a operaciones comerciales con empresas relacionadas, las que son efectuadas bajo condiciones de mercado, en cuanto a precio y condiciones de pago.

No existen estimaciones de incobrables que rebajen saldos por cobrar y tampoco existen garantías relacionadas con las mismas.

Los saldos y transacciones con las empresas subsidiarias del Grupo son eliminados en la consolidación.

RUT Parte Relacionada	Nombre Parte Relacionada	Naturaleza de la relación	Naturaleza de la Transacción	Desde el 01 de enero al 31 de Diciembre de 2018		Desde el 01 de enero al 31 de Diciembre de 2017	
				Transacción M\$	Efecto en Resultado M\$	Transacción M\$	Efecto en Resultado M\$
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Venta Materias Primas y Productos	225.055	23.155	61.433	52.220
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Venta Servicios y Otros	86.076	86.076	900.364	900.364
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Compra Materias Primas y Productos	1.729.869	-	69.140	-
96.512.200-1	Viñedos Emiliana S.A.	Por Director	Compra Servicios y Otros	861.845	(861.845)	4.772.302	(4.772.302)
86.673.700-2	Agrícola Los Alamos Ltda.	Por Gerente	Compra Materias Primas y Productos	764.677	-	-	-
90.950.000-1	Industria Corchera S.A.	Asociada	Venta Materias Primas y Productos	-	-	115	96
90.950.000-1	Industria Corchera S.A.	Asociada	Compra Materias Primas y Productos	5.874.821	-	5.308.213	-
90.950.000-1	Industria Corchera S.A.	Asociada	Compra Servicios y Otros	-	-	2.387.842	(2.387.842)
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A.	Asociada	Venta Materias Primas y Productos	487.107	402.132	351.187	293.842
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A.	Asociada	Venta Servicios y Otros	2.261	2.261	59.302	59.302
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A.	Asociada	Compra Materias Primas y Productos	738.932	-	726.788	-
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A.	Asociada	Compra Servicios y Otros	29.246	(29.246)	77.815	(77.815)
76.021.221-0	Agrícola Gabriela Ltda.	Asociada	Compra Materias Primas y Productos	61.158	-	-	-
76.120.010-0	Soc. Comercial y Promotora La Uva	Por Director	Compra Servicios y Otros	-	-	2.792	(2.792)
96.512.190-0	Frutícola Viconto S.A.	Por Director	Venta Servicios y Otros	12.056	12.056	13.100	13.100
96.512.190-0	Frutícola Viconto S.A.	Por Director	Compra Materias Primas y Productos	65.826	-	-	-
85.201.700-7	Agrícola Alto Quintralán Ltda.	Por Director	Compra Materias Primas y Productos	1.112.581	-	384	-
70.017.820-K	Camara de Comercio de Stgo	Por Director	Compra Servicios y Otros	9.712	(9.712)	27	(27)
45-2968791	Excelsior Wine Company (*)	Asociada	Venta Materias Primas y Productos	14.568.625	6.181.772	5.175.628	5.175.640
45-2968791	Excelsior Wine Company (*)	Asociada	Compra Servicios y Otros	285.609	(285.609)	717.641	(717.641)
0-E	Digrans	Accionista de Subsidiaria	Venta Materias Primas y Productos	12.982.789	5.904.677	11.093.523	3.491.606
0-E	Digrans	Accionista de Subsidiaria	Compra Servicios y Otros	-	-	12.824	(12.824)
99.527.300-4	Southern Brewing Company S. A.	Asociada	Compra Materias Primas y Productos	-	-	3.125.732	-
821482783RT0001	Escalade Wines & Spirits	Asociada	Venta Materias Primas y Productos	3.597.207	2.105.514	3.067.281	707.044
821482783RT0001	Escalade Wines & Spirits	Asociada	Compra Servicios y Otros	551.507	(551.507)	550.349	(550.349)
01112-01-017295	VCT Japón	Asociada	Venta Materias Primas y Productos	234.647	107.580	96.086	96.086
01112-01-017295	VCT Japón	Asociada	Compra Servicios y Otros	2.237	(2.237)	58	(58)
85.630.300-4	ST Computación	Asociada	Compra Servicios y Otros	132.541	(132.541)	194.969	(194.969)
78.335.990-1	Comercial Greenvic S.A.	Por Director	Venta Materias Primas y Productos	479.773	117.902	-	-
78.335.990-1	Comercial Greenvic S.A.	Por Director	Venta Servicios y Otros	240.366	240.366	-	-
78.335.990-1	Comercial Greenvic S.A.	Por Director	Compra Materias Primas y Productos	1.796	-	233	-
78.335.990-1	Comercial Greenvic S.A.	Por Director	Compra Servicios y Otros	-	-	6.135	(6.135)
96.931.870-9	Viveros Guillaume	Por Gerente	Compra Materias Primas y Productos	589.073	-	659.903	-
76.088.641-6	Agrícolas Las Pircas Ltda	Por Director	Compra Materias Primas y Productos	67.868	-	-	-

(*) Corresponde a los movimientos desde el 01 de enero hasta la fecha de toma de control de la sociedad.

NOTA 10. INVENTARIOS, NETO

La composición de los Inventarios al cierre de cada período es la siguiente:

Clases de Inventarios	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Vinos a granel (a)	191.359.449	156.272.686
Vinos embotellados (b)	61.121.747	54.032.816
Vinos semi-elaborados	6.287.492	5.945.781
Licores	2.598.860	4.273.575
Materiales e Insumos (c)	13.061.424	12.816.687
Otros Productos (d)	2.960.814	4.242.652
Total Inventarios, netos	277.389.786	237.584.197

- (a) En Vinos a granel se incluye el vino en su fase previa de embotellamiento.
- (b) En Vinos embotellados se incluye el vino una vez ha concluido el proceso de embotellamiento.
- (c) En Materiales e Insumos se incluyen todos aquellos recursos necesarios para la producción del vino.
- (d) En Otros Productos se incluyen todos aquellos inventarios no incluidos en las anteriores líneas, como bebidas diferentes al vino y materiales de merchandising.

Los movimientos de estimación de obsolescencia, son los siguientes:

	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Saldo Inicial	(1.747.589)	(2.306.166)
Estimación de obsolescencia	(1.786.299)	(1.339.215)
Aplicación de la estimación	1.546.116	1.897.792
Total	(1.987.772)	(1.747.589)

Del total de costo de venta, los montos correspondientes a costos directos son los siguientes:

	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Costo Directo	378.810.873	382.485.664

No existen inventarios pignorados como garantía de cumplimiento de deudas.

No existe inventario no corriente al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, debido a que se encuentra disponible para la venta al público una vez es producido. Las existencias para las que técnicamente su elaboración supone un ciclo superior a doce meses suponen un total marginal.

NOTA 11. INVERSIONES E INFORMACIONES SOBRE INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS Y ASOCIADAS

11.1 Informaciones a revelar sobre Inversiones en subsidiarias

I. Inversiones en Chile

- i. Con fecha 03 de agosto de 2017, se constituyó la sociedad Inmobiliaria El Llano SpA, la cual está dedicada a realizar inversiones y proyectos inmobiliarios en Chile.
- ii. Con fecha 02 de noviembre de 2017, Viña Concha y Toro S.A. adquirió participación adicional en la sociedad Southern Brewing Company S.A., transacción en virtud de la cual alcanzó un 77% de las acciones de la referida sociedad. El 23% restante continúa bajo la propiedad de los antiguos accionistas.
- iii. Con fecha 27 de septiembre de 2018 se modificó el nombre de la sociedad Viñedos los Robles SpA. por Viña Don Melchor SpA., así como su inversora transfirió la totalidad de sus acciones a Inversiones Concha y Toro SpA.
- iv. El resto de las inversiones en subsidiarias en Chile no presentan variaciones estructurales respecto a lo informado al 31 de diciembre de 2017.

II. Inversiones en el Extranjero

i. Valorización de inversiones en Argentina

- a. Los estados financieros de las sociedades argentinas Trivento Bodegas y Viñedos S.A., Finca Lunlunta S.A. y Finca Austral S.A., en las que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de las subsidiarias en Argentina, por un monto de ARS 297.065.671,30.

ii. Valorización de inversiones en Inglaterra

- a. Los estados financieros de la sociedad inglesa Concha y Toro UK Ltd., en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación directa del 99% e indirecta del 1%, están expresados en Libras Esterlinas, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria en Inglaterra, por un monto de GBP 12.966.021,92.

iii. Valorización de inversiones en Brasil

- a. Los estados financieros de la sociedad brasilera VCT Brasil Importadora y Exportadora Ltda., en que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, están expresados en Reales Brasileños, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria en VCT Brasil Importadora y Exportadora Ltda., por un monto de BRL 40.382.582,19.

- c. Los estados financieros de la sociedad brasilera VCT Wine Retail Participacoes Ltda., en que Viña Concha y Toro posee participación indirecta del 100%, están expresados en Reales Brasileños, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- d. Al 31 de diciembre de 2018, no existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria VCT Wine Retail Participacoes Ltda.
- iv. Valorización de inversiones en Suecia, Finlandia y Noruega
 - a. Los estados financieros de las sociedades constituidas en Suecia, Finlandia y Noruega, en las que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en sus monedas locales, Corona Sueca, Euro y Corona Noruega respectivamente, que son las monedas funcionales de cada subsidiaria. A su vez, la subsidiaria de Suecia es dueña del 100% de la subsidiaria de Finlandia.
 - b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de estas subsidiarias, por un monto de SEK 50.241.255,97, en Concha y Toro Sweden AB y subsidiaria y NOK 15.380.023,41, en Concha y Toro Norway AS y subsidiaria.
- v. Valorización de inversiones en Singapur
 - a. Los estados financieros de la sociedad constituida en Singapur, en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en Dólares Estadounidenses, que es la moneda funcional de la subsidiaria. A su vez, la subsidiaria de Singapur es dueña del 100% de la subsidiaria de China y del 41% de Japón.
 - b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria en Singapur, por un monto de USD 2.311.085,64.
- vi. Valorización de inversiones en Estados Unidos
 - a. Los estados financieros de las sociedades constituidas en Estados Unidos, en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en Dólares Estadounidenses, que es la moneda funcional de las subsidiarias.
 - b. En julio de 2011, VCT USA, Inc. junto con Banfi Corporation, forman un joint venture donde participan con un 50% cada uno en la constitución de la sociedad Excelsior Wine Company, LLC, de esta manera la distribución de nuestros productos pasa a desarrollarse exclusivamente a través de esta nueva compañía, distribución que anteriormente se desarrollaba a través de Banfi Corporation.
 - c. Con fecha 22 de octubre de 2014, se constituyó la sociedad Eagle Peak Estates, LLC, la cual está dedicada a la comercialización, fraccionamiento de vino y bebidas alcohólicas y exportación de vino y productos afines en Estados Unidos.
 - d. En julio de 2018, Fetzer Vineyards adquirió el 50% restante de Excelsior Wine Company. De esta manera, Viña Concha y Toro pasó a controlar el 100% de la referida sociedad. El 50% restante continúa bajo la propiedad de VCT USA, Inc.
 - e. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de las subsidiarias en Estados Unidos, por un monto de USD 41.352.764,36.

vii. Valorización de inversiones en México

- a. Los estados financieros de las sociedades constituidas en México, en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100% (VCT México S. de R.L. de C.V.) e indirecta del 51% (VCT & DG México S.A. de C.V.), son expresados en Pesos Mexicanos, que es la moneda funcional de las subsidiarias.
- b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de las subsidiarias en México, por un monto de MXN 64.351.430,85.

viii. Valorización de inversiones en Canadá

- a. Los estados financieros de la sociedad Concha y Toro Canada Limited, en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en Dólares Canadienses, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- b. Con fecha 5 de diciembre de 2014, Concha y Toro Canadá Ltd en conjunto con Charton Hobbs Inc. Compañía constituida conforme a las normas de Canadá formaron un joint venture donde participan con un 50% cada uno en la Constitución de la Escalade Wines & Spirits Inc. con el objeto de importar, exportar, vender, elaborar y distribuir bebidas alcohólicas.
- c. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria Concha y Toro Canada Limited, por un monto de CAD 503.054,23.

ix. Valorización de inversiones en Sudáfrica

- a. Los estados financieros de la sociedad constituida en Sudáfrica, en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en Rand Sudafricano, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria en Sudáfrica, por un monto de RND 2.795.799,64.

x. Valorización de inversiones en Francia

- a. Los estados financieros de la sociedad Cono Sur France S.A.R.L., en la que Viña Concha y Toro S.A. posee participación indirecta del 100%, son expresados en Euros, que es la moneda funcional de la subsidiaria.
- b. Al 31 de diciembre de 2018, existen utilidades potencialmente remesables de la subsidiaria en Francia por un monto de EUR 186.647,05.

11.2 Información financiera resumida de subsidiarias

A continuación, se presenta la información financiera resumida totalizada de las subsidiarias que consolidan al cierre de los respectivos ejercicios, antes de la eliminación de las transacciones intercompañías:

Subsidiarias	País de incorporación	Moneda Funcional	% Participación	al 31 de diciembre de 2018						Ingresos Ordinarios	Ganancia (Pérdida) neta
				Activo			Pasivo (Patrimonio)				
				Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente (Patrimonio)	Total		
				M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$		
Comercial Peumo Ltda.	Chile	Peso	100%	34.241.278	2.193.853	36.435.131	32.604.058	3.831.073	36.435.131	112.629.895	8.752.326
Viña Cono Sur S.A.	Chile	Peso	100%	43.945.892	51.806.880	95.752.772	39.423.209	56.329.563	95.752.772	75.955.191	7.397.791
Viña Cono Sur Orgánico SpA	Chile	Peso	100%	995.822	190.915	1.186.737	1.015.410	171.327	1.186.737	1.440.170	(8.981)
Transportes Viconto Ltda.	Chile	Peso	100%	394.676	434.289	828.965	54.832	774.133	828.965	1.226.285	121.339
Sociedad Exportadora y Comercial Viña Maipo SpA	Chile	Peso	100%	10.170.941	24.690.832	34.861.773	6.331.635	28.530.138	34.861.773	24.525.535	7.988.444
Sociedad Exportadora y Comercial Viña Canepa SpA	Chile	Peso	100%	1.417.682	147.382	1.565.064	1.459.975	105.089	1.565.064	2.285.837	494.713
Bodegas y Viñedos Quinta de Maipo SpA	Chile	Peso	100%	3.172.890	28.547.116	31.720.006	2.609.361	29.110.645	31.720.006	3.095.901	8.522.506
Inversiones Concha y Toro SpA	Chile	Peso	100%	12.062.727	122.827.157	134.889.884	65.102.752	69.787.132	134.889.884	-	21.828.670
Inversiones VCT Internacional SpA	Chile	Peso	100%	53.717.433	20.684.313	74.401.746	12.174.882	62.226.864	74.401.746	-	8.512.863
Viña Maycas del Limari Ltda.	Chile	Peso	100%	2.210.716	10.608	2.221.324	1.295.199	926.125	2.221.324	1.118.678	22.246
Viña Don Melchor SpA	Chile	Peso	100%	411	10.463	10.874	11.532	(658)	10.874	-	(6.928)
Inmobiliaria El Llano SpA	Chile	Peso	100%	1.000	-	1.000	-	1.000	1.000	-	-
Southern Brewing Company S.A	Chile	Peso	77%	1.969.837	10.550.390	12.520.227	3.130.566	9.389.661	12.520.227	5.133.343	624.099
Gan Lu Wine Trading (Shanghai) Co., Ltd.	China	Yuan	100%	975.794	8.843	984.637	537.850	446.787	984.637	2.458.848	(109.938)
VCT Group Of Wineries Asia Pte. Ltd.	Singapur	Dólar Americano	100%	3.472.785	592.558	4.065.343	1.582.100	2.483.243	4.065.343	4.996.348	687.305
Trivento Bodegas y Viñedos S.A. Consolidado	Argentina	Dólar Americano	100%	40.732.209	28.922.884	69.655.093	25.991.507	43.663.586	69.655.093	31.439.023	4.772.041
VCT Brasil Import. y Export. Ltda.	Brasil	Real Brasileiro	100%	16.360.807	1.844.329	18.205.136	10.803.609	7.401.527	18.205.136	26.439.093	479.573
VCT Wine Retail Participacoes Ltda.	Brasil	Real Brasileiro	100%	740	-	740	54.214	(53.474)	740	-	(437.463)
Concha y Toro Norway AS	Noruega	Corona Noruega	100%	3.282.296	691.502	3.973.798	2.735.064	1.238.734	3.973.798	3.694.019	508.067
VCT Norway AS	Noruega	Corona Noruega	100%	2.691.006	-	2.691.006	1.999.505	691.501	2.691.006	2.867.888	261.841
Concha y Toro Sweden AB	Suecia	Corona Sueca	100%	6.882.552	1.708.963	8.591.515	4.591.866	3.999.649	8.591.515	15.409.474	1.402.131
Concha y Toro Finland OY	Finlandia	Euro	100%	4.442.819	-	4.442.819	2.733.856	1.708.963	4.442.819	7.079.300	586.885
Concha y Toro UK Ltd.	Inglaterra	Libra Esterlina	100%	51.695.915	196.857	51.892.772	40.528.899	11.363.873	51.892.772	124.427.772	2.744.358
VCT USA, Inc.	EEUU	Dólar Americano	100%	10.650.026	167.376.509	178.026.535	43.804.087	134.222.448	178.026.535	-	11.815.161
Fetzer Vineyards	EEUU	Dólar Americano	100%	93.097.279	126.975.255	220.072.534	54.182.361	165.890.173	220.072.534	82.536.051	6.262.535
Excelsior Wine Company LLC	EEUU	Dólar Americano	100%	6.131.424	32.202.590	38.334.014	2.280.242	36.053.772	38.334.014	21.109.810	373.657
VCT México, S. de RL. de C.V.	México	Peso Mexicano	100%	363.387	2.316.524	2.679.911	83.955	2.595.956	2.679.911	-	659.552
VCT & DG México, S.A. de C.V.	México	Peso Mexicano	51%	19.527.971	490.367	20.018.338	15.476.136	4.542.202	20.018.338	22.161.136	1.727.905
Concha y Toro Canadá Ltd.	Canada	Dólar Canadiense	100%	718.141	649.241	1.367.382	703.940	663.442	1.367.382	-	17.047
Concha y Toro Africa & Middle East Proprietary Ltd.	Sudafrica	Rand Sudafricano	100%	267.538	16.351	283.889	134.067	149.822	283.889	233.104	(3.241)
Cono Sur France S.A.R.L.	Francia	Euro	100%	348.671	1.362	350.033	184.211	165.822	350.033	757.670	(3.770)

al 31 de diciembre de 2017											
Subsidiarias	País de incorporación	Moneda Funcional	% Participación	Activo			Pasivo (Patrimonio)			Ingresos Ordinarios	Ganancia (Pérdida) neta
				Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente (Patrimonio)	Total		
				M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$		
Comercial Peumo Ltda.	Chile	Peso Chileno	100%	41.038.770	2.505.258	43.544.028	40.618.781	2.925.247	43.544.028	123.199.171	2.565.909
Viña Cono Sur S.A.	Chile	Peso Chileno	100%	43.747.918	52.146.131	95.894.049	44.735.623	51.158.426	95.894.049	81.306.315	7.261.975
Viña Cono Sur Orgánico SpA	Chile	Peso Chileno	100%	2.623.552	154.030	2.777.582	2.624.940	152.642	2.777.582	964.993	(9.590)
Transportes Viconto Ltda.	Chile	Peso Chileno	100%	449.638	453.755	903.393	151.105	752.288	903.393	1.079.015	92.922
Sociedad Exportadora y Comercial Viña Maipo SpA	Chile	Peso Chileno	100%	9.727.689	21.863.153	31.590.842	4.780.306	26.810.536	31.590.842	25.588.327	6.356.238
Sociedad Exportadora y Comercial Viña Canepa SpA	Chile	Peso Chileno	100%	1.660.330	143.320	1.803.650	1.343.272	460.378	1.803.650	2.976.529	188.558
Bodegas y Viñedos Quinta de Maipo SpA	Chile	Peso Chileno	100%	3.695.823	26.832.844	30.528.667	2.533.332	27.995.335	30.528.667	4.750.869	6.738.337
Inversiones Concha y Toro SpA	Chile	Peso Chileno	100%	12.104.814	103.119.421	115.224.235	59.041.111	56.183.124	115.224.235	-	11.924.421
Inversiones VCT Internacional SpA	Chile	Peso Chileno	100%	48.134.998	17.556.544	65.691.542	12.371.360	53.320.182	65.691.542	-	(2.134.502)
Viña Maycas del Limarí Ltda.	Chile	Peso Chileno	100%	2.674.999	4.062	2.679.061	1.775.187	903.874	2.679.061	2.149.651	60.912
Viñedos Los Robles SpA	Chile	Peso Chileno	100%	449.335	-	449.335	109.416	339.919	449.335	-	(35.792)
Inmobiliaria El Llano SpA	Chile	Peso Chileno	100%	1.000	-	1.000	-	1.000	1.000	-	-
Southern Brewing Company S.A	Chile	Peso Chileno	77%	1.999.102	9.722.374	11.721.476	3.809.732	7.911.744	11.721.476	4.403.610	552.048
Gan Lu Wine Trading (Shanghai) Co., Ltd.	China	Yuan	100%	803.947	8.949	812.896	446.198	366.698	812.896	2.188.484	142.562
VCT Group Of Wineries Asia Pte. Ltd.	Singapur	Dólar Americano	100%	2.244.091	480.772	2.724.863	1.132.403	1.592.460	2.724.863	4.347.510	450.627
Trivento Bodegas y Viñedos S.A. Consolidado	Argentina	Dólar Americano	100%	34.778.664	25.377.299	60.155.963	26.532.416	33.623.547	60.155.963	36.142.975	312.729
VCT Brasil Import. y Export. Ltda.	Brasil	Real Brasileiro	100%	19.227.497	1.893.382	21.120.879	14.034.012	7.086.867	21.120.879	31.809.644	(535.562)
VCT Wine Retail Participacoes Ltda.	Brasil	Real Brasileiro	100%	12.676	403.658	416.334	277	416.057	416.334	-	(20.152)
Concha y Toro Norway AS	Noruega	Corona Noruega	100%	3.100.331	401.427	3.501.758	2.534.253	967.505	3.501.758	3.473.455	290.767
VCT Norway AS	Noruega	Corona Noruega	100%	1.923.318	-	1.923.318	1.521.891	401.427	1.923.318	2.781.103	169.588
Concha y Toro Sweden AB	Suecia	Corona Sueca	100%	6.895.468	1.237.224	8.132.692	5.290.859	2.841.833	8.132.692	16.298.395	657.821
Concha y Toro Finland OY	Finlandia	Euro	100%	3.955.855	-	3.955.855	2.718.631	1.237.224	3.955.855	7.295.796	470.425
Concha y Toro UK Ltd.	Inglaterra	Libra Esterlina	100%	41.965.547	211.329	42.176.876	33.975.384	8.201.492	42.176.876	112.401.383	1.551.564
VCT USA, Inc.	EEUU	Dólar Americano	100%	311.489	134.974.550	135.286.039	49.589.745	85.696.294	135.286.039	-	4.399.001
Fetzer Vineyards	EEUU	Dólar Americano	100%	70.912.581	88.197.086	159.109.667	19.118.840	139.990.827	159.109.667	75.389.714	5.616.118
VCT México, S. de RL. de C.V.	México	Peso Mexicano	100%	254.460	1.507.899	1.762.359	55.660	1.706.699	1.762.359	-	141.810
VCT & DG México, S.A. de C.V.	México	Peso Mexicano	51%	14.380.124	492.775	14.872.899	11.916.235	2.956.664	14.872.899	18.021.338	797.095
Concha y Toro Canadá Ltd.	Canada	Dólar Canadiense	100%	859.387	600.207	1.459.594	832.636	626.958	1.459.594	-	129.780
Concha y Toro Africa & Middle East Proprietary Ltd.	Sudafrica	Rand Sudafricano	100%	227.211	5.566	232.777	73.858	158.919	232.777	328.027	22.974
Cono Sur France S.A.R.L.	Francia	Euro	100%	12.676	403.658	416.334	277	416.057	416.334	839.086	72.935

11.3 Informaciones a revelar sobre inversiones en asociadas

A continuación, se presenta un detalle de las principales inversiones en asociadas bajo el método de la participación.

Estados Financieros resumidos de asociadas al 31 de diciembre de 2018:

Asociadas	al 31 de diciembre de 2018						
	Activos		Pasivos		Patrimonio	Ingresos Ordinarios	Ganancia (pérdida) Neta
	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$	M\$	M\$	M\$
Viña Almaviva S.A.	15.981.053	15.534.607	1.808.130	1.258.757	28.448.773	12.586.979	4.444.613
Innovacion Tecnológica Vitivinícola S.A.	38.620	-	1.935	-	36.685	8.050	1.106
Industria Corchera S.A.	14.241.511	2.642.179	6.925.647	-	9.958.043	14.138.079	455.694
Excelsior Wine Company	-	-	-	-	-	32.495.986	387.128
VCT Japan Company	964.049	4.956	649.706	-	319.299	1.964.379	4.560
Escalade W&S	3.634.513	1.344.250	2.407.980	1.274.077	1.296.706	5.455.404	61.639
Beer Garden Bellavista S.p.A.	207.473	873.827	723.849	115.374	242.077	2.005.771	88.391
Totales	35.067.219	20.399.819	12.517.247	2.648.208	40.301.583	68.654.648	5.443.131

Estados Financieros resumidos de asociadas al 31 de diciembre de 2017:

Asociadas	al 31 de diciembre de 2017						
	Activos		Pasivos		Patrimonio	Ingresos Ordinarios	Ganancia (pérdida) Neta
	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$	M\$	M\$	M\$
Viña Almaviva S.A.	14.941.923	15.246.538	3.218.557	904.174	26.065.730	9.981.785	3.920.528
Innovacion Tecnológica Vitivinícola S.A.	92.881	-	65.010	-	27.871	-	-
Industria Corchera S.A.	10.959.250	2.541.502	3.816.265	-	9.684.487	16.036.230	602.180
Southern Brewing Company S.A.	1.999.102	15.572.990	2.593.184	1.747.990	13.230.918	4.403.610	442.593
Excelsior Wine Company	16.426.703	-	12.585.675	132.711	3.708.317	55.297.272	870.579
Alpha Cave / Latour	1.624.103	570.775	3.410.033	107.974	(1.323.129)	1.078.436	(279.211)
VCT Japan Company	905.939	3.895	676.888	-	232.946	1.653.033	(16.605)
Escalade W&S	2.746.987	1.461.040	1.461.659	1.548.261	1.198.107	5.274.441	191.189
Beer Garden Bellavista S.p.A.	76.287	1.981.594	256.280	36.000	1.765.601	1.084.313	113.415
Totales	49.773.175	37.378.334	28.083.551	4.477.110	54.590.848	94.809.120	5.844.668

Las participaciones de Viña Concha y Toro en sus asociadas al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, son las siguientes:

Rut	Nombre sociedad	Monto Inversión		Participación Ejercicio		País de incorporación	Moneda funcional	Porcentaje de participación	Principales actividades de la sociedad
		al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017				
		M\$	M\$	M\$	M\$				
96.824.300-4	Viña Almaviva S.A. (a)	13.582.197	12.390.675	2.222.307	1.960.264	Chile	Peso Chileno	50,000%	Producción y comercialización de vino premium "chateau" que principalmente se exporta.
90.950.000-1	Industria Corchera S.A. (b)	5.998.538	5.861.861	227.678	300.867	Chile	Peso Chileno	49,987%	Fabricación elaboración e importación y distribución y comercialización del corcho y tapones y tapas para el mercado de las viñas en Chile y en el Extranjero.
76.571.080-4	Innovación Tecnológica Vitivinícola S.A. (c)	5.774	4.212	174	-	Chile	Peso Chileno	15,740%	Investigación y desarrollo experimental.
45-2968791	Excelsior Wine Company (d)	-	1.854.159	193.564	435.290	USA	USD	50,000%	Importación, Venta y Distribución de Vinos y Licores.
76.240.720-5	Southern Brewing Company S.A. (e)	-	-	-	216.871	Chile	Peso Chileno	77,000%	Elaboración de bebidas malteadas y cervezas.
0-E	Alpha Cave (f)	-	403.658	(864)	(97.724)	Brasil	BRL	35,000%	Comercio al por menor de vinos en Brasil.
0-E	VCT Japan Company (g)	130.913	95.508	1.870	(6.808)	Japón	JPY	41,000%	Exportación e importación de vinos y distribución en general.
0-E	Escalade W&S (h)	648.668	599.053	30.820	95.595	Canadá	CAD	50,000%	Exportación e importación de vinos y distribución en general.
76.519.803-8	Beer Garden Bellavista S.p.A. (i)	896.849	610.583	30.937	56.708	Chile	Peso Chileno	35,000%	Bar Restaurant
Total		21.262.939	21.819.709	2.706.486	2.961.063				

No existen pasivos contingentes asociados a estas inversiones.

a) La inversión en Almaviva S.A. se presenta rebajada en un 50% de la utilidad no realizada generada en la transacción de venta de un terreno el año 2001 a Almaviva S.A.; por ser esta una utilidad no realizada para Concha y Toro S.A. El monto de la rebaja alcanza la suma de M\$ 642.190. La realización de esta utilidad se materializará cuando dicho terreno se enajene a un tercero distinto del grupo. En el resultado 2018, se considera un saldo negativo de M\$ 115.093.- correspondiente a la participación sobre el resultado a diciembre 2017. Igualmente, para el mismo período, se agrega la utilidad no realizada de M\$ 12.770.- al 31 de diciembre de 2018 y se suma la utilidad no realizada M\$ 146.780 al 31 de diciembre 2017.

(b) Incluye plusvalía equivalente a M\$ 1.023.201, Industria Corchera que se presenta neta, tal como se indica nota 2.10.1. En la participación se deduce la utilidad no realizada por M\$ 3.575 al 31 de diciembre de 2018 y se deducen M\$ 32.290 correspondientes al 31 de diciembre 2017.

(c) Se ha considerado que se tiene influencia significativa en esta asociada, porque hay representación en el Directorio de dicha sociedad. Se han reconocidos los resultados de los años 2012 a 2017, por una utilidad de \$1.562.

(d) A partir de Julio de 2018, la inversión sobre el patrimonio de Excelsior Wine Company pasó a ser 100%, VCT USA mantuvo su participación del 50% y Fetzter adquirió el 50% restante, pasando a ser filial de Viña Concha y Toro, por lo que a partir de esta fecha será informada dentro de la nota "11.2 Información financiera resumida de subsidiarias" En el resultado 2018 se considera un saldo positivo de M\$ 36.475, correspondiente al año 2017 informado en el año 2018, como también diferencias de conversión negativas por M\$ 22.634.

(e) A partir de noviembre de 2017, la inversión sobre el patrimonio de Southern Brewing Company S.A. aumentó de un 49% a un 77%, pasando a ser filial directa de Viña Concha y Toro, por lo que a partir de esta fecha será informada dentro de la nota "11.2 Información financiera resumida de subsidiarias". En la participación se presenta la inversión correspondiente a los resultados de los meses de noviembre y diciembre de 2017, deducida la utilidad no realizada del período por M\$ 3.400, como también un VP negativo correspondiente al año 2016 por M\$ 35.131.

(f) A partir de diciembre 2018 se ha deteriorado en un 100% la plusvalía de Alpha Cave. El valor en resultado corresponde a la inversión en Latour.

(g) La inversión en VCT Japan Company representa el 41% de la participación sobre su patrimonio. Hay diferencias por conversión positivas de M\$ 1.238.-

(h) La inversión en Escalade W&S representa el 50% de la participación sobre su patrimonio. En el resultado 2018, se considera un saldo negativo de M\$ 4.248, correspondiente a la participación sobre el resultado a diciembre 2017, como también diferencias de conversión positivas por M\$ 3.130

(i) La inversión en Beer Garden Bellavista S.p.A. al 31.12.2018, corresponde al 35% de la participación sobre su patrimonio.

11.4 Plusvalía por Inversiones Asociadas:

Industria Corchera S.A.:

El valor de la plusvalía al 31 de diciembre de 2018:

- La cifra presentada corresponde a la inversión del 49,9874% en Industria Corchera S.A. la que asciende a M\$1.023.201, la que no registra deterioro.

Esta plusvalía que se generó con anterioridad a la fecha de nuestra transición a NIIF se mantiene por el valor neto registrado a esa fecha y es controlado en la misma moneda de la inversión (peso chileno).

El valor libro de las plusvalías se encuentran neteados con sus respectivas inversiones.

Alpha Cave Comercio de Vinhos S.A.

Con fecha 31 de diciembre de 2013, Concha y Toro S.A. a través de su subsidiaria VCT Wine Retail Participacoes Ltda., adquirió el 35% de las acciones de Alpha Cave Comercio de Vinhos S.A., entidad dedicada al comercio al por menor de vinos en Brasil, a través de su nombre de fantasía en Ville Du Ville.

El aporte pagado por el 35% de las acciones de Alpha Cave Comercio de Vinhos S.A., ascendió a la suma total de M\$597.306 históricos (\$2.621.834 Reales).

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía determinó el valor razonable de los activos netos en donde el valor inicial de la inversión por el 35% de participación sobre las acciones de la Alpha Cave Comercio de Vinhos S.A. ascendió a M\$88.548 históricos (\$452.308 Reales).

En junio de 2018, Concha y Toro S.A. vendió el 100% de sus acciones de Alpha Cave Comercio de Vinhos S.A.

NOTA 12. PLUSVALÍA (GOODWILL)

Plusvalía por Inversiones en Subsidiarias al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017:

Detalle	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Plusvalía Fetzer	27.781.488	24.581.761
Plusvalía Southern Brewing Company	6.363.883	6.440.058
Plusvalía Excelsior Wine Company	34.883.190	-
Total	69.028.561	31.021.819

Adquisición de Fetzer Vineyards, Inc.

Con fecha 15 de abril de 2011, Concha y Toro S.A. a través de su subsidiaria VCT USA, Inc., adquirió el 100% de las acciones de Fetzer Vineyards, Inc., compañía vitivinícola con domicilio en California, Estados Unidos.

La compraventa se ajustó a la estrategia de negocios de Viña Concha y Toro y creemos que constituyó un hito relevante en la historia de la Sociedad. Se espera que esta operación le permita al Grupo aumentar sus ventas globales, puesto que Fetzer en lo que respecta a volúmenes de venta, es una de las diez marcas de vinos más importantes de Estados Unidos.

Durante el ejercicio 2018 Fetzer Vineyards, Inc. Contribuyó ingresos ordinarios por M\$ 82.536.051 y utilidad neta por M\$ 6.262.535 a los resultados consolidados de la Compañía.

El valor de la plusvalía adquirida por Fetzer, es el siguiente:

Detalle	Al 31 de diciembre de 2018 M\$	Al 31 de diciembre de 2017 M\$
Cos to Plus valía His tórico Fetzer	20.549.442	20.549.442
Diferencia de convers ión de moneda extranjera	7.232.046	4.032.319
Total	27.781.488	24.581.761

El aporte valorizado al 15 de abril de 2011, por el 100% de las acciones de Fetzer Vineyards, ascendió a la suma total de M\$ 110.131.729 (USD 233.053.431) y el valor razonable de los activos identificables netos al momento de la compra fue la suma de M\$ 89.582.287, generándose en esta adquisición una Plusvalía histórica de M\$ 20.549.442.

La plusvalía es atribuible principalmente a las habilidades y el talento técnico de la fuerza de trabajo de Fetzer Vineyards, Inc. y las sinergias que se espera lograr a partir de la integración de la compañía con el negocio del Grupo Concha y Toro.

Aumento de participación en Southern Brewing Company S.A.

En mayo de 2011, se adquirió el 40%, de la sociedad Southern Brewing Company S.A.. Con fecha de 15 de abril de 2013, se realizó un aumento de capital que incrementó la participación directa de Viña Concha y Toro S.A. a un 49%.

El 2 de noviembre de 2017, Viña Concha y Toro adquirió un 28% adicional de la participación accionaria de Souther Brewing Company S.A., transacción con la cual alcanzó el 77% de las acciones de la referida sociedad, con el objetivo de participar activamente en el segmento Premium del mercado de las cervezas nacionales.

Durante el ejercicio 2018, Southern Brewing Company S.A. contribuyó ingresos ordinarios por M\$ 2.501.761 y utilidad neta por M\$ 624.099 a los resultados consolidados de la Compañía.

El valor razonable de los activos identificables netos al momento de la compra fue la suma de M\$6.412.470, generándose en esta adquisición una plusvalía de M\$6.363.883.

La plusvalía es atribuible principalmente a las habilidades y al talento técnico de la fuerza de trabajo de Southern Brewing Company S.A. y las sinergias que se esperan lograr a partir de la integración de la compañía con el Grupo Concha y Toro.

Combinación de negocio realizada por etapas

En una combinación de negocios realizada por etapas, la adquirente midió nuevamente su participación previamente tenida en el patrimonio de la adquirida por su valor razonable en la fecha de adquisición y reconoció la ganancia o pérdida resultante en el resultado consolidado del ejercicio 2017.

Remedición participación previa a la fecha de adquisición	M\$
Valor razonable Southern Brewing Company S.A.	11.349.962
Participación previa	49.00%
(=) Valor participación previa	5.561.481
(-) Valor libro participación previa	(2.876.856)
(=) Ganancia a Resultados	2.684.625

Esta ganancia se registró en el estado de resultado, en el ítem Otros ingresos

Aplicación del valor razonable

De acuerdo a lo establecido en la NIIF3 combinaciones de negocio, la premisa del valor que se utilizó en la aplicación de la normativa contable para la compra es su valor razonable. El valor razonable se define como: "El monto por el cual puede ser intercambiado un activo, o cancelado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, en transacción realizada en condiciones de independencia mutua". Para aplicar correctamente esta premisa de valor razonable también se ha dado consideración a la intención de la entidad adquirente respecto a si los activos adquiridos serán mantenidos o vendidos. Por consiguiente, la consideración de los hechos y circunstancias de la operación es necesaria para poder identificar adecuadamente y / o clasificar los activos a un valor bajo la premisa de valor razonable. Cabe señalar que la identificación de los activos intangibles en cada combinación de negocios individuales se basó en los hechos y circunstancias que prevalecen a partir de la fecha de adquisición.

Costos relacionados con la adquisición

Viña Concha y Toro no incurrió en costos significativos relacionados con la adquisición, dado que se gestionó con la estructura interna de la Compañía.

Activos identificables adquiridos y pasivos asumidos

La siguiente tabla resume los montos reconocidos de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la fecha de adquisición:

Detalle	al 02 de Noviembre de 2017 M\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	22.442
Otros activos no financieros, corrientes	43.828
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	851.880
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	8.046
Inventarios, corrientes	702.237
Activos por impuestos corrientes, corrientes	101.479
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	858.957
Activos intangibles distintos de la plusvalía	3.518.098
Propiedades, plantas y equipos	5.733.536
Activos por impuestos diferidos	224.618
Otros pasivos financieros, corrientes	(1.439.050)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(515.486)
Otras provisiones, a corto plazo	(232.668)
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	(151.414)
Provisiones por beneficios a los empleados	(47.492)
Otros pasivos financieros, no corrientes	(1.762.159)
Pasivos por impuestos diferidos	(1.504.382)
Total	6.412.470

Aumento de participación en Excelsior

En julio de 2011, se adquirió el 50%, de la sociedad Excelsior Wine Company, LLC (Excelsior).

El 2 de julio de 2018, Fetzter Vineyards adquirió el 50% adicional de la participación de Excelsior, transacción con la cual se alcanzó el 100% de las participaciones de la referida sociedad, con el objetivo de obtener la distribución en exclusiva de la producción del Grupo en territorio norteamericano.

Desde la fecha de adquisición hasta el 31 de diciembre, Excelsior contribuyó ingresos ordinarios por M\$ 20.643.300 y utilidad neta por M\$ 349.570 a los resultados consolidados de la Compañía.

El valor de la plusvalía adquirida por Excelsior, es el siguiente:

Detalle	Al 31 de diciembre de 2018 M\$	Al 31 de diciembre de 2017 M\$
Cos to Plusvalía His tórico Excels ior	33.158.535	-
Diferencia de convers ión de moneda extranjera	1.724.655	-
Total	34.883.190	-

El valor razonable de los activos identificables netos al momento de la compra fue la suma de M\$3.250.674, generándose en esta adquisición una plusvalía de M\$33.158.535.

La plusvalía es atribuible principalmente a las habilidades y al talento técnico de la fuerza de trabajo de Excelsior, y las sinergias que se espera lograr a partir de la integración de la compañía con el negocio del Grupo Concha y Toro.

Combinación de negocio realizada por etapas

En una combinación de negocios realizada por etapas, la adquirente midió nuevamente su participación previamente obtenida en el patrimonio de la adquirida por su valor razonable en la fecha de adquisición y reconoció la ganancia o pérdida resultante en el resultado consolidado del ejercicio 2018.

Remedición participación previa a la fecha de adquisición	USD	M\$
Valor razonable Excels ior	30.400.000	19.815.024
Participación previa	50,00%	50,00%
(=) Valor participación previa	15.200.000	9.907.512
(-) Valor libro participación previa	(3.358.138)	(2.188.868)
(=) Ganancia a Resultados	11.841.862	7.718.644

Esta ganancia se registró en el estado de resultado, en el ítem Otros ingresos

Aplicación del valor razonable

De acuerdo a lo establecido en la NIIF3 combinaciones de negocio, la premisa del valor que se utilizó en la aplicación de la normativa contable para la compra es su valor razonable. El valor razonable se define como: "El monto por el cual puede ser intercambiado un activo, o cancelado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, en transacción realizada en condiciones de independencia mutua ". Para aplicar correctamente esta premisa de valor razonable también se ha dado consideración a la intención de la entidad adquirente respecto a si los activos adquiridos serán mantenidos o vendidos. Por consiguiente, la consideración de los hechos y circunstancias de la operación es necesaria para poder identificar adecuadamente y / o clasificar los activos a un valor bajo la premisa de valor razonable. Cabe señalar que la identificación de los activos intangibles en cada combinación de negocios individuales se basó en los hechos y circunstancias que prevalecen a partir de la fecha de adquisición.

Costos relacionados con la adquisición

El monto por concepto de costos relacionados con la adquisición asciende a M\$1.500.622.

Activos identificables adquiridos y pasivos asumidos

La siguiente tabla resume los montos reconocidos de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la fecha de adquisición:

Detalle	Al 2 de julio de 2018 M\$
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	3.819.393
Otros activos no financieros, corrientes	506.697
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	6.526.862
Inventarios, corrientes	4.401.528
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(5.621.676)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	(1.907.897)
Otras provisiones, a corto plazo	(4.474.233)
Total	3.250.674

La Compañía efectuó el reconocimiento contable de la adquisición con la información disponible hasta la fecha, y ha determinado la asignación de valores razonables. Actualmente continúa evaluando la existencia de información adicional con respecto a eventos o circunstancias existentes en la fecha de adquisición, que pudieran generar cambios en la identificación y medición de activos y pasivos. De acuerdo con NIIF 3, este proceso se completará durante el período que no excederá un año desde la fecha de adquisición.

Si la nueva información obtenida dentro de un año de la fecha de adquisición sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición, identifica ajustes a los montos anteriores, o cualquier disposición adicional que existía en la fecha de adquisición, entonces la contabilidad de la adquisición será revisada.

NOTA 13. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA**13.1 Clases de Activos Intangibles**

Los saldos de las distintas clases de activos intangibles son los siguientes:

Descripción de las clases de Activos Intangibles	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Activos intangibles, neto	47.719.373	43.426.623
Activos Intangibles de Vida Finita, neto	8.074.505	7.727.305
Marcas, neto	28.810.403	25.889.673
Derecho de agua, neto	10.780.405	9.755.585
Derecho de servidumbre, neto	54.060	54.060
Activos intangibles identificables, neto	47.719.373	43.426.623
Patentes, Marcas Registradas y otros derechos, neto	44.708.061	40.281.203
Programas Informáticos, neto	3.011.312	3.145.420
Activos intangibles identificables, bruto	62.642.536	57.244.405
Patentes, Marcas Registradas y otros derechos, bruto	48.721.303	43.909.217
Programas Informáticos, bruto	13.921.233	13.335.188
Amortización acumulada y deterioro del valor, Activos intangibles, total	(14.923.163)	(13.817.782)
Patentes, Marcas Registradas y Otros derechos	(4.013.242)	(3.628.014)
Programas informáticos	(10.909.921)	(10.189.768)

La Compañía no tiene restricciones sobre los activos intangibles y no mantiene compromisos de adquisición al 31 de diciembre de 2018.

El valor libro de los intangibles con vida útil indefinida fue asignado a la unidad generadora de efectivo (UGE) correspondiente a terrenos agrícolas, dentro del segmento Vinos. Estos intangibles han sido sometidos a un test de deterioro junto a los terrenos agrícolas, vale decir se han evaluado las UGE, sin identificar deterioro.

A continuación, se muestra cuadro de movimiento de los intangibles por el año terminado el 31 de diciembre de 2018:

Movimientos en Activos Intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, Neto M\$	Programas Informáticos, Neto M\$	Activos Intangibles Identificables, Neto M\$
Saldo Inicial	40.281.203	3.145.420	43.426.623
Cambios :			
Adiciones	1.540.842	571.053	2.111.895
Efecto Conversion Filiales Extranjeras	3.304.129	80.852	3.384.981
Retiros	(32.885)	(65.860)	(98.745)
Amortización	(385.228)	(720.153)	(1.105.381)
Total Cambios	4.426.858	(134.108)	4.292.750
Saldo Final al 31 de diciembre de 2018	44.708.061	3.011.312	47.719.373

El monto por concepto de amortización asciende a M\$ 1.105.381 y M\$ 1.108.762 al 31 de diciembre de 2018 y 2017 respectivamente. Que es reflejado en el estado de resultado en el ítem depreciación y amortización, de la línea gastos de administración y en la línea costo de venta correspondiente a la porción que forma parte del costo de los inventarios.

Durante el ejercicio de enero a diciembre 2018 no se han desarrollado internamente activos intangibles.

A continuación, se muestra cuadro de movimiento de los intangibles por el año terminado el 31 de diciembre de 2017:

Movimientos en Activos Intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, Neto M\$	Programas Informáticos, Neto M\$	Activos Intangibles Identificables, Neto M\$
Saldo Inicial	37.709.777	2.937.938	40.647.715
Cambios :			
Adiciones	5.198.154	897.339	6.095.493
Efecto conversion filiales Extranjeras	(1.720.256)	(9.271)	(1.729.527)
Retiros	(478.296)	-	(478.296)
Amortización	(428.176)	(680.586)	(1.108.762)
Total Cambios	2.571.426	207.482	2.778.908
Saldo Final al 31 de diciembre de 2017	40.281.203	3.145.420	43.426.623

Los activos intangibles con vida finita se amortizan linealmente durante su vida útil, a partir del momento en que se encuentran en condiciones de uso, aquellos con vida útil indefinida, no se amortizan y se les aplica un test de deterioro al menos una vez al año, de acuerdo con NIC 36.

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017 no se han desarrollado internamente activos intangibles.

NOTA 14. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS**14.1 Clases de Propiedades, Plantas y Equipos, por clases**

A continuación, se presentan los saldos de este rubro:

Descripción clases de Propiedades, Plantas y Equipos	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Propiedades, Planta y Equipo, neto	391.263.749	381.736.948
Construcción en Curso	16.891.112	31.308.736
Terrenos	127.649.207	123.638.387
Edificios	30.317.568	30.347.543
Planta y Equipo	42.109.318	37.975.042
Equipamiento de Tecnologías de la Información	1.312.619	1.046.806
Instalaciones Fijas y Accesorios	80.352.147	70.274.575
Vehículos de motor	2.334.369	2.317.136
Mejoras de Bienes Arrendados	556.274	542.792
Otras Propiedades, Plantas y Equipo	4.557.703	3.843.732
Plantaciones	85.183.432	80.442.199
Propiedades, Planta y Equipo, bruto	679.555.227	644.542.521
Construcción en Curso	16.891.112	31.308.736
Terrenos	127.649.207	123.638.387
Edificios	60.223.235	58.263.623
Planta y Equipo	125.928.265	114.488.966
Equipamiento de Tecnologías de la Información	5.175.377	4.123.479
Instalaciones Fijas y Accesorios	196.477.482	176.572.198
Vehículos de motor	6.504.036	6.092.973
Mejoras de Bienes Arrendados	967.348	863.311
Otras Propiedades, Plantas y Equipo	12.075.985	9.876.424
Plantaciones	127.663.180	119.314.424
Depreciación Acumulada de Propiedades, Planta y Equipo, Total	(288.291.478)	(262.805.573)
Edificios	(29.905.667)	(27.916.080)
Planta y Equipo	(83.818.947)	(76.513.924)
Equipamiento de Tecnologías de la Información	(3.862.758)	(3.076.673)
Instalaciones Fijas y Accesorios	(116.125.335)	(106.297.623)
Vehículos de Motor	(4.169.667)	(3.775.837)
Mejora de Bienes Arrendados	(411.074)	(320.519)
Otras Propiedades, Plantas y Equipos	(7.518.282)	(6.032.692)
Plantaciones	(42.479.748)	(38.872.225)

A continuación, se presentan los movimientos de los rubros de propiedades, plantas y equipos por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017.

Ítems conciliación de cambios en Propiedades, Plantas y Equipos, por clases	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios, Neto	Plantas y Equipos, Neto	Equipamiento de Tec. de la Información, Neto	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	Vehículos de Motor, Neto	Mejoras de Bienes Arrendados, Neto	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	Plantaciones, Neto	Propiedades, Plantas y Equipos, Neto
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 1 de enero de 2018	31.308.736	123.638.387	30.347.543	37.975.042	1.046.806	70.274.575	2.317.136	542.792	3.843.732	80.442.199	381.736.948
Cambios:											-
Adiciones	8.019.423	1.538.897	76.460	3.899.442	666.160	5.624.973	577.496	-	216.604	8.419.314	29.038.769
Crédito 4% Activo Fijo	-	-	-	(7.329)	(963)	(13.429)	(2.628)	-	(1.167)	-	(25.516)
Desapropiaciones	-	(5.657)	(40.678)	(41.930)	(2.227)	(28.865)	(4.456)	(1.635)	(23.317)	-	(148.765)
Reclasificación de activo por término de obra	(22.029.462)	441.420	83.868	6.832.136	31.115	14.386.898	31.502	-	477.583	(255.060)	-
Castigos	(37.412)	-	(1.689)	(18.714)	(2.150)	(207.949)	(13.846)	-	(1.502)	(520.097)	(803.359)
Depreciación	-	-	(2.035.824)	(7.231.555)	(536.497)	(11.166.331)	(608.650)	(55.537)	(727.648)	(4.392.441)	(26.754.483)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera (*)	(310.050)	1.904.028	1.887.888	407.885	107.012	1.137.633	30.524	70.654	779.479	1.489.517	7.504.570
Otros Incrementos (decrementos)	(60.123)	132.132	-	294.341	3.363	344.642	7.291	-	(6.061)	-	715.585
Total cambios	(14.417.624)	4.010.820	(29.975)	4.134.276	265.813	10.077.572	17.233	13.482	713.971	4.741.233	9.526.801
Saldo final al 31 de diciembre de 2018	16.891.112	127.649.207	30.317.568	42.109.318	1.312.619	80.352.147	2.334.369	556.274	4.557.703	85.183.432	391.263.749

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018, no se han realizado adquisiciones de Propiedades, Plantas y Equipos mediante combinaciones de negocio.

Ítems conciliación de cambios en Propiedades, Plantas y Equipos, por clases	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios, Neto	Plantas y Equipos, Neto	Equipamiento de Tec. de la Información, Neto	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	Vehículos de Motor, Neto	Mejoras de Bienes Arrendados, Neto	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	Plantaciones, Neto	Propiedades, Plantas y Equipos, Neto
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo Inicial Al 1 de enero de 2017	14.672.138	120.701.487	34.139.045	34.386.663	1.287.666	70.987.225	1.933.184	645.370	4.455.425	78.730.473	361.938.676
Cambios:											-
Adiciones	23.538.520	4.344.017	97.080	7.384.684	278.230	7.187.926	420.999	-	252.400	7.306.285	50.810.141
Crédito 4% Activo Fijo	-	-	-	(41.082)	(7)	(6.930)	(54)	-	(766)	-	(48.839)
Desapropiaciones	-	(105.087)	-	(140.667)	(462)	(24.533)	(23.968)	(509)	(59.269)	-	(354.495)
Transferencias a (desde) activos no corrientes y grupos en desapropiación mantenidos para la venta	-	-	-	(98.093)	-	-	-	-	-	-	(98.093)
Reclasificación de activo por término de obra	(7.274.247)	-	120.504	4.032.206	88.975	2.791.147	87.719	-	153.696	-	-
Castigos	-	-	(51.620)	(202.130)	(4.966)	(88.253)	(10.900)	-	(3.067)	(233.067)	(594.003)
Depreciación	-	-	(2.059.678)	(6.173.655)	(505.828)	(10.278.655)	(571.579)	(49.318)	(668.177)	(4.343.827)	(24.650.717)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera (*)	376.567	(1.302.030)	(1.897.788)	(1.170.126)	(95.824)	(296.110)	481.735	(52.751)	(286.510)	(1.017.665)	(5.260.502)
Otros Incrementos (decrementos)	(4.242)	-	-	(2.758)	(978)	2.758	-	-	-	-	(5.220)
Total cambios	16.636.598	2.936.900	(3.791.502)	3.588.379	(240.860)	(712.650)	383.952	(102.578)	(611.693)	1.711.726	19.798.272
Saldo final al 31 de diciembre de 2017	31.308.736	123.638.387	30.347.543	37.975.042	1.046.806	70.274.575	2.317.136	542.792	3.843.732	80.442.199	381.736.948

(*): Por conversión de los estados financieros de subsidiarias extranjeras.

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017, se han realizado adquisiciones de Propiedades, Plantas y Equipos mediante combinaciones de negocio (ver nota 12).

14.2 Información Adicional

a) Propiedades, Plantas y Equipos

La compañía no ha evidenciado indicios de deterioro que generen pérdidas de valor de las propiedades, plantas y equipos a la fecha de presentación de estos estados financieros consolidados.

b) Compromisos adquiridos y restricciones por adquisición de propiedades, plantas y equipos.

Al 31 de diciembre de 2018 los compromisos adquiridos por adquisiciones de propiedades, plantas y equipos ascienden a la suma de M\$ 5.818.599, neto (M\$ 4.046.887, neto al 31 de diciembre de 2017).

La Compañía mantiene las siguientes restricciones sobre bienes del rubro propiedades, plantas y equipos al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017:

- Prohibición de preñar, gravar y enajenar el inmueble hipotecado y sus construcciones a favor del Banco Security, respecto a lote C proveniente de la subdivisión del Fundo La Venga de Orrego Arriba, y de 10 lts/seg. De derechos de aprovechamiento de aguas subterráneas, ambos de la Comuna de Casablanca, que fueron adquiridos por la Sociedad mediante escritura pública de fecha 27 de enero de 2015, otorgada en la notaría de Santiago de don Eduardo Avello Concha, en conjunto con los pozos a que hace mención la citada escritura, por la suma de \$616.309.080.
- Prohibición de preñar, gravar y enajenar el inmueble y sus construcciones a favor del Banco Security respecto a las parcelas 1, 4 y 5 de proveniente de la subdivisión del precio agrícola denominado Encierro Los Quillayes del Fundo El Mauco o Hijueta Segunda de la Hacienda Curacaví, comuna de Caracaví, Provincia de Melipilla, según plano agregado en el registro de Documentos del año 2015 bajo el N°116, que fueron adquiridos por la Sociedad a Inmobiliaria e Inversiones el Porvenir Limitada, mediante escritura pública de otorgada en la notaría de Santiago de don Patricio Raby Benavente por la suma de \$200.000.000, escritura que se encuentra en trámite de cierre e inscripción.

c) Vides pignorados como garantía.

Las vides de Viña Concha y Toro S.A. y subsidiarias, ya sea en estado productivo o en formación, no se encuentran afectas a restricciones de título de ninguna índole, ni tampoco han sido constituidas como garantías de pasivos financieros.

d) Subvenciones Gubernamentales.

La compañía en Chile postula a subvenciones del gobierno relativas a actividad agrícola, de acuerdo a la ley de fomento al riego y drenaje, ley 18.450.

Estas postulaciones exigen ciertas condiciones para poder acogerse a ellas, las cuales la compañía cumple para poder obtener la subvención. Las subvenciones se otorgan por única vez asignadas a un proyecto de riego específico. Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018, las subvenciones recibidas ascienden a M\$150.555 (M\$ 150.074 al 31 de diciembre de 2017).

14.3 Activos bajo arrendamiento financiero

a) Arriendo Financiero

Los valores netos de los activos bajo arrendamiento financiero al 31 de diciembre de 2018 ascienden a M\$ 474.866 (M\$ 495.579 al 31 de diciembre de 2017).

b) Obligaciones por contratos o arrendamientos financieros

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 no hay obligaciones por contratos o arrendamientos financieros.

14.4 Costos por Intereses capitalizados

Las tasas y costos por intereses capitalizados son los siguientes:

Viña Concha y Toro S.A.

	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Tasa de capitalización de costos por intereses capitalizados, propiedades, planta y equipo	4,55%	4,03%
Importe de los costos por intereses capitalizados, propiedad, planta y equipo. (en M\$)	957.921	1.238.154
Total en M\$	957.921	1.238.154

Trivento Bodegas y Viñedos S. A.

	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Tasa de capitalización de costos por intereses capitalizados, propiedades, planta y equipo	10,15%	15,41%
Importe de los costos por intereses capitalizados, propiedad, planta y equipo. (en M\$)	71.817	56.942
Total en M\$	71.817	56.942

14.5 Distribución de hectáreas

Al 31 de diciembre de 2018:

	Viñedos en Producción	Viñedos en desarrollo	Total Viñedos Plantados	Terrenos en Rotación	Frutales	Total Superficie Agrícola
Chile						
Limarí	998	233	1.231	163	-	1.394
Casablanca	367	20	387	-	-	387
Aconcagua	97	-	97	-	-	97
Leyda	130	-	130	-	-	130
Maipo	652	60	712	41	-	753
Cachapoal	1.280	279	1.559	45	-	1.604
Colchagua	2.009	220	2.229	70	-	2.299
Curicó	654	29	683	14	-	697
Maule	2.064	692	2.756	580	-	3.336
Bío - Bío	-	134	134	78	-	212
Total Chile	8.251	1.667	9.918	991	-	10.909
Argentina						
Mendoza	1.093	151	1.244	195	-	1.439
Total Argentina	1.093	151	1.244	195	-	1.439
EE.UU.						
Fetzer	375	87	462	1	3	466
Total EE.UU.	375	87	462	1	3	466
Total Holding	9.719	1.905	11.624	1.187	3	12.814

Al 31 de diciembre de 2017:

	Viñedos en Producción	Viñedos en desarrollo	Total Viñedos Plantados	Terrenos en Rotación	Frutales	Total Superficie Agrícola
Chile						
Limarí	928	161	1.089	223	-	1.312
Casablanca	391	30	421	-	-	421
Aconcagua	97	-	97	-	-	97
Leyda	130	-	130	-	-	130
Maipo	771	73	844	19	-	863
Cachapoal	1.234	296	1.530	70	-	1.600
Colchagua	1.955	248	2.202	102	-	2.304
Curicó	633	61	694	3	-	697
Maule	2.054	656	2.710	546	-	3.256
Bío - Bío	-	-	-	212	-	212
Total Chile	8.193	1.525	9.717	1.175	-	10.892
Argentina						
Mendoza	1.117	23	1.140	285	-	1.425
Total Argentina	1.117	23	1.140	285	-	1.425
EE.UU.						
Fetzer	390	72	462	1	3	466
Total EE.UU.	390	72	462	1	3	466
Total Holding	9.700	1.620	11.319	1.461	3	12.783

El total de viñedos plantados incluye algunos arriendos operativos de largo plazo que la Compañía tiene en el Valle de Casablanca, del Maipo y Colchagua (ver nota 23).

El total de superficie agrícola no incluye los terrenos de la Compañía no utilizables para plantaciones como cerros, caminos, etc.

NOTA 15. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA

Los Activos no corrientes mantenidos para la venta al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, son los siguientes:

Activos no corrientes mantenidos para la venta	al 31 de diciembre de 2018 Corriente M\$	al 31 de diciembre de 2017 Corriente M\$
Planta y Equipos	31.092	-
Total	31.092	-

En diciembre de 2018, la Compañía se comprometió con un plan para vender un terreno y bodega ubicadas en la región de Coquimbo que se presentan dentro del segmento de Vinos. En consecuencia, los activos descritos anteriormente se presentan como activos no corrientes mantenidos para la venta. Ya han comenzado las gestiones por vender los activos para su disposición y se espera que la venta ocurra en durante el primer semestre del año 2019.

NOTA 16. ACTIVOS BIOLÓGICOS

Detalle de grupos de Activos Biológicos Corrientes

Los activos biológicos mantenidos por Viña Concha y Toro S.A. y sus subsidiarias corresponden a productos agrícolas uvas.

Conciliación de los movimientos en los Activos Biológicos:

Conciliación de cambios en activos biológicos	Corriente M\$
Activos Biológicos, saldo inicial al 1 de enero de 2018	18.949.252
Incrementos distintos de los procedentes de combinaciones de negocios	37.241.084
Disminución por diferencias de cambio (netas)	381.002
Otros incrementos netos	9.115
Disminuciones debido a cosechas o recolección	(35.797.856)
Total Activos Biológicos al 31 de diciembre de 2018	20.782.597
Activos Biológicos, Brutos al 31 de diciembre de 2018	20.782.597

Conciliación de cambios en activos biológicos	Corriente M\$
Activos Biológicos netos al 1 de enero de 2017	19.186.291
Incrementos distintos de los procedentes de combinaciones de negocios	25.859.087
Disminución por diferencias de cambio (netas)	(242.948)
Otros decrementos netos	(8.022)
Disminuciones debido a cosechas o recolección	(25.845.156)
Total Activos Biológicos al 31 de diciembre de 2017	18.949.252
Activos Biológicos, Brutos al 31 de diciembre de 2017	18.949.252

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, la Compañía no identificó deterioro en los activos biológicos.

No existen activos biológicos restringidos o pignorados como garantía de cumplimiento de deudas al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017.

NOTA 17. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

Los Otros Activos No Financieros al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 son los siguientes:

Activos no financieros	al 31 de diciembre de 2018		al 31 de diciembre de 2017	
	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$
Otros Gastos Pagados por Anticipado	1.873.012	3.023.425	1.480.447	3.792.595
Seguros Pagados por Anticipado	1.905.474	-	1.394.215	-
Publicidad Anticipada	1.895.974	-	1.436.479	-
Arriendos Pagados por Anticipado	342.506	356.411	354.166	435.343
Otros	323.799	-	419.176	-
Total	6.340.765	3.379.836	5.084.483	4.227.938

NOTA 18. INSTRUMENTOS FINANCIEROS**18.1 Categoría de Instrumentos Financieros por naturaleza**

- a) A continuación se presentan los valores razonables al 31 de diciembre de 2018, basados en las categorías de instrumentos financieros, comparados con el valor libros corrientes y no corrientes incluidos en los estados de situación financiera consolidados.

al 31 de diciembre de 2018					
Clasificación	Grupo	Tipo	A costo amortizado		A valor justo
			Valor libro	Valor justo informativo	
			M\$	M\$	M\$
Activos Financieros	Efectivo y equivalente de efectivo	Saldos en Bancos	32.984.904	32.984.904	-
		Fondos Mutuos	4.501.433	4.501.433	-
	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Corrientes	190.675.390	190.675.390	-
		No corrientes	693.696	693.696	-
Otros activos financieros	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Corrientes	2.581.328	2.581.328	-
	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Acciones Corriente	-	-	2.532.635
		Derivados Corrientes	-	-	169.768
	Activos de cobertura	Derivados Corrientes	-	-	5.572.951
		Derivados No Corrientes	-	-	25.741.638
Pasivos Financieros	Préstamos bancarios	Corrientes	109.718.013	109.836.614	-
		No corrientes	28.337.933	28.395.199	-
	Obligaciones con el público	Corrientes	10.651.813	10.617.014	-
		No corrientes	147.017.554	152.962.111	-
	Arrendamiento Financiero	Corrientes	80.420	101.633	-
		No corrientes	393.106	413.643	-
	Pasivos financiero a valor razonable con cambios en resultados	Derivados Corrientes	-	-	948.145
	Pasivos de cobertura	Derivados Corrientes	-	-	7.823.630
		Derivados No Corrientes	-	-	15.461.024
	Otros Pasivos Financieros	Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar			
		Acreedores comerciales Corrientes	77.866.660	77.866.660	-
		Otras cuentas por pagar corrientes	46.466.821	46.466.821	-
		Cuentas por pagar a entidades relacionadas			
		Corrientes	5.777.642	5.777.642	-
		No corrientes	300.937	300.937	-

- b) A continuación se presentan los valores razonables al 31 de diciembre de 2017, basados en las categorías de instrumentos financieros, comparados con el valor libro corrientes y no corriente incluidos en los estados de situación financiera consolidados.

al 31 de diciembre de 2017					
Clasificación	Grupo	Tipo	A costo amortizado		A valor justo
			Valor libro	Valor justo informativo	
			M\$	M\$	M\$
Activos Financieros	Efectivo y equivalente de efectivo	Saldos en Bancos	21.158.613	21.158.613	-
		Depósitos a corto plazo	10.003.733	10.003.733	-
	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Corrientes	187.422.436	187.422.436	-
		No corrientes	742.414	742.414	-
Otros activos financieros	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Corrientes	11.379.684	11.379.684	-
	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Acciones Corriente	-	-	2.425.216
		Derivados Corrientes	-	-	7.656
	Activos de cobertura	Derivados Corrientes	-	-	7.832.335
		Derivados No Corrientes	-	-	25.591.638
Pasivos Financieros	Préstamos bancarios	Corrientes	113.957.750	114.136.596	-
		No corrientes	25.959.595	26.086.278	-
	Obligaciones con el público	Corrientes	23.144.728	23.622.746	-
		No corrientes	98.259.850	93.975.665	-
	Arrendamiento Financiero	Corrientes	37.037	-	-
		No corrientes	460.338	-	-
	Pasivos financiero a valor razonable con cambios en resultados	Derivados Corrientes	-	-	55.759
	Pasivos de cobertura	Derivados Corrientes	-	-	3.257.209
		Derivados No Corrientes	-	-	3.130.342
	Otros Pasivos Financieros	Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar			
		Acreedores comerciales Corrientes	76.352.397	76.352.397	-
		Otras cuentas por pagar corrientes	44.401.385	44.401.385	-
		Cuentas por pagar a entidades relacionadas			
		Corrientes	7.361.779	7.361.779	-
		No corrientes	292.555	292.555	-

18.2 Instrumentos derivados

De acuerdo a la política de gestión de riesgos, Viña Concha y Toro contrata derivados de tipo de cambio y tasa de interés, los cuales son clasificados en:

- Cobertura de Valor Razonable
- Coberturas de flujo de caja
- Coberturas de inversión neta
- Derivados no cobertura (Aquellos derivados que no califican bajo la contabilidad de coberturas)

a) Activos y Pasivos por instrumento derivados de cobertura

Las operaciones de derivados financieros calificados como instrumentos de cobertura se reconocieron en el Estado de Situación Financiera Consolidado en Activos y Pasivos de acuerdo al siguiente detalle:

Activos y pasivos por instrumentos derivados de cobertura	Instrumento	al 31 de diciembre de 2018				al 31 de diciembre de 2017			
		Activo		Pasivo		Activo		Pasivo	
		Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$
Coberturas de tipo de cambio:		5.572.951	25.741.638	7.823.630	15.461.024	7.832.335	25.591.638	3.257.209	3.130.342
Coberturas de flujos de caja	Swap	3.227.848	15.066.111	1.843.804	9.577.264	2.217.902	7.719.608	797.783	2.928.173
Coberturas de inversion neta	Swap	55.695	-	-	837.460	-	3.768.816	2.347.813	-
Cobertura de valor razonable	Forward	222.382	-	1.398.590	-	1.726.743	-	69.404	-
Coberturas de flujos de caja	Forward	1.910.901	10.675.527	1.430.437	4.351.070	2.951.253	14.103.214	25.240	202.169
Coberturas de inversion neta	Forward	156.125	-	3.150.799	695.230	936.437	-	16.969	-
Totales		5.572.951	25.741.638	7.823.630	15.461.024	7.832.335	25.591.638	3.257.209	3.130.342

b) Activos y Pasivos por instrumentos derivados a valor razonable con cambios en resultados (No cobertura)

Las operaciones de derivados, que se registran a valor razonable con cambios en resultado, se reconocieron en el Estado de Situación Financiera Consolidado en Activos y Pasivos de acuerdo al siguiente detalle:

Activos y Pasivos por instrumentos derivados a valor razonable con cambios en resultados	Instrumento	al 31 de diciembre de 2018				al 31 de diciembre de 2017			
		Activo		Pasivo		Activo		Pasivo	
		Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$
Instrumentos derivados de no cobertura		169.768	-	948.145	-	7.656	-	55.759	-
Instrumentos derivados	Forward	169.768	-	948.145	-	7.656	-	55.759	-
Totales		169.768	-	948.145	-	7.656	-	55.759	-

c) Otros antecedentes sobre los instrumentos

A continuación, se presenta un detalle de los derivados financieros contratados al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, su valor razonable y el desglose por vencimiento de los valores contractuales:

Detalle por vencimiento	Instrumento	al 31 de diciembre de 2018					
		Valor Razonable		Valores contractuales			
		M\$	Año 2019 M\$	Año 2020 M\$	Año 2021 M\$	Posteriores M\$	Total M\$
Coberturas de tipo de cambio:		8.029.935	261.501.681	77.090.530	83.398.097	234.134.625	656.124.933
Coberturas de flujos de caja	Swap	6.872.891	26.060.139	12.719.285	10.692.449	87.696.085	137.167.958
Coberturas de inversion neta	Swap	(781.765)	12.871.167	-	-	7.237.121	20.108.288
Cobertura de valor razonable	Forward	(1.176.208)	76.596.806	-	-	-	76.596.806
Coberturas de flujos de caja	Forward	6.804.921	43.799.849	58.149.745	72.705.648	139.201.419	313.856.661
Coberturas de inversion neta	Forward	(3.689.904)	102.173.720	6.221.500	-	-	108.395.220
Derivados no cobertura		(778.377)	8.522.980	-	-	-	8.522.980
Derivados no cobertura		(778.377)	8.522.980	-	-	-	8.522.980
Totales		7.251.558	270.024.661	77.090.530	83.398.097	234.134.625	664.647.913

al 31 de diciembre de 2017							
Detalle por vencimiento	Instrumento	Valor Razonable	Valores contractuales				Total
		M\$	Año 2018 M\$	Año 2019 M\$	Año 2020 M\$	Posteriores M\$	
Coberturas de tipo de cambio:		27.036.422	198.583.592	91.959.668	50.800.120	140.075.730	481.419.110
Coberturas de flujos de caja	Swap	6.211.554	21.235.992	22.485.899	10.300.122	38.086.768	92.108.781
Coberturas de inversion neta	Swap	1.421.003	5.094.576	11.388.733	-	6.403.588	22.886.897
Cobertura de valor razonable	Forward	1.657.339	75.145.307	-	-	-	75.145.307
Coberturas de flujos de caja	Forward	16.827.058	63.138.503	58.085.036	40.499.998	95.585.374	257.308.911
Coberturas de inversion neta	Forward	919.468	33.969.214	-	-	-	33.969.214
Derivados no cobertura		(48.103)	3.545.025	-	-	-	3.545.025
Derivados no cobertura		(48.103)	3.545.025	-	-	-	3.545.025
Totales		26.988.319	202.128.617	91.959.668	50.800.120	140.075.730	484.964.135

d) Traspaso de flujo de efectivo

A continuación, se presenta un detalle de los traspasos de flujo de efectivo por el año terminado el 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017:

Coberturas de flujos de caja	Movimiento entre el 01 de enero de 2018 y el 31 de Diciembre de 2018			Movimiento entre el 01 de enero de 2017 y el 31 de Diciembre de 2017		
	Forward en M\$	Swap en M\$	Total en M\$	Forward en M\$	Swap en M\$	Total en M\$
Saldo inicial	16.827.057	6.211.555	23.038.612	10.554.584	6.423.338	16.977.922
Mayor/Menor valor de contratos del saldo inicial	(4.348.568)	1.707.796	(2.640.772)	3.220.636	590.047	3.810.683
Valoracion nuevos contratos	(4.522.392)	(1.420.119)	(5.942.511)	7.667.925	67.820	7.735.745
Traspaso a Resultado durante el período	(1.151.177)	373.659	(777.518)	(4.616.088)	(869.650)	(5.485.738)
Saldo Final	6.804.920	6.872.891	13.677.811	16.827.057	6.211.555	23.038.612

18.3 Jerarquía del valor razonable

A continuación, se presenta la estructura de obtención del valor razonable de los instrumentos financieros registrados a valor razonable en el estado de situación financiera consolidado. (Nota 2.6.8)

al 31 de diciembre de 2018				
Instrumentos financieros medidos a valor razonable	M\$	Nivel 1 M\$	Nivel 2 M\$	Nivel 3 M\$
Activos Financieros				
Derivados de cobertura de valor razonable	222.382	-	222.382	-
Derivados de cobertura de flujo de caja	30.880.387	-	30.880.387	-
Derivados de cobertura de inversión neta	211.820	-	211.820	-
Derivados no designados contablemente de cobertura	169.768	-	169.768	-
Activos financiero a valor razonable con cambios en resultado	2.532.635	2.303.085	-	229.550
Total Activos Financieros	34.016.992	2.303.085	31.484.357	229.550
Pasivos Financieros				
Derivados de cobertura de valor razonable	1.398.590	-	1.398.590	-
Derivados de cobertura de flujo de caja	17.202.575	-	17.202.575	-
Derivados de cobertura de inversión neta	4.683.489	-	4.683.489	-
Derivados no designados contablemente de cobertura	948.145	-	948.145	-
Total Pasivos Financieros	24.232.799	-	24.232.799	-

al 31 de diciembre de 2017				
Instrumentos financieros medidos a valor razonable	M\$	Nivel 1 M\$	Nivel 2 M\$	Nivel 3 M\$
Activos Financieros				
Derivados de cobertura de valor razonable	1.726.743	-	1.726.743	-
Derivados de cobertura de flujo de caja	26.991.977	-	26.991.977	-
Derivados de cobertura de inversión neta	4.705.253	-	4.705.254	-
Derivados no designados contablemente de cobertura	7.656	-	7.656	-
Activos financiero a valor razonable con cambios en resultado	2.425.216	2.195.667	-	229.549
Total Activos Financieros	35.856.845	2.195.667	33.431.630	229.549
Pasivos Financieros	-	-	-	-
Derivados de cobertura de valor razonable	69.404	-	69.404	-
Derivados de cobertura de flujo de caja	3.953.365	-	3.953.365	-
Derivados de cobertura de inversión neta	2.364.782	-	2.364.782	-
Derivados no designados contablemente de cobertura	55.759	-	55.759	-
Total Pasivos Financieros	6.443.310	-	6.443.310	-

NOTA 19. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

El detalle de los Otros Pasivos Financieros al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

No garantizadas	Corriente		No Corriente	
	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Préstamos de entidades financieras	109.718.013	113.957.750	28.337.933	25.959.595
Obligaciones con el Público (**)	10.651.813	23.144.728	147.017.554	98.259.850
Arrendamiento Financiero	80.420	37.037	393.106	460.338
Derivados Cobertura (*)	7.823.630	3.257.209	15.461.024	3.130.342
Derivados no Cobertura (*)	948.145	55.759	-	-
Totales	129.222.021	140.452.483	191.209.617	127.810.125

(*) Ver nota 18.1

(**) Ver nota 20

a) Préstamos de entidades financieras (no derivados) corrientes al 31 de diciembre de 2018.

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	RUT entidad acreedora	Nombre de la entidad acreedora	País empresa acreedora	Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos		Total
										Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	
										M\$	M\$	M\$
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Peso Chileno	Al vencimiento	5,31%	5,31%	125.259	240.605	365.864
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco del Estado de Chile	Chile	Peso Chileno	Al vencimiento	4,88%	4,88%	285.278	899.571	1.184.849
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.006.000-6	Banco de credito e inversiones	Chile	Peso Chileno	Al vencimiento	3,96%	3,96%	136.778	-	136.778
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Peso Chileno	Mensual	5,99%	5,99%	5.814	17.965	23.779
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	UF	Mensual	4,65%	4,65%	12.432	41.679	54.111
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Chile	Chile	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	2,19%	2,19%	16.387.559	-	16.387.559
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.951.000-4	HSBC Banck Chile	Chile	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	1,90%	1,90%	7.098.774	-	7.098.774
86.326.300-K	Viña Cono Sur S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Peso Chileno	Al vencimiento	3,17%	3,17%	3.688.387	-	3.688.387
86.326.300-K	Viña Cono Sur S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco del Estado de Chile	Chile	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	2,91%	2,91%	2.841.755	-	2.841.755
86.326.300-K	Viña Cono Sur S.A.	Chile	97.032.000-0	Banco BBVA Chile	Chile	Peso Chileno	Al vencimiento	3,31%	3,31%	228.022	10.000.000	10.228.022
0-E	Fetzer Vineyards, Inc.	EE.UU.	97.030.000-7	Banco del Estado de Chile	EE.UU.	Dólar EE.UU.	Semestral	3,12%	3,12%	-	6.954.625	6.954.625
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco Credicoop	Argentina	Dólar EE.UU.	Trimestral	2,75%	2,75%	3.706	3.473.850	3.477.556
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco San Juan	Argentina	Peso Argentino	Trimestral	17,00%	17,00%	38.657	121.825	160.482
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	97.032.000-0	Banco BBVA Chile	Argentina	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	2,60%	2,60%	3.633.103	2.463.967	6.097.070
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	97.080.000-K	BANCO BICE	Argentina	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	2,15%	2,15%	1.049.828	-	1.049.828
0-E	VCT & DG México S.A.	Mexico	0-E	Banco Banamex	Mexico	Peso Mexicano	Al vencimiento	9,75%	10,50%	2.647.500	-	2.647.500
0-E	VCT Brasil Imp. Y Export. Ltda.	Brasil	0-E	Banco Citibank Brasil	Brasil	Reales	Al vencimiento	10,12%	10,12%	-	913.853	913.853
0-E	VCT Brasil Imp. Y Export. Ltda.	Brasil	0-E	Banco Itaú Brasil	Brasil	Reales	Al vencimiento	13,89%	11,00%	-	3.702.809	3.702.809
0-E	VCT USA, Inc.	EE.UU.	0-E	Banco del Estado de Chile, New York Branch	EE.UU.	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	2,68%	3,10%	25.074.502	4.168.620	29.243.122
0-E	VCT USA, Inc.	EE.UU.	0-E	Banco BCI Miami	EE.UU.	Dólar EE.UU.	Al vencimiento	2,89%	2,89%	86.967	13.374.323	13.461.290
Saldos a la fecha										63.344.321	46.373.692	109.718.013

b) Préstamos de entidades financieras (no derivados) no corrientes, al 31 de diciembre de 2018.

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	RUT entidad acreedora	Nombre de la entidad acreedora	País empresa acreedora	Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos					Total
										Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	
										M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Peso Chileno	Mensual	7,32%	7,32%	25.582	27.570	29.688	31.967	1.428	116.235
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	UF	Al vencimiento	3,88%	3,88%	192.411	-	-	-	-	192.411
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	UF	Mensual	4,27%	4,27%	55.572	73.261	74.868	74.869	230.846	509.416
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco San Juan	Argentina	Peso Argentino	Trimestral	17,00%	17,00%	155.052	95.096	-	-	-	250.148
0-E	VCT USA, Inc.	EE.UU.	0-E	Banco del Estado de Chile, New York	EE.UU.	Dólar EE.UU	Al vencimiento	2,52%	0,03%	27.269.723	-	-	-	-	27.269.723
Saldos a la fecha										27.698.340	195.927	104.556	106.836	232.274	28.337.933

c) Préstamos de entidades financieras (no derivados) corrientes, al 31 de diciembre de 2017.

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	RUT entidad acreedora	Nombre de la entidad acreedora	País empresa acreedora	Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos		Total
										Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	
										M\$	M\$	M\$
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	5,50%	5,50%	50.552	-	50.552
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco del Estado de Chile	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	4,62%	4,62%	981.479	-	981.479
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	6,52%	6,52%	150.510	-	150.510
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	UF	Al Vencimiento	4,17%	4,17%	4.742	-	4.742
99.527.300-4	Southern Brewing Company S.A.	Chile	99.500.410-0	Banco Consorcio	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	5,46%	5,46%	218.647	-	218.647
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	3,16%	3,16%	105.759	5.000.000	5.105.759
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.006.000-6	Banco de Credito e Inversiones	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	3,02%	3,02%	83.469	5.000.000	5.083.469
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Chile	Chile	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	1,83%	1,83%	174.216	12.295.000	12.469.216
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco del Estado de Chile	Holanda	Peso Chileno	Semestral	5,61%	5,28%	702.808	-	702.808
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.032.000-0	Banco BBVA Chile	Chile	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	1,65%	1,65%	69.877	6.147.500	6.217.377
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.951.000-4	HSBC Banck Chile	Chile	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	1,90%	1,90%	15.249	-	15.249
86.326.300-K	Viña Cono Sur S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Chile	Chile	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	1,60%	1,60%	6.223.872	-	6.223.872
86.326.300-K	Viña Cono Sur S.A.	Chile	97.032.000-0	Banco BBVA Chile	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	3,09%	3,09%	10.003.433	-	10.003.433
0-E	Fetzer Vineyards, Inc.	EE.UU.	97.030.000-7	Banco del Estado de Chile	Chile	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	2,06%	2,06%	7.037	6.454.875	6.461.912
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco BBVA Argentina	Argentina	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	1,56%	1,56%	1.291.331	1.789.200	3.080.531
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco BBVA Argentina	Argentina	Peso Argentino	Anual	21,80%	21,80%	581.325	-	581.325
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco Citibank S.A.	Argentina	Peso Argentino	Al Vencimiento	30,00%	30,00%	187	-	187
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco Credicoop	Argentina	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	1,85%	1,85%	984.861	922.605	1.907.466
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco Credicoop	Argentina	Peso Argentino	Semestral	27,30%	27,30%	3.395	168.118	171.513
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco de la Nación Argentina	Argentina	Peso Argentino	Anual	19,00%	19,00%	-	1.363.310	1.363.310
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco Francés	Argentina	Peso Argentino	Al Vencimiento	30,00%	30,00%	201.302	-	201.302
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco Macro	Argentina	Peso Argentino	Al Vencimiento	35,00%	35,00%	5.028	-	5.028
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco San Juan	Argentina	Peso Argentino	Al Vencimiento	30,00%	30,00%	1.423	-	1.423
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco San Juan	Argentina	Peso Argentino	Trimestral	17,00%	17,00%	81.433	167.169	248.602
0-E	VCT & DG México S.A.	Mexico	0-E	Banco Banamex	Mexico	Peso Mexicano	Al Vencimiento	1,90%	1,90%	3.277	2.064.519	2.067.796
0-E	VCT Brasil Imp. Y Export. Lt	Brasil	0-E	Banco Citibank S.A.	Brasil	Reales	Al Vencimiento	9,30%	9,30%	942.108	-	942.108
0-E	VCT Brasil Imp. Y Export. Lt	Brasil	0-E	Banco Itau BBA S.A.	Brasil	Reales	Al Vencimiento	13,89%	13,89%	-	3.849.422	3.849.422
0-E	VCT USA, Inc.	EE.UU.	0-E	Banco del Estado de Chile, New York Branch	EE.UU.	Dólar EE.UU	Al Vencimiento	2,20%	2,20%	22.025.658	8.322.470	30.348.128
0-E	VCT USA, Inc.	EE.UU.	0-E	Rabobank Nederland, New York Branch	EE.UU.	Dólar EE.UU	Semestral	3,81%	3,81%	131.834	15.368.750	15.500.584
Saldos a la fecha										45.044.812	68.912.938	113.957.750

d) Préstamos de entidades no financieras (no derivados) no corrientes, al 31 de diciembre de 2017.

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	RUT entidad acreedora	Nombre de la entidad acreedora	País empresa acreedora	Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos					Total
										Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	
										M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
99.527.300-4	Southern Brewing Compan	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	6,96%	6,96%	153.148	-	-	-	-	153.148
99.527.300-4	Southern Brewing Compan	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Peso Chileno	Al Vencimiento	7,32%	7,32%	-	-	-	-	163.805	163.805
99.527.300-4	Southern Brewing Compan	Chile	97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	UF	Al Vencimiento	4,17%	4,17%	183.609	-	-	-	778.354	961.963
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Chile	Chile	Dólar EE.UU.	Al Vencimiento	2,19%	2,19%	14.139.250	-	-	-	-	14.139.250
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.951.000-4	HSBC Banck Chile	Chile	Dólar EE.UU.	Al Vencimiento	1,90%	1,90%	6.147.500	-	-	-	-	6.147.500
0-E	Trivento B. y Viñedos S. A.	Argentina	0-E	Banco San Juan	Argentina	Peso Argentino	Trimestral	17,00%	17,00%	257.982	277.346	170.101	-	-	705.429
0-E	VCT USA, Inc.	EE.UU.	0-E	Banco del Estado de Chile, New York	EE.UU.	Dólar EE.UU.	Al Vencimiento	2,90%	2,90%	3.688.500	-	-	-	-	3.688.500
Saldo a la fecha										24.569.989	277.346	170.101	-	942.159	25.959.595

NOTA 20. OBLIGACIONES CON EL PÚBLICO

- Con fecha 14 de noviembre de 2012, se efectuó una colocación de bonos por un monto total de UF 1.500.000 correspondientes a la serie F emitido por la Sociedad Viña Concha y Toro S.A. con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores de la CMF (antes SVS) bajo el número 574 de fecha 23 de marzo de 2009.

La referida colocación fue realizada de acuerdo al siguiente detalle:

- UF 1.500.000 colocadas con cargo a la serie F, a un plazo de 6 años amortizables semestralmente, con 3 años de gracia. La tasa efectiva de colocación es de UF + 3,63%.
- Con fecha 11 de septiembre de 2014, se efectuó una colocación de bonos por un monto total de UF 2.000.000 correspondientes a las series J y K emitidos por la Sociedad Viña Concha y Toro S.A. con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores de la CMF bajo el número 575 de fecha 23 de marzo de 2009.

La referida colocación fue realizada de acuerdo al siguiente detalle:

- UF 1.000.000 colocadas con cargo a la serie J, a un plazo de 6 años amortizables semestralmente, con 3 años de gracia. La tasa efectiva de colocación es de UF + 2,18% y,
- UF 1.000.000 colocadas con cargo a la serie K, a un plazo de 24 años amortizables semestralmente, con 10 años de gracia. La tasa efectiva de colocación es de UF + 3,49%.
- Con fecha 03 de noviembre de 2016, se efectuó una colocación de bonos por un monto total de UF 2.000.000 correspondientes a la serie N emitida por la Sociedad Viña Concha y Toro S.A. con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores de la CMF bajo el número 841 de fecha 12 de octubre de 2016.

La referida colocación fue realizada de acuerdo al siguiente detalle:

- UF 2.000.000 colocadas con cargo a la serie N, a un plazo de 25 años amortizables semestralmente, con 20 años de gracia. La tasa efectiva de colocación es de UF + 2,69%.
- Con fecha 10 de enero de 2018, se efectuó una colocación de bonos por un monto total de UF 2.000.000 correspondientes a la serie Q emitida por la Sociedad Viña Concha y Toro S.A. con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores de la CMF bajo el número 876, de fecha 19 de diciembre de 2017.

La referida colocación fue realizada de acuerdo al siguiente detalle:

- UF 2.000.000 colocadas con cargo a las series Q, a un plazo de 20 años amortizables semestralmente, con 15 años de gracia. La tasa efectiva de colocación es de UF + 2,92%.

El detalle de las obligaciones con el público, es el siguiente:

a) Obligaciones con el público Corrientes al 31 de diciembre de 2018

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	Rut entidad acreedora	Nombre de la entidad colocadora	País empresa acreedora	Tipo moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos		Total
										Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	
										M\$	M\$	M\$
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	2,29%	2,50%	9.339.207	-	9.339.207
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	3,53%	3,30%	297.435	-	297.435
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.080.000-k	Banco de Bice	Chile	U.F.	Semestral	2,75%	2,40%	240.239	-	240.239
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.080.000-k	Banco de Bice	Chile	U.F.	Semestral	2,92%	3,00%	774.932	-	774.932
Total										10.651.813	-	10.651.813

b) Obligaciones con el público No Corrientes al 31 de diciembre de 2018

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	Rut entidad acreedora	Nombre de la entidad colocadora	País empresa acreedora	Tipo moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos					Total
										Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	
										M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	2,29%	2,50%	9.188.604	-	-	-	-	9.188.604
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	3,53%	3,30%	-	-	-	-	27.565.790	27.565.790
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.080.000-k	Banco de Bice	Chile	U.F.	Semestral	2,75%	2,40%	-	-	-	-	55.131.580	55.131.580
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.080.000-k	Banco de Bice	Chile	U.F.	Semestral	2,92%	3,00%	-	-	-	-	55.131.580	55.131.580
Total										9.188.604	-	-	-	137.828.950	147.017.554

c) Obligaciones con el público Corrientes al 31 de diciembre de 2017

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	Rut entidad acreedora	Nombre de la entidad colocadora	País empresa acreedora	Tipo moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos		Total
										Hasta 90 días	Más de 90 días a 1 año	
										M\$	M\$	M\$
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	3,78%	3,50%	6.770.141	6.699.548	13.469.689
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	2,29%	2,50%	9.152.339	-	9.152.339
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	3,53%	3,30%	289.152	-	289.152
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.080.000-k	Banco Bice	Chile	U.F.	Semestral	2,75%	2,40%	233.548	-	233.548
Total										16.445.180	6.699.548	23.144.728

d) Obligaciones con el público No Corrientes al 31 de diciembre de 2017

RUT entidad deudora	Nombre de la entidad deudora	País empresa deudora	Rut entidad acreedora	Nombre de la entidad acreedora	País empresa acreedora	Tipo moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Vencimientos					Total
										Más de 1 año a 2 años	Más de 2 años a 3 años	Más de 3 años a 4 años	Más de 4 años a 5 años	Más de 5 años	
										M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	2,29%	2,50%	8.932.710	8.932.720	-	-	-	17.865.430
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	U.F.	Semestral	3,53%	3,30%	-	-	-	-	26.798.140	26.798.140
90.227.000-0	Viña Concha y Toro S.A.	Chile	97.080.000-k	Banco Bice	Chile	U.F.	Semestral	2,75%	2,40%	-	-	-	-	53.596.280	53.596.280
Total										8.932.710	8.932.720	-	-	80.394.420	98.259.850

Las obligaciones con el público corresponden a la colocación en Chile de Bonos en UF. Estos se presentan medidos al valor del capital más intereses devengados al cierre del ejercicio.

e) Gastos de Emisión y Colocación de títulos accionarios y de títulos de deuda

Los gastos de emisión netos de amortización, al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, ascienden a M\$ 1.319.265 y M\$ 986.910 respectivamente. Se incluyen como gastos de emisión los desembolsos por informes de Clasificadoras de Riesgo, asesorías legales y financieras, impuestos, imprenta y comisiones de colocaciones. Estos gastos se presentan en el rubro Otros Activos No Financieros, no corrientes (Ver nota 17).

La amortización al 31 de diciembre 2018 y 2017, asciende a M\$ 137.588 y M\$ 124.161 respectivamente.

NOTA 21. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

El detalle del rubro es el siguiente:

	Total Corriente	
	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Acreedores comerciales	77.866.660	76.352.397
Documentos por pagar	65.459	-
Acreedores varios	24.847.220	28.170.980
Dividendos por pagar	9.568.334	8.990.455
Retenciones	11.985.808	7.239.950
Totales	124.333.481	120.753.782

El rubro acreedor varios están compuestos principalmente por deudas correspondientes a descuentos previsionales del personal y deudas asociadas a gastos de marketing y publicidad.

Los proveedores con pagos al día al 31 de diciembre de 2018, por tipo de proveedor y según plazos de pago son los siguientes:

Tipo de proveedor	Montos según plazos de pago						Total M\$	Período promedio de pago (días)
	hasta 30 días	31-60	61-90	91-120	121-365	366 y más		
Productos	16.609.206	2.123.988	1.004.511	2.173.360	3.832.314	81.174	25.824.553	59
Servicios	5.843.091	512.722	68.130	332.340	130.310	0	6.886.593	47
Otros	1.211.324	75.555	93.594	58.140	76.497	0	1.515.110	86
Total M\$	23.663.621	2.712.265	1.166.235	2.563.840	4.039.121	81.174	34.226.256	

Los proveedores con plazos vencidos al 31 de diciembre de 2018, por tipo de proveedor y según días vencidos son los siguientes:

Tipo de proveedor	Montos según días vencidos						Total M\$
	hasta 30 días	31-60	61-90	91-120	121-180	181 y más	
Productos	4.732.488	8.048.051	247.074	757.968	1.718.073	1.577.728	17.081.382
Servicios	10.018.194	650.821	120.966	57.378	375.522	1.134.982	12.357.863
Otros	120.633	26.688	12.314	16.931	6.467	14.018.126	14.201.159
Total M\$	14.871.315	8.725.560	380.354	832.277	2.100.062	16.730.836	43.640.404

Los proveedores con pagos al día al 31 de diciembre de 2017, por tipo de proveedor y según plazos de pago son los siguientes:

Tipo de proveedor	Montos según plazos de pago						Total M\$	Período promedio de pago (días)
	hasta 30 días	31-60	61-90	91-120	121-365	366 y más		
Productos	20.809.989	4.687.050	2.809.968	908.032	5.558.560	24.714	34.798.313	64
Servicios	12.983.543	2.683.104	1.471.827	209.566	885.630	-	18.233.670	45
Otros	1.422.683	396.614	318.939	405.099	986.143	27.354	3.556.832	37
Total M\$	35.216.215	7.766.768	4.600.734	1.522.697	7.430.333	52.068	56.588.815	

Los proveedores con plazos vencidos al 31 de diciembre de 2017, por tipo de proveedor y según días vencidos son los siguientes:

Tipo de proveedor	Montos según días vencidos						Total M\$
	hasta 30 días	31-60	61-90	91-120	121-180	181 y más	
Productos	3.823.975	521.078	50.247	625.877	432.589	9.516.798	14.970.564
Servicios	1.780.743	663.287	225.257	638.020	233.965	646.145	4.187.417
Otros	386.741	28.890	10.188	3.684	48.821	127.277	605.601
Total M\$	5.991.459	1.213.255	285.692	1.267.581	715.375	10.290.220	19.763.582

NOTA 22. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS E IMPUESTOS DIFERIDOS

a) Los saldos de Activos y Pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

Descripción de activos por impuestos diferidos	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Depreciaciones	284.813	201.246
Amortizaciones	995.428	2.833
Existencias	1.092.060	2.093.554
Provisiones	7.898.743	7.467.232
Obligaciones por Beneficios del personal	600.915	572.681
Ingresos tributarios no financieros	2.749.769	2.241.925
Pérdidas Fiscales	3.859.046	2.813.502
Otros	1.751.672	959.137
Activos por Impuestos Diferidos	19.232.446	16.352.110

Descripción de pasivos por impuestos diferidos	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Depreciaciones	23.273.026	20.563.486
Amortizaciones	5.947.506	4.395.158
Gastos tributarios activados	15.701.078	16.064.814
Obligaciones por Beneficios del personal	5.453	5.453
Revaluaciones de propiedades, planta y equipo	9.480.283	9.480.283
Revaluación activos y pasivos por combinación de negocios	1.305.549	1.216.548
Diferencia conversión partidas no monetarias Argentina (*)	6.537.237	-
Otros	1.715.937	1.647.416
Pasivos por Impuestos Diferidos	63.966.069	53.373.158

(*)Ver descripción en nota 27.7 de estos estados financieros consolidados.

b) Informaciones sobre impuestos relativas a partidas cargadas al Patrimonio Neto

La Compañía ha reconocido partidas con efecto en patrimonio, las que han dado origen a impuestos diferidos que se detallan a continuación:

Descripción de los pasivos (activos) por impuestos diferidos, reconocidos	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Revaluación de Terrenos	9.480.283	9.480.283
Intangibles	(874.655)	-
Diferencia conversión partidas no monetarias Argentina (*)	5.903.148	-
Obligaciones con el personal	5.453	5.453
Revalorización valores negociables	(162.306)	(31.428)
Pasivos por impuestos diferidos, reconocidos, total	14.351.923	9.454.308

(*)Ver descripción en nota 27.7 de estos estados financieros consolidados.

c) Variaciones del Impuesto Diferido

Los movimientos de los rubros de "Impuestos Diferidos" del estado de situación financiera consolidado para el 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

Movimiento Impuestos diferidos	Activo M\$	Pasivo M\$
Saldo al 1 de enero de 2017	15.184.840	50.388.290
Incremento (decremento) resultado	1.167.270	1.951.805
Incremento (decremento) patrimonio	-	(19.348)
Incremento (decremento) por combinación de negocios	-	1.216.548
Ajustes por conversión de saldos (Resultado)	-	(164.137)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	16.352.110	53.373.158
Incremento (decremento) resultado	2.880.336	5.105.076
Incremento (decremento) patrimonio	-	4.897.615
Incremento (decremento) por combinación de negocios	-	89.001
Ajustes por conversión de saldos (Resultado)	-	501.219
Saldo al 31 de diciembre de 2018	19.232.446	63.966.069

d) Composición del gasto por impuesto a las ganancias.

1. El gasto (ingreso) por impuesto a las ganancias, separado en impuesto diferido e impuesto a las ganancias, por los ejercicios que se indican, es el siguiente:

Descripción de los gastos (ingresos) por impuestos corrientes y diferidos	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Gasto por impuestos diferidos a las ganancias		
Gasto por impuestos corrientes	9.965.392	11.705.092
Ajustes al impuesto corriente del periodo anterior	(881.994)	988.641
Otro gasto por impuesto corriente	85.980	241.520
Gasto por impuestos corrientes, neto, total	9.169.378	12.935.253
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	2.224.740	162.848
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativo a cambios de la tasa impositiva o nuevas tasas	-	621.687
Gasto (Ingreso) por impuestos diferidos, neto, total	2.224.740	784.535
Gasto (Ingreso) por impuesto a las ganancias	11.394.118	13.719.788

2. La composición del gasto (ingreso) del impuesto a las ganancias, considerando la fuente (nacional o extranjero) y el tipo de impuesto, por los períodos que se indican, es la siguiente:

Descripción del gasto (ingreso) por impuestos por parte extranjera y nacional	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Gasto por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjeras y nacional, neto		
Gasto por impuestos corrientes, neto, extranjero	3.442.382	2.176.477
Gasto por impuestos corrientes, neto, nacional	5.726.996	10.472.755
Gasto por Impuestos Corrientes, Neto, Total	9.169.378	12.649.232
Gasto por impuestos diferidos a las ganancias por partes extranjera y nacional, neto		
Gasto por impuestos diferidos, neto, extranjero	2.134.266	(1.158.442)
Gasto por impuestos diferidos, neto, nacional	90.474	2.228.998
Gasto por Impuestos Diferidos, Neto, Total	2.224.740	1.070.556
Gasto (Ingreso) por impuesto a las ganancias	11.394.118	13.719.788

e) Conciliación del gasto por impuesto a las ganancias

1. Conciliación en valores donde se muestran las partidas que originan las variaciones del gasto por impuesto a las ganancias registrado en el Estado de Resultados, partiendo desde el monto por impuestos que resulta de aplicar la tasa impositiva sobre el "Resultado antes de Impuestos".

Conciliación del gasto por impuesto	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Gasto por impuestos utilizando la tasa legal	16.603.772	16.243.733
Efecto impositivo de tasas en otras jurisdicciones	(2.210.638)	1.196.029
Efecto impositivo de ingresos ordinarios no imposables	(2.926.203)	(2.305.118)
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	242.107	1.309.434
Efecto Impositivo disminución en las tasa impositiva en Argentina y USA %	-	(2.266.914)
Efecto Impositivo aumento en las tasa impositiva en Chile %	-	621.686
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales	(314.920)	(1.079.062)
Ajustes al Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal, Total	(5.209.654)	(2.523.945)
Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva	11.394.118	13.719.788

2. Conciliación de la tasa efectiva (%), mostrando las variaciones a la tasa vigente (27% en 2018 y 25,50% en 2017).

Descripción	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Gasto por impuestos utilizando la tasa legal (%)	27,00%	25,50%
Efecto Impositivo de Tasas en Otras Jurisdicciones (%)	-3,59%	1,88%
Efecto Impositivo de Ingresos Ordinarios No Imposables (%)	-4,76%	-3,62%
Efecto Impositivo de Gastos No Deducibles impositivamente (%)	0,39%	2,06%
Efecto Impositivo disminución en las tasa impositiva en Argentina y USA %	-	-3,56%
Efecto aumento tasa impositiva en Chile (%)	-	0,98%
Otro Incremento (Decremento) en Cargo por Impuestos Legales (%)	-0,51%	-1,70%
Ajustes al gasto por impuestos utilizando la tasa legal, total (%)	-8,47%	-3,96%
Gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva (%)	18,53%	21,54%

f) El detalle de los activos por impuestos corrientes, es el siguiente:

Descripción	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
PPM y otros impuestos por recuperar	23.516.373	28.325.391
Créditos impuesto a la renta	766.847	1.734.392
Totales	24.283.220	30.059.783

g) El detalle de los pasivos por impuestos corrientes, es el siguiente:

Descripción	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Impuesto a la Renta	11.122.244	14.549.204
Provisión por impuestos	1.417.795	4.260.475
Otros	525	3.887
Totales	12.540.564	18.813.566

NOTA 23. ARRENDAMIENTOS

a) Al 31 de diciembre de 2018, los arrendamientos financieros son los siguientes:

Porción Corto plazo	1 a 5 Años	Más de 5 años	Monto Total Adeudado
M\$	M\$	M\$	M\$
80.420	393.106	-	473.526

b) Por otra parte, al 31 de diciembre de 2018, se encuentran los arriendos operacionales que corresponden principalmente a los arriendos de fundos de largo plazo por terrenos agrícolas en los que se han desarrollado plantaciones de uvas viníferas. Estos contratos no contienen derivados implícitos ya que no cumplen con las características descritas en Nota 2.6.7 Derivados Implícitos.

Los montos mínimos a pagar son:

Porción Corto plazo	1 a 5 Años	Más de 5 años	Monto Total Adeudado
M\$	M\$	M\$	M\$
293.950	828.915	824.293	1.947.158

c) El detalle de los arriendos operativos consumidos es el siguiente:

	Desde el 1 de Enero al 31 de diciembre de 2018 M\$	Desde el 1 de Enero al 31 de diciembre de 2017 M\$
Arriendos Consumidos	7.263.735	6.530.593
Total	7.263.735	6.530.593

NOTA 24. BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

24.1 Beneficios y Gastos por Empleados

El movimiento de las clases de gastos por empleado es el siguiente:

Beneficios y gastos por empleados	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Beneficios a los Empleados	107.725.309	105.363.612
Sueldos y Salarios	75.209.386	72.696.365
Seguros Sociales	6.060.198	7.258.886
Participación en utilidades y bonos, corriente	16.267.614	15.410.012
Otros Gastos de Personal	6.448.147	6.118.720
Beneficios por terminación	3.739.964	3.879.629

24.2 Provisiones por beneficios a los empleados corrientes

Descripción	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Participación del Personal	10.496.655	9.390.510
Vacaciones	4.929.506	4.943.744
Otros	790.606	740.699
Total	16.216.767	15.074.953

24.3 Provisión no corriente por beneficios a los empleados

A. Aspectos generales:

Viña Concha y Toro S.A. y algunas de sus subsidiarias radicadas en Chile otorgan planes de beneficios de indemnización por años de servicio y bonos por antigüedad a sus trabajadores activos, los cuales se determinan y registran en los Estados Financieros Consolidados siguiendo los criterios descritos en la nota de políticas contables (ver nota 2.17). Estos beneficios se refieren principalmente a:

Beneficios de prestación definida:

Indemnizaciones por años de servicios: el beneficiario percibe el equivalente a un número determinado de días por años de servicios contractuales a la fecha de su retiro y/o por cese de sus funciones. En caso de desvinculación por decisión de la empresa, percibe el equivalente a lo estipulado en la ley.

Bono por Antigüedad: El monto del beneficio está definido por una sola vez cuando los trabajadores cumplan 10 o 15 años de antigüedad (dependiendo del contrato), luego cada 5 años cumplidos.

B. Aperturas, movimientos y presentación en estados financieros:

Los saldos de las provisiones por beneficios a los empleados no corrientes, son los siguientes:

Descripción	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Obligaciones por Indemnización por años de servicio y Bono por Antigüedad	2.867.500	2.829.938
Total	2.867.500	2.829.938

El movimiento de las obligaciones por terminación de empleos durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018 y 2017, es el siguiente:

Beneficios a los empleados no corrientes	M\$
Saldo al 31 de diciembre de 2016	2.859.643
Costo de los servicios del período corriente	412.499
Costo por intereses	48.246
Pérdidas actuariales	(109.380)
Beneficios pagados	(381.070)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	2.829.938
Costo de los servicios del período corriente	496.566
Costo por intereses	61.193
Beneficios pagados	(520.197)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	2.867.500

Composición por tipo de provisión	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Provisión Indemnización por años de servicios	2.510.971	2.477.899
Provisión bono por antigüedad	356.529	352.039
Saldo al 31 de diciembre de 2018	2.867.500	2.829.938

La política de la Compañía es provisionar un determinado número de días por año por concepto de indemnización por años de servicio y ante la desvinculación de un trabajador se paga la indemnización estipulada por ley, en el Código Laboral de Chile (30 días por año con tope 11 años).

Las principales hipótesis actuariales utilizadas para el cálculo de las obligaciones por beneficios a los empleados no corrientes son las siguientes:

Hipótesis actuariales	al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Tasa de retiro	0,71%	0,71%
Tabla mortalidad	RV-2014 Mujeres CB- 2014 Hombres	RV-2014 Mujeres CB- 2014 Hombres
Tasa incremento salarial	1,61%	1,61%
Permanencia futura	8,51	8,51
Tasa de descuento	1,71%	1,71%

Los montos reconocidos en el estado de resultados consolidado por función son los siguientes:

	Desde el 1 de enero Hasta el 31 de diciembre de 2018 M\$	Desde el 1 de enero Hasta el 31 de diciembre de 2017 M\$
Gasto reconocido por beneficios a los empleados		
Gasto de los servicios del período corriente	496.566	412.499
Gasto por intereses	61.193	48.246
Beneficios pagados no provisionados	3.566.423	3.448.546
Total gasto reconocido en el Estado de Resultados por Función Consolidado	4.124.182	3.909.291

Análisis de sensibilidad

Al 31 de diciembre de 2018, la sensibilidad del valor por beneficios post empleo ante variaciones en la tasa de descuento de 1%, para el caso de un aumento en la tasa supone una disminución de M\$378.291 y en caso de una disminución de la tasa supone un aumento de M\$472.205.

NOTA 25. OTRAS PROVISIONES

La composición del rubro es la siguiente:

Concepto	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Provisión Gasto de Publicidad (1)	15.847.773	14.716.286
Otras provisiones (2)	8.559.273	2.704.214
Totales	24.407.046	17.420.500

1. Corresponde a las estimaciones de los montos a pagar relacionados con las actividades de promoción y publicidad. Existe incertidumbre sobre el monto del desembolso de efectivo relacionado con estas provisiones, dado que están condicionados a la información real que debe proporcionar el cliente, tendientes a justificar que dichos gastos fueron realizados.
2. Incluyen estimaciones de gastos y costos operacionales, en los cuales existe incertidumbre de la cuantía, esperando aplicar la mayoría de este importe durante el próximo período.

El movimiento de las otras provisiones entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018, se detalla a continuación:

Movimiento en Provisiones	Provisión Gasto de Publicidad M\$	Otras provisiones M\$	Totales M\$
Saldo al 1 de enero de 2018	14.716.286	2.704.214	17.420.500
Provisiones Constituidas	124.590.716	22.172.576	146.763.292
Provisiones Utilizadas	(123.459.229)	(16.317.517)	(139.776.746)
Saldo final al 31 de diciembre de 2018	15.847.773	8.559.273	24.407.046

El movimiento de las otras provisiones entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2017, se detalla a continuación:

Movimiento en Provisiones	Provisión Gasto de Publicidad M\$	Otras provisiones M\$	Totales M\$
Saldo al 1 de enero de 2017	17.653.462	5.071.974	22.725.436
Provisiones Constituidas	78.034.245	7.695.966	85.730.211
Provisiones Utilizadas	(80.971.421)	(10.063.726)	(91.035.147)
Saldo final al 31 de diciembre de 2017	14.716.286	2.704.214	17.420.500

NOTA 26. GANANCIAS POR ACCIÓN**26.1 Información a revelar de ganancias (pérdidas) básicas por acción**

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo la utilidad del período atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante dicho ejercicio.

De acuerdo a lo expresado la ganancia básica por acción asciende a:

Ganancias Básicas por Acción	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Ganancia atribuible a los tenedores de instrumentos de participación en el patrimonio neto de la controladora	49.111.118	49.574.670

	al 31 de diciembre de 2018 Unidades	al 31 de diciembre de 2017 Unidades
Número de acciones comunes en circulación	747.005.982	747.005.982

	al 31 de diciembre de 2018 \$	al 31 de diciembre de 2017 \$
Ganancia básica por acción	65,74	66,36

26.2 Información a revelar sobre ganancia (pérdidas) diluidas por acción

La Compañía no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto diluido que suponga un beneficio por acción diluido diferente del beneficio básico por acción.

NOTA 27. CAPITAL Y RESERVAS

27.1 Capital suscrito y pagado

Al 31 de diciembre de 2018, el capital social de Viña Concha y Toro S.A. asciende a la suma de M\$ 84.178.790 compuesto por 747.005.982 acciones de valor nominal totalmente suscritas y pagadas.

La prima de emisión corresponde al sobreprecio en la colocación de acciones originado en las operaciones de aumento de capital. En conformidad con lo establecido en el artículo 26 de la Ley 18.046 de Sociedades Anónimas, este concepto forma parte del capital emitido de la sociedad.

27.2 Acciones

- Número de acciones al 31 de diciembre de 2018

	Nro acciones suscritas	Nro acciones pagadas	Nro acciones con derecho a voto
Acciones 100% Pagadas	747.005.982	747.005.982	747.005.982

- Número de acciones al 31 de diciembre de 2017

	Nro acciones suscritas	Nro acciones pagadas	Nro acciones con derecho a voto
Acciones 100% Pagadas	747.005.982	747.005.982	747.005.982

Las acciones de Viña Concha y Toro S.A. tienen la característica de ser ordinarias, de una serie única y sin valor nominal.

El movimiento de las acciones entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2018, es el siguiente:

Nro. De acciones suscritas al 1 de enero de 2018	747.005.982
Movimiento del año:	
Aumento del capital con emisión de acciones de pago	-
Nro de acciones suscritas al 31 de diciembre de 2018	747.005.982

El movimiento de las acciones entre el 01 de enero y el 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

Nro. De acciones suscritas al 1 de enero de 2017	747.005.982
Movimiento del año:	
Aumento del capital con emisión de acciones de pago	-
Nro de acciones suscritas al 31 de diciembre de 2017	747.005.982

27.3 Gestión de capital

Para procurar la optimización del retorno a sus accionistas, a través de la gestión eficiente de los costos de financiamiento, la Compañía emplea diversas fuentes de financiamiento de corto y largo plazo, así como también el capital propio y las utilidades generadas por la operación.

La Sociedad busca mantener una adecuada estructura de capital, teniendo en consideración sus niveles de apalancamiento, los costos de financiamiento (interno y externo) y evalúa constantemente los diferentes instrumentos de financiamiento disponibles, así como las condiciones de mercado.

27.4 Otras reservas

- Reservas de conversión: Este monto representa el efecto (utilidad/pérdida) por conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta al peso.

El detalle de las diferencias de conversión netas de impuestos es:

Diferencia de conversión acumulada	al 31 de diciembre de 2018 M\$	al 31 de diciembre de 2017 M\$
Saldo inicial ajuste de conversión filiales extranjeras	(2.334.328)	5.843.924
Ajuste de conversión del periodo, neto	13.250.715	(8.178.252)
Total	10.916.387	(2.334.328)

- Reservas de cobertura de flujo de caja: Representa el valor razonable de los flujos futuros de partidas esperadas que califican como coberturas y que afectarán a resultados y que se presentan netos de impuestos diferidos.
- Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos: Corresponde a la variación de los valores actuariales de la provisión por beneficios definidos a los empleados y que se presentan netos de impuestos diferidos.
- Reservas de Cobertura de Inversión Neta en negocios en el extranjero: Este monto representa los cambios en el valor razonable de los derivados de inversión neta en el extranjero hasta que se produzca la enajenación de la inversión y que se presentan netos de impuestos diferidos.
- Reservas por inversiones disponibles para la venta: Este monto representa el cambio de valor de mercado de las Activos Financieros Disponibles para la Venta, constituidas por inversiones en otras sociedades y que se presentan netos de impuestos diferidos.
- Otras Reservas Varias: Corresponde principalmente al saldo por corrección monetaria del capital pagado acumulada desde la fecha de transición a NIIF según Oficio Circular N°456 de la Comisión para el Mercado Financiero.

27.5 Dividendos

Con fecha 23 de abril de 2018, se celebró la Junta Ordinaria de Accionistas de Viña Concha y Toro S.A. en la que se adoptaron, entre otros, los siguientes acuerdos:

1. Repartir, con cargo a las utilidades del ejercicio de 2017, un último dividendo N°271 con el carácter de definitivo, de \$13,5 (trece pesos con cincuenta centavos) por acción, que se pagaría a contar del día 23 de mayo de 2018. Este monto se agrega a los dividendos repartidos como provisorios, con cargo a las utilidades del ejercicio de 2017, correspondientes al Dividendo N°268 y Dividendo N°269 ambos de \$3,50 por cada acción, pagados los días 30 de septiembre y 30 de diciembre de 2017, respectivamente, y un dividendo N°270 de \$3,50 por acción pagado el 29 de marzo de 2018.
2. Mantener como políticas de dividendos el reparto del 40% de la utilidad neta, excluyendo de dicha utilidad la generada por la subsidiaria Fetzer Vineyards, la que se continuaría destinando a satisfacer sus necesidades de funcionamiento. Así, es intención del Directorio repartir con cargo a las utilidades que se obtengan durante el ejercicio 2018, tres dividendos, N°272, N°273 y N°274, de \$3,50 por acción cada uno, que se pagarán con el carácter de provisorios, los días 29 de septiembre y 28 de diciembre de 2018 y 29 de marzo de 2019. Igualmente, se propondrá pagar un cuarto dividendo por el monto que resulte necesario hasta completar el 40% de las referidas utilidades del ejercicio 2018, en la forma señalada, que se pagaría en mayo de 2019, una

vez conocidos y aprobados los resultados del ejercicio por la Junta Ordinaria de Accionistas correspondiente. La política de dividendos, en todo caso, quedará supeditada a las disponibilidades de caja de la Compañía.

Estos pagos de dividendos provisorios quedarán supeditados a las disponibilidades de caja de la Compañía. Históricamente, la Compañía ha venido distribuyendo el 40% de las utilidades del ejercicio, lo cual se materializa a través de un dividendo definitivo pagado en el mes de mayo del año siguiente, una vez conocido y aprobado tanto el resultado del ejercicio, como el dividendo citado, por la Junta General Ordinaria de Accionistas.

El detalle de los dividendos pagados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

N° Dividendo	Acciones pagadas	Pago por acción	Total M\$	Mes de pago
270	747.005.982	3,50	2.614.521	mar-2018
271	747.005.982	13,50	10.084.581	may-2018
272	747.005.982	3,50	2.614.521	sep-2018
273	747.005.982	3,50	2.614.521	dic-2018

N° Dividendo	Acciones pagadas	Pago por acción	Total M\$	Mes de pago
266	747.005.982	3,50	2.614.521	mar-2017
267	747.005.982	16,80	12.549.700	may-2017
268	747.005.982	3,50	2.614.521	sep-2017
269	747.005.982	3,50	2.614.521	dic-2017

27.6 Utilidad líquida distribuible

En relación a la Utilidad del ejercicio y de acuerdo a la Circular N° 1945 de la Comisión para el Mercado Financiero, el Directorio de la Sociedad, en su sesión de fecha 28 de octubre de 2010, acordó que la determinación de la utilidad líquida distribuible como dividendos considerará, los resultados del ejercicio que se presentan en el Estado de Resultado por Función Consolidado en el Ítem "Ganancia (Pérdida) atribuible a los Propietarios de la Controladora", deduciendo las variaciones significativas del valor razonable de los activos y pasivos que no estén realizados, los cuales deberán ser reintegradas al cálculo de la utilidad líquida del ejercicio en que tales variaciones se realicen.

27.7 Diferencias periodos anteriores

La Compañía identificó diferencias del período anterior, relacionados principalmente con la contabilidad de ciertas transacciones, vinculadas con la medición de impuestos diferidos de partidas no monetarias calculadas para términos fiscales en una moneda distinta a la moneda funcional.

La Compañía concluyó que estas diferencias no eran materiales individualmente, o en su conjunto, en cualquiera de los estados financieros consolidados emitidos previamente y, por lo tanto, los estados financieros consolidados no fueron modificados. Los efectos de las correcciones a los períodos anteriores se presentan en el Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado y en nota 22 Impuesto a las Ganancias e Impuestos Diferidos.

NOTA 28. EFECTO DE LAS VARIACIONES EN LAS TASAS DE CAMBIO DE LA MONEDA EXTRANJERA

Activos y Pasivos en Moneda extranjera

		al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Activos Corrientes		M\$	M\$
Efectivo y Equivalentes al Efectivo		37.486.337	31.162.346
	PESO CHILENO	7.164.521	16.053.806
	USD	15.656.759	7.704.436
	CAD	467.436	265.248
	EUR	1.771.178	1.266.185
	GBP	5.191.304	2.583.910
	SEK	556.100	397.861
	NOK	2.352.388	1.155.693
	BRL	1.484.743	1.205.972
	CNY	479.058	178.350
	MXN	2.352.868	264.857
	ZAR	9.982	86.028
Otros activos financieros corrientes		8.275.354	10.265.207
	PESO CHILENO	2.532.634	2.425.216
	USD	2.643.697	1.906.957
	CAD	117.954	74.000
	EUR	1.129.685	720.213
	UF	717.821	2.125.197
	GBP	926.864	2.069.965
	SEK	37.858	102.559
	NOK	45.585	62.399
	BRL	108.157	565.391
	MXN	15.099	213.310
Otros activos no financieros corrientes		6.340.765	5.084.483
	PESO CHILENO	2.028.792	1.901.168
	USD	2.727.870	1.893.030
	CAD	4.051	3.904
	EUR	8.655	15.108
	UF	1.173.890	970.445
	GBP	107.205	72.488
	SEK	30.283	16.497
	NOK	26.897	13.088
	BRL	42.556	47.687
	CNY	158.915	131.085
	MXN	26.303	15.001
	ZAR	5.348	4.982
Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar		190.675.390	187.422.436
	PESO CHILENO	31.679.861	41.977.573
	USD	71.347.963	63.583.789
	CAD	4.233.481	3.426.940
	EUR	18.840.714	19.324.660
	UF	113.998	111.841
	GBP	33.945.104	27.998.285
	SEK	3.445.737	3.522.919
	NOK	2.261.241	2.861.076
	BRL	11.477.379	14.174.980
	CNY	8.380	8.441
	MXN	13.320.226	10.430.247
	ZAR	1.306	1.685
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente		2.581.328	11.379.684
	PESO CHILENO	424.521	355.759
	USD	67.035	8.695.937
	CAD	2.089.772	2.327.988

		al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Activos Corrientes		M\$	M\$
Inventarios		277.389.786	237.584.197
	PESO CHILENO	167.649.145	151.448.269
	USD	85.624.342	66.985.019
	EUR	926.862	1.088.494
	GBP	12.699.160	7.746.875
	SEK	2.670.735	2.788.348
	NOK	1.333.558	994.328
	BRL	2.735.868	3.503.861
	MXN	3.750.116	3.029.003
Activos Biológicos, Corriente		20.782.597	18.949.252
	PESO CHILENO	17.918.152	16.005.454
	USD	2.864.445	2.943.798
Activos por impuestos , corrientes		24.283.220	30.059.783
	PESO CHILENO	22.779.805	27.288.090
	USD	405.612	1.664.687
	CAD	-	681
	GBP	-	229.616
	SEK	175.616	170.447
	BRL	561.786	16.851
	MXN	340.320	647.128
	ZAR	20.081	42.283
Otros Activos, Corriente		31.092	-
	PESO CHILENO	31.092	-
Total activos corriente		567.845.869	531.907.388
	PESO CHILENO	252.208.523	257.455.335
	USD	181.337.723	155.377.653
	CAD	6.912.694	6.098.761
	EUR	22.677.094	22.414.660
	UF	2.005.709	3.207.483
	GBP	52.869.637	40.701.139
	SEK	6.916.329	6.998.631
	NOK	6.019.669	5.086.584
	BRL	16.410.489	19.514.742
	CNY	646.353	317.876
	MXN	19.804.932	14.599.546
	ZAR	36.717	134.978

		al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
Activos No Corrientes		M\$	M\$
Otros activos financieros , no corrientes		25.741.638	25.591.638
	USD	6.507.358	11.884.652
	CAD	322.828	826.950
	EUR	1.668.290	3.612.589
	UF	13.068.969	4.921.458
	GBP	4.158.838	4.345.989
	SEK	15.355	-
Otros activos no financieros no corrientes		3.379.836	4.227.938
	PESO CHILENO	1.429.066	1.088.304
	USD	848	102.447
	UF	1.949.922	3.037.187
Cuentas por cobrar, no corrientes		693.696	742.414
	BRL	693.696	742.414
Inversiones en Asociadas Contabilizadas por el Método de la Participación		21.262.939	21.819.709
	PESO CHILENO	21.262.939	21.819.709
Activos Intangibles, Neto		47.719.373	43.426.623
	PESO CHILENO	17.101.789	16.062.767
	USD	29.589.179	26.361.987
	CAD	18.528	18.528
	EUR	102.202	102.202
	UF	695.351	695.351
	GBP	157.545	137.435
	SEK	5.131	5.131
	NOK	12.061	12.061
	BRL	23.588	13.707
	MXN	13.999	17.454
Plusvalía		69.028.561	31.021.819
	USD	69.028.561	31.021.819

Activos No Corrientes		al 31 de diciembre de 2018	al 31 de diciembre de 2017
		M\$	M\$
Propiedades, Planta y Equipo, Neto		391.263.749	381.736.948
	PESO CHILENO	296.788.918	295.303.234
	USD	74.845.414	66.727.309
	CAD	572	1.153
	EUR	3.610.567	3.610.748
	UF	15.761.829	15.761.829
	GBP	82.663	117.250
	BRL	58.817	91.125
	CNY	8.843	8.949
	MXN	104.546	114.851
	ZAR	1.580	500
Activos por Impuestos Diferidos		19.232.446	16.352.110
	PESO CHILENO	13.605.813	11.788.938
	USD	4.171.813	3.121.230
	EUR	-	30.270
	BRL	1.068.227	1.046.136
	MXN	371.822	360.470
	ZAR	14.771	5.066
Total activos no corriente		578.322.238	524.919.199
	PESO CHILENO	350.188.525	352.503.010
	USD	184.143.173	132.779.386
	CAD	341.928	846.631
	EUR	5.381.059	7.355.809
	UF	31.476.071	24.415.825
	GBP	4.399.046	4.600.674
	SEK	20.486	5.131
	NOK	12.061	12.061
	BRL	1.844.328	1.893.382
	CNY	8.843	8.949
	MXN	490.367	492.775
	ZAR	16.351	5.566
Total Activos		1.146.168.107	1.056.826.587

		al 31 de diciembre de 2018		al 31 de diciembre de 2017	
		Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año
Pasivos Corrientes		M\$	M\$	M\$	M\$
Otros Pasivos Financieros, Corriente		82.848.329	46.373.692	64.839.997	75.612.486
	PESO CHILENO	4.549.958	11.158.141	12.333.693	10.000.000
	USD	61.232.316	30.435.385	33.382.116	51.300.400
	CAD	9.306	-	28.168	-
	EUR	186.010	-	33.525	-
	UF	12.333.828	41.679	17.137.339	6.699.548
	GBP	415.734	-	63.652	-
	SEK	151.857	-	18.303	-
	NOK	10.540	-	3.389	-
	ARS	933.006	121.825	893.132	1.698.597
	BRL	102.591	4.616.662	942.108	3.849.422
	MXN	2.923.183	-	4.572	2.064.519
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes		124.333.481	-	120.753.782	-
	PESO CHILENO	58.517.532	-	71.019.992	-
	USD	42.383.198	-	27.591.091	-
	CAD	196.220	-	258.820	-
	EUR	2.799.849	-	3.073.408	-
	UF	11.814	-	17.776	-
	GBP	8.692.309	-	7.338.446	-
	SEK	2.207.219	-	2.212.232	-
	NOK	1.189.157	-	2.711.296	-
	BRL	3.085.053	-	2.725.087	-
	CNY	98.947	-	35.868	-
	MXN	5.150.023	-	3.749.883	-
	ZAR	2.160	-	19.883	-
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, corrientes		5.777.642	-	7.361.779	-
	PESO CHILENO	3.973.603	-	3.689.205	-
	USD	914	-	1.044.951	-
	CAD	75.209	-	401.238	-
	MXN	1.727.916	-	2.226.385	-
Otras provisiones ,corrientes		24.407.046	-	17.420.500	-
	PESO CHILENO	3.259.967	-	552.062	-
	USD	9.764.779	-	9.176.355	-
	CAD	1.138.228	-	923.600	-
	EUR	4.598.167	-	3.607.427	-
	UF	991.446	-	57.073	-
	GBP	2.737.251	-	2.885.090	-
	SEK	12.394	-	82.658	-
	NOK	1.801.519	-	99.178	-
	BRL	144	-	29.865	-
	CNY	5.755	-	5.459	-
	MXN	45.815	-	1.733	-
	ZAR	51.581	-	-	-

Pasivos Corrientes	al 31 de diciembre de 2018		al 31 de diciembre de 2017	
	Hasta 90 días M\$	De 91 días a 1 año M\$	Hasta 90 días M\$	De 91 días a 1 año M\$
Pasivos por impuestos, corrientes	12.540.564	-	18.813.566	-
PESO CHILENO	9.956.364	-	16.879.385	-
USD	1.282.594	-	1.265.739	-
CAD	9.780	-	3.148	-
EUR	62.344	-	130.086	-
GBP	71.934	-	3.591	-
SEK	244.174	-	51.910	-
NOK	111.012	-	62.009	-
CNY	111.930	-	82.362	-
MXN	666.243	-	304.437	-
ZAR	24.189	-	30.899	-
Obligación por Beneficios Post Empleo, corrientes	16.216.767	-	15.074.953	-
PESO CHILENO	10.070.391	-	10.279.651	-
USD	4.361.870	-	3.116.704	-
EUR	175.896	-	191.176	-
GBP	661.113	-	646.336	-
SEK	74.214	-	66.822	-
NOK	43.905	-	53.990	-
BRL	426.545	-	438.344	-
CNY	190.026	-	149.046	-
MXN	156.686	-	109.808	-
ZAR	56.121	-	23.076	-
Otros pasivos no financieros, corrientes	770.158	-	815.077	-
PESO CHILENO	690.459	-	698.178	-
USD	68.257	-	110.532	-
SEK	676	-	3.664	-
NOK	-	-	942	-
MXN	10.238	-	877	-
CNY	513	-	884	-
ZAR	15	-	-	-
Total Pasivos corriente	266.893.987	46.373.692	245.079.654	75.612.486
PESO CHILENO	91.018.274	11.158.141	115.452.166	10.000.000
USD	119.093.928	30.435.385	75.687.488	51.300.400
CAD	1.428.743	-	1.614.974	-
EUR	7.822.266	-	7.035.622	-
UF	13.337.088	41.679	17.212.188	6.699.548
GBP	12.578.341	-	10.937.115	-
SEK	2.690.534	-	2.435.589	-
NOK	3.156.133	-	2.930.804	-
ARS	933.006	121.825	893.132	1.698.597
BRL	3.614.333	4.616.662	4.135.404	3.849.422
CNY	407.171	-	273.619	-
MXN	10.680.104	-	6.397.695	2.064.519
ZAR	134.066	-	73.858	-

		al 31 de diciembre de 2018			al 31 de diciembre de 2017		
Pasivos No Corrientes		De 1 a 3 años M\$	De 3 a 5 años M\$	Más de 5 años M\$	De 1 a 3 años M\$	De 3 a 5 años M\$	Más de 5 años M\$
Otros pasivos financieros, no corrientes		44.234.371	5.372.916	141.602.330	44.675.825	1.397.541	81.736.759
	PESO CHILENO	446.258	61.655	1.428	613.486	-	163.805
	USD	30.789.854	2.992.555	-	24.197.088	311.287	47.923
	EUR	-	-	-	-	28.157	-
	UF	12.748.111	2.318.706	141.600.902	19.316.437	714.023	81.525.031
	GBP	-	-	-	13.486	173.973	-
	ARS	250.148	-	-	535.328	170.101	-
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, no corrientes		300.937	-	-	292.555	-	-
	UF	300.937	-	-	292.555	-	-

		al 31 de diciembre de 2018			al 31 de diciembre de 2017		
Pasivos No Corrientes		De 1 a 3 años M\$	De 3 a 5 años M\$	Más de 5 años M\$	De 1 a 3 años M\$	De 3 a 5 años M\$	Más de 5 años M\$
Pasivos por Impuestos Diferidos		-	1.715.937	62.250.132	-	2.863.964	50.509.194
	PESO CHILENO	-	1.715.937	62.250.132	-	2.863.964	50.509.194
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes		-	2.867.500	-	-	2.829.938	-
	PESO CHILENO	-	2.867.500	-	-	2.829.938	-
Otros pasivos no financieros, no corrientes		2.403.061	-	-	595.435	-	-
	PESO CHILENO	8.736	-	-	8.736	-	-
	USD	2.394.325	-	-	585.945	-	-
	CAD	-	-	-	754	-	-
Total Pasivos no corriente		46.938.369	9.956.353	203.852.462	45.563.815	7.091.443	132.245.953
	PESO CHILENO	454.994	4.645.092	62.251.560	622.222	5.693.902	50.672.999
	USD	33.184.179	2.992.555	-	24.783.033	311.287	47.923
	CAD	-	-	-	754	-	-
	EUR	-	-	-	-	28.157	-
	UF	13.049.048	2.318.706	141.600.902	19.608.992	714.023	81.525.031
	GBP	-	-	-	13.486	173.973	-
	ARS	250.148	-	-	535.328	170.101	-
Total Pasivos		360.206.048	9.956.353	203.852.462	366.255.955	7.091.443	132.245.953

NOTA 29. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

1. Información por segmentos al 31 de diciembre de 2018:

a) Información general sobre resultados, activos y pasivos	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Ingresos de las actividades ordinarias del segmento de clientes externos	573.699.235	40.429.670	-	614.128.905
Depreciación incluida en costos de venta y gastos de administración	24.908.612	3.331	-	24.911.943
Amortización por segmentos	385.228	-	720.153	1.105.381
Ganancia de los Segmentos antes de Impuestos	59.853.087	1.642.364	-	61.495.451
Activos de los Segmentos	1.095.541.156	13.140.614	37.486.337	1.146.168.107
Pasivos de los segmentos	122.912.961	1.420.520	449.681.382	574.014.863

b) Ingresos ordinarios de clientes externos por áreas geográficas	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Chile	66.597.602	40.429.670	-	107.027.272
Europa	213.300.943	-	-	213.300.943
EE.UU.	96.818.043	-	-	96.818.043
Sud America	50.515.796	-	-	50.515.796
Asia	69.184.455	-	-	69.184.455
Canada	34.925.457	-	-	34.925.457
Centro America	39.448.301	-	-	39.448.301
Otros	1.142.370	-	-	1.142.370
Africa	1.766.268	-	-	1.766.268
Totales Ingresos Ordinarios	573.699.235	40.429.670	-	614.128.905

c) Activos No corrientes por áreas geográficas	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Chile	383.482.695	27.210.150	-	410.692.845
Argentina	28.922.884	-	-	28.922.884
Inglaterra	196.768	-	-	196.768
Brasil	1.844.329	-	-	1.844.329
Asia	145.772	-	-	145.772
China	32.211.433	-	-	32.211.433
USA	103.150.886	-	-	103.150.886
México	490.367	-	-	490.367
Canadá	649.241	-	-	649.241
Africa	16.351	-	-	16.351
Francia	1.362	-	-	1.362
Totales Activos No corrientes	551.112.088	27.210.150	-	578.322.238

d) Intereses, impuestos y activos no corrientes	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Intereses y otros ingresos financieros	924.066	-	-	924.066
Gastos intereses y otros costos financieros	-	-	11.647.790	11.647.790
Impuesto sobre las ganancias	-	-	11.394.118	11.394.118
Adiciones de Propiedad, Planta y Equipo	29.032.979	5.790	-	29.038.769

e) Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Inversión en Asociadas	20.366.090	896.849	-	21.262.939
Ganancias en Asociadas	2.549.617	28.580	-	2.578.197

f) Adiciones de Propiedad, Planta y Equipo por ubicación geográfica	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Chile	22.668.634	5.790	-	22.674.424
Argentina	3.273.635	-	-	3.273.635
Inglaterra	3.459	-	-	3.459
Brasil	3.458	-	-	3.458
Asia	9.448	-	-	9.448
USA	3.074.345	-	-	3.074.345
Totales	29.032.979	5.790	-	29.038.769

g) Flujos por Segmentos al 31-12-2018	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación	33.880.575	2.394.130	-	36.274.705
Flujos de efectivo utilizados en actividades de inversión	(37.448.891)	(2.646.281)	-	(40.095.172)
Flujos de efectivo procedentes de actividades de financiación	7.178.588	507.265	-	7.685.853
Totales	3.610.272	255.114	-	3.865.386

2. Información por segmentos al 31 de diciembre de 2017:

a) Información general sobre resultados, activos y pasivos	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Ingresos de las actividades ordinarias del segmento de clientes externos	555.239.875	58.275.482	-	613.515.357
Depreciación incluida en costos de venta y gastos de administración	23.242.536	3.331	-	23.245.867
Amortización por segmentos	428.176	-	680.586	1.108.762
Ganancia de los Segmentos antes de Impuestos	60.832.794	2.877.414	-	63.710.208
Activos de los Segmentos	1.010.492.430	14.527.037	31.807.120	1.056.826.587
Pasivos de los segmentos	113.722.914	6.932.902	384.937.535	505.593.351

b) Ingresos ordinarios de clientes externos por áreas geográficas	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Chile	45.617.630	58.275.482	-	103.893.112
Europa	205.316.575	-	-	205.316.575
EE.UU.	106.860.196	-	-	106.860.196
Sud America	59.454.397	-	-	59.454.397
Asia	76.719.288	-	-	76.719.288
Canada	20.196.964	-	-	20.196.964
Centro America	36.811.064	-	-	36.811.064
Otros	1.795.743	-	-	1.795.743
Africa	2.468.018	-	-	2.468.018
Totales Ingresos Ordinarios	555.239.875	58.275.482	-	613.515.357

c) Activos No corrientes por áreas geográficas	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Chile	401.861.667	5.538.174	-	407.399.841
Argentina	25.378.661	-	-	25.378.661
Inglaterra	211.246	-	-	211.246
Brasil	2.297.040	-	-	2.297.040
Asia	8.949	-	-	8.949
China	114.075	-	-	114.075
USA	88.439.566	-	-	88.439.566
México	492.775	-	-	492.775
Canadá	600.207	-	-	600.207
Africa	5.566	-	-	5.566
Francia	(28.727)	-	-	(28.727)
Totales Activos No corrientes	519.381.025	5.538.174	-	524.919.199

d) Intereses, impuestos y activos no corrientes	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Interés y otros ingresos financieros	570.531	-	-	570.531
Gastos intereses y otros costos financieros	-	-	9.985.677	9.985.677
Impuesto sobre las ganancias	-	-	13.719.788	13.719.788
Adiciones de Propiedad, Planta y Equipo	50.798.473	11.668	-	50.810.141

e) Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Inversión en Asociadas	21.819.709	-	-	21.819.709
Ganancias en Asociadas	3.066.948	187.653	-	3.254.601

f) Adiciones de Propiedad, Planta y Equipo por ubicación geográfica	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Chile	45.546.406	11.668	-	45.558.074
Argentina	4.746	-	-	4.746
Inglaterra	57.104	-	-	57.104
Brasil	85.100	-	-	85.100
México	98.620	-	-	98.620
Asia	11.625	-	-	11.625
USA	4.994.872	-	-	4.994.872
Totales	50.798.473	11.668	-	50.810.141

g) Flujos por Segmentos al 31-12-2017	Vinos M\$	Otros M\$	No Asignado M\$	Totales M\$
Flujos de efectivo procedentes de actividades de operación	18.177.523	1.819.751	-	19.997.274
Flujos de efectivo utilizados en actividades de inversión	(46.752.756)	(4.680.419)	-	(51.433.175)
Flujos de efectivo utilizados en actividades de financiación	14.826.780	1.484.309	-	16.311.089
Totales	(13.748.453)	(1.376.359)	-	(15.124.812)

NOTA 30. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes al 31 de diciembre de 2018 y 2017, se desagregan a continuación por mercado geográfico primario (ver nota 29 de segmentos de operación), principales productos y líneas de servicios y oportunidad del reconocimiento de ingresos.

a) Principales Productos y líneas de servicio

Clases de Ingresos Ordinarios	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018 M\$	Hasta el 31 de diciembre de 2017 M\$
Venta de Bienes	610.415.772	610.149.715
Vinos	569.676.747	556.047.121
Otros	40.739.025	54.102.594
Pres tación de Servicios	3.713.133	3.365.642
Totales	614.128.905	613.515.357

b) Oportunidad del reconocimiento de ingresos

Reconocimiento de los Ingresos Ordinarios	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018 M\$	Hasta el 31 de diciembre de 2017 M\$
Bienes transferidos en un punto del tiempo	610.415.772	610.149.715
Servicios prestados a través del tiempo	3.713.133	3.365.642
Totales	614.128.905	613.515.357

NOTA 31. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

A continuación, se revelan los costos y gastos por naturaleza por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018:

Naturaleza del costo y gastos operacionales	Costo Venta M\$	Costos de Distribución M\$	Gastos de Administración M\$	Otros Gastos por Función M\$	Total M\$
Costo Directo	378.810.873	-	-	-	378.810.873
Depreciaciones y amortizaciones	4.997.542	1.236.706	915.265	-	7.149.513
Gastos del Personal	23.624.232	35.295.435	20.378.652	-	79.298.319
Otros Gastos	2.109.949	77.619.147	13.681.325	4.002.077	97.412.498
Totales	409.542.596	114.151.288	34.975.242	4.002.077	562.671.203

La depreciación y amortización revelada, en cuadro precedente corresponde a lo imputado a los ítems Costo de Ventas (costos indirectos), Costo de Distribución y Gasto de Administración y ventas. La depreciación y amortización total ascendió a M\$24.911.943 y M\$ 1.105.381, respectivamente (ver nota 29), la diferencia correspondiente a M\$17.762.430, se encuentra incluida dentro del costo directo.

La distribución de los costos y gastos por naturaleza por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017.

Naturaleza del costo y gastos operacionales	Costo Venta M\$	Costos de Distribución M\$	Gastos de Administración M\$	Otros Gastos por Función M\$	Total M\$
Costo Directo	382.485.664	-	-	-	382.485.664
Depreciaciones y amortizaciones	4.567.176	1.182.185	937.885	-	6.687.246
Gastos del Personal	23.567.600	32.645.310	19.846.352	-	76.059.262
Otros Gastos	1.458.777	79.180.130	10.326.170	3.037.270	94.002.347
Totales	412.079.217	113.007.625	31.110.407	3.037.270	559.234.519

La depreciación y amortización revelada, en cuadro precedente corresponde a lo imputado a los ítems Costo de Ventas (costos indirectos), Costo de Distribución y Gasto de Administración y ventas. La depreciación y amortización total ascendió a M\$23.245.867 y M\$ 1.108.762 (ver nota 29), la diferencia correspondiente a M\$16.558.621, se encuentra incluida dentro del costo directo.

NOTA 32. OTROS INGRESOS

El detalle de los Otros ingresos por función es el siguiente:

Naturaleza	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Venta de activo fijo	164.832	2.376.128
Indemnizaciones	516.018	1.942.466
Venta Maderas, Cartones Y Otros Productos	207.088	263.240
Arriendo de oficinas	89.291	119.278
Valos justo de acciones	107.418	-
Devolución Impto Renta	159.785	87.556
Regularización de cobros	408.665	227.424
Efecto neto por combinación de negocios (*)	6.218.022	2.485.008
Otros	678.516	130.310
Totales	8.549.635	7.631.410

(*) Ver Nota 12 Plusvalía

NOTA 33. RESULTADOS FINANCIEROS

A continuación, se detalla el resultado financiero por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Resultado financiero	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Costos financieros	(11.647.790)	(9.985.677)
Ingresos financieros	924.066	570.531
Resultados por unidades de reajustes	(1.015.159)	(628.448)
Diferencia de cambio	10.648.800	8.586.953
Total	(1.090.083)	(1.456.641)

Costos Financieros	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Gastos por préstamos bancarios	(3.405.292)	(4.699.500)
Gastos por obligaciones con el público	(4.777.079)	(3.808.671)
Otros gastos financieros	(3.465.419)	(1.477.506)
Total	(11.647.790)	(9.985.677)

Ingresos Financieros	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Ingresos por Inversiones	708.919	377.695
Otros ingresos financieros	215.147	192.836
Total	924.066	570.531

Resultado por unidades de reajuste	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Obligaciones con el Público	(4.592.126)	(2.105.288)
Préstamos bancarios	(7.669)	(7.187)
Otros	3.584.636	1.484.027
Total	(1.015.159)	(628.448)

Diferencia de cambio	Desde el 1 de enero	Desde el 1 de enero
	Hasta el 31 de diciembre de 2018	Hasta el 31 de diciembre de 2017
	M\$	M\$
Diferencia de cambio deudores por venta	3.415.782	(2.985.022)
Diferencia de cambio entidades relacionadas	9.306.552	3.333.868
Diferencia de cambio aportes publicitarios	(820.515)	194.235
Diferencia de cambio derivados	(661.485)	8.063.800
Diferencia de cambio préstamos bancarios	(261.089)	474.125
Otras diferencias de cambio	(330.445)	(494.053)
Total	10.648.800	8.586.953

NOTA 34. MEDIO AMBIENTE**34.1 Información a revelar sobre desembolsos relacionados con el medio ambiente**

La Compañía está comprometida con el cuidado del medio ambiente. Consecuentemente, cada ejecutivo y trabajador se compromete a realizar sus operaciones y prestar sus servicios cuidando de minimizar, en la medida de lo razonable y de lo posible, su impacto en el medio ambiente y, en todo caso, a cumplir con la legislación vigente al respecto. Del mismo modo, las personas que tomen conocimiento de cualquier acontecimiento o actividad relacionada con la Compañía, que tenga un efecto contaminante o que tenga un efecto perjudicial sobre el medio ambiente o implique un eventual incumplimiento de la regulación aplicable, informarán esta situación tan pronto como ello les sea posible, a las instancias administrativas competentes de la Compañía.

Cuando sea legalmente procedente o se estimase necesario o correcto, la Compañía informará esta situación a los accionistas, las entidades reguladores y público en general, de manera completa y veraz, cumpliendo así con lo establecido por la ley respecto de esta materia.

34.2 Detalle de información relacionada con el medio ambiente

El saldo neto de activos destinados a la mejora del medio ambiente al 31 de diciembre de 2018 asciende a M\$2.428.092, los que se presentan en los rubros Construcciones y Obras de Infraestructura y Maquinarias y Equipos. En tanto este saldo al 31 de diciembre de 2017 ascendió a M\$2.738.471, los que se presentaron en los rubros Construcciones y Obras de Infraestructura, Maquinarias y Equipos.

34.3 Desembolsos relacionados con el medio ambiente realizados durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018.

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Detalle del concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Indicación si el desembolso forma parte del costo de un activo o fue reflejado como un gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso M\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos a futuro serán efectuados
Viña Concha y Toro	Tratamiento de agua	Mantenimiento y suministros plantas de tratamientos de agua	Reflejado como gasto	Gastos en bodega enológicas y tratamientos de agua	1.642.599	No existe estimación
Total desembolsos del período relacionados con el medio ambiente					1.642.599	

NOTA 35. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS

35.1 Garantías Directas al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017

Acreedor de la Garantía	Deudor			Tipo de Garantía	al 31 de diciembre de 2018 M\$	Saldos Pendientes de Pago			
	Nombre	Relación				al 31 de diciembre de 2017 M\$	1 año	2 años	Mas 3 años
Instituto de Desarrollo Agropecuario	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		-	1.193	-	-	-
Instituto de Desarrollo Agropecuario	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		2.006	2.006	2.006	-	-
Instituto de Desarrollo Agropecuario	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		2.045	-	-	-	-
Ministerio de Obras Públicas	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		-	1.225	-	-	-
Ministerio de Obras Públicas	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		1.236	-	1.236	-	-
Ministerio de Obras Públicas	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		1.236	-	1.236	-	-
Comisión Nacional de Investigación Ci	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		-	20.850	-	-	-
Comite Innova Chile	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		11.132	11.132	11.132	-	-
Comite Innova Chile	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		-	371.080	-	-	-
Comite Innova Chile	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		12.000	12.000	12.000	-	-
Comite Innova Chile	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		280.000	280.000	-	-	280.000
Rockstar	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		173.693	-	173.693	-	-
Comite Innova Chile	Viña Concha y Toro S.A.	Tercero	Por Contrato		280.609	-	-	280.609	-

35.2 Garantías Indirectas al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017

Acreedor de la Garantía	Deudor			Tipo de Garantía	al 31 de diciembre de 2018 M\$	Saldos Pendientes de Pago			
	Nombre	Relación				al 31 de Diciembre de 2017 M\$	1 año	2 años	Mas 3 años
BBVA Frances	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	1.352.450	-	-	-
BBVA Frances	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	706.963	-	-	-
Liberty Mutual	Fetzer Vineyards	Filial	Aval		-	178.585	-	-	-
Mexico	VCT Mexico	Filial	Aval		2.223.264	-	2.223.264	-	-
Fetzer	Fetzer Vineyards	Filial	Aval		201.831	-	201.831	-	-
Robino y Galandrino	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	1.967.200	-	-	-
Credicorp	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	992.821	-	-	-
BBVA Frances	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	749.995	-	-	-
Credicoorp	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	829.913	-	-	-
Alfa Laval SpA	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	121.682	-	-	-
Robino y Galandrino	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	106.982	-	-	-
Banco de La Nacion	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		-	1.235.648	-	-	-
Trivento	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		2.813.819	-	-	-	-
Trivento	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		778.142	-	778.142	-	-
Trivento	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		773.974	-	773.974	-	-
CREDICOOP COOP	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		708.665	-	3.977.211	-	-
BBVA Frances	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		1.198.478	-	7.954.422	-	-
Credicoorp	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		917.096	-	15.908.843	-	-
BBVA Frances	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		566.238	-	31.817.687	-	-
Credicoorp	Trivento Bodegas y Viñedos S.A.	Filial	Aval		2.612.335	-	61.412.110	-	-

NOTA 36. CONTINGENCIAS, RESTRICCIONES Y JUICIOS

Contratos de vinos: La Compañía ha celebrado contratos de largo plazo para la adquisición de uva y vinos, los cuales tienen diferentes vencimientos, siendo los últimos de ellos en el año 2029. El monto estimado de estos contratos es de aproximadamente M\$17.758.370.

1) Restricciones y Límites por emisión de Bonos de Oferta Pública.

Las restricciones o límites a que se encuentra afecta la Sociedad se originan en los covenants asociados a las emisiones de bonos de oferta pública Serie J, K, N y Q cuyo detalle es el siguiente:

- 1) Bonos Serie J y K emitidos con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el número 575 de fecha 23 de marzo de 2009 y colocados el año 2014.

Restricciones o límites a las que se encuentra afecta la Sociedad:

- a) Mantener una Razón de Endeudamiento no superior a 1,4 veces. Para estos efectos, se entenderá por Razón de Endeudamiento el cociente entre Pasivo Total y Patrimonio. Por Pasivo Total, se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Pasivos Corrientes Totales y Pasivos No Corrientes Totales, que se incluyen en los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Adicionalmente se considerarán todas las deudas u obligaciones de terceros de cualquier naturaleza que no están incluidos dentro del pasivo reflejado en las partidas señaladas y ajenos al Emisor o sus filiales si fuera el caso, que se encuentren caucionadas con garantías reales y/o personales de cualquier clase otorgadas por el Emisor o por cualquiera de sus filiales, en caso de existir filiales, incluyendo, pero no limitado a, avales, fianzas, codeudas solidarias, prendas e hipotecas -todo lo anterior sin contabilizar dos veces dichas deudas u obligaciones- incluyendo, asimismo, boletas de garantía bancarias. El Emisor deberá enviar al Representante, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el indicador a que se refiere este numeral. Por Patrimonio se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora y Participaciones no controladoras, se incluyen en los Estados Financieros Consolidados presentados por el Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, la Razón de Endeudamiento de la Compañía era de 1,00 veces;
- b) Mantener en todo momento durante la vigencia de la presente emisión de Bonos un Patrimonio mínimo de 5.000.000 de Unidades de Fomento. Por Patrimonio se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora y Participaciones no controladoras, se incluyen en los Estados Financieros Consolidados presentados por el Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, el Patrimonio de la Compañía era de 20.775.915 Unidades de Fomento;
- c) Mantener en todo momento una Razón de Cobertura de Costos Financieros en un mínimo de 2,5 veces. La Razón de Cobertura de Costos Financieros deberá calcularse sobre el período de doce meses anteriores a la fecha de emisión de los Estados Financieros Consolidados. Para estos efectos, se entenderá por Razón de Cobertura de Costos Financieros al cociente entre la cuenta Ganancia (Pérdida) Bruta, rebajando los Costos de Distribución y los Gastos de Administración, y agregando la Depreciación del Ejercicio y la Amortización del Ejercicio, y los Costos Financieros. Por Depreciación del Ejercicio se entenderá el ítem Depreciación incluida en costos de venta y gastos de administración en la Nota Segmentos de Operación de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Amortización del Ejercicio se entenderá el ítem Amortización del Ejercicio que se presenta en la Nota Activos Intangibles de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Costos Financieros se entenderá el ítem Costos Financieros que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Ganancia (Pérdida) Bruta corresponde a la cuenta ganancia bruta que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Costos de Distribución corresponde a la cuenta costos de distribución que se

presenta en el Estado de Resultados por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Gastos de Administración corresponde a la cuenta gasto de administración que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, la Razón de Cobertura de Costos Financieros de la Compañía era de 7,00 veces;

- d) Enviar al representante de los tenedores de bonos, junto con las copias de sus Estados Financieros Consolidados, trimestrales y anuales, una carta firmada por su representante legal, en la cual deje constancia del cumplimiento de los indicadores financieros definidos en los puntos a), b) y c) anteriores;
- e) Enviar al representante de los tenedores de bonos, en el mismo plazo en que deban entregarse a la CMF, copia de sus Estados Financieros Consolidados trimestrales y anuales, los de sus Filiales que se rijan por las normas aplicables a las sociedades anónimas abiertas; y de toda otra información pública que el Emisor proporcione a la CMF. Además, deberá enviarle copia de los informes de clasificación de riesgo, a más tardar dentro de los cinco días hábiles siguientes después de recibirlos de sus Clasificadores Privados;
- f) Registrar en sus libros de contabilidad las provisiones que surjan de contingencias adversas que, a juicio de la administración del Emisor, deban ser reflejadas en los Estados Financieros Consolidados de éste y/o en los de sus Filiales. El Emisor velará porque sus Filiales se ajusten a lo establecido en este literal;
- g) El Emisor se obliga a velar porque las operaciones que realice con sus Filiales o con otras personas relacionadas, se efectúen en condiciones de equidad similares a las que habitualmente prevalecen en el mercado. Respecto del concepto de "personas relacionadas", se estará a la definición que da el artículo 100 de la Ley 18.045;
- h) El Emisor debe establecer y mantener adecuados sistemas de contabilidad sobre la base de las normas internacionales de información financiera (NIIF) y las instrucciones de la CMF. El Emisor verá que sus Filiales nacionales se ajusten a lo establecido en esta letra.- Con todo, en relación a las Filiales extranjeras, éstas deberán ajustarse a las normas contables generalmente aceptadas en sus respectivos países y, para efectos de su consolidación, deberán hacerse los ajustes que correspondan a fin de su adecuación a las normas internacionales de información financiera (NIIF) y las instrucciones de la CMF. Además, el Emisor deberá contratar y mantener a una firma de auditores externos independientes de reconocido prestigio nacional o internacional para el examen y análisis de sus Estados Financieros Consolidados, respecto de los cuales tal firma deberá emitir una opinión al treinta y uno de diciembre de cada año;
- i) El Emisor debe cumplir con las leyes, reglamentos y demás disposiciones legales que le sean aplicables, debiendo incluirse en dicho cumplimiento, sin limitación alguna, el pago en tiempo y forma de todos los impuestos, tributos, tasas, derechos y cargos que afecten al propio Emisor o a sus bienes muebles e inmuebles, salvo aquellos que impugne de buena fe y de acuerdo a los procedimientos judiciales y/o administrativos pertinentes y, siempre que, en este caso, se mantengan reservas adecuadas para cubrir tal contingencia, de conformidad con las normas internacionales de información financiera (NIIF), y las instrucciones de la CMF;
- j) Mantener, durante la vigencia de la presente emisión, activos libres de Gravámenes Restringidos que sean equivalentes, a lo menos, a 1,5 veces el monto del total de colocaciones de bonos vigentes efectuados con cargo a la línea acordada en el contrato de emisión de bonos. Esta obligación será exigible solamente en las fechas de cierre de los Estados Financieros Consolidados (según este concepto es definido en la cláusula primera del Contrato de Emisión de Bonos). Para estos efectos, se entenderá por Gravámenes Restringidos a cualquier tipo de gravámenes, garantías reales, cargas, restricciones o cualquier tipo de privilegios, sobre o relativos a los bienes presentes o futuros de la emisora. Los activos y las deudas se valorizarán a valor libro y no se considerarán aquellos gravámenes establecidos por cualquier autoridad en relación a impuestos que aún no se deban por la emisora y

que estén siendo debidamente impugnados por ésta, gravámenes constituidos en el curso ordinario de los negocios de la emisora que estén siendo debidamente impugnados por éste, preferencias establecidas por la ley, gravámenes constituidos en virtud del contrato de emisión de bonos y todos aquellos gravámenes a los cuales la emisora no haya consentido y que estén siendo debidamente impugnados por ella. La emisora deberá enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el indicador a que se refiere la presente sección. Al 31 de diciembre de 2018, los activos libres de Gravámenes Restringidos sobre el monto total de colocaciones vigentes colocados con cargo a la presente línea era de 24,95 veces; y

- k) Mantener seguros que protejan razonablemente sus activos, de acuerdo a las prácticas usuales para industrias de la naturaleza del Emisor. El Emisor velará por que sus Filiales también se ajusten a lo establecido en esta letra.

Causales de Aceleración

- a) Si el Emisor incurriere en mora o simple retardo en el pago de cualquier cuota de intereses o amortizaciones de capital de los Bonos;
- b) Si el Emisor no diere cumplimiento a cualquiera de las obligaciones de proporcionar información al Representante de los Tenedores de Bonos, y ni lo subsanase dentro de treinta días hábiles desde la fecha en que fuere requerido por escrito para ello por el Representante de los Tenedores de Bonos. La información que el Emisor debe proporcionar al Representante de los Tenedores de Bonos es: (i) Copia de sus Estados Financieros Consolidados trimestrales y anuales y los de sus Filiales que se rijan por las normas aplicables a las sociedades anónimas abiertas; (ii) Otra información pública que el Emisor proporcione a la CMF; (iii) Copia de los informes de clasificación de riesgo; (iv) Informe sobre el cumplimiento de las obligaciones contraídas en virtud del contrato de emisión, información que se debe entregar dentro del mismo plazo en que deban entregar los Estados Financieros Consolidados a la Superintendencia de Valores y Seguros; y (v) Aviso de toda circunstancia que implique el incumplimiento o infracción de las condiciones u obligaciones que contrae en virtud del contrato de emisión, tan pronto como el hecho o infracción se produzca o llegue a su conocimiento;
- c) Persistencia en el incumplimiento o infracción de cualquier otro compromiso u obligación asumido por el Emisor en virtud del Contrato de Emisión o de sus Escrituras Complementarias, por un período igual o superior a sesenta días luego de que el Representante de los Tenedores de Bonos hubiera enviado al Emisor, mediante correo certificado, un aviso por escrito en que se describa el incumplimiento o infracción y se exija remediarlo. Lo anterior, exceptuando el incumplimiento o infracción respecto de la Razón de Endeudamiento y Razón de Cobertura de Costos Financieros, en estos casos de incumplimiento el plazo será de noventa días luego que el Representante de los Tenedores de Bonos hubiere enviado al Emisor, mediante carta certificada, el aviso antes referido. El Representante de los Tenedores de Bonos deberá despachar al Emisor el aviso antes mencionado dentro del día hábil siguiente a la fecha en que hubiere verificado el respectivo incumplimiento o infracción del Emisor y, en todo caso, dentro del plazo establecido por la CMF mediante una norma de carácter general dictada de acuerdo con lo dispuesto en el artículo ciento nueve, literal (b), de la Ley de Mercado de Valores, si este último término fuere menor;
- d) Si el Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes no subsanare dentro de un plazo de treinta días hábiles una situación de mora o simple retardo en el pago de obligaciones de dinero por un monto total acumulado superior al equivalente en Pesos a 150.000 Unidades de Fomento, y la fecha de pago de las obligaciones incluidas en ese monto no se hubiera expresamente prorrogado. En dicho monto no se considerarán las obligaciones que (i) se encuentren sujetas a juicios o litigios pendientes por obligaciones no reconocidas por el Emisor en su contabilidad; o, (ii) correspondan al precio de construcciones o adquisición de activos cuyo pago el Emisor hubiere objetado por defectos de los mismos o por el incumplimiento del respectivo constructor o vendedor de sus obligaciones contractuales. Para estos efectos se usará como base de conversión el tipo de cambio o paridad a la fecha de su cálculo respectivo;

- e) Si cualquier otro acreedor del Emisor o de cualquiera de sus Filiales Relevantes cobrare legítimamente a éste o a cualquiera de sus Filiales Relevantes la totalidad de un crédito por préstamo de dinero sujeto a plazo, en virtud de haber ejercido el derecho de anticipar el vencimiento del respectivo crédito por una causal de incumplimiento por parte del Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes, contenida en el contrato que dé cuenta del mismo. Se exceptúan, sin embargo, los casos en que la suma de los créditos cobrados en forma anticipada de acuerdo a lo dispuesto en este literal, no excedan en forma acumulada las 150.000 Unidades de Fomento. Para estos efectos se usará como base de conversión el tipo de cambio o paridad a la fecha de su cálculo respectivo;
- f) Si el Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes fuere declarado en quiebra o se hallare en notoria insolvencia o formulare proposiciones de convenio judicial preventivo con sus acreedores o efectuar alguna declaración escrita por medio de la cual reconozca su incapacidad para pagar sus obligaciones en los respectivos vencimientos, sin que cualquiera de dichos hechos sean subsanados dentro del plazo de sesenta días contados desde la respectiva declaración de quiebra, situación de insolvencia o formulación de convenio judicial preventivo. En caso que se declare la quiebra del Emisor, los Bonos se harán exigibles anticipadamente en la forma prevista en la ley;
- g) Si cualquier declaración efectuada por el Emisor en los instrumentos que se otorguen o suscriban con motivo del cumplimiento de las obligaciones de información contenidas en el contrato de emisión o en sus escrituras complementarias, o las que se proporcionaren al emitir o registrar los Bonos que se emitan con cargo a esta Línea, fuere o resultare ser manifiestamente falsa o dolosamente incompleta en algún aspecto esencial de la declaración;
- h) Si se modificare el plazo de duración de la Sociedad Emisora a una fecha anterior al plazo de vigencia de los Bonos emitidos con cargo a la respectiva Línea; o si se disolviera anticipadamente la Sociedad Emisora; o si se disminuyere por cualquier causa su capital efectivamente suscrito y pagado en términos que no cumpla con el índice establecidos para los indicadores financieros de Razón de Endeudamiento, Patrimonio y Razón de Cobertura de Costos Financieros;
- i) Si el Emisor gravara o enajenara Activos Esenciales o se enajenaren a una sociedad Filial del Emisor, salvo que en este último caso, también se cumplan las siguientes condiciones copulativas (i) que el Emisor mantenga permanentemente la calidad de sociedad Matriz de la sociedad que pase a ser propietaria de los Activos Esenciales; (ii) que dicha Filial, no enajene o grave los Activos Esenciales, salvo que los enajene a otra sociedad Filial del Emisor o a una Filial suya que a su vez sea Filial del Emisor; (iii) que la sociedad Filial del Emisor a la que se traspasen los Activos Esenciales se constituya – coetánea o previamente a la enajenación de tales activos – en solidariamente obligada al pago de los Bonos emitidos en virtud del presente Contrato de Emisión. El Emisor deberá enviar al Representante, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el cumplimiento de lo indicado en el presente literal; y
- j) Si en el futuro el Emisor o cualquiera de sus Filiales otorgare garantías reales a nuevas emisiones de bonos o a cualquier crédito financiero, operación de crédito de dinero u otros créditos existentes, exceptuando los siguientes casos: uno) garantías existentes a la fecha del contrato de emisión; dos) garantías creadas para financiar, refinanciar o amortizar el precio de compra o costos, incluidos los de construcción, de activos adquiridos con posterioridad al contrato de emisión; tres) garantías que se otorguen por parte del Emisor a favor de sus Filiales o viceversa; cuatro) garantías otorgadas por una sociedad que posteriormente se fusione con el Emisor; cinco) garantías sobre activos adquiridos por el Emisor con posterioridad al contrato de emisión, que se encuentren constituidas antes de su compra; y, seis) prórroga o renovación de cualquiera de las garantías mencionadas en los puntos uno) a cinco), ambos inclusive, del presente literal. No obstante, el Emisor o sus Filiales siempre podrán otorgar garantías reales a nuevas emisiones de bonos o a cualquier crédito financiero, operación de créditos de dinero u otros créditos presentes si, previa y simultáneamente, constituyen garantías al menos proporcionalmente equivalentes a favor de los Tenedores de Bonos. En este caso, la proporcionalidad

de las garantías será calificada, en cada oportunidad, por el Representante de los Tenedores de Bonos quien, de estimarla suficiente, concurrirá al otorgamiento de los instrumentos constitutivos de las garantías a favor de los Tenedores de Bonos.

- 2) Bonos Serie N emitidos con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el número 841 de fecha 12 de octubre de 2016 y colocado el año 2016.

Restricciones o límites a las que se encuentra afecta la Sociedad:

- a) Mantener una Ratio de Endeudamiento Financiero Neto no superior a 1,2 veces. Para estos efectos, se entenderá por Ratio de Endeudamiento Financiero Neto el cociente entre Deuda Financiera Neta y Patrimonio. Por Deuda Financiera Neta se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado Consolidado del Emisor denominadas Otros pasivos financieros, corrientes y Otros pasivos financieros, no corrientes, menos la cuenta del Estado de Situación Financiera Clasificado Consolidado del Emisor denominada Efectivo y equivalentes a efectivo, de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Patrimonio se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora y Participaciones no controladoras, se incluyen en los Estados Financieros Consolidados presentados por el Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, el Ratio de Endeudamiento Financiero Neto de la Compañía era de 0,49 veces;
- b) Mantener en todo momento durante la vigencia de la presente emisión de Bonos un Patrimonio mínimo de 5.000.000 de Unidades de Fomento. Por Patrimonio se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora y Participaciones no controladoras, se incluyen en los Estados Financieros Consolidados presentados por el Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, el Patrimonio de la Compañía era de 20.755.917 Unidades de Fomento;
- c) Mantener en todo momento una Razón de Cobertura de Costos Financieros en un mínimo de 2,5 veces. La Razón de Cobertura de Costos Financieros deberá calcularse sobre el período de doce meses anteriores a la fecha de emisión de los Estados Financieros Consolidados. Para estos efectos, se entenderá por Razón de Cobertura de Costos Financieros al cociente entre la cuenta Ganancia (Pérdida) Bruta, rebajando los Costos de Distribución y los Gastos de Administración, y agregando la Depreciación del Ejercicio y la Amortización del Ejercicio, y los Costos Financieros. Por Depreciación del Ejercicio se entenderá el ítem Depreciación incluida en costos de venta y gastos de administración en la Nota Segmentos de Operación de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Amortización del Ejercicio se entenderá el ítem Amortización del Ejercicio que se presenta en la Nota Activos Intangibles de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Costos Financieros se entenderá el ítem Costos Financieros que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Ganancia (Pérdida) Bruta corresponde a la cuenta ganancia bruta que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Costos de Distribución corresponde a la cuenta costos de distribución que se presenta en el Estado de Resultados por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Gastos de Administración corresponde a la cuenta gasto de administración que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, la Razón de Cobertura de Costos Financieros de la Compañía era de 7,00 veces;
- d) Enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, junto con las copias de sus Estados Financieros Consolidados, trimestrales y anuales, una carta firmada por su representante legal, en la cual deje constancia del cumplimiento de los indicadores financieros definidos en los puntos a), b) y c) anteriores;

- e) Enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, en el mismo plazo en que deban entregarse a la CMF, copia de sus Estados Financieros Consolidados trimestrales y anuales, los de sus Filiales que se rijan por las normas aplicables a las sociedades anónimas abiertas; y de toda otra información pública que el Emisor proporcione a la CMF. Además, deberá enviarle copia de los informes de clasificación de riesgo, a más tardar dentro de los cinco días hábiles siguientes después de recibirlos de sus Clasificadores Privados;
- f) Registrar en sus libros de contabilidad las provisiones que surjan de contingencias adversas que, a juicio de la administración del Emisor, deban ser reflejadas en los Estados Financieros Consolidados de éste y/o en los de sus Filiales. El Emisor velará porque sus Filiales se ajusten a lo establecido en este literal;
- g) El Emisor se obliga a velar porque las operaciones que realice con sus Filiales o con otras personas relacionadas, se efectúen en condiciones de equidad similares a las que habitualmente prevalecen en el mercado. Respecto del concepto de "personas relacionadas", se estará a la definición que da el artículo 100 de la Ley 18.045;
- h) El Emisor debe establecer y mantener adecuados sistemas de contabilidad sobre la base de las normas internacionales de información financiera (NIIF) y las instrucciones de la CMF. El Emisor verá que sus Filiales nacionales se ajusten a lo establecido en esta letra.- Con todo, en relación a las Filiales extranjeras, éstas deberán ajustarse a las normas contables generalmente aceptadas en sus respectivos países y, para efectos de su consolidación, deberán hacerse los ajustes que correspondan a fin de su adecuación a las normas internacionales de información financiera (NIIF) y las instrucciones de la CMF. Además, el Emisor deberá contratar y mantener a una firma de auditores externos independientes de reconocido prestigio nacional o internacional para el examen y análisis de sus Estados Financieros Consolidados, respecto de los cuales tal firma deberá emitir una opinión al treinta y uno de diciembre de cada año;
- i) El Emisor debe cumplir con las leyes, reglamentos y demás disposiciones legales que le sean aplicables, debiendo incluirse en dicho cumplimiento, sin limitación alguna, el pago en tiempo y forma de todos los impuestos, tributos, tasas, derechos y cargos que afecten al propio Emisor o a sus bienes muebles e inmuebles, salvo aquellos que impugne de buena fe y de acuerdo a los procedimientos judiciales y/o administrativos pertinentes y, siempre que, en este caso, se mantengan reservas adecuadas para cubrir tal contingencia, de conformidad con las normas internacionales de información financiera (NIIF), y las instrucciones de la CMF;
- j) Mantener, durante la vigencia de la presente emisión, activos libres de Gravámenes Restringidos que sean equivalentes, a lo menos, a 1,5 veces el monto del total de colocaciones de bonos vigentes efectuados con cargo a la línea acordada en el contrato de emisión de bonos. Esta obligación será exigible solamente en las fechas de cierre de los Estados Financieros Consolidados (según este concepto es definido en la cláusula primera del Contrato de Emisión de Bonos). Para estos efectos, se entenderá por Gravámenes Restringidos a cualquier tipo de gravámenes, garantías reales, cargas, restricciones o cualquier tipo de privilegios, sobre o relativos a los bienes presentes o futuros de la emisora. Los activos y las deudas se valorizarán a valor libro y no se considerarán aquellos gravámenes establecidos por cualquier autoridad en relación a impuestos que aún no se deban por la emisora y que estén siendo debidamente impugnados por ésta, gravámenes constituidos en el curso ordinario de los negocios de la emisora que estén siendo debidamente impugnados por éste, preferencias establecidas por la ley, gravámenes constituidos en virtud del contrato de emisión de bonos y todos aquellos gravámenes a los cuales la emisora no haya consentido y que estén siendo debidamente impugnados por ella. La emisora deberá enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el indicador a que se refiere la presente sección. Al 31 de diciembre de 2018, los activos libres de Gravámenes Restringidos sobre el monto total de colocaciones vigentes colocados con cargo a la presente línea era de 20,79 veces; y

- k) Mantener seguros que protejan razonablemente sus activos, de acuerdo a las prácticas usuales para industrias de la naturaleza del Emisor. El Emisor velará por que sus Filiales también se ajusten a lo establecido en esta letra.

Causales de Aceleración

- a) Si el Emisor incurriere en mora o simple retardo en el pago de cualquier cuota de intereses o amortizaciones de capital de los Bonos.
- b) Si el Emisor no diere cumplimiento a cualquiera de las obligaciones de proporcionar información al Representante de los Tenedores de Bonos, y ni lo subsanase dentro de treinta días hábiles desde la fecha en que fuere requerido por escrito para ello por el Representante de los Tenedores de Bonos. La información que el Emisor debe proporcionar al Representante de los Tenedores de Bonos es: (i) Copia de sus Estados Financieros Consolidados trimestrales y anuales y los de sus Filiales que se rijan por las normas aplicables a las sociedades anónimas abiertas; (ii) Otra información pública que el Emisor proporcione a la CMF; (iii) Copia de los informes de clasificación de riesgo; (iv) Informe sobre el cumplimiento de las obligaciones contraídas en virtud del contrato de emisión, información que se debe entregar dentro del mismo plazo en que deban entregar los Estados Financieros Consolidados a la Superintendencia de Valores y Seguros; y (vi) Aviso de toda circunstancia que implique el incumplimiento o infracción de las condiciones u obligaciones que contrae en virtud del contrato de emisión, tan pronto como el hecho o infracción se produzca o llegue a su conocimiento;
- c) Persistencia en el incumplimiento o infracción de cualquier otro compromiso u obligación asumido por el Emisor en virtud del Contrato de Emisión o de sus Escrituras Complementarias, por un período igual o superior a sesenta días luego de que el Representante de los Tenedores de Bonos hubiera enviado al Emisor, mediante correo certificado, un aviso por escrito en que se describa el incumplimiento o infracción y se exija remediarlo. Lo anterior, exceptuando el incumplimiento o infracción respecto del Ratio de Endeudamiento Financiero Neto y Razón de Cobertura de Costos Financieros, en estos casos de incumplimiento el plazo será de noventa días luego que el Representante de los Tenedores de Bonos hubiere enviado al Emisor, mediante carta certificada, el aviso antes referido. El Representante de los Tenedores de Bonos deberá despachar al Emisor el aviso antes mencionado dentro del día hábil siguiente a la fecha en que hubiere verificado el respectivo incumplimiento o infracción del Emisor y, en todo caso, dentro del plazo establecido por la CMF mediante una norma de carácter general dictada de acuerdo con lo dispuesto en el artículo ciento nueve, literal (b), de la Ley de Mercado de Valores, si este último término fuere menor;
- d) Si el Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes no subsanare dentro de un plazo de treinta días hábiles una situación de mora o simple retardo en el pago de obligaciones de dinero por un monto total acumulado superior al equivalente en Pesos a 150.000 Unidades de Fomento, y la fecha de pago de las obligaciones incluidas en ese monto no se hubiera expresamente prorrogado. En dicho monto no se considerarán las obligaciones que (i) se encuentren sujetas a juicios o litigios pendientes por obligaciones no reconocidas por el Emisor en su contabilidad; o, (ii) correspondan al precio de construcciones o adquisición de activos cuyo pago el Emisor hubiere objetado por defectos de los mismos o por el incumplimiento del respectivo constructor o vendedor de sus obligaciones contractuales. Para estos efectos se usará como base de conversión el tipo de cambio o paridad a la fecha de su cálculo respectivo;
- e) Si cualquier otro acreedor del Emisor o de cualquiera de sus Filiales Relevantes cobrara legítimamente a éste o a cualquiera de sus Filiales Relevantes la totalidad de un crédito por préstamo de dinero sujeto a plazo, en virtud de haber ejercido el derecho de anticipar el vencimiento del respectivo crédito por una causal de incumplimiento por parte del Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes, contenida en el contrato que dé cuenta del mismo. Se exceptúan, sin embargo, los casos en que la suma de los créditos cobrados en forma anticipada de acuerdo a lo dispuesto en este literal, no excedan en forma acumulada las 150.000 Unidades de Fomento. Para estos efectos se usará como base de conversión el tipo de cambio o paridad a la fecha de su cálculo respectivo;

- f) Si el Emisor y/o una de sus Filiales Relevantes incurrieren en cesación de pagos, interpusieren una solicitud de liquidación voluntaria o incurrieren en alguna causal de inicio de un procedimiento concursal de liquidación, según lo establecido en la Ley veinte mil setecientos veinte; o si se iniciare cualquier procedimiento concursal de liquidación por o en contra del Emisor y/o de una de sus Filiales Relevantes; o si se iniciare cualquier procedimiento por o en contra del Emisor y/o de una de sus Filiales Relevantes tendiente a su disolución, liquidación, reorganización, concurso, proposiciones de convenio judicial o extrajudicial o arreglo de pago, de acuerdo con la Ley veinte mil setecientos veinte o cualquier ley sobre insolvencia o concurso; o solicitare la designación de un liquidador, interventor, veedor u otro funcionario similar respecto del Emisor y/o de una de sus Filiales Relevantes, o de parte importante de sus bienes, o si el Emisor tomare cualquier medida para permitir alguno de los actos señalados precedentemente en este número, siempre que, en el caso de un procedimiento concursal de liquidación en que el Emisor tenga la calidad de deudor, el mismo no sea objetado o disputado en su legitimidad por parte del Emisor con antecedentes escritos y fundados ante los Tribunales de Justicia, dentro de los treinta días siguientes a la fecha de inicio del aludido procedimiento. No obstante y para estos efectos, los procedimientos iniciados en contra del Emisor y/o de cualquiera de las referidas Filiales Relevantes, necesariamente deberán fundarse en uno o más títulos ejecutivos por sumas que, individualmente, o en su conjunto, excedan del equivalente a ciento cincuenta mil Unidades de Fomento, y siempre y cuando dichos procedimientos no sean objetados o disputados en su legitimidad por parte del Emisor o la respectiva Filial Relevante con antecedentes escritos y fundados ante los Tribunales de Justicia, dentro del plazo que establezca la ley para ello. Para estos efectos, se considerará que se ha iniciado un procedimiento, cuando se hayan notificado las acciones judiciales de cobro en contra del Emisor o la Filial Relevante correspondiente.
- g) Si cualquier declaración efectuada por el Emisor en los instrumentos que se otorguen o suscriban con motivo del cumplimiento de las obligaciones de información contenidas en el contrato de emisión o en sus escrituras complementarias, o las que se proporcionaren al emitir o registrar los Bonos que se emitan con cargo a esta Línea, fuere o resultare ser manifiestamente falsa o dolosamente incompleta en algún aspecto esencial de la declaración;
- h) Si se modificare el plazo de duración de la Sociedad Emisora a una fecha anterior al plazo de vigencia de los Bonos emitidos con cargo a la respectiva Línea; o si se disolviera anticipadamente la Sociedad Emisora; o si se disminuyere por cualquier causa su capital efectivamente suscrito y pagado en términos que no cumpla con el índice establecidos para los indicadores financieros de Ratio de Endeudamiento Financiero Neto, Patrimonio y Razón de Cobertura de Costos Financieros;
- i) Si el Emisor gravara o enajenara Activos Esenciales o se enajenaren a una sociedad Filial del Emisor, salvo que en este último caso, también se cumplan las siguientes condiciones copulativas (i) que el Emisor mantenga permanentemente la calidad de sociedad Matriz de la sociedad que pase a ser propietaria de los Activos Esenciales; (ii) que dicha Filial, no enajene o grave los Activos Esenciales, salvo que los enajene a otra sociedad Filial del Emisor o a una Filial suya que a su vez sea Filial del Emisor; (iii) que la sociedad Filial del Emisor a la que se traspasen los Activos Esenciales se constituya – coetánea o previamente a la enajenación de tales activos – en solidariamente obligada al pago de los Bonos emitidos en virtud del presente Contrato de Emisión. El Emisor deberá enviar al Representante, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el cumplimiento de lo indicado en el presente literal; y
- j) Si en el futuro el Emisor o cualquiera de sus Filiales otorgare garantías reales a nuevas emisiones de bonos o a cualquier crédito financiero, operación de crédito de dinero u otros créditos existentes, exceptuando los siguientes casos: uno) garantías existentes a la fecha del contrato de emisión; dos) garantías creadas para financiar, refinanciar o amortizar el precio de compra o costos, incluidos los de construcción, de activos adquiridos con posterioridad al contrato de emisión; tres) garantías que se otorguen por parte del Emisor a favor de sus Filiales o viceversa; cuatro) garantías otorgadas por una sociedad que posteriormente se fusione con el Emisor; cinco) garantías sobre activos adquiridos por el Emisor con posterioridad al contrato de emisión, que se encuentren constituidas antes de su compra;

y, seis) prórroga o renovación de cualquiera de las garantías mencionadas en los puntos uno) a cinco), ambos inclusive, del presente literal. No obstante, el Emisor o sus Filiales siempre podrán otorgar garantías reales a nuevas emisiones de bonos o a cualquier crédito financiero, operación de créditos de dinero u otros créditos presentes si, previa y simultáneamente, constituyen garantías al menos proporcionalmente equivalentes a favor de los Tenedores de Bonos. En este caso, la proporcionalidad de las garantías será calificada, en cada oportunidad, por el Representante de los Tenedores de Bonos quien, de estimarla suficiente, concurrirá al otorgamiento de los instrumentos constitutivos de las garantías a favor de los Tenedores de Bonos.

- 3) Bonos Serie Q emitidos con cargo a la línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el número 876 de fecha 19 de diciembre de 2017 y colocado el año 2018.

Restricciones o límites a las que se encuentra afecta la Sociedad:

- a) Mantener una Ratio de Endeudamiento Financiero Neto no superior a 1,2 veces. Para estos efectos, se entenderá por Ratio de Endeudamiento Financiero Neto el cociente entre Deuda Financiera Neta y Patrimonio. Por Deuda Financiera Neta se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado Consolidado del Emisor denominadas Otros pasivos financieros, corrientes y Otros pasivos financieros, no corrientes, menos la cuenta del Estado de Situación Financiera Clasificado Consolidado del Emisor denominada Efectivo y equivalentes a efectivo, de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Patrimonio se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora y Participaciones no controladoras, se incluyen en los Estados Financieros Consolidados presentados por el Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, el Ratio de Endeudamiento Financiero Neto de la Compañía era de 0,49 veces;
- b) Mantener en todo momento durante la vigencia de la presente emisión de Bonos un Patrimonio mínimo de 5.000.000 de Unidades de Fomento. Por Patrimonio se entenderá la suma de las cuentas del Estado de Situación Financiera Clasificado del Emisor denominados Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora y Participaciones no controladoras, se incluyen en los Estados Financieros Consolidados presentados por el Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, el Patrimonio de la Compañía era de 20.755.917 Unidades de Fomento;
- c) Mantener en todo momento una Razón de Cobertura de Costos Financieros en un mínimo de 2,5 veces. La Razón de Cobertura de Costos Financieros deberá calcularse sobre el período de doce meses anteriores a la fecha de emisión de los Estados Financieros Consolidados. Para estos efectos, se entenderá por Razón de Cobertura de Costos Financieros al cociente entre la cuenta Ganancia (Pérdida) Bruta, rebajando los Costos de Distribución y los Gastos de Administración, y agregando la Depreciación del Ejercicio y la Amortización del Ejercicio, y los Costos Financieros. Por Depreciación del Ejercicio se entenderá el ítem Depreciación incluida en costos de venta y gastos de administración en la Nota Segmentos de Operación de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Amortización del Ejercicio se entenderá el ítem Amortización del Ejercicio que se presenta en la Nota Activos Intangibles de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Por Costos Financieros se entenderá el ítem Costos Financieros que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Ganancia (Pérdida) Bruta corresponde a la cuenta ganancia bruta que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Costos de Distribución corresponde a la cuenta costos de distribución que se presenta en el Estado de Resultados por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Gastos de Administración corresponde a la cuenta gasto de administración que se presenta en el Estado de Resultado por Función de los Estados Financieros Consolidados del Emisor. Al 31 de diciembre de 2018, la Razón de Cobertura de Costos Financieros de la Compañía era de 7,00 veces;
- d) Enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, junto con las copias de sus Estados Financieros Consolidados, trimestrales y anuales, una carta firmada por su representante legal, en la cual deje

constancia del cumplimiento de los indicadores financieros definidos en los puntos a), b) y c) anteriores;

- e) Enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, en el mismo plazo en que deban entregarse a la CMF, copia de sus Estados Financieros Consolidados trimestrales y anuales, los de sus Filiales que se rijan por las normas aplicables a las sociedades anónimas abiertas; y de toda otra información pública que el Emisor proporcione a la CMF. Además, deberá enviarle copia de los informes de clasificación de riesgo, a más tardar dentro de los cinco días hábiles siguientes después de recibirlos de sus Clasificadores Privados;
- f) Registrar en sus libros de contabilidad las provisiones que surjan de contingencias adversas que, a juicio de la administración del Emisor, deban ser reflejadas en los Estados Financieros Consolidados de éste y/o en los de sus Filiales. El Emisor velará porque sus Filiales se ajusten a lo establecido en este literal;
- g) El Emisor se obliga a velar porque las operaciones que realice con sus Filiales o con otras personas relacionadas, se efectúen en condiciones de equidad similares a las que habitualmente prevalecen en el mercado. Respecto del concepto de "personas relacionadas", se estará a la definición que da el artículo 100 de la Ley 18.045;
- h) El Emisor debe establecer y mantener adecuados sistemas de contabilidad sobre la base de las normas internacionales de información financiera (NIIF) y las instrucciones de la CMF. El Emisor verá que sus Filiales nacionales se ajusten a lo establecido en esta letra. Con todo, en relación a las Filiales extranjeras, éstas deberán ajustarse a las normas contables generalmente aceptadas en sus respectivos países y, para efectos de su consolidación, deberán hacerse los ajustes que correspondan a fin de su adecuación a las normas internacionales de información financiera (NIIF) y las instrucciones de la CMF. Además, el Emisor deberá contratar y mantener a una firma de auditores externos independientes de reconocido prestigio nacional o internacional para el examen y análisis de sus Estados Financieros Consolidados, respecto de los cuales tal firma deberá emitir una opinión al treinta y uno de diciembre de cada año;
- i) El Emisor debe cumplir con las leyes, reglamentos y demás disposiciones legales que le sean aplicables, debiendo incluirse en dicho cumplimiento, sin limitación alguna, el pago en tiempo y forma de todos los impuestos, tributos, tasas, derechos y cargos que afecten al propio Emisor o a sus bienes muebles e inmuebles, salvo aquellos que impugne de buena fe y de acuerdo a los procedimientos judiciales y/o administrativos pertinentes y, siempre que, en este caso, se mantengan reservas adecuadas para cubrir tal contingencia, de conformidad con las normas internacionales de información financiera (NIIF), y las instrucciones de la CMF;
- j) Mantener, durante la vigencia de la presente emisión, activos libres de Gravámenes Restringidos que sean equivalentes, a lo menos, a 1,5 veces el monto del total de colocaciones de bonos vigentes efectuados con cargo a la línea acordada en el contrato de emisión de bonos. Esta obligación será exigible solamente en las fechas de cierre de los Estados Financieros Consolidados (según este concepto es definido en la cláusula primera del Contrato de Emisión de Bonos). Para estos efectos, se entenderá por Gravámenes Restringidos a cualquier tipo de gravámenes, garantías reales, cargas, restricciones o cualquier tipo de privilegios, sobre o relativos a los bienes presentes o futuros de la emisora. Los activos y las deudas se valorizarán a valor libro y no se considerarán aquellos gravámenes establecidos por cualquier autoridad en relación a impuestos que aún no se deban por la emisora y que estén siendo debidamente impugnados por ésta, gravámenes constituidos en el curso ordinario de los negocios de la emisora que estén siendo debidamente impugnados por éste, preferencias establecidas por la ley, gravámenes constituidos en virtud del contrato de emisión de bonos y todos aquellos gravámenes a los cuales la emisora no haya consentido y que estén siendo debidamente impugnados por ella. La emisora deberá enviar al Representante de los Tenedores de Bonos, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el indicador a que se refiere la presente

sección Al 31 de diciembre de 2018, los activos libres de Gravámenes Restringidos sobre el monto total de colocaciones vigentes colocados con cargo a la presente línea era de 20,79 veces; y

- k) Mantener seguros que protejan razonablemente sus activos, de acuerdo a las prácticas usuales para industrias de la naturaleza del Emisor. El Emisor velará por que sus Filiales también se ajusten a lo establecido en esta letra.

Causales de Aceleración

- a) Si el Emisor incurriere en mora o simple retardo en el pago de cualquier cuota de intereses o amortizaciones de capital de los Bonos.
- b) Si el Emisor no diere cumplimiento a cualquiera de las obligaciones de proporcionar información al Representante de los Tenedores de Bonos, y ni lo subsanase dentro de treinta días hábiles desde la fecha en que fuere requerido por escrito para ello por el Representante de los Tenedores de Bonos. La información que el Emisor debe proporcionar al Representante de los Tenedores de Bonos es: (i) Copia de sus Estados Financieros Consolidados trimestrales y anuales y los de sus Filiales que se rijan por las normas aplicables a las sociedades anónimas abiertas; (ii) Otra información pública que el Emisor proporcione a la CMF; (iii) Copia de los informes de clasificación de riesgo; (iv) Informe sobre el cumplimiento de las obligaciones contraídas en virtud del contrato de emisión, información que se debe entregar dentro del mismo plazo en que deban entregar los Estados Financieros Consolidados a la Superintendencia de Valores y Seguros; y (vi) Aviso de toda circunstancia que implique el incumplimiento o infracción de las condiciones u obligaciones que contrae en virtud del contrato de emisión, tan pronto como el hecho o infracción se produzca o llegue a su conocimiento;
- c) Persistencia en el incumplimiento o infracción de cualquier otro compromiso u obligación asumido por el Emisor en virtud del Contrato de Emisión o de sus Escrituras Complementarias, por un período igual o superior a sesenta días luego de que el Representante de los Tenedores de Bonos hubiera enviado al Emisor, mediante correo certificado, un aviso por escrito en que se describa el incumplimiento o infracción y se exija remediarlo. Lo anterior, exceptuando el incumplimiento o infracción respecto del Ratio de Endeudamiento Financiero Neto y Razón de Cobertura de Costos Financieros, en estos casos de incumplimiento el plazo será de noventa días luego que el Representante de los Tenedores de Bonos hubiere enviado al Emisor, mediante carta certificada, el aviso antes referido. El Representante de los Tenedores de Bonos deberá despachar al Emisor el aviso antes mencionado dentro del día hábil siguiente a la fecha en que hubiere verificado el respectivo incumplimiento o infracción del Emisor y, en todo caso, dentro del plazo establecido por la CMF mediante una norma de carácter general dictada de acuerdo con lo dispuesto en el artículo ciento nueve, literal (b), de la Ley de Mercado de Valores, si este último término fuere menor;
- d) Si el Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes no subsanare dentro de un plazo de treinta días hábiles una situación de mora o simple retardo en el pago de obligaciones de dinero por un monto total acumulado superior al equivalente en Pesos a 150.000 Unidades de Fomento, y la fecha de pago de las obligaciones incluidas en ese monto no se hubiera expresamente prorrogado. En dicho monto no se considerarán las obligaciones que (i) se encuentren sujetas a juicios o litigios pendientes por obligaciones no reconocidas por el Emisor en su contabilidad; o, (ii) correspondan al precio de construcciones o adquisición de activos cuyo pago el Emisor hubiere objetado por defectos de los mismos o por el incumplimiento del respectivo constructor o vendedor de sus obligaciones contractuales. Para estos efectos se usará como base de conversión el tipo de cambio o paridad a la fecha de su cálculo respectivo;
- e) Si cualquier otro acreedor del Emisor o de cualquiera de sus Filiales Relevantes cobrara legítimamente a éste o a cualquiera de sus Filiales Relevantes la totalidad de un crédito por préstamo de dinero sujeto a plazo, en virtud de haber ejercido el derecho de anticipar el vencimiento del respectivo crédito por una causal de incumplimiento por parte del Emisor o cualquiera de sus Filiales Relevantes, contenida en el contrato que dé cuenta del mismo. Se exceptúan, sin embargo, los casos en que la

suma de los créditos cobrados en forma anticipada de acuerdo a lo dispuesto en este literal, no excedan en forma acumulada las 150.000 Unidades de Fomento. Para estos efectos se usará como base de conversión el tipo de cambio o paridad a la fecha de su cálculo respectivo;

- f) Si el Emisor y/o una de sus Filiales Relevantes incurrieren en cesación de pagos, interpusieren una solicitud de liquidación voluntaria o incurrieren en alguna causal de inicio de un procedimiento concursal de liquidación, según lo establecido en la Ley veinte mil setecientos veinte; o si se iniciare cualquier procedimiento concursal de liquidación por o en contra del Emisor y/o de una de sus Filiales Relevantes; o si se iniciare cualquier procedimiento por o en contra del Emisor y/o de una de sus Filiales Relevantes tendiente a su disolución, liquidación, reorganización, concurso, proposiciones de convenio judicial o extrajudicial o arreglo de pago, de acuerdo con la Ley veinte mil setecientos veinte o cualquier ley sobre insolvencia o concurso; o solicitare la designación de un liquidador, interventor, veedor u otro funcionario similar respecto del Emisor y/o de una de sus Filiales Relevantes, o de parte importante de sus bienes, o si el Emisor tomare cualquier medida para permitir alguno de los actos señalados precedentemente en este número, siempre que, en el caso de un procedimiento concursal de liquidación en que el Emisor tenga la calidad de deudor, el mismo no sea objetado o disputado en su legitimidad por parte del Emisor con antecedentes escritos y fundados ante los Tribunales de Justicia, dentro de los treinta días siguientes a la fecha de inicio del aludido procedimiento. No obstante y para estos efectos, los procedimientos iniciados en contra del Emisor y/o de cualquiera de las referidas Filiales Relevantes, necesariamente deberán fundarse en uno o más títulos ejecutivos por sumas que, individualmente, o en su conjunto, excedan del equivalente a ciento cincuenta mil Unidades de Fomento, y siempre y cuando dichos procedimientos no sean objetados o disputados en su legitimidad por parte del Emisor o la respectiva Filial Relevante con antecedentes escritos y fundados ante los Tribunales de Justicia, dentro del plazo que establezca la ley para ello. Para estos efectos, se considerará que se ha iniciado un procedimiento, cuando se hayan notificado las acciones judiciales de cobro en contra del Emisor o la Filial Relevante correspondiente.
- g) Si cualquier declaración efectuada por el Emisor en los instrumentos que se otorguen o suscriban con motivo del cumplimiento de las obligaciones de información contenidas en el contrato de emisión o en sus escrituras complementarias, o las que se proporcionaren al emitir o registrar los Bonos que se emitan con cargo a esta Línea, fuere o resultare ser manifiestamente falsa o dolosamente incompleta en algún aspecto esencial de la declaración;
- h) Si se modificare el plazo de duración de la Sociedad Emisora a una fecha anterior al plazo de vigencia de los Bonos emitidos con cargo a la respectiva Línea; o si se disolviera anticipadamente la Sociedad Emisora; o si se disminuyere por cualquier causa su capital efectivamente suscrito y pagado en términos que no cumpla con el índice establecidos para los indicadores financieros de Ratio de Endeudamiento Financiero Neto, Patrimonio y Razón de Cobertura de Costos Financieros;
- i) Si el Emisor gravara o enajenara Activos Esenciales o se enajenaren a una sociedad Filial del Emisor, salvo que en este último caso, también se cumplan las siguientes condiciones copulativas (i) que el Emisor mantenga permanentemente la calidad de sociedad Matriz de la sociedad que pase a ser propietaria de los Activos Esenciales; (ii) que dicha Filial, no enajene o grave los Activos Esenciales, salvo que los enajene a otra sociedad Filial del Emisor o a una Filial suya que a su vez sea Filial del Emisor; (iii) que la sociedad Filial del Emisor a la que se traspasen los Activos Esenciales se constituya – coetánea o previamente a la enajenación de tales activos – en solidariamente obligada al pago de los Bonos emitidos en virtud del presente Contrato de Emisión. El Emisor deberá enviar al Representante, siempre que éste lo requiera, los antecedentes que permitan verificar el cumplimiento de lo indicado en el presente literal; y
- j) Si en el futuro el Emisor o cualquiera de sus Filiales otorgare garantías reales a nuevas emisiones de bonos o a cualquier crédito financiero, operación de crédito de dinero u otros créditos existentes, exceptuando los siguientes casos: uno) garantías existentes a la fecha del contrato de emisión; dos) garantías creadas para financiar, refinanciar o amortizar el precio de compra o costos, incluidos los de construcción, de activos adquiridos con posterioridad al contrato de emisión; tres) garantías que se

otorguen por parte del Emisor a favor de sus Filiales o viceversa; cuatro) garantías otorgadas por una sociedad que posteriormente se fusione con el Emisor; cinco) garantías sobre activos adquiridos por el Emisor con posterioridad al contrato de emisión, que se encuentren constituidas antes de su compra; y, seis) prórroga o renovación de cualquiera de las garantías mencionadas en los puntos uno) a cinco), ambos inclusive, del presente literal. No obstante, el Emisor o sus Filiales siempre podrán otorgar garantías reales a nuevas emisiones de bonos o a cualquier crédito financiero, operación de créditos de dinero u otros créditos presentes si, previa y simultáneamente, constituyen garantías al menos proporcionalmente equivalentes a favor de los Tenedores de Bonos. En este caso, la proporcionalidad de las garantías será calificada, en cada oportunidad, por el Representante de los Tenedores de Bonos quien, de estimarla suficiente, concurrirá al otorgamiento de los instrumentos constitutivos de las garantías a favor de los Tenedores de Bonos.

a) Razón de Endeudamiento no superior a 1,4 veces (válido para Bonos Serie J, y K)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Total pasivos	574.014.863
B) Patrimonio total	572.153.244
Razón de Endeudamiento (A/B)	1,00

b) Ratio de Endeudamiento Neto no superior a 1,2 veces (válido para Bono Serie N y Q)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Otros pasivos financieros, corrientes	129.222.021
B) Otros pasivos financieros, no corrientes	191.209.617
C) Efectivo y Equivalentes al Efectivo	37.486.337
D) Deuda Financiera Neta (A+B-C)	282.945.301
E) Patrimonio total	572.153.244
Ratio de Endeudamiento Neto (D/E)	0,49

c) Razón de Cobertura de Costos Financieros en un mínimo de 2,5 veces (válido para Bonos Serie J, K, N y Q)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Ganancia Bruta	204.586.309
B) Costos de distribución	114.151.288
C) Gastos de administración	34.975.242
D) Depreciación del Ejercicio	24.911.943
E) Amortización del Ejercicio	1.105.381
F) Total (A-B-C+D+E)	81.477.103
G) Costos Financieros	11.647.790
Razón de Cobertura de Costos Financieros (F/G)	7,00

d) Patrimonio mínimo de 5.000.000 de Unidades de Fomento (válido para Bonos Serie J, K, N y Q)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Patrimonio Atribuible a los Propietarios de la Controladora	568.321.968
B) Participaciones no controladoras	3.831.276
C) Patrimonio Total (A+B)	572.153.244
D) Valor UF	27.566
Patrimonio en UF (C/D*1000)	20.755.917

d) Activos Libres de Gravámenes Restringidos que sean equivalentes , a lo menos a 1,5 veces el monto del total de colocaciones de bonos vigentes efectuados con Carga a la Línea (válido para Líneas Serie F, J, K, N y Q)

i) Línea 575 (Bono Serie J y K)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Activos Totales	1.146.168.107
B) Activos con Gravámenes	-
C) Activos Libres de Gravámenes Restringidos	1.146.168.107
D) Monto del total de colocaciones de bonos Vigentes	45.942.987
Activo Libre de Gravamen / Monto Colocado en Línea 575 (C/D)	24,95

ii) Línea 841 (Bono Serie N)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Activos Totales	1.146.168.107
B) Activos con Gravámenes	-
C) Activos Libres de Gravámenes Restringidos	1.146.168.107
D) Monto del total de colocaciones de bonos Vigentes	55.131.580
Activo Libre de Gravamen / Monto Colocado en Línea 841 (C/D)	20,79

iii) Línea 876 (Bono Serie Q)

	al 31 de diciembre de 2018 M\$
A) Activos Totales	1.146.168.107
B) Activos con Gravámenes	-
C) Activos Libres de Gravámenes Restringidos	1.146.168.107
D) Monto del total de colocaciones de bonos Vigentes	55.131.580
Activo Libre de Gravamen / Monto Colocado en Línea 841 (C/D)	20,79

4) Los siguientes créditos bancarios no tienen restricciones en sus contratos:

Nombre de la entidad deudora	Nombre de la entidad acreedora	Moneda	Tasa de Interés Nominal
Cono Sur S.A.	Banco Estado	USD	2,91%
Viña Concha Y Toro S.A.	Scotiabank	USD	2,16%
Viña Concha Y Toro S.A.	Scotiabank	USD	2,21%
Viña Concha Y Toro S.A.	Scotiabank	USD	2,21%
Viña Concha Y Toro S.A.	HSBC	USD	1,90%
Cono Sur S.A.	Banco de Chile	CLP	3,17%
Cono Sur S.A.	BBVA	CLP	3,31%
Trivento B. y Viñedos S.A.	San Juan	ARG	17,00%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	2,90%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	3,00%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	3,00%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	2,80%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	2,50%
Trivento B. y Viñedos S.A.	CREDICOOP	USD	2,75%
Trivento B. y Viñedos S.A.	CREDICOOP	USD	2,75%
Trivento B. y Viñedos S.A.	CREDICOOP	USD	2,75%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BICE	USD	2,15%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	1,80%
Trivento B. y Viñedos S.A.	BBVA	USD	1,80%
VCT Brasil Imp. Y Exp. Ltda	Citibank	BRL	10,12%
VCT Brasil Imp. Y Exp. Ltda	Itaú Brasil	BRL	11,00%
VCT USA, Inc.	Estado NY	USD	2,90%
VCT USA, Inc.	Estado NY	USD	3,34%
VCT USA, Inc.	BCI Miami	USD	2,89%
VCT USA, Inc.	Estado NY	USD	2,78%
VCT USA, Inc.	Estado NY	USD	3,39%
Fetzer	Banco Estado	USD	3,12%
Fetzer	Banco Estado	USD	3,12%
VCT & DG México S.A.	Banamex	MXN	10,50%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Estado	CLP	4,92%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Estado	CLP	4,98%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Estado	CLP	4,74%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Estado	CLP	4,74%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Estado	CLP	4,74%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Chile	CLP	4,08%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Chile	CLP	4,90%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Chile	CLP	6,96%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Security	CLP	7,32%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Bci	CLP	3,96%
Southern Brewing Company S.A.	Security	UF	4,65%
Southern Brewing Company S.A.	Security	UF	3,88%
Southern Brewing Company S.A.	Banco de Chile	UF	4,31%
Southern Brewing Company S.A.	Banco Estado	UF	3,88%

- 5) Viña Concha y Toro S.A. en razón de su giro participa habitualmente, en calidad de demandante o demandado, en procesos judiciales que tienen por objeto reclamar el pago de sumas que terceros le puedan adeudar o la defensa contra reclamos que terceros realicen a causa de sus vínculos laborales, civiles y comerciales con la Viña. Las perspectivas de éxito en estos procedimientos varían caso a caso.
- 6) Durante el segundo semestre de 2012, en Brasil, la Secretaría de Hacienda del Estado de Sao Paulo, por medio de "Auto de Infracción e Imposición de Multa N° 4.013.335-7, determinó de oficio y exige a la subsidiaria VCT Brasil Importación y Exportación Limitada el pago de R\$23.621.676,61 (equivalentes a \$ 4.242.156.864) al 31 de diciembre de 2018) por un eventual devengo y no pago del impuesto local "ICMS-ST" (equivalente al IVA en Chile). La autoridad fiscal reclama que se le adeuda esta suma en cuanto la fecha de devengo y pago de este impuesto sería distinta y anterior a la época que la subsidiaria utiliza para su entero. Esto generaría, según la autoridad fiscal, la existencia de ICMS-ST pendiente de pago. La autoridad también reclama R\$59.724.976,92 (equivalentes a \$ 10.725.856.803 al 31 de diciembre de 2018) por concepto de intereses y R\$22.115.103,00 (equivalentes a \$ 3.971.595.138 al 31 de diciembre de 2018) por concepto de multa.

Los abogados y asesores especialistas de Sao Paulo presentaron una defensa a nivel judicial (Acción Anulatoria de Débito Fiscal) fundados en argumentos de forma, en relación con la nulidad de la resolución fiscal, y de fondo, que dicen relación con la no exigibilidad del ICMS-ST en los términos propuestos por la autoridad. El Tribunal del Estado de Sao Paulo emitió una orden de suspensión de cobro de ICMS-ST, intereses y multas hasta que sea fallado el reclamo judicial presentado por VCT Brasil Importación y Exportación Limitada. El Estado de Sao Paulo apeló a esta resolución la cual fue rechazada por temas formales. A la fecha un experto designado por el juez para conducir la pericia de contabilidad presentó informe al Tribunal. A su vez, VCT Brasil Importación y Exportación Limitada presentó observaciones a dicho reporte. El juez emitió una orden para que el experto presentara sus comentarios sobre dichas observaciones, a lo cual el experto ya se manifestó. A fines de diciembre de 2016, el juez determinó que VCT presentara su respuesta a la manifestación del experto, lo que ocurrió en febrero de 2017. El 31 de marzo de 2017 el juez determinó que un nuevo examen técnico sea hecho por otro perito. Al 6 de diciembre de 2017, el juez concedió un plazo adicional de 60 días para que el nuevo perito concluya el examen técnico. Al 21 de agosto de 2018 el perito presentó su reporte, favorable a la defensa de VCT. Al 18 de octubre de 2018, VCT presentó sus comentarios sobre dicho reporte. Al 10 de diciembre, el juez determinó que el experto se manifieste sobre los comentarios de las partes sobre el reporte.

En opinión de los abogados de la Compañía, tanto brasileños como chilenos, VCT Brasil Importación y Exportación Limitada cuenta con argumentos razonables y sólidos para su defensa y estiman que existen significativas posibilidades de que finalmente sea aceptada la impugnación de los montos liquidados por la autoridad fiscal. A causa de lo expuesto, la Compañía considera que un eventual desembolso por este concepto es poco probable. A su vez, dada la complejidad del proceso de reclamo del "Auto de Infracción e Imposición de Multa", y su etapa procesal, la Compañía hace presente que no es factible entregar una fecha estimada para la resolución de este conflicto, como tampoco es posible entregar una estimación del impacto financiero asociado a este proceso litigioso, como tampoco es posible indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 7) El 17 de abril de 2017, la Secretaría de Hacienda del Estado de Sao Paulo emitió un nuevo "Auto de Infracción e Imposición de Multa" (Resolución N° 4.091.943), en el cual exige a la subsidiaria VCT Brasil Importación y Exportación Limitada el pago de R\$6.092.126,30 (equivalentes a \$ 1.094.069.478 al 31 de diciembre de 2018) por un eventual devengo y no pago del impuesto local "ICMS-ST" (equivalente al IVA en Chile), relativo al período que va desde agosto de 2012 hasta diciembre de 2012. La autoridad fiscal reclama que se le adeuda esta suma en cuanto la fecha de devengo y pago de este impuesto sería distinta

y anterior a la época que la Filial lo utiliza para su entero. Esto generaría, según la autoridad fiscal, la existencia de ICMS-ST pendiente de pago. La autoridad también reclama R\$6.048.887,74 (equivalentes a \$ 1.086.304.375 al 31 de diciembre de 2018), por concepto de intereses y R\$5.148.924,00 (equivalentes a \$ 924.682.174 al 31 de diciembre de 2018), por concepto de multa.

Los abogados y especialistas de Sao Paulo presentaron durante el mes de mayo de 2017 una defensa a nivel administrativo fundada en argumentos de forma, en relación con la nulidad de la resolución fiscal, y de fondo, que dicen relación con la no exigibilidad del ICMS-ST en los términos propuestos por la autoridad. Al 16 de octubre de 2018, VCT recibió intimación de la decisión que redujo el débito, empezándose el plazo para que presentara su recurso y también para que presentara respuesta al recurso automático del Estado. Al 9 de noviembre de 2018, VCT presentó su recurso y la respuesta al recurso del Estado.

Así como en el caso anterior, en opinión de los abogados de la Compañía, tanto brasileños como chilenos, VCT Brasil Importación y Exportación Limitada cuenta con argumentos razonables y sólidos para su defensa y estiman que existen significativas posibilidades de que finalmente sea aceptada la impugnación de los montos liquidados por la autoridad fiscal. A causa de lo expuesto, la Compañía considera que un eventual desembolso por este concepto es poco probable. A su vez, dada la complejidad del proceso de reclamo del "Auto de Infracción e Imposición de Multa", y su inicial etapa procesal, la Compañía hace presente que no es factible entregar una fecha estimada para la resolución de este conflicto, como tampoco es posible entregar una estimación del impacto financiero asociado a este proceso litigioso, como tampoco es posible indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 8) Mediante la emisión de las Liquidaciones N° 10 y 11 de 9 de agosto de 2013, el Servicio de Impuestos Internos cuestionó los años de vida útil considerados para efectos de calcular la depreciación tributaria de determinados bienes de propiedades, plantas y equipos de la Viña (estanques) para los Años Tributarios 2010 y 2011. Ello ha redundado en un incremento de la base imponible del impuesto de Primera Categoría.

Las Liquidaciones N° 10 y 11 fueron objeto de las Reliquidaciones N° 38 y 39 de fecha 27 de agosto de 2018. El impuesto bruto a pagar determinado en estas reliquidaciones corresponde a \$585.637.778, el que más reajustes e intereses legales, incluyendo condonación de intereses y multas de 60% otorgada por sistema del SII, determinados a 31 de diciembre de 2018, asciende a la suma de \$1.206.829.734.

Con fecha 2 de septiembre de 2013, se presentó ante el Servicio de Impuestos Internos un recurso administrativo denominado "Reposición Administrativa Voluntaria" (RAV) que fue rechazado por la autoridad administrativa mediante Resolución Ex. N° 31.301 de fecha 18 de noviembre de 2013.

Con fecha 30 de noviembre de 2013, la Sociedad interpuso Reclamo Tributario en contra de las Liquidaciones N° 10 y 11 ante el 4° Tribunal Tributario y Aduanero de la Región Metropolitana.

El día 23 de diciembre de 2013, el Tribunal tuvo por interpuesto Reclamo Tributario y confirió traslado al Servicio de Impuestos Internos para contestar. Con fecha 17 de enero de 2014, el Servicio de Impuestos Internos evacuó el traslado, contestando el reclamo. La Compañía presentó un escrito solicitando curso progresivo con fecha 2 de diciembre de 2014, el cual fue proveído por el Tribunal indicando: "Se resolverá".

El Servicio de Impuestos Internos, con fecha 8 de mayo de 2015, emitió la Resolución Ex.17.400 N° 50/2015 la cual declaró ha lugar en parte la devolución de Pago Provisional por Utilidades Absorbidas

(PPUA) solicitada por la Compañía en su Formulario N° 22 del Año Tributario 2014, que ascendía a \$1.997.861.360. En efecto, la Resolución ordenó devolver \$1.777.542.975 (monto menor al solicitado), asimismo, ordenó disminuir la pérdida tributaria declarada por la Compañía en el AT 2014 de \$(6.962.490.239) a \$(5.672.974.314). La Resolución tiene como fundamento la impugnación de la vida útil asignada por la Compañía a sus estanques en los Años Tributarios 2013 y 2014.

Con fecha 26 de agosto del año 2015, la Compañía interpuso reclamo tributario en contra de la Resolución Ex.17.400 N° 50/2015, ante el 4° Tribunal Tributario y Aduanero de la Región Metropolitana. El día 7 de septiembre de 2015, el Tribunal tuvo por interpuesto Reclamo Tributario y confirió traslado al Servicio de Impuestos Internos para contestar.

Con fecha 30 de octubre de 2015, la Sociedad solicitó la acumulación de ambos juicios. El Juez Tributario accedió a la acumulación el día 9 de diciembre de 2015. A la fecha ambos juicios se encuentran acumulados.

El 6 de enero de 2017, el Tribunal dictó la resolución que recibe la causa a prueba, fijando como hechos sustanciales, pertinentes y controvertidos, los siguientes: "Antecedentes que permitan justificar la depreciación tributaria declarada y utilizada por la reclamante para los años tributarios 2010, 2011 y 2014." La sociedad rindió prueba testimonial con fecha 14 de febrero de 2017, y aportó prueba documental el día 16 de febrero.

El 18 de agosto de 2017, el Tribunal dictó sentencia definitiva acogiendo en parte los reclamos tributarios interpuestos en contra de las Liquidación N° 10 y 11 y Resolución N° 50, confirmando los años de vida útil determinados por el SII en los actos reclamados, pero declarando que VCT tenía derecho a depreciar sus bienes de forma acelerada.

Con fecha 8 de septiembre de 2017, se interpuso recurso de apelación en contra de la sentencia definitiva. Con fecha 5 de febrero de 2018, se efectuaron los alegatos, quedando la causa en acuerdo.

Con fecha 18 de abril de 2018, la Corte de Apelaciones de Santiago dictó sentencia por la que rechazó el recurso de apelación. Sin embargo, se hace presente que existe un voto disidente que estuvo por acoger el reclamo tributario de la Viña.

En contra de la sentencia de segunda instancia, se interpuso recurso de Casación en el fondo con fecha 7 de mayo del presente año. Con fecha 19 de junio de 2018, el recurso ingresó a la E. Corte Suprema, haciéndose parte la Compañía al día siguiente, 20 de junio.

Actualmente, el recurso se encuentra en relación, en espera de ser ingresado a tabla para los alegatos, desde el día 10 de septiembre de 2018, lo que significa que se aceptó a tramitación en el examen de admisibilidad.

Nuestros asesores externos en este proceso, consideran que pese a una sentencia de primera y segunda desfavorable, la posición de la Compañía reviste de solidez en sus argumentos jurídicos, por lo que se confía en la posibilidad que la E. Corte Suprema deje sin efecto dicha resolución, amparada, entre otros factores, en la contundencia del voto disidente. Dado la complejidad del proceso de "Reclamo Tributario", la Compañía hace presente que no es factible entregar una fecha estimada para la resolución de este conflicto, como tampoco es posible entregar una estimación del impacto financiero asociado a este proceso litigioso. Tampoco es posible indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 9) El Servicio de Impuestos Internos, con fecha 5 de mayo de 2017, emitió la Resolución Ex.17.400 N° 47/2017 la cual declaró ha lugar en parte la devolución de Pago Provisional por Utilidades Absorbidas (PPUA) solicitada por la Compañía en su Formulario N° 22 del Año Tributario 2016, que ascendía a \$1.958.820.533 y a diferencias no devueltas de PPM por \$4.831.102. En tal resolución, el SII autorizó la devolución solo de \$1.407.315.131 quedando una devolución pendiente por \$556.336.501. La resolución tiene como fundamento la impugnación de la vida útil asignada por la Compañía a sus estanques y al rechazo de ciertas partidas asignadas a gasto para el año tributario 2016.

Con fecha 23 de agosto de 2017, la Sociedad interpuso Reclamo Tributario en contra de la Resolución N°47, ante el 4° Tribunal Tributario y Aduanero de la Región Metropolitana.

El día 12 de septiembre de 2017, el Tribunal tuvo por interpuesto Reclamo Tributario y confirió traslado al Servicio de Impuestos Internos para contestar. Con fecha 7 de octubre de 2017, el Servicio de Impuestos Internos evacuó traslado, contestando el reclamo.

A la fecha, la Compañía se encuentra a la espera de que se dicte el auto de prueba que fije los hechos sustanciales, pertinentes y controvertidos de autos.

Nuestros asesores externos en este proceso, consideran que pese a la existencia de sentencia de primera y segunda instancia desfavorable, la posición de la Compañía en la controversia planteada reviste de fundamentos jurídicos que hacen esperar un resultado favorable ante la Corte Suprema. Sin perjuicio de lo anterior, la Compañía, con base en lo reciente de la interposición de reclamo tributario, hace presente que no es factible entregar una fecha estimada para la resolución de este conflicto, como tampoco es posible entregar una estimación del impacto financiera asociado a este proceso litigioso. No es posible indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 10) Con fecha 27 de abril de 2018, la Compañía fue notificada de la Citación N° 38 del Servicio de Impuestos Internos, la cual contiene observaciones a la declaración de Impuesto a la Renta presentada por el año comercial 2014 (Año Tributario 2015).

La Citación cuestiona la vida útil y depreciación asignados a determinados bienes (estanques), adquiridos antes o durante el Año Comercial 2014. Ello redundaría en un incremento de la base imponible del impuesto de Primera Categoría para ese periodo. Esto podría gatillar una solicitud de reintegro por parte del Servicio de Impuestos Internos de devoluciones ya efectuadas.

A su vez, la citación plantea discrepancias respecto al uso del gasto de algunas partidas relacionadas con indemnizaciones a terceros, indemnizaciones laborales convencionales y otros egresos y gastos. El gasto impugnado por estos conceptos ascendería a los \$1.118.796.000, los que no podrían ser considerados como gasto para la base de cálculo de la renta líquida imponible del Año Tributario 2015 y que, deberían ser sujetos al incremento legal asociado al concepto de gasto rechazado.

Con fecha 28 de junio de 2018, se presentó la respuesta a la Citación, siendo complementada el 27 de julio del mismo año debido a un nuevo requerimiento de antecedentes hecho por el fiscalizador.

Con fecha 24 de agosto de 2018, se emitieron las Liquidaciones N°s 79 a 82, notificadas vía correo electrónico el día 27 de agosto del mismo año. Las Liquidaciones han determinado un impuesto bruto a pagar, por concepto de reintegro, de \$461.072.737, que más reajustes, multas e intereses legales determinados a 31 de diciembre de 2018- asciende a la suma de \$1.136.971.937.

En estas Liquidaciones, se hacen agregados a la renta líquida imponible determinada por el contribuyente debido al cuestionamiento de la vida útil y depreciación asignados a determinados bienes (estanques) adquiridos antes o durante el Año Comercial 2014, determinando una nueva renta líquida imponible de \$5.544.471.722.

A su vez, realiza un agregado de \$418.547.225 por algunas partidas relacionadas con indemnizaciones a terceros a la base imponible del Impuesto Único del art. 21 de la Ley de la Renta, tratamiento dado a los gastos rechazados.

El día 28 de diciembre de 2018, el Tribunal tuvo por interpuesto Reclamo Tributario y confirió traslado al Servicio de Impuestos Internos para contestar, la cual aún no ha sido proveída por el Tribunal.

En consideración a los argumentos que se han señalado en los puntos anteriores, sostenemos que existen argumentos jurídicos suficientes para estimar que los Tribunales de Justicia acogerán en definitiva la posición de la Empresa. No es factible entregar una fecha estimada para la resolución de este conflicto, como tampoco es posible entregar una estimación del impacto financiero asociado a este proceso. No es posible, finalmente, indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 11) En 2016, la empresa colombiana Conservas y Vinos S.EN C demandó de perjuicios por término de contrato de distribución en Colombia a Viña Concha y Toro y José Canepa y Cia Limitada.

La demanda se presentó ante el Juzgado 13° Civil del Circuito de Oralidad de Bogotá.

En mayo de 2017, se citó a las Partes a una conciliación y a una audiencia inicial de interrogación de las Partes. De conformidad a la ley colombiana el tribunal dispone de 1 año para dictar sentencia. Dado que transcurrió dicho plazo, sin aun practicarse todas las diligencias, el expediente fue remitido al Juzgado 14° para su conocimiento y radicación. Este tribunal, según la ley, tiene un plazo de 6 meses para fallar. La sentencia es susceptible de ser apelada.

El monto de la cuantía reclamada es de \$2.532.511.000 de pesos colombianos (equivalentes a \$ 531.827.310 al 31 de diciembre de 2018). En la opinión tanto de los abogados chilenos como colombianos, existen argumentos razonables y sólidos para sostener la defensa de esta causa.

La Compañía, a su vez, hace presente que no es posible entregar una estimación del impacto financiero asociado a este proceso litigioso, como tampoco es posible indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 12) El 1 de agosto de 2015 Viña Concha y Toro S.A. y Josien Holding Limited, para el territorio de Nigeria, suscriben un contrato de distribución que establece como ley aplicable la chilena y arbitraje conforme a las reglas de arbitraje internacional de la Cámara de Comercio de Santiago.

A lo largo de la relación comercial el distribuidor no cumplió con sus obligaciones contractuales, específicamente, las metas acordadas en el Plan Anual de Comercialización y mantención de inventarios mínimos. Luego de solicitar reiteradamente al cliente remediar dichos incumplimientos sin que lo hubiese efectuado, el 20 de abril de 2017, se envió carta de terminación de contrato por incumplimiento.

A causa de lo anterior, el cliente interpuso una demanda ante tribunales nigerianos sin que esta haya sido notificada formalmente a la fecha. En esta demanda solicita una compensación de USD 3.000.000 (equivalentes a \$ 2.084.310.000 al 31 de diciembre de 2018). Cabe señalar que el demandante debiera probar los perjuicios ya que la ley nigeriana no contempla pago de compensación por la terminación de una relación comercial.

A pesar que a la fecha no existe una notificación formal de la demanda, Viña Concha y Toro ha adoptado una posición activa en este procedimiento. Por una parte, se interpuso una demanda arbitral en Chile contra Josien Holding Limited, solicitando una indemnización de perjuicio de USD 10.000.000 USD (equivalentes a \$ 6.947.700.00, al 31 de diciembre de 2018). Por otra parte, se preparó una acción judicial, equivalente a una medida prejudicial precautoria, ante los tribunales nigerianos alegando falta de jurisdicción y competencia para conocer el juicio. La medida prejudicial ingresó al despacho del tribunal el 7 de noviembre 2018 y la fecha de la vista de la causa es el 4 de febrero de 2019.

En la opinión tanto de los abogados chilenos como nigerianos, existen argumentos razonables y sólidos para que el tribunal acoja plenamente la medida prejudicial y la Corte se declare incompetente. En el evento que la Corte decida revisar el fondo del asunto, también se estima que existen argumentos razonables y sólidos para que el tribunal falle en contra del demandante.

La Compañía, a su vez, hace presente que no es posible entregar una estimación del impacto financiero asociado a este proceso litigioso, como tampoco es posible indicar las posibilidades de un reintegro de fondos por este concepto.

- 13) Al 31 de diciembre de 2018 no existen otros litigios o probables litigios, judiciales o extrajudiciales, asuntos de carácter tributario, como gravámenes de cualquier naturaleza que tengan una real probabilidad de afectar los estados financieros de Viña Concha y Toro S.A.

NOTA 36. HECHOS POSTERIORES

Entre el 1 de enero de 2019, y la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, no han ocurrido otros hechos que pudieran afectar su exposición y/o interpretación.

Declaración de responsabilidad

Los Directores y Gerente General que suscriben la presente Memoria Anual por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2018, declaran bajo juramento que su contenido es expresión fiel de la verdad conforme a la información que han tenido en su poder.



PRESIDENTE

Alfonso Larrain Santa María
RUT 3.632.569-0



VICEPRESIDENTE

Rafael Guilisasti Gana
RUT 6.067.826-K



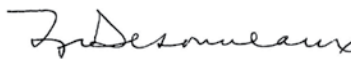
DIRECTOR

Mariano Fontecilla
Santiago Concha
RUT 1.882.762-K



DIRECTOR

Pablo Guilisasti Gana
RUT 7.010.277-3



DIRECTOR INDEPENDIENTE

Jorge Desormeaux Jiménez
RUT 5.921.048-3



DIRECTOR

Andrés Larrain Santa María
RUT 4.330.116-0



DIRECTOR

Rafael Marín Jordán
RUT 8.541.800-9



GERENTE GENERAL

Eduardo Guilisasti Gana
RUT 6.290.361-9

